Аукционный Вестник

ВСЕРОССИЙСКИЙ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

www.avestnik.ru

№ 783 (08.844) пятница, 28 августа 2026 г.

Сегодня в номере

Проект изменений в НПА о КС (по изменениям, внесенным Законом № 279-ФЗ)
Анна Миронова (Александрова) 2 стр.

Информационные сообщения о торгах 7-8 стр.

Почему в тюменской деревне остановилось строительство школы

В деревне Вершинская, расположенной в Вагайском районе, остановилось возведение школы за 260 миллионов рублей. Госзаказчик, региональное управление капитального строительства, и подрядчик подписали соглашение о расторжении договора. Информация опубликована на портале "Госзакупки".

"Государственный заказчик и подрядчик на основании статьи 450 Гражданского кодекса РФ по взаимному соглашению сторон расторгают государственный контракт <...> в связи с уменьшением лимитов бюджетных обязательств и отказом подрядчика от заключения дополнительного соглашения об изменении существенных условий контракта", – говорится в документе, подписанном руководителем ГКУ Тюменской области "Управление капитального строительства" Фануром Гимаевым и гендиректором подрядной организации. Отметим, контракт стороны заключили в сентябре 2024 года, работы финансировались из регионального бюджета. Исполнитель должен был завершить строительство до 19 июля 2026 года.

Однако компания успела освоить только 70 миллионов рублей. Здание задумывалось как комбинированный блок – он объединял бы дошкольное отделение и начальные классы. Функционирующее учреждением смогло бы принимать 12 человек. Особенность комплекса в следующем: в первую смену в нем могли бы обучаться школьники, во вторую смену – дошкольники. Внутри предусматривались четыре зоны: учебные и административные помещения, спортивный блок, столовая с кухней и медицинский блок.

Напомним, схожая ситуация произошла с еще одним образовательным объектом – школой в деревне Тахтагул Тобольского района. Власти также договорились с подрядчиком о расторжении контракта, так как не имели возможности в 2026 году полностью профинансировать проект.

Российская газета

http://avestnik.ru/
https://t.me/avestnik1

Календарь госзаказа: четыре года помесячной статистики извещений

Александр Перфильев
основатель
ООО «ГОСПАРТНЕР» (tendergos.ru).
В госзаказе с 2013 года

Сколько закупок по 44-ФЗ выходит в каждом месяце и почему годовой пик не всегда приходится на декабрь.

О сезонности в закупках знают все, но чаще на уровне ощущения: декабрь тяжелый, летом спокойнее, январь пустой. Мы перевели ощущение в цифры и посчитали, сколько извещений по 44-ФЗ публикуется каждый месяц. Подряд за 2023, 2024, 2025 годы и за прошедшую часть 2026-го, всего 44 месяца.

Часть результата совпала с ожиданиями. Сезонность есть, она устойчива, и четвертый год подряд кривая повторяет саму себя. А вот привычная формула «весь год работаем ради декабря» цифрами не подтвердилась: абсолютный пик пришелся на декабрь только в одном году из трех, а годовой вал начинается заметно раньше.

Как считали

Источник у нас один и общедоступный: расширенный поиск извещений в Единой информационной системе. Фильтр по 44-ФЗ, диапазон по дате публикации извещения, шаг в один календарный месяц начиная с января 2023 года. Для каждого месяца фиксировали счетчик найденных записей.

Об ограничении метода скажу сразу, потому что от него зависит, как читать таблицу. ЕИС отдает округленный результат: «более N записей» вместо точного значения. Шаг округления в нашем диапазоне составляет десять тысяч.

Отсюда правило чтения. Сравнивать месяцы между собой корректно, однако разницу, укладывающуюся в шаг округления, нельзя считать статистически значимой. Поэтому приведенные значения не следует воспринимать как точное абсолютное количество закупок. Разницу внутри десяти тысяч записей мы не считаем значимой и выводов на ней не строим.

Считаются опубликованные извещения. Не рубли, не состоявшиеся процедуры: часть закупок отменяется или не набирает заявок. Закупки по 223-ФЗ в расчет не входят, у них своя динамика.

Что получилось

Тысяч извещений по 44-ФЗ, по дате публикации, с округлением ЕИС:

Месяц	2023	2024	2025	2026
Январь	84	92	75	76
Февраль	190	220	220	220
Март	260	260	260	270
Апрель	220	220	260	260
Май	210	220	210	220
Июнь	200	190	180	200
Июль	160	190	190	180
Август	170	170	170	-
Сентябрь	180	170	180	-
Октябрь	170	230	230	-
Ноябрь	260	280	250	-
Декабрь	240	260	280	-
За год	2 344	2 502	2 505	-

Август 2026 года в таблицу не попал: на дату расчета месяц не закончился, сравнивать его с полными месяцами некорректно.

Почему проваливается январь

Январь во всех четырех годах стоит на дне с большим отрывом. В 2023 году он дал 43% от среднемесячного уровня, в 2024-м 44%, в 2025-м 36%. Разрыв между январем и пиковым месяцем составил 3,1 раза в 2023 году, 3,0 в 2024-м и 3,7 в 2025-м. Отсюда, кстати, видно, во что превращается красивая цифра при проверке на нескольких годах: «декабрь в 3,7 раза больше января» верно для 2025 года, а как правило звучит уже 3,0-3,7.

Обычно январский провал объясняют длинными праздниками. Объяснение работает наполовину: каникулы занимают первую декаду, а провал держится весь месяц. Вторая половина причины процедурная. Заказчик не вправе объявить закупку, которой нет в плане-графике. Сам план-график ждет доведенных лимитов бюджетных обязательств. Пока эта цепочка не пройдена, объявлять нечего, и выход с каникул тут ничего не меняет.

Февраль подтверждает: объем удваивается относительно января в каждом из четырех лет. Дальше рынок идет к мартовскому максимуму первого полугодия. Март держится ровно: 260 тысяч в 2023, 2024 и 2025 годах, 270 тысяч в 2026-м.

Пик мигрирует

Здесь и обнаружилась поправка к расхожему представлению.

В 2023 году максимум разделили март и ноябрь, по 260 тысяч извещений, а декабрь остался третьим с 240 тысячами. В 2024 году выше всех вышел ноябрь: 280 тысяч против 260 в декабре. И только в 2025 году декабрь занял первое место с 280 тысячами.

Разница между ноябрем и декабрем внутри каждого года невелика, и я не стал бы утверждать, что один месяц систематически обгоняет другой. Устойчиво здесь другое: ноябрь и декабрь сопоставимы по объему, а годовой вал приходится на весь четвертый квартал.

Октябрь показывает, где этот квартал начинается. В 2024 и 2025 годах он дал по 230 тысяч извещений, на 28-35% больше сентябрьского уровня. В 2023 году октябрьского подъема не было вовсе (170 тысяч), и это самое заметное расхождение между годами во всей таблице.

В сумме на четвертый квартал приходится 29-31% годового объема извещений в каждом из трех полных лет. Треть года публикуется за три месяца.

Лето держит плато

Представление о летнем затишье цифры подтверждают лишь отчасти. Июнь, июль и август дают 22-23% годового объема, почти ровно четверть года.

Август при этом оказался самым стабильным месяцем из всех: 170 тысяч извещений в 2023, 2024 и 2025 годах, три года подряд без отклонений. На фоне остальных месяцев, которые гуляют на десятки тысяч, это почти константа.

Летом объем ниже пиков, но работа идет. Настоящий провал в госзаказе один, и он январский.

2026 год идет по той же кривой

Семь месяцев 2026 года дают возможность проверить, не описываем ли мы случайность одного периода. За январь-июль опубликовано около 1 426 тысяч извещений против 1 395 тысяч за тот же период 2025 года, разница 2,2%. Помесячные расхождения укладываются в 11%. Форма кривой повторяется полностью: январский провал, февральское удвоение, мартовский максимум, ровное лето.

