

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

Информационные сообщения о торгах 6-8 стр.



Лидер конкурентных продаж

Ищем лучших поставщиков страны: открыт прием заявок на премию «Лидер конкурентных продаж 2026»

«Премия «Лидер конкурентных продаж» — это уникальная возможность для компаний продемонстрировать свои достижения и получить признание экспертного сообщества.

С полным текстом анонса и условиями участия можно ознакомиться на стр. 2, а так же рекомендуем перейти по ссылке на сайт премии в данном баннере:

Лидер конкурентных продаж 2026

Приглашаем к участию в премии!
www.premia-prodazh.ru

С ДНЕМ
ВЕЛИКОЙ
ПОБЕДЫ!



<http://avestnik.ru/>
<https://t.me/avestnik1>

Кейс дня. Верим или проверим? СТ-1 в нацрежиме



Ирина Иконникова
эксперт по госзакупкам

Коллеги, для наших предпринимателей сертификат СТ-1 — это не просто бумажка от ТПП. Это главный пропуск в запретный мир нацрежима, где импортеры преодолевают препятствия, а отечественные поставщики получают преференции.

Но когда заказчик начинает разбирать сертификат до последнего атома, возникает резонный вопрос: где проходит грань между законным контролем и неконтролируемой дошностью?

Свежая судебная практика за 2026 год показывает, что в этой битве за «самого российского производителя» все чаще проигрывают сами заказчики.

Новая философия нацрежима: запреты, ограничения, преференции

С выходом постановления Правительства РФ № 1875 от 23.12.2024 г. в закупках окончательно утвердились три базовых сценария государственного протекционизма:

1. Прямой запрет (Приложение №1). Импортный товар однозначно не проходит, если только он не единственный в своем роде.
2. Ограничение по принципу «второй лишней» (Приложение №2). Как только появляется одна подтвержденная абсолютно российской заявка, все конкуренты с импортным товаром автоматически выбывают из игры, даже если согласны поставить продукцию гораздо дешевле.
3. Ценовая преференция (15%). Заказчик понарошку, в уме, удешевляет российский товар на 15% и сравнивает его с номинальной ценой импорта.

Правительство РФ своим постановлением № 2225 от 30.12.2025 продлило для медицинских изделий возможность подтверждать страну происхождения сертификатом СТ-1. Ранее планировалось, что с 1 сентября 2025 года этот механизм полностью заменят на сведения из реестра российской промышленной продукции. Теперь же для медицинской продукции допускается использование СТ-1 вплоть до 30 июня 2026 года включительно.

Казалось бы, сейчас самое время победить любому, у кого есть сертификат СТ-1, но именно здесь и прячутся главные ловушки, о которые спотыкаются и заказчики, и поставщики.

Пример №1.

Когда иметь СТ-1 — это уже достаточно.

Весной 2026 года департамент госзакупок одной из столичных больниц решил закупить медицинский препарат. Все шло по нацрежиму — закупку проводили с применением ограничений по Приложению №2, а аукцион выиграл добросовестный оптовик с полным пакетом документов. В его заявке было все: регистрационное удостоверение, письмо от производителя и заветный сертификат о происхождении товара формы СТ-1.

И тут заказчик совершил классическую ошибку: углубился в информационное поле, чтобы убедиться в подлинности заявки. Кто ищет — тот всегда найдет: при изучении ГРЛС закралось сомнение — субстанция препарата оказалась китайского происхождения, никаких документов о локальном производстве в России у поставщика не было. Вывод больницы: поскольку субстанция не российская, значит сам препарат тоже не российский, а импортный, а потому и заявка подлежит отклонению.

Озадаченный скрупулезностью заказчика победитель направил жалобу в УФАС, а та, в свою очередь, признала действия больницы незаконными.

Заказчик обратился в суд, но и там не нашел поддержки. В своем Решении Арбитражный суд города Москвы (Решение от 25.02.2026 по делу № А40-288283/2025) указывает, что:

- Сертификат страны происхождения СТ-1 — это и есть то самое «настоящее». Он является надлежащим и достаточным подтверждением страны происхождения для целей применения квотирования, запретов и преференций.
- Если поставщик показал сертификат, требовать с него еще и сведения о технологическом процессе производителя незаконно. Субстанция из Китая? Неважно. Финал обработки прошел на территории России, и этого достаточно.
- При проверке заявок заказчики не имеют права переоценивать страну происхождения товара и использовать собственные дедуктивные методы анализа состава продукции вместо официальных документов.