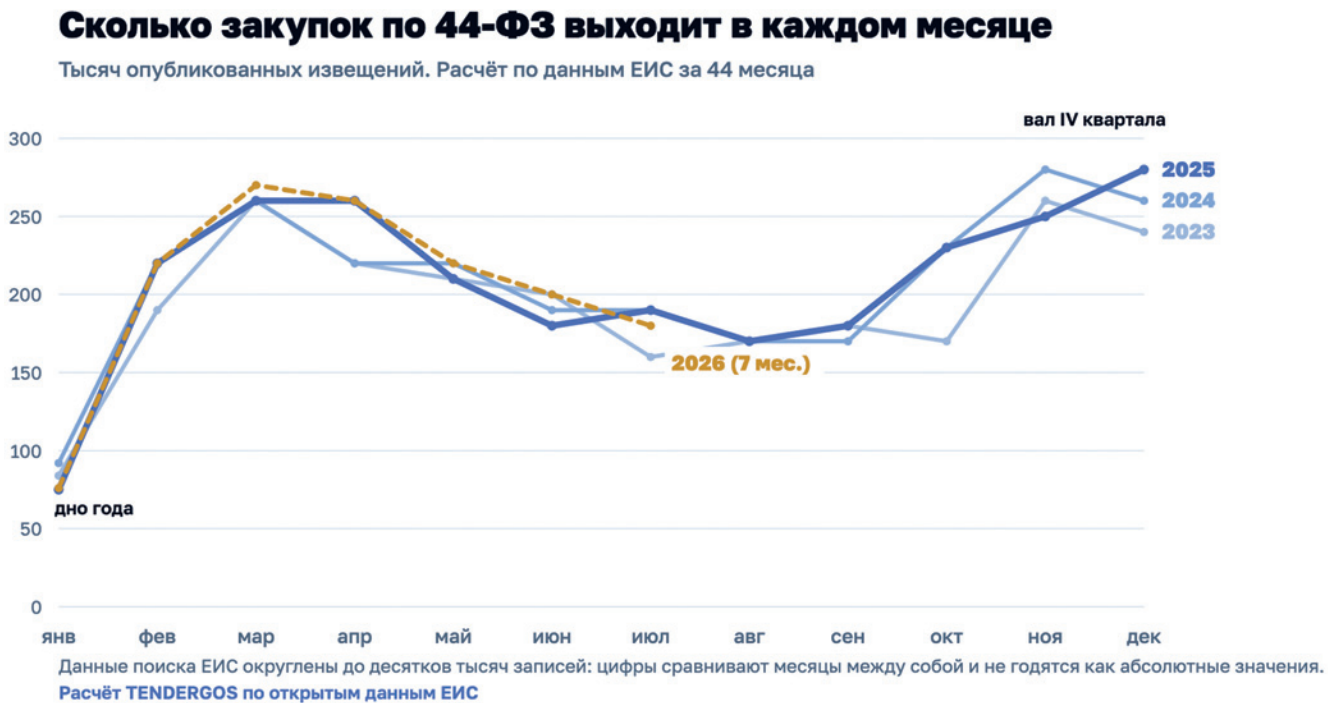
Для планирования это и есть главный результат. Кривая, которая четвертый год повторяет саму себя, годится как рабочая гипотеза о том, чем закончится текущий год.

Что из этого следует заказчику

Первое: неравномерность нагрузки видна заранее и поддается сглаживанию. Треть годового объема приходится на четвертый квартал, и в те же месяцы сходятся сроки, комиссии, приемка и оплата. Часть закупок, которые технически можно объявить летом, уезжает на осень по инерции планирования.

Второе: Проведение закупочных процедур в конце года потенциально связано с более высокими рисками, чем в периоды с меньшей интенсивностью закупочной деятельности. Сжатые сроки поставки, спешка при подготовке документации и высокая нагрузка на участников закупочного процесса могут усиливать эти риски.

Третье: январь остается единственным окном, когда у контрактной службы есть время на методическую работу. Это время для методической работы: актуализации типовых форм, подготовки описаний объектов закупки, разбора прошлогодних жалоб.



Что из этого следует поставщику помнить

Январь идет под подготовку: электронная подпись, регистрация в ЕИС, спецсчет, разбор ниши. К февралю нужно быть готовым к подаче, потому что объем удваивается за месяц.

Февраль-апрель дают самое емкое окно первого полугодия. Закупок много, а часть конкурентов еще не вышла на рабочий темп.

Октябрь-декабрь приносят вал и максимальную нагрузку на оборотные средства одновременно. Обеспечение заявок и обеспечение исполнения контрактов замораживают деньги ровно тогда, когда процедур больше всего. Это вопрос кассового планирования, и решать его в ноябре поздно.

Границы применимости

Наш расчет дает рамку, а не карту. Он не учитывает разбивку по регионам и отраслям: в отдельной группе ОКПД2 календарь может выглядеть иначе, и проверять его нужно на своей номенклатуре тем же способом. Он не различает способы определения поставщика и не переводит количество извещений в рубли. И он опирается на округленные данные поиска ЕИС, о чем сказано выше.

Проект изменений в НПА о КС (по изменениям, внесенным Законом № 279-ФЗ)

Анна Миронова (Александрова),
руководитель Экспертного центра Института госзакупок

В данной статье будут рассмотрены одни из очередных планирующихся изменений в законодательство о контрактной системе.

Федеральный закон от 4 августа 2026 г. № 279-ФЗ внес изменения в статью 93 Закона № 44-ФЗ, которая с 1 января 2027 года предусматривает сокращение срока рассмотрения контрольным органом обращения о согласовании заключения контракта с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) (далее – единственный источник) до пяти рабочих дней со дня, следующего за днем поступления такого обращения о согласовании заключения контракта с единственным источником (ч. 8 ст. 93 Закона № 44-ФЗ).

Проектом ID 169754 предполагается внести соответствующие изменения в постановление Правительства Российской Федерации от 30 июня 2020 г. № 961 «Об установлении предельного размера (предельных размеров) Н(М)ЦК, при превышении которого заключение контракта с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем) в случае признания конкурса или аукциона несостоявшимися осуществляется по согласованию с контрольным органом, об утверждении Правил согласования контрольным органом заключения контракта с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем)...» (далее – ПП РФ № 961). Так, в Правилах согласования, утвержденных ПП РФ № 961, предполагается срок рассмотрения обращения контрольным органом сократить до 5 рабочих дней.

Также в соответствии с данным проектом изменений, предполагается дополнить Правила согласования заключения контракта с единственным источником с 1 января 2027 года новым основанием для отказа в таком согласовании.

В случае выявления при внеплановой проверке контрольным органом факта неправомерного установления заказчиком запрета на закупку иностранных товаров, работ или услуг, либо неустановления такого запрета (в случае, если его необходимо было установить) контрольный орган должен будет принять решение об отказе в согласовании контракта с единственным источником.

Вступление в силу следующих изменений, предусмотренных проектом, предполагается с 1 октября 2026 года и связано с появлением также с 1 октября текущего года нового п. 1.6 ч. 1 ст. 95 Закона № 44-ФЗ. Данным пунктом установлена возможность при замене предусмотренных контрактом товаров, работ, услуг на товары, работы, услуги, функциональные, технические и качественные характеристики, эксплуатационные характеристики которых аналогичны или улучшены по сравнению с характеристиками, предусмотренными описанием объекта закупки или условиями заключенного с единственным источником контракта (за исключением случаев, установленных п.п. 24 и 25 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ).

Таким образом, уточнение правил включения в реестр контрактов сведений о замене товара на товар с аналогичными или улучшенными характеристиками влечет за собой необходимость корректировки Правил ведения реестра контрактов, утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 27 января 2022 г. № 60 «О мерах по информационному обеспечению контрактной системы для обеспечения государственных и муниципальных нужд, по организации в ней документооборота...». Специальное положение об этом исключат из данных Правил, т.к. такой порядок будет закреплен непосредственно в ст. 95 Закона № 44-ФЗ.

Нацрежим по Постановлению № 1875: что учесть заказчикам в 2026 году

ДРКС Краснодарского края подготовил развернутые методические рекомендации по применению национального режима в закупках по Закону № 44-ФЗ. В 30-страничном документе собраны правила применения запрета, ограничения и преимущества, особенности описания объекта закупки и расчета НМЦК, подтверждения происхождения продукции, исполнения контрактов и формирования ежегодной отчетности. Отдельно разобраны закупки промышленной продукции, программного обеспечения, медизделий, лекарств и пищевых продуктов.

Три защитные меры – три разных механизма

Постановление Правительства РФ от 23.12.2024 № 1875 предусматривает три основных механизма национального режима:

- запрет – для товаров, работ и услуг из приложения № 1;
- ограничение – для продукции из приложения № 2;
- преимущество – для российских товаров, которые не входят в первые два перечня, а в отдельных случаях – и для лекарственных препаратов.

При этом запрет применяется как при конкурентных закупках, так и при закупках у единственного поставщика. Ограничение и преимущество действуют при конкурентных способах и закупках по ч. 12 ст. 93 Закона № 44-ФЗ. Товары из государств ЕАЭС в предусмотренных Постановлением № 1875 случаях рассматриваются наравне с российскими.

Защитные меры распространяются не только на товар, который непосредственно является предметом закупки, но и на товары, поставляемые при выполнении работ или оказании услуг, а также на предметы лизинга.

В рекомендациях отдельно обращено внимание: для применения соответствующей позиции перечня недостаточно ориентироваться только на буквальное наименование продукции. Необходимо учитывать группировку ОКПД 2, а при закупке медицинских изделий – также код вида медизделия по номенклатурной классификации.

Смешанная закупка не отменяет национальный режим

В один объект закупки в общем случае можно включить товары из разных групп: подпадающие под запрет, ограничение и не входящие ни в один из перечней. Однако защитная мера применяется отдельно к соответствующей части объекта закупки.

Так, к продукции из приложения № 1 применяется запрет, к продукции из приложения № 2 – ограничение, а к товарам вне перечней – преимущество. При этом для ряда медицинских изделий, радиоэлектроники, лекарств и другой продукции Постановление № 1875 прямо запрещает объединение определенных товаров в один контракт.

Для заказчика это означает, что формирование лота теперь требует отдельной проверки каждой товарной позиции на предмет национального режима еще до размещения закупки.

Описание объекта закупки: ориентир – российский товар

Один из наиболее важных практических выводов рекомендаций касается описания объекта закупки.

Если в отношении товара Постановлением № 1875 установлена защитная мера, заказчик при формировании характеристик должен ориентироваться на характеристики товара российского происхождения.

Причем, как следует из приведенной в рекомендациях позиции Минфина, это правило применяется даже тогда, когда непосредственно в конкретной закупке запрет или ограничение в предусмотренном Постановлением № 1875 случае не применяется.

Если необходимого российского товара нет, порядок действий зависит от того, в какой перечень включена продукция.

Для промышленной продукции из приложения № 1 необходимо получить разрешение Минпромторга на закупку иностранного товара.

Для продукции из позиций 1–433 приложения № 2 при отсутствии в реестре российской промышленной продукции товара с нужными характеристиками заказчику следует до начала закупки направить соответствующее уведомление в Минпромторг через ГИСП, отразить необходимые характеристики в описании объекта закупки, приложить копию уведомления и задекларировать отсутствие требуемого товара в реестре.

Для расчета НМЦК тоже установлены специальные правила

При применении метода сопоставимых рыночных цен к товарам из позиций 1–145 приложения № 1 и 1–433 приложения № 2 необходимо учитывать специальные требования Постановления № 1875.

При определении идентичности и однородности учитываются товары из государств ЕАЭС. Запросы о ценах необходимо направлять не менее чем трем производителям из ГИСП. Если таких производителей меньше трех, запросы направляются также поставщикам товаров из ЕАЭС, сведения о которых имеются в реестре контрактов ЕИС.

При этом методические рекомендации особо подчеркивают: речь идет не о простом использовании цен из реестра контрактов – заказчик должен направить запросы соответствующим поставщикам.

Если ответов получить не удалось, это само по себе не блокирует закупку: Минфин допускает дальнейшее применение метода анализа рынка с использованием иной ценовой информации, предусмотренной ст. 22 Закона № 44-ФЗ.

Запрет:
иностранное предложение исключается из закупки

В приложение № 1 входят, в частности, промышленная продукция, программное обеспечение, отдельные аудиторские и консультационные услуги, а с 1 июля 2026 года – отдельная рыбная продукция.

Если действует запрет, предложение иностранного товара не участвует в закупке. При закупке у единственного поставщика заключить контракт на поставку иностранной продукции также нельзя. Нельзя и заменить российский товар иностранным уже при исполнении контракта.

Происхождение промышленной продукции в общем случае подтверждается номером реестровой записи из реестра российской промышленной продукции с необходимой информацией о локализации либо предусмотренными документами для товаров из государств ЕАЭС.

В рекомендациях отдельно отмечено, что реестровая запись должна быть актуальной не только при подаче заявки, но и на этапе исполнения контракта.

ПО: с 1 марта 2026 года действуют новые правила

Отдельный большой блок рекомендаций посвящен программному обеспечению.

Под запрет подпадает не только приобретение готовой программы. Механизм распространяется также на права использования ПО, облачные сервисы, поставку техники с устанавливаемым ПО, разработку и модернизацию программ, а также сопровождение и техническую поддержку, если они связаны с предоставлением или расширением прав использования программного обеспечения.

С 1 марта 2026 года изменились правила подтверждения происхождения ПО. Постановление Правительства РФ № 325 утратило силу, а для соответствующих закупок учитывается наличие в записи российского или евразийского реестра сведений о соответствии требованиям к доверенному программному обеспечению, установленным Федеральным законом № 58-ФЗ.

Вместе с тем запрет может не применяться, если в российском и евразийском реестрах отсутствует ПО нужного класса либо имеющееся российское и евразийское ПО по функциональным, техническим или эксплуатационным характеристикам не соответствует потребности заказчика. Такое решение необходимо обосновать в описании объекта закупки.

Ограничение: правило «второй лишний»

Приложение № 2 охватывает промышленную и радиоэлектронную продукцию, медицинские изделия, лекарства и пищевые продукты.

Механизм ограничения существенно отличается от запрета. Иностранное предложение отклоняется только если имеется соответствующая требованиям заявка с российским товаром.

Иными словами, при отсутствии российского предложения иностранная заявка может продолжить участие в закупке.

Если же контракт заключен на поставку российского товара, заменить его иностранным при исполнении контракта нельзя.

Для продукции из позиций 1–433 основным способом подтверждения российского происхождения остается реестровая запись. Для пищевых продуктов из позиций 434–465 достаточно указания страны происхождения.

Медизделия, радиоэлектроника и лекарства – со своими особенностями

Для медицинских изделий ограничение по позициям 362–432 применяется именно при закупке продукции, являющейся медизделиями.

В отношении отдельных видов радиоэлектронной продукции действует дополнительный приоритет первого уровня локализации. Если имеется заявка с российской радиоэлектронной продукцией первого уровня, российский товар, не имеющий первого уровня, фактически приравнивается к иностранному. Заменить первый уровень на продукцию без такого уровня при исполнении контракта нельзя.

Особый механизм установлен и для лекарств из ЖНВЛП. В определенных случаях наряду с ограничением предоставляется преимущество препарату, все стадии производства которого, включая синтез молекулы действующего вещества, осуществляются на территории ЕАЭС.

Для закупок лекарств из раздела I перечня стратегически значимых лекарственных средств переходное правило действует в отношении извещений и контрактов с единственным поставщиком по 30 ноября 2026 года включительно.

Если контракт заключен на препарат полного цикла ЕАЭС, заменить его в ходе исполнения препаратом, у которого не все соответствующие стадии производства осуществляются в ЕАЭС, нельзя.

Преимущество – это условные 15%, а не скидка по контракту

Для российских товаров, в отношении которых установлено преимущество, при оценке заявки ценовое предложение участника условно уменьшается на 15%.

Это снижение используется только для определения итогового места заявки. Если такой участник становится победителем, контракт заключается по предложенной им цене – без фактического уменьшения ее на 15%.

При этом преимущество предоставляется заявке, содержащей предложение только российских товаров, и имеет практический смысл при наличии среди допущенных заявок предложения хотя бы одного иностранного товара.

Если контракт предусматривает поставку российского товара, его последующая замена допускается только на товар российского происхождения с учетом положений ст. 95 Закона № 44-ФЗ.

Исключение из защитной меры – не всегда обязанность заказчика

Отдельное внимание в рекомендациях уделено случаям, когда запрет или ограничение могут не применяться.

Ключевой практический момент: наличие предусмотренного Постановлением № 1875 основания не означает автоматического отказа от защитной меры. Как следует из приведенной позиции Минфина, неприменение запрета или ограничения в таких случаях является правом заказчика, которое он реализует при необходимости.

К основаниям относятся, в частности, отсутствие производства необходимого товара в России, отсутствие подходящего ПО в реестрах, закупка некоторых товаров небольшой стоимости, необходимость совместимости продукции определенного товарного знака с уже используемым оборудованием, закупки для оказания экстренной медицинской помощи и ликвидации ЧС, а также ряд специальных случаев для отдельных заказчиков.

Национальный режим заканчивается не выбором победителя

Один из главных практических выводов рекомендаций – национальный режим необходимо контролировать на протяжении всего закупочного цикла.

Недостаточно правильно установить запрет или ограничение в извещении и проверить документы в заявке. Заказчику необходимо контролировать актуальность реестровой записи и характеристики локализации при исполнении контракта, а также соблюдать ограничения на замену продукции.

Именно поэтому сведения о происхождении товара превращаются из формального элемента заявки в существенную характеристику исполнения контракта.

До 1 февраля необходимо отчитаться в ЕИС

Рекомендации завершаются отдельным разделом об отчете об объеме закупок товаров российского происхождения, работ и услуг российских исполнителей.

Отчет формируется в ЕИС не позднее 15 января года, следующего за отчетным.

Заказчику необходимо дополнить его сведениями по закупкам, информация о которых не размещается в ЕИС, и подписать документ не позднее 31 января. После подписания отчет размещается автоматически.

Если заказчик одновременно работает по Законам № 44-ФЗ и № 223-ФЗ, по каждому закону формируется отдельный отчет.

Минфин рассматривает отчетность и оценивает результаты закупок до 1 марта следующего года. За неразмещение отчета либо нарушение порядка и срока его размещения предусмотрено предупреждение или штраф для должностного лица до 10 тыс. руб.

Что важно заказчику

Методические рекомендации хорошо показывают, насколько существенно изменился подход к национальному режиму после вступления в силу Постановления № 1875. Сегодня недостаточно проверить только код ОКПД 2 и выбрать одну из трех защитных мер.

Заказчику фактически необходимо пройти последовательную цепочку: определить применимую позицию перечня – проверить возможность объединения товаров – сформировать характеристики с учетом российской продукции – правильно рассчитать НМЦК – определить документы о происхождении – оценить заявку – проконтролировать сохранение происхождения и уровня локализации при исполнении – корректно отразить результат закупки в годовом отчете.

Наибольший риск ошибок возникает именно на стыке этих этапов. Например, защитная мера в конкретной закупке может не применяться, однако особенности описания объекта закупки сохраняются; иностранная заявка при ограничении отклоняется не автоматически, а только при наличии соответствующей российской заявки; а российское происхождение товара может потребоваться подтвердить и сохранить уже после определения победителя.

Поэтому национальный режим по Постановлению № 1875 следует рассматривать уже не как отдельное условие допуска участника, а как систему требований, сопровождающую закупку от ее планирования до окончательной приемки и отчетности.