Но радость победителя была недолгой: территориальный орган УФАС все же нашел нарушение и признал закупку недействительной — но не из-за ошибки заказчика, а из-за спешки. Аукцион был объявлен с нарушениями сроков и порядка применения нацрежима, поэтому апелляционный суд отменил счастливое для поставщика решение — но уже по другим основаниям.

Пример №2.

Когда иметь СТ-1 — мало.

Совсем иная логика сработала при закупке лекарственного препарата жизненной необходимости в начале 2026 года. Аукцион также объявляли по нацрежиму с ограничениями для импорта. Сразу три участника боролись за право лечить пациентов, и все — с подтверждением российского происхождения товара.

В чем состояла интрига? Два оптовика предоставили стандартные сертификаты СТ-1 с признаком переработки. А вот третий поставщик добыл у Минпромторга России невероятный документ о стадиях технологического производства. Из него следовало: фармсубстанцию получают из импортного сырья, но полный цикл (включая ключевую стадию синтеза) уже проходит на территории Евразийского союза.

ФАС и суды пришли к выводу (Постановление Второго ААС от 02.04.2026 по делу № А29-8869/2025): наличие у третьего поставщика такого документа автоматически поднимает планку и для остальных. Полный цикл для конкретного нацрежима, установленного Постановлением № 1875, означает, что все ключевые стадии производства (включая синтез активного вещества) должны проходить внутри ЕАЭС. А сертификат СТ-1 с маркером достаточной обработки товара (когда стильно переупаковали и красиво по-русски подписали) не равнозначен полному циклу и не может считаться достаточным обоснованием для получения государственных преференций.

Получается, что при публикации извещения с требованием преимуществ для товаров полного цикла (по п. 10 ПП №1875), подтвержденных актом Минпромторга, два рядовых поставщика с обычными сертификатами СТ-1 не могут рассчитывать ни на участие, ни, тем более, на победу.

Для поставщиков это означает, что необходимо досконально изучить вид применяемой меры защиты рынка при объявлении закупки. Если ограничение импорта введено тотально, то базового СТ-1 вполне хватит. Но если заказчик делает акцент на преимуществах по п. 10 ПП №1875 (подтвержденный полный цикл), то без документа от Минпромторга России в закупке делать нечего.

Так что коллеги, запасайтесь терпением, следите за новостями о новых кодах продукции в запретительных перечнях, и да пребудет с нами «правильный» сертификат. И помните: несмотря на то, что для использования его остался всего каких-то два месяца, сертификат СТ-1 — сильный инструмент, но сила его зависит от того, какое именно правило нацрежима включил заказчик в извещение.



Лидер конкурентных продаж

В2В-Center открывает прием заявок от поставщиков на премию «Лидер конкурентных продаж 2026»

В2В-Center (входит в электронную торговую платформу для бизнеса и государства В2В-РТС) объявляет о старте приема заявок для участия в ежегодном конкурсе для профессионалов рынка – премии «Лидер конкурентных продаж 2026». Это знаковое событие для бизнеса, где компании смогут представить наиболее успешные проекты по внедрению цифровых инструментов и реализации прорывных решений, заявить о своем передовом опыте в работе с корпоративными и государственными заказчиками.

Принять участие в премии могут компании из разных отраслей и регионов. Заявки принимаются до 3 июня через форму на сайте. Участие во всех этапах бесплатное.

Премия «Лидер конкурентных продаж 2026» включает пять командных и одну персональную номинацию:

1. «Лидер цифровизации» – за внедрение инновационных технологических решений в рабочие процессы.
2. «Импортозамещение» – для производителей, успешно заменивших зарубежные товары отечественной продукцией.
3. «Прорыв года» – за освоение новых рынков, стремительный рост числа заказчиков или выпуск новых продуктов.
4. «Малый поставщик крупного бизнеса» – для активно растущего малого и среднего бизнеса.
5. «Профессионал ЭТП» – за высокие показатели побед и участия в закупках на любых ЭТП.
6. «Профессионал продаж» – персональная номинация для коммерческих директоров и руководителей отделов, чьи стратегии привели к выдающимся результатам продаж.

Победителей определит независимый экспертный совет. Церемония награждения пройдет на ежегодной конференции «День поставщика» 18 июня 2026 года.