Документ:
Методические рекомендации по применению национального режима в соответствии с постановлением Правительства РФ от 23.12.2024 № 1875 (18.08.2026).

gkgz.ru

Разъяснены отдельные нюансы обеспечения заявок на участие в конкурентных закупках

В ответе на запрос ФАС России разъяснила:

– уполномоченный орган вправе в типовом положении о закупке предусмотреть, в т.ч., способы обеспечения заявок на участие в конкурентных закупках, с учетом ч. 25 ст. 3.2 Закона № 223-ФЗ и ст. 368 ГК РФ;

– при принятии решения об одобрении независимой гарантии в качестве обеспечения заявки, поданной на участие в закупке, заказчик должен руководствоваться положениями документации о закупке, извещения, типового положения;

– наличие либо отсутствие признаков нарушения Закона № 223-ФЗ устанавливается комиссией антимонопольного органа при рассмотрении жалобы, поданной в порядке ст. 18.1 Закона № 135-ФЗ «О защите конкуренции», исходя из положений закупочной документации и всех обстоятельств дела.

Документ:
Письмо ФАС России от 17.07.2026 № ГР/74059/26.

ЭТП Фабрикант

Кресло для госзакупок с чистого листа

Как продавец китайской мебели рекламирует «чистую упаковку», а в одном из госконтрактов поставка прошла как российская

«Кресла, с которыми выигрывают тендеры» – так ООО «Меванти» рекламирует офисную мебель на специальной странице для поставщиков по 44-ФЗ и 223-ФЗ. Потенциальному покупателю обещают популярные под госзакупки размеры, фиксированную цену, поставку в срок и, что значительно интереснее, принцип «чистой упаковки»: коробку без бренда, страны производства и импортера, русскоязычные документы и возможность нанести собственный логотип. “Только вы будете знать, где вы купили кресла” – пишут на сайте.

Для обычной оптовой торговли в этом может не быть ничего экстраординарного: модель white label сама по себе законна. Но в государственных закупках происхождение товара – уже не вопрос маркетинга. Для офисной мебели действует национальный режим, а статус российского товара может непосредственно повлиять на судьбу заявки.

Редакция «Гражданского контроля государственных закупок» изучила деятельность «Меванти», ее разрешительные документы, сведения о госконтрактах и подробно разобрала один уже исполненный контракт на поставку офисных кресел УФССП России по Ульяновской области.

Получилась конструкция, которая пока не доказывает подмену товара, но вполне заслуживает документальной проверки.

У самой «Меванти» имеются действующие декларации на китайские офисные кресла. А в изученном госконтракте восемь кресел были заявлены и приняты как российские, причем их происхождение подтверждалось реестровой записью другого предприятия – челябинского ООО «Альянс-С».

Какие именно кресла физически приехали государственному заказчику, опубликованные документы установить не позволяют.

Китай государству продавать можно. Но не всегда

Офисная мебель с кодом ОКПД2 31.01.1 находится в позиции 139 приложения № 2 к постановлению Правительства РФ № 1875. То есть сегодня для нее установлен не абсолютный запрет, а ограничение закупок иностранной продукции.

Механизм довольно простой. Китайское кресло можно предложить в закупке. Но если поступила хотя бы одна соответствующая требованиям заявка с российским креслом, иностранные предложения подлежат отклонению. Поэтому сам рекламный лозунг «Кресла, с которыми выигрывают тендеры» вполне может быть правдивым и применительно к китайскому товару: если подходящего российского предложения нет, иностранное кресло способно выиграть закупку законно. Статья 14 Закона № 44-ФЗ

Но только оставаясь иностранным.

Совсем другая ситуация возникает, если иностранное изделие заявляется российским и для его допуска используется реестровая запись российского производителя. После заключения контракта заменить предусмотренный контрактом российский товар на иностранный товар, в отношении которого установлено ограничение, нельзя. Статья 14 Закона № 44-ФЗ

«Чистая упаковка»

Поводом для проверки стала публикация специалиста по закупкам Юлии Боровых. Она обратила внимание на рекламируемую «Меванти» модель: товар без бренда и обозначения страны, возможность нанесения логотипа покупателя и обезличенная коробка. Автор поставила вопрос: нельзя ли таким способом иностранное кресло представить российским.

Само это предположение доказательством нарушения не является. Но последующая проверка показала, что китайский след в деятельности компании действительно существует – и подтверждается уже не публикацией в социальной сети, а разрешительными документами.

Реестр деклараций Росаккредитации

ООО «Меванти» зарегистрировано в Курске 17 декабря 2024 года. Единственный учредитель и директор – Дмитрий Колычев. Основной вид деятельности – неспециализированная оптовая торговля. В 2025 году среднесписочная численность составляла одного человека, выручка – 6,8 млн руб., финансовый результат – убыток около 1,4 млн руб.

На 19 августа 2026 года за компанией учитывались три декларации соответствия на мебель. Одна действующая декларация относится к офисным креслам производства китайской FOSHAN AODA FURNITURE CO., LTD. Еще одна действующая – к рабочим креслам моделей 4022, 4008 и 4018 производства BXD Tianjin Imp And Exp Co., LTD. Еще одна декларация на кресла BXD Tianjin прекратила действие 4 июня 2026 года.

Таким образом, компания документально связана с поставками офисных кресел китайского производства. Это не означает, что вся ее мебель китайская: оптовик вправе одновременно торговать товарами российских и иностранных фабрик.

Восемь российских кресел

Весной УФССП России по Ульяновской области закупало восемь офисных кресел. Начальная цена составляла 96 тыс. руб. Победителем стало ООО «Меванти», предложившее 69,6 тыс. руб. – по 8700 руб. за одно кресло. Контракт № 0168100001126000020 был заключен 21 мая 2026 года и впоследствии исполнен. Извещение Контракт

В закупке заказчик установил ограничение иностранной продукции по постановлению № 1875. «Меванти» предложила товар российского происхождения: в спецификации к контракту страна происхождения восьми офисных кресел указана как «Российская Федерация».

В реестр контрактов ЕИС был включен номер, подтверждающий российское происхождение, – РРПП № 10462902, 90 баллов. Реестр российской промышленной продукции

Выписка из реестра показывает: запись принадлежит ООО «Альянс-С», ИНН 7449066000, внесена 28 декабря 2024 года и действует до 27 декабря 2027 года. Наименование продукции в записи – «Кресло», ОКПД2 31.01.11.150, ТН ВЭД 9403 10, количество баллов – 90.

Формально конструкция выглядит логично. «Меванти» не должна сама производить российское кресло: она могла купить продукцию «Альянс-С» и перепродать ее государству.

В таком случае нарушения национального режима нет.

Проблема только одна: имеющиеся документы приемки не позволяют проследить эту цепочку до физически поставленного кресла.

Производитель исчезает между реестром и УПД

9 июня 2026 года «Меванти» оформила УПД № 1039. В документе значатся восемь единиц товара общей стоимостью 69,6 тыс. руб. Наименование: «Кресло офисное. Товарный знак: отсутствует».

Модель не указана. Артикул отсутствует. ООО «Альянс-С» в наименовании товара не фигурирует. Номера РРПП № 10462902 в УПД также нет.

При этом к документам приемки приложена декларация соответствия ООО «Альянс-С».

В ней «Альянс-С» выступает заявителем и изготовителем мебели, а перечень продукции включает кресла. На бумаге РРПП и декларация ведут к одному российскому производителю, но индивидуализировать конкретные восемь кресел декларация не позволяет: документ распространяется на широкий ассортимент мебели.

ЕИС	Россия
РРПП	ООО «Альянс-С»
Декларация	ООО «Альянс-С»
УПД	«Кресло офисное. Товарный знак: отсутствует»

Именно между третьим и четвертым звеном требуется доказательство того, что перед нами одно и то же изделие.

Контракт требовал заводскую упаковку

Особый интерес эта ситуация приобретает из-за условий самого госконтракта. В техническом задании заказчик прямо потребовал поставку товара в оригинальной упаковке завода-изготовителя.

Поставщик также должен был предоставить гарантию производителя не менее чем на 24 месяца, а гарантийные требования – подтвердить документами производителя.

Эти условия трудно читать отдельно от рекламы «чистой небрендированной коробки» без обозначения страны производства и импортера. При этом доказательств того, что по контракту УФССП использовалась именно такая коробка, нет.

Вполне возможно, что приставы получили российские кресла «Альянс-С» в обычной заводской упаковке. Но тогда проверить это должно быть элементарно: достаточно посмотреть заводской ярлык.

Экспертиза без модели

6 июля комиссия УФССП составила акт экспертизы поставленного товара. В нем говорится, что кресла проверены, соответствуют условиям контракта, нарушений и недостатков не выявлено.

Однако из акта невозможно понять, кто изготовитель кресла, какая это модель, какой у нее артикул, какая маркировка была на изделии и коробке и каким образом физическое кресло было сопоставлено с РРПП № 10462902. Комиссия зафиксировала вывод, но в опубликованном документе практически не оставила следов метода проверки происхождения.

Как проверить схему «купил Китай – поставил Россию»

Главная слабость подобных схем заключается в том, что действующая реестровая запись подтверждает происхождение реестровой продукции, но сама по себе не превращает любое внешне похожее изделие в товар российского производителя.

Проверка должна соединить номер из заявки с конкретным предметом, который приехал заказчику.

1. Начать с РРПП. Зафиксировать номер, изготовителя, наименование продукции, код, срок действия и баллы. Затем получить от изготовителя описание исполнения, модель, артикул, фотографии и признаки, по которым продукцию можно идентифицировать.
2. Восстановить товарную цепочку. Необязательно, чтобы поставщик покупал товар непосредственно у изготовителя: возможен дистрибьютор. Но должны существовать документы, позволяющие проследить конкретную партию от российского изготовителя к поставщику – договоры, УПД, счета, накладные, складские и транспортные документы.
3. Задать вопрос изготовителю. Производило ли предприятие именно эту партию? Когда? Какой модели? Кому она была отгружена? Если непосредственно победителю закупки товар не продавался – через какого контрагента он прошел.
4. Осмотреть физический товар. Нужны фотографии изделия, заводской упаковки и маркировочного ярлыка. Проверяются изготовитель, страна производства, дата изготовления, сведения об импортере или уполномоченном лице, знак ЕАС, модель, артикул и иные идентификаторы.
5. Сопоставить документы о соответствии. Если товар действительно российского изготовителя, маркировка и идентифицирующие сведения должны быть совместимы с его документацией. Если обнаружится китайская модель, проверяются декларации, импортные и товаросопроводительные документы.
6. Сверить результат с заявкой и контрактом. Если фактически стоит российское кресло, цепочка замыкается. Если иностранное – Товар принят быть не может.

Баннер уже проходил этот путь

Подобная проверка – не теоретическая конструкция. «Гражданский контроль государственных закупок» уже рассказывал о похожей истории, только вместо офисного кресла в ней был баннер.

В той закупке участник указал реальную запись РРПП № 10493086 на «Баннер „Сфера“» производства ООО «Сфера Принт».

Номер действительно существовал в реестре, участник получил контракт, товар был поставлен и оплачен.

Схема начала разрушаться после одного простого действия: сам российский производитель сообщил, что товара победителю не поставлял, договорных отношений с ним не имел и запросов от него не получал. Дальнейшая проверка устано-

вила, что фактически использовалась продукция другого поставщика, не связанная с заявленной реестровой продукцией.

Этот кейс показывает ключевой принцип: наличие настоящего номера РРПП еще не доказывает, что поставлен именно тот товар, которому номер принадлежит.

Проверка должна идти от реестровой записи к производителю, затем по товарной цепочке – к конкретной партии и физическому изделию.

Один запрос способен разделить две версии

В отношении контракта УФССП сегодня существуют две принципиально разные версии событий.

Первая – законная. «Меванти», несмотря на собственный китайский ассортимент, для этой конкретной закупки приобрела российские кресла «Альянс-С», указала их реестровую запись, поставила именно эти кресла и приложила декларацию производителя. Тогда история заканчивается.

Вторая версия выглядит иначе: для допуска использована запись российского производителя, а фактически поставлена другая продукция – например, одно из кресел иностранного ассортимента. Тогда ситуация начинает напоминать баннерный кейс.

Отличить одну версию от другой можно прямым запросом: «ООО „Альянс-С“, подтверждаете ли вы, что восемь офисных кресел, поставленных ООО „Меванти“ УФССП России по Ульяновской области по контракту № 0168100001126000020, являются продукцией вашего предприятия, включенной в РРПП № 10462902?»

Если ответ – «да», следует запросить модель, дату изготовления, фотографии и цепочку реализации. Если ответ – «нет», дальнейшие вопросы должны возникнуть уже у заказчика и контрольных органов.

Рынок быстро вырос

По данным Контур.Фокус на 19 августа 2026 года, за ООО «Меванти» числились 16 заключенных госконтрактов на общую сумму около 9,3 млн руб. Среди заказчиков – Российский биотехнологический университет, Сибирский государственный медицинский университет, ФКУ «Налог-Сервис» ФНС России, московские школы № 109 и № 17, медицинские учреждения нескольких регионов и Управление капитального строительства Курской области.

Часть контрактов прямо касается офисных кресел. Некоторые закупки компания выигрывала со значительным снижением начальной цены: например, в закупке мебели для курского спорткомплекса «Спартак» снижение составило 78,64%, в одной из закупок Югорской городской больницы – 47,16%, в закупке Нижегородской областной больницы им. Семашко – 47,5%. Само по себе снижение цены нарушением не является.

Но масштаб бизнеса означает, что вопрос происхождения продукции уже выходит за рамки восьми кресел стоимостью 69,6 тыс. руб.

Контроль начинается после победы

Проблема «чужих» реестровых записей в том и состоит, что на стадии рассмотрения заявки все может выглядеть идеально: Россия указана, РРПП существует, запись действующая, баллов хватает, ЕИС принимает сведения.

Проверка только номера создает ложное ощущение законченного контроля. Национальный режим имеет смысл лишь тогда, когда российским является реально поставленный товар, а не только строка в структурированной заявке.

Баннерный кейс уже продемонстрировал, насколько просто может выглядеть развязка: спросить производителя, откуда взялся товар. С креслом проверка еще нагляднее: восемь изделий должны физически находиться у государственного заказчика.

Есть упаковка, гарантия производителя, реестровая запись, российское предприятие, которому она принадлежит, и «Меванти», одновременно имеющая разрешительные документы на кресла китайского производства. Остается соединить точки.

Кресло должно предъявить паспорт

На сегодняшний день редакция не располагает доказательствами того, что ООО «Меванти» поставило УФССП китайскую продукцию под видом российской. Это важно подчеркнуть.

Документы формально выстроены достаточно последовательно: в контракте указана Россия, в ЕИС приведена действующая запись РРПП, а при приемке представлена декларация того же российского изготовителя.

Но в опубликованном комплекте отсутствует главное – однозначная идентификация фактически принятого кресла как изделия ООО «Альянс-С» по РРПП № 10462902. В УПД – «кресло офисное», товарный знак отсутствует. В акте экспертизы – соответствие подтверждено, но производитель и модель не названы. Фотографии маркировки отсутствуют. Документ производителя, связывающий конкретную партию из восьми кресел с «Альянс-С», среди изученных материалов не обнаружен.

А рядом существует рекламное предложение «чистой упаковки» и собственный документально подтвержденный китайский ассортимент поставщика.

Поэтому вопрос к этой истории не должен звучать как обвинение: «Подменили ли китайское кресло российским?» Правильнее спросить иначе: «Каким доказательством установлено, что кресло, принятое государственным заказчиком как российское, действительно изготовил тот российский завод, чья запись дала участнику право на национальный режим?»

Ответ на него требует не уголовного расследования и даже не сложной экспертизы.

Для начала достаточно открыть коробку, посмотреть ярлык и написать производителю.

Чистым может быть дизайн упаковки. Происхождение товара чистым листом быть не должно.

gkgz.ru

"Ведомости": в России с начала года сервера подорожали примерно на 25%

Средняя стоимость типового сервера в России в первом полугодии 2026 года выросла примерно на 25%.

Об этом сообщают "Ведомости" со ссылкой на данные компании Yadro, основанные на мониторинге закупок по 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Так, согласно данным Yadro, в I полугодии 2026-го стоимость типового сервера в РФ в среднем выросла на 500 тыс. рублей без учета НДС, или на 25%. Представитель Yadro объясняет рост цен подорожанием компонентной базы – причем не только в России, но и во всем мире.

Порядка 80% общего прироста себестоимости серверов приходится на оперативную память и накопители, оценивает руководитель отдела развития вендоров и цепочек поставок OpenYard Александр Малинин.

ТАСС

Скорректирован порядок направления экономии по контрактам на закупку товаров, работ, услуг для муниципальных нужд

Внесены изменения в постановление Правительства РФ от 06.11.2024 № 1491.

Поправки касаются корректировки порядка направления экономии по контрактам для муниципальных нужд.

Речь идет о случаях, когда такие контракты финансировались за счет средств федерального бюджета на реализацию региональных и национальных проектов.

Новшества вступят в силу 19 августа 2026 года.

Документ:
Постановление Правительства РФ от 10.08.2026 № 996.

ЭТП Фабрикант

Малый бизнес в Подмосковье сможет брать более крупные госконтракты: правила закупок меняют

В Подмосковье упрощают участие малого и среднего бизнеса в госзакупках.

Об этом сообщает пресс служба Министерства инвестиций, промышленности и науки Подмосковья.

«Новый закон, расширяющий доступ МСП к государственному заказу, подписал президент. Основные изменения заработают с 1 октября 2026 года, а отдельные нормы для малого и среднего бизнеса начнут действовать с 1 января 2027 года», – говорится в сообщении.

Главное нововведение – лимит цены при закупках у малого бизнеса подняли до 30 млн. руб. Предприниматели смогут претендовать на более крупные контракты.

Станет проще снабжать и сельские территории: закупки у единственного поставщика разрешат проводить чаще, а срок их согласования сократят до пяти дней.

Еще одно изменение – заказчики смогут заменять недоступную продукцию аналогами с такими же характеристиками. Это даст шанс большему числу компаний участвовать в торгах. Кроме того, официально разрешили заключать несколько контрактов с одним поставщиком на идентичные товары. Теперь такая практика не будет считаться «дроблением» закупки. Пресс-релиз подготовлен на основании материала, предоставленного организацией. Информационное агентство АК&М не несет ответственности за содержание пресс-релиза, правовые и иные последствия его опубликования.