«На площадке В2В-Center сегодня работает уже более 600 тыс. поставщиков и их количество растет, что говорит о росте конкуренции на рынке. Премия «Лидер конкурентных продаж» – это возможность для бизнеса заявить о себе и своих проектах в продажах от цифровизации процессов до вывода новых продуктов. Мы проводим премию уже в пятый раз и за это время она стала площадкой для обмена опытом и идеями, презентацией решений, которые двигают рынок вперед», – прокомментировала **Ольга Громкова, генеральный директор В2В-Center.**

В прошлом году на премию поступило более 200 заявок от поставщиков из всех регионов России. Победителями стали АО «РЖД Логистика», ООО «Воронежкомплект», ООО «Карьер-Сервис», АО «Лама», ООО ПМТС «ОМ», ООО «НПО ЛКМ СНАБ».

Узнать подробности и подать заявку можно на сайте премии: www.premia-prodazh.ru

О компаниях:

В2В-Center – технологический партнер российского бизнеса, лидер рынка коммерческих закупок по количеству процедур. Более 20 лет формирует рынок и вводит лучшие практики оптимизации бизнес-процессов для компаний любого объема и уровня цифровой зрелости.

Вендор облачного решения сквозной цифровизации закупок В2В Altis, внесенного Минцифры в реестр российского ПО как полный аналог SAP Arriba. В реестр также внесены решения В2В-Center на основе ИИ-технологий: ЭТП нового уровня, корпоративные интернет-магазины и другие инновационные сервисы.

С помощью решений компании клиенты ускоряют торгово-закупочные процессы, экономят ресурсы, получают лучшие конкурентные предложения и доступ к крупным заказчикам.

В защищенной цифровой среде В2В-Center работает более 30% всех компаний России. Площадка создана в 2002 году.

В2В-РТС – российская электронная торговая платформа для бизнеса и государства. Объединяет площадку коммерческих закупок и вендора отечественных решений В2В-Center, федеральную электронную площадку РТС-тендер, лабораторию цифровых разработок ОТС, образовательный центр РТС-Академия и цифровой сервис «Облачная логистика».

Более 20 лет на рынке электронной торговли. Платформу используют более 45% государственных заказчиков и 65% крупнейших российских компаний – отраслевых лидеров. Решения В2В-РТС неоднократно признаны отраслевым сообществом (ЕСОМ Awards «Лучший маркетплейс для бизнеса», Snews Awards и Tadviser «Решение года», RAEX «Лучшая ЭТП» и др.), а также внесены Минцифры в реестр отечественного ПО, в том числе как полная замена ушедшим с рынка. Объем торгов через платформу составляет 9,7 трлн рублей.

Всероссийский еженедельник "Аукционный Вестник" информационный партнер премии "Лидер конкурентных продаж"

В 2025 году сумма госконтрактов на поставку лекарств впервые превысила триллион рублей – 1071,9 млрд рублей, что на 10% больше, чем годом ранее

Контракты заключены более чем с 1500 поставщиками.

Лидер рейтинга – группа компаний «Ирвин»: около 40% ее контрактов обеспечил фонд «Круг добра», закупающий лекарства для детей с редкими жизнеугрожающими заболеваниями.

Именно «Круг добра» стал главным драйвером роста федеральных закупок – в 2025 году на него пришлось 81 млрд рублей из 248 млрд рублей контрактов Федерального центра планирования и лекарственного обеспечения.

Крупнейшие поставщики во многом обязаны своими позициями участию в федеральных программах: у «Алексиион Фарма» на них приходится 99,8% контрактов, у «Нанолек» – 95%. 30 самых крупных поставщиков лекарств по госконтрактам в 2025 году – на сайте Forbes.

forbes.ru

В России сформирован новый перечень стратегически значимых лекарственных средств

В перечень включено 206 наименований, в числе которых:

- лекарственные препараты из списка ЖНВЛП,
- вакцины, входящие в национальный календарь профилактических прививок и календарь прививок по эпидемическим показаниям,
- препараты крови и кровезаменители,
- инфузионные растворы,
- наркотические анальгетики,
- препараты для лечения особо опасных инфекций, социально значимых заболеваний и заболеваний, представляющих опасность для окружающих.

Полный цикл производства таких лекарств должен быть обеспечен на территории России, а для организации их производства будет оказываться господдержка.