Пресс служба Министерства инвестиций

ФАС выявила антиконкурентные соглашения в 89 регионах с начала 2026 года

Служба подвела итоги антикартельной деятельности за первое полугодие текущего года .

Наибольшее количество ограничивающих конкуренцию соглашений ФАС выявила в отраслях строительства и дорожного комплекса, фармацевтике.

В первом полугодии 2026 года служба возбудила 161 дело об антиконкурентных соглашениях и координации экономической деятельности. Ведомство приняло 131 решение о нарушении антимонопольного законодательства.

Антиконкурентные соглашения установлены в 89 регионах.

В качестве ответчиков по делам ведомство привлекло 465 хозяйствующих субъектов и 73 заказчика.

Ограничивающие конкуренцию соглашения охватили 4 945 закупок с общей суммой начальных максимальных цен контрактов 198,5 млрд рублей.

За указанный период центральный аппарат ФАС России назначил административные штрафы* на общую сумму 20,3 млрд рублей.

С начала 2026 года доля возбужденных дел с использованием ГИС «Антикартель» составила почти 40%.

* Ст. 14.32 КоАП.

Новости ФАС России

Обзор правоприменительной практики в сфере контроля от ФАС России

На недавно прошедшей конференции в Перми ФАС России представила оптимальный сценарий прохождения узких мест и уязвимостей для заказчиков и поставщиков.

Начальник Управления контроля размещения государственного заказа Федеральной антимонопольной службы Дмитрий Бомбырь подчеркнул, что нарративы, продвигаемые ФАС. следует воспринимать не с точки зрения административной угрозы, а именно как попытку помочь заказчику и поставщику. Это инструкция и руководство к действию. ФАС показывает подходы безошибочной хозяйственной деятельности.

В работе ФАС появился ряд новых контрольных мероприятий.

– Мы изучили положения о закупках некоторых заказчиков на предмет соответствия принципам проведения закупочных процедур по 223 Федеральному закону.

Дмитрий Бомбырь напомнил, что 223-ФЗ носит рамочный характер, поэтому каждый заказчик сам для себя определяет порядок действий при заключении договора, способы определения победителей, механику проведения самих закупочных процедур.

– Что мы начали видеть на практике: большое количество заказчиков, применяя принципы 223-ФЗ, одновременно с этим в своем положении о закупках ставит условия. К примеру, такие: «Мы хотим закупать все, что дешевле 20 млн рублей у единственного поставщика. При этом не определен ни порядок, ни случаи проведения таких процедур. Мы начали нарываться на такие позы регулярно, таких случаев десятки. Поэтому мы дали поручение в территориальные управления.

На сегодняшний момент Центральный аппарат также отрабатывает эту повестку. Как вы видите на слайде, проверено уже порядка полутысячи заказчиков.

При этом выявлено больше 80% нарушений. О чем это говорит: полная воля, которая дана заказчику 223-ФЗ, открывает ему дискредитационные полномочия.

В какой степени заказчик ими злоупотребляет, мы выясняем в каждом конкретном случае.

– Мы прекрасно понимаем, что есть рынки, на которых заказчику нецелесообразно выходить через конкурентные процедуры и тратить на это время, а потом все равно идти к едпоставщику. Однако мы добиваемся того, чтобы положение о закупках создавало равное положение для всех.

По словам эксперта, контрольный орган должен увидеть в положении о закупках конкретный порядок, с аргументированными обоснованиями: почему осуществляется закупка у единственного поставщика.

К примеру, существует абсолютно конкурентный рынок строительно-монтажных работ, для которого ФАС специально вводила регулирование, устраняя ограничивающие конкуренцию условия, связанные с фактами участия поставщика в СРО.

– Инициативные проверки. Нас долго ругали, за то что мы выходим за рамки доводов жалобы (в соответствии с требованиями ст.3.ч.13 223-ФЗ). Но для должностных лиц в рамках Административного кодекса нет ограничений по выявлению таких признаков. Поэтому Центральный аппарат ФАС ориентирует территориальные органы, при рассмотрении соответствующей жалобы по 223-ФЗ проводить аналитику документации. В случае если мы выявляем соответствующее нарушение, – мы передаем информацию должностным лицам, и они в свою очередь возбуждают дела.

Как рассказал Дмитрий Бомбырь, это продолжительная история: ФАС с 2018 года проводила эту аналитику. Многим заказчикам это не нравилось, и они сопротивлялись требованию изменить документацию, когда это требовалось.

В некоторых случаях доходило до того, что некоторые крупные корпорации проводили закупку по 7 месяцев. Этот «правовой клинч» вынудил Антимонопольную службу перейти к превентивному контролю. Заказчика заранее ориентируют на правку положения о закупках в соответствии с идеологией законодательства.

Еще одно направление работы – инициативные проверки фактов изменения существенных условий контрактов.

– 46-ФЗ давал нам возможность заключать контракт у едпоставщика в случае, если глава региона определил такой порядок и случаи. Одновременно с этим у нас появилось положение в части 65.1 статьи 112 Федерального закона № 44-ФЗ «О контрактной системе...», которое ориентирует заказчиков на изменение любых существенных условий контракта, – напомнил Дмитрий Бомбырь.

Фасом зафиксированы типичные случаи манипуляций с авансом в закупках. Когда при заключении контракта размер аванса в извещении составлял 3%. Через некоторое время (до полугода) заключается дополнительное соглашение на увеличение аванса до 30%.

– Мы видели авансы, которые увеличиваются через две недели. При этом в обосновании от подрядчика кладется тот факт, что, оказывается, его контрагенты не хотят без стопроцентной предоплаты поставлять ему необходимые ресурсы. Мы это все прекрасно видим и проводим соответствующую аналитику.

Отметили уже более тысячи подобных случаев. Полагаем, что через определенное время цифровизация станет помощником для нас, и позволит не только выявлять, но и привлекать должностных лиц к ответственности по таким случаям.

ФАС настоятельно рекомендует участникам закупок пользоваться ч.65.1 ст. 112 только в самых достоверных случаях: когда есть железобетонное понимание, что иначе контракт не исполнить.

Еще один вид злоупотреблений, когда лимиты еще не доведены, но заказчики используют соответствующий коэффициент и заключают контракты.

При закупке под ключ после получения заключения Главгосэкспертизы стоимость кратно возрастает.

Подрядчик заключается по заниженной цене, а через какое-то время переоценивает контракт. Для Антимонопольной службы подобные манипуляции являются маркером нарушения 135 Федерального закона.

Контролеры призывают не пользоваться послаблениями в законе без исключительно веских оснований.

Цифровые Закупки

Минпромторг предложил распространить нацрежим на работы и услуги в промышленности

Минпромторг РФ предлагает распространить национальный режим не только на продукцию, но и на услуги и работы в промышленности для дозагрузки предприятий. Об этом заявил глава министерства Антон Алиханов на встрече с президентом РФ Владимиром Путиным. Как отметил Алиханов, инвестиции в промышленности увеличились с 3 трлн рублей в 2021 году до 7,3 трлн рублей в 2025 году, а объемы ввода новых мощностей повысились более чем на 80%.

"Но несмотря на эти положительные результаты, мы видим затухание спроса по отдельным секторам. При этом у нас сейчас в ряде отраслей сформировались профицитные мощности. И чтобы их дозагрузить – у нас есть целый ряд обращений на этот счет, – мы предлагаем распространить национальный режим в государственных закупках и закупках госкомпаний не только на конечные товары, когда приобретается что-то материальное, но и на работы и услуги, чтобы при их оказании в том числе использовался российский продукт", – сказал министр.

ТАСС

Минпромторг предложил нацрежим на строительные леса из черного металла

"Минпромторг России предлагает распространить национальный режим на строительные леса из черного металла. Проект предусматривает ограничения на приобретение иностранной продукции в рамках госзакупок и минимальную обязательную долю при закупках продукции российского происхождения, а также требования к локализации производства такой продукции", – сообщило министерство.

В Минпромторге добавили, реализация инициативы позволит установить и обеспечить для такой продукции приоритет отечественных производителей в рамках госзакупок, а также закупок государственных корпораций.

На сегодняшний день мощности российских производителей строительных лесов из черного металла и деталей таких конструкций составляет порядка 120 тысяч тонн в год, что полностью покрывает потребность внутреннего рынка, которая составляет около 85 тысяч тонн в год.

ПРАЙМ

Будущее закупок малого объема: от тотального контроля к взвешенному подходу

Вчера состоялось заседание Совета ТПП РФ по развитию системы закупок (далее – Совет) на тему «Малые закупки-2026: итоги первого полугодия, новые вызовы и перспективы регулирования».

В заседании приняли участие представители территориальных торгово-промышленных палат, крупных заказчиков, предпринимательского и экспертного сообществ, электронно-торговых площадок, представители бизнеса, эксперты.

Участники обсудили проблемы дробления закупок, применения национального режима, развития электронных магазинов и интеграции маркетплейсов в государственный заказ.

Открывая заседание, Елена Дыбова, вице-президент ТПП РФ, обозначила главный вектор дискуссии: закупочная система нуждается в перезагрузке, и этот процесс должен проходить при непосредственном участии практиков. Она подчеркнула, что сложившаяся ситуация требует не только процедурных, но и взвешенных практических шагов, направленных на реальное улучшение работы системы.