Кроме того, препараты, включенные в перечень, будут иметь приоритет при госзакупках. Будем и дальше повышать долю собственных разработок, расширять возможности отечественной фармацевтической отрасли, чтобы исключить сбой поставок медикаментов в аптеки и больницы, укрепить наш технологический суверенитет.

От этого зависит качество жизни людей по всей стране, – подчеркнул глава Правительства.

Правительство России

Власти оштрафовали знаменитый Курчатовский институт на 300 миллионов за задержку создания чипа на замену Intel

Как выяснил CNews, Минпромторг оштрафовал Курчатовский институт РАН на 303,1 млн руб. за срыв сроков освоения производства микропроцессора. Это следует из карточки контракта, опубликованной на портале госзакупок.

Согласно претензии Минпромторга, институт должен был сдать четвертый этап работ (освоение серийного производства) до ноября 2019 г.

Но фактически он был сдан в сентябре 2023 г. Количество дней просрочки достигло 1381.

Контракт с Минпромторгом и институтом РАН был заключен еще в ноябре 2016 г. И должен быть исполнен до конца 2020 г.

Его сумма составила 900,9 млн руб.

При этом в январе 2022 г. министерство уже штрафовало РАН на 94,8 млн руб. То есть общая сумма штрафов достигла 397,9 млн руб.

Согласно техническому заданию, институт РАН должен был освоить производство микропроцессора, предназначенного для создания малогабаритных высокопроизводительных бортовых вычислительных машин. Его аналогом является Intel Atom E680T (производится по топологии 45 нм).

В состав изделия должны входить не менее двух отечественных микропроцессорных ядер с MIPS64-подобной архитектурой, графическое ядро, четыре контроллера PCIeExpress 2.0 и т.д.

Тактовая частота ядра должна быть не менее 1,2 ГГц.

По словам собеседника CNews среди производителей чипов, речь идет о процессоре для обороны страны.

Работы и правда входят в госпрограмму «Развитие оборонно-промышленного комплекса».

Массовый срыв

В марте 2026 г. CNews писал о том, что Минпромторг начал массово рассылать уведомления о взыскании неустоек производителям микроэлектроники. Речь идет о работах, выполняемых по программе «Развитие оборонно-промышленного комплекса».

Например, предприятие «ОКБ Планета» было оштрафовано министерством из-за задержки создания российского лазера для передачи СВЧ-сигналов на замену немецкому. Просрочка составила четыре года.

АО «Специализированное конструкторско-технологическое бюро электронных систем» было оштрафовано на 274 млн руб. за просрочку создания микросхем для оборонки.

Просрочка свыше шести лет.

Минпромторг оштрафовал и производителя аккумуляторов НИИ «Источник» на 181 млн руб. за срыв сроков работ.

Производители же опасаются, что взыскание штрафов приведет к банкротству предприятий, выполняющих государственный оборонный заказ (ГОЗ).

CNews.ru

Программно-аппаратные комплексы как выход из тупика по импортозамещению КИИ

По поручению вице-преьера Дмитрия Григоренко Минцифры готовит поправки в КоАП о штрафах за саботаж по импортозамещению зарубежного программного обеспечения на объектах критической информационной инфраструктуры. 200 тыс. руб для должностных и 700 тыс. для юридических. За ошибки в определении объектов КИИ и срыв сроков перехода на российские решения.

До сих пор требования и запреты для заказчиков и поставщиков формально существовали, но ответственности за их исполнение — ноль. Как результат, информационный переход совершили менее 10% госкомпаний и госкорпораций, по данным на конец 2025 года.

История с импортозамещением для объектов критической информационной инфраструктуры затянулась до безобразия. Передвижение сроков и последних китайских предупреждений уже выглядит как откровенная дискредитация дееспособности министерства. В ведомственных прогнозах и государственных документах звучит уже 2030 год. Всякий раз при назначении очередного дэдлайна владельцы КИИ находят весомые контр-аргументы и оправдания своего бездействия.

При таких сокрушительных успехах прежние идеи передать работу по импортозамещению в сфере КИИ под контроль Минпромторгу и перевести ее в добровольно-принудительный режим на основе закупки стандартизированных программно-аппаратных комплексов (ПАК) по стандартизированным ТЗ — выглядит не такой уж радикальной.