«Мы утонули в процессных нерезультативных действиях. Нам нужна четкая работа на конкретный результат. Нельзя развиваться, когда есть одна цель – всех контролировать. Надо ставить задачи развития», – подчеркнула Елена Дыбова.

Особую тревогу, по ее словам, вызывает эпоха тотального недоверия, которая сложилась в последнее время. Вице-президент ТПП РФ отметила, что контрольные органы, действуя разрозненно, зачастую создают для бизнеса и заказчиков ситуацию правовой неопределенности, которая обходится экономике дороже, чем потенциальные злоупотребления.

Модератором заседания выступил Дмитрий Сытин, председатель Совета ТПП РФ по развитию системы закупок. Подводя итоги, председатель Совета Дмитрий Сытин отметил, что по результатам заседания будет подготовлена резолюция с конкретными предложениями в адрес регуляторов.

«Мы заглянули в будущее контрактной системы. Уверен, что совместно с регуляторами мы выстроим сбалансированную модель, которая будет работать на экономику, а не на бесконечный контроль», – резюмировал он.

Заседание завершилось принятием новых членов в состав Совета, что подтверждает высокий интерес профессионального сообщества к конструктивному диалогу с властью. ТПП РФ продолжит отстаивать интересы предпринимателей и заказчиков, добиваясь прозрачных и эффективных правил игры на рынке государственных закупок.

Новости ТПП РФ

Информационное сообщение

ПРОДАЖА

Собственник:
ООО «Газпром трансгаз Сургут»,
ОППО «Газпром трансгаз Сургут профсоюз» (совместные торги).
Организатор торгов:
ООО ЭТП ГПБ, https://etpgpb.ru.
Контактные телефоны:
8-800-100-66-22, 8 (3462) 75-03-65.
Дата проведения торгов: 30.09.2026 в 12:00 (МСК).
Заявки на участие принимаются
с 28.08.2026 12:00 (МСК) до 28.09.2026 18:00 (МСК).
Предмет продажи:
Доли в уставном капитале ООО «Санаторий «Дюна»,
расположенного по адресу:
Краснодарский край, г. Анапа, пос. Витязево.
Начальная цена:
1 200 000 000,00 руб., НДС не облагается.
Порядок подачи заявок в соответствии с документацией в электронной форме
и Регламентом ЭТП ГПБ на сайте: https://etpgpb.ru/

ПРОДАЖА

Собственник:
АО «Газпром газораспределение Ленинградская область».
Организатор торгов:
ООО ЭТП ГПБ, https://etp.gpb.ru.
Контактные телефоны:
8-800-222-07-60, 8(812)4054005(47024).
Дата проведения торгов: 30.09.2026 в 11:00 (МСК).
Дата начала приема заявок: 27.08.2026.
Дата окончания приёма заявок: 28.09.2026 до 18:00 (МСК).
Предмет продажи:
Доля в размере 100 % от уставного капитала ООО «ЛОГазинвест».
Начальная цена:
133 000 000,00 рублей, НДС не облагается.
Цена отсечения:
66 500 000,00 рублей, НДС не облагается.
Порядок подачи заявок:
в соответствии с документацией в электронной форме
и Регламентом ЭТП ГПБ https://etp.gpb.ru/

ПРОДАЖА

Собственники:
ПАО «Племзавод им. В.И. Чапаева»,
ООО «Газпром добыча Уренгой»,
ООО «ЛОК «Витязь».
Организатор торгов:
ООО ЭТП ГПБ https://etpgpb.ru.
Контактные телефоны:
8-800-222-07-60, 8(3494) 94-81-85, 8(86133)2-60-00.
Заявки на участие в торгах принимаются
с 15:00 (МСК) 27.08.2026 до 18:00 (МСК) 24.09.2026.
Дата проведения торгов в электронной форме:
28.09.2026 в 12:00 (МСК).
Предмет продажи:
Объекты недвижимого и движимого имущества ДОЦ «Кубанская нива»
по адресу:
Краснодарский край, г. Анапа, Пионерский пр-т, 276.
Начальная цена:
2 629 626 450,00 руб., в т.ч. НДС.
Минимальная цена:
2 257 797 269,97 руб., в т.ч. НДС.
Полный текст извещения и порядок подачи заявок в соответствии с документацией
в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ на сайте https://etpgpb.ru/

АО «Газпром газораспределение» извещает о проведении торгов (публичного предложения) по продаже имущества

Сведения о продавце (собственнике) имущества: АО «Газпром газораспределение».
Имущество продается через электронные торги.
Форма проведения торгов: публичное предложение электронной форме.
Организатор торгов: ООО ЭТП https://torgi.etpgpb.ru/
Контактное лицо:
Самсонов Вячеслав Михайлович, тел. +8(812)609-55-89, e mail: U4800137@mrg.gazprom.ru.
Сведение о предмете продажи:
обыкновенные акции АО «Новороссийскгоргаз» в количестве 1 394 311 (один миллион триста девяносто четыре тысячи триста одиннадцать) штук, номинальной стоимостью 1 рубль каждая, государственный регистрационный номер 1-01-31034-Е, которые составляют 30,17 % уставного капитала АО «Новороссийскгоргаз» (далее – Акции).
Начальная цена: 280 861 000 рублей 00 копеек, НДС не облагается.
Минимальная цена: 140 430 500 рублей 00 копеек, НДС не облагается.
Шаг повышения цены: 1% от начальной цены.
Шаг понижения цены: 1% от начальной цены.
Заявки на участие в торгах принимаются
с 25 августа 2026 г. в 10:00 (МСК) по 25 сентября 2026 г. до 18:00 (МСК).
Дата и время проведения торгов:
29.09.2026 г. в 12:00 (время московское).

Полный текст извещения на сайте в сети Интернет: https://torgi.etpgpb.ru/.

ООО «Газпром трансгаз Сургут» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи движимого имущества

Собственник:
ООО «Газпром трансгаз Сургут».
Организатор торгов:
ООО ЭТП ГПБ, https://etp.gpb.ru.
Контактные телефоны:
8-800-222-07-60, 8 (3462) 75-03-65, 8 (3462) 75-10-84.
Дата проведения торгов:
30.09.2026 в 12:00 (МСК).
Дата начала приема заявок:
28.08.2026 с 12:00 (МСК).
Дата и время окончания приёма заявок:
28.09.2026 до 18:00 (МСК).
Предмет продажи:
Транспортные средства в количестве 35 единиц.
Объекты предлагаются к реализации отдельными лотами.
Порядок подачи заявок:
в соответствии с документацией в электронной форме
Регламентом ЭТП ГПБ https://etp.gpb.ru/.

Международная компания общество с ограниченной ответственностью «ГАЗПРОМ ИНТЕРНЭШНЛ ЛИМИТЕД» извещает о торгах (аукцион) в электронной форме по продаже имущества

Собственник:
МКООО «ГАЗПРОМ ИНТЕРНЭШНЛ ЛИМИТЕД».
Организатор торгов:
ООО ЭТП ГПБ https://etpgpb.ru/
Тел.: 8(920)877-68-48.
Дата и время начала подачи заявок:
28.08.2026г. в 12:00 (МСК).
Дата и время окончания подачи заявок:
28.09.2026г. в 18:00 (МСК).
Дата проведения торгов:
30.09.2026г. в 12:00 (МСК).
Предмет продажи:
Нежилое помещение (гаражный бокс) площадью 17,4 кв. м.,
расположенное по адресу:
г. Москва, ул. Миклухо-Маклая, д. 59, корп. 1, пом. 134.
Начальная цена: 2 440 000 руб., в т.ч. НДС.
Полная информация о процедуре размещена на сайте http://www.gazpromnoncoreassets.ru
и на официальном сайте Организатора https://etpgpb.ru.

ООО «СервисЭнергоГаз» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «СервисЭнергоГаз».
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, https://etpgpb.ru/ (https://torgi.etpgpb.ru/).
Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8 (3532) 732-605.
Порядок подачи заявок:
в соответствии с документацией в электронной форме
и Регламентом ЭТП ГПБ https://torgi.etpgpb.ru/
Дата проведения торгов: 30.09.2026 в 12:00 (время московское).
Дата и время начала приема заявок: 25.08.2026 с 12:00 (время московское).
Дата и время окончания приема заявок: 28.09.2025 до 18:00 (время московское).
Предмет продажи:
Движимое имущество издательско-полиграфического комплекса «Газпресс».
Реализуется 6-ю отдельными лотами.
Место нахождения Имущества: г. Оренбург, пр-т Дзержинского, д. 2/3.
Полная информация о конкурентной процедуре продажи размещена
на официальном сайте Организатора торгов https://etpgpb.ru
и на сайте организаций Группы Газпром http://www.gazpromnoncoreassets.ru.

АО «Новочеркасскгоргаз» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме по продаже на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: АО «Новочеркасскгоргаз».
Организатор торгов и порядок подачи заявок: ООО ЭТП ГПБ, https://etp.gpb.ru.
Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, +7(8635)24-10-61.
Дата проведения торгов: 29.09.2026 в 11:00 (МСК).
Дата и время начала приема заявок: 27.08.2026 с 09:00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок: 25.09.2026 до 18:00 (МСК).
Предмет продажи:
Недвижимое имущество:
Земельный участок, нежилое здание (котельная), котельная УВТ-5Г,
пункт учета расхода газа RVG G-65, ГРПШ-13-2НУ-1
ул. Буденновская, 279а (промбаза).
Начальная цена имущества:
1 791 766 (Один миллион семьсот девяносто одна тысяча семьсот шестьдесят шесть) руб.
62 коп. (без НДС).
Полная информация размещена на официальном сайте Организатора
https://torgi.etpgpb.ru/.

Информационное сообщение

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (открытого публичного предложения) в электронной форме по продаже имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, https://etpgpb.ru.
Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8(495)817-04-40, 8(495)817-02-57.
Порядок подачи заявок:
в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ https://etpgpb.ru/
Дата проведения торгов: 30.09.2026 в 11:00 (МСК).
Дата начала приема заявок: 28.08.2026 с 10:00 (МСК).
Дата и время окончания приёма заявок: 28.09.2026 до 18:00 (МСК).
Предмет торгов:
Автотранспорт, реализуются 2 перечнями:
1. Автотранспорт, реализуется 6 лотами.
2. Автотранспорт, реализуется 8 лотами.
Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора https://etpgpb.ru.

Продажа принадлежащего ПАО «Газпром» движимого имущества – источник резервного электроснабжения объектов (силовой агрегат: тип – ZP201-14 № 24064 с двигателем – Wola 108H12 № 222404), расположенного по адресу: Свердловская область, г. Ивдель
извещение о проведении открытого аукциона по комбинированной схеме в электронной форме

Продавец: ПАО «Газпром»,
тел.: 8 (812) 729-30-56, 8 (812) 729-30-54, 8 (34675) 2-23-07,
e-mail: inf@adm.gazprom.ru, ER.Novikova@ttg.gazprom.ru.
Организатор аукциона: ООО ЭТП ГПБ,
тел.: 8-800-100-66-22, 8 (495) 276-00-51 (доб. 473), e-mail: i.madaikina@etpgpb.ru.
Место проведения аукциона:
электронная торговая площадка ООО ЭТП ГПБ (https://torgi.etpgpb.ru).
Дата проведения конкурентной процедуры: 30.09.2026 (в 12:00 МСК).
Прием заявок: с 27.08.2026 (с 12:00 МСК) по 28.09.2026 (до 18:00 МСК).
Дата рассмотрения заявок: 29.09.2026 (до 18:00 МСК).
Предмет аукциона:
продажа источника резервного электроснабжения объектов (силовой агрегат: тип ZP201-14 № 24064; с двигателем – Wola 108H12 № 222404),
расположенный по адресу: Свердловская область, г. Ивдель.
Начальная цена аукциона: 561 200,00 руб. в т.ч. НДС.
Шаг цены на повышение/шаг цены на понижение: 17 537,50 руб.
Минимальная цена торгов: 280 600,00 руб. в т.ч. НДС.
Размер обеспечения заявки для участия в аукционе (задаток) составляет:
56 120,00 руб., НДС не облагается.

Полная информация о процедуре размещена на официальных сайтах Организатора аукциона и Продавца: ЭТП ГПБ (https://etpgpb.ru), ПАО «Газпром» (http://www.gazpromnoncoreassets.ru).

ООО «Газпром добыча Надым» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме

Собственник:
ООО «Газпром добыча Надым».
Организатор торгов:
ООО ЭТП ГПБ, https://etpgpb.ru.
Контактные телефоны:
8-800-222-07-60, 8-3499-567-515, 8-3499-567-635, 8(86141)66-162.
Дата проведения: 23.09.2026 в 12:00 (МСК).
Дата начала приема заявок: 21.08.2026.
Дата и время окончания приёма заявок: 21.09.2026 до 18:00 (МСК).
Предмет продажи:
Движимое и недвижимое имущество,
акции АО «Базовый санаторий им. М.В. Ломоносова»,
расположенное по адресу:
РФ, Краснодарский край, г. Геленджик, ул. Маячная, д.1 и ул. Гоголя, д. 21.
Начальная цена: 1 561 894 130,36 руб., с учетом НДС.
Порядок подачи заявок:
в соответствии с документацией в электронной форме
и Регламентом ЭТП ГПБ https://etpgpb.ru/

ООО «Газпромтранс» извещает о проведении открытого аукциона в электронной форме по продаже имущества: 130 вагонов, модель тележки 18-100, модель вагона 15-1547

Собственник:
ООО «Газпромтранс»,
8-812-728-03-00 доб. 3-05-98, rna@gptrans.gazprom.ru.
Организатор торгов:
ООО ЭТП ГПБ, 8-800-222-07-60. https://torgi.etpgpb.ru/.
Документация о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте:
ЭТП ГПБ https://torgi.etpgpb.ru/.
Дата и время начала приема заявок:
с 24 августа 2026 года с 11:00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок:
23 сентября 2026 года 18:00 00 (МСК).
Дата начала проведения торгов в электронной форме:
25 сентября 2026 года в 11:00 (МСК).
Предмет продажи:
130 вагонов, модель тележки 18-100, модель вагона 15-1547.
Начальная стоимость лотов:
77 000 000,00 руб., в том числе НДС.
Полное информационное извещение о процедуре торгов находится на сайте:
https://torgi.etpgpb.ru/.

Краткое информационное извещение о проведении торгов:

ПАО «Территориальная генерирующая компания № 1» (Продавец)
197198, Россия, Санкт-Петербург, пр. Добролюбова, д. 16, корп. 2, лит. А, пом. 54Н.

Настоящим уведомляет о проведении торгов в электронной форме по продаже недвижимого и движимого имущества, расположенного по адресам:
– Республика Карелия, Кемский район, п. Кривой Порог, ул. Кольцевая, д. б/н,
– Санкт-Петербург, Октябрьская набережная, д. 108, кор. 1,
– Республика Карелия, г. Кемь, ул. Энергетиков.
Дата и время начала приема заявок:
18 августа 2026 г. с 10:00 (МСК).
Дата и время окончания приёма заявок:
29 сентября 2026 г. до 18:00 (МСК).
Дата проведения торгов в электронной форме:
02 октября 2026 г. в 12:00 (МСК).

Документация о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте Организатора торгов ООО «Электронная торговая площадка ГПБ» (ООО ЭТП ГПБ): https://etpgpb.ru/
(191186, г. Санкт-Петербург, вн. тер. г. муниципальный округ Дворцовый округ,
ул. Малая Конюшенная, д. 1-3, литера А, помещ. 19-Н,
тел.: 8 (495) 276-0051 (доб. 473), e-mail: i.madaikina@etpgpb.ru).

Подробное описание объектов имущества и условий торгов содержатся также в извещениях на сайте ПАО «ТГК-1» по адресу в сети Интернет http://www.tgc1.ru.

Краткое информационное извещение о проведении торгов:

ПАО «Территориальная генерирующая компания № 1» (Продавец)
197198, Россия, Санкт-Петербург, пр. Добролюбова, д. 16, корп. 2, лит. А, пом. 54Н.

Настоящим уведомляет о проведении торгов в электронной форме по продаже комплекса недвижимого и движимого имущества по транспортировке питьевой и технической воды, расположенного во Всеволожском районе Ленинградской области.

Дата и время начала приема заявок:
10 августа 2026 г. с 10:00 (МСК).
Дата и время окончания приёма заявок:
15 сентября 2026 г. до 18:00 (МСК).
Дата проведения торгов в электронной форме:
18 сентября 2026 г. в 12:00 (МСК).

Документация о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте Организатора торгов ООО «Электронная торговая площадка ГПБ» (ООО ЭТП ГПБ):
https://etpgpb.ru/
(191186, г. Санкт-Петербург, вн. тер. г. муниципальный округ Дворцовый округ,
ул. Малая Конюшенная, д. 1-3, литера А, помещ. 19-Н,
тел.: 8 (495) 276-0051 (доб. 473), e-mail: i.madaikina@etpgpb.ru).

Подробное описание объектов имущества и условий торгов содержатся также в извещениях на сайте ПАО «ТГК-1» по адресу в сети Интернет http://www.tgc1.ru.

В рубрике "Информационное сообщение" публикуется информация, раскрытие, либо доведение до потребителя которой является обязательной в соответствии с Федеральным законом № 44-ФЗ, № 223-ФЗ, ст.447-449 ГК РФ.
На публикацию информации в вышеуказанной рубрике Федеральный закон "О рекламе" не распространяется.

Издатель:
ООО «Аукционный Вестник»
Адрес:
129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3
Зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации СМИ
ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.
ПИ № ФС77-80496 от 15 марта 2021 г.
Главный редактор: Федотова Татьяна
Верстка: Гвоздь Светлана
телефон: +7 (495) 225-30-95
e-mail: info@avestnik.ru
2253095@mail.ru

Мнение издателя и редакции может не совпадать с мнением авторов.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются
•
Издатель и редакция не несут ответственности за содержание информационных сообщений и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью или частично) без письменного разрешения редакции запрещена
•
Подписано в печать от 27.08.2026 в 23:00
Отпечатано в типографии ООО "Кардинал".
129346, г. Москва, ул. Коминтерна, д. 20/2.

Объем 8 полос. Формат А3.
Заказ № 283-08.
•
Газета распространяется на территории Российской Федерации
•
Московский тираж 10 000 экз.
Региональный тираж 45 000 экз.
Распространяется бесплатно.