Предмет закупки ПАК — уникальный в своем роде случай приобретения дискретного продукта с высокой добавленной стоимостью, вбирающего в себя потребности отраслевого уровня.

В отличие от продаваемого отдельно компьютерного железа или продаваемого отдельно софта такой продукт лучше поддается стандартизации и контролю качества. Требования к нему проще и жестче прописываются в техническом задании. В нормативном определении ПАК говорится, что программно-аппаратный комплекс является самостоятельно используемым техническим изделием, имеющим серийный номер.

По данным Единой информационной системы в сфере закупок (ЕИС), всего с января 2025 по февраль 2026 года в открытой части ЕИС было размещено более 4 тыс. закупок ПАКов. При этом анализ извещений выявил, что у заказчиков нет единого подхода к описанию объекта закупки и применению защитных мер нацрежима. Печаль в том, что у Минцифры такого подхода пока также нет.

Анализ описания объекта закупки ПАК показывает, что заказчики слишком мало используют данные КТРУ ЕИС, а сам каталог нуждается в существенной доработке по данному направлению.

Особый вопрос — применение требований национального режима по отношению к ПАК. Как и любая дискретная продукция ПАК содержит в себе множество комплектующих, и не все они производятся в России. В соответствии с положениями ПП 1875 под запрет попадает все, что связано непосредственно с

софтом, а под ограничение — некоторые виды «железа».

Исходя из этой логики, заказчики, закупая программно-аппаратный комплекс обязаны установить и запрет, и ограничение.

Эксперт Союза Закупщиков Григорий Добрецов провел анализ более 100 закупок ПАК, размещенных в ЕИС в 2025—2026 годах. По данным исследования, защитную меру по требованию постановления 1875 применили 93% заказчиков. Из них ограничением воспользовались 56%, а комбинацией запрет + ограничение — 37%. 7% не применили никаких защитных мер, воспользовавшись исключительным разрешением Минпромторга.

Таким образом, по данным исследования, около 2/3 заказчиков допускают ошибку в применении 14.ст. Закона 44-ФЗ и ПП 1875.

Также есть профессиональное наблюдение и рекомендация — включать в описание объекта закупки в составе лота указание двух позиций: позиции из реестра РЭП и позиции ПО. При этом на позицию ПО устанавливать запрет закупки иностранного аналога, а на позицию радиоэлектронной продукции — ограничение.

Это позволит избежать путаницы и закроет лазейку для фальсификации статуса российского происхождения. При рассмотрении заявок ПАК с иностранным программным обеспечением будут однозначно отклоняться.

Цифровые Закупки

Заказчики массово допускают типовые ошибки: опубликован обзор нарушений при подготовке закупок

Департамент государственных закупок Свердловской области опубликовал обзор наиболее часто выявляемых ошибок заказчиков при подготовке заявок на закупки по Федеральному закону № 44-ФЗ за 2025 год.

Документ основан на практике рассмотрения заявок и фактически отражает ключевые зоны риска для заказчиков.

Анализ показывает: значительная часть нарушений носит системный характер и повторяется вне зависимости от предмета закупки.

Базовые ошибки: «ломается» сама заявка

- Наиболее распространены нарушения на этапе формирования заявки:
- не прикладываются обязательные документы (финансирование, полномочия);
- данные в ЕИС не совпадают с приложенными файлами;
- не используются позиции КТРУ;
- допускаются противоречия по срокам, обеспечению, условиям контракта;
- некорректно устанавливаются требования к участникам.

По сути, речь идет о нарушении базовых требований к структуре закупки, что делает ее уязвимой еще до публикации.

Национальный режим: зона повышенного контроля

Отдельный блок проблем связан с применением Постановления Правительства РФ № 1875:

- неверно выбирается механизм (запрет, ограничение, преимущество);
- ошибочно определяется код ОКПД2;
- встречаются случаи «подгонки» кода под нужный режим.

Такие нарушения напрямую влияют на допуск участников и часто становятся предметом жалоб.

Описание объекта закупки: ограничения конкуренции

При формировании описания объекта закупки заказчики регулярно нарушают требования ст. 33 Закона № 44-ФЗ:

- включают избыточные требования (в том числе к участникам);
 - указывают устаревшие или некорректные нормативные документы;
 - используют формулировки «по согласованию с заказчиком»;
 - фактически описывают товар под одного производителя.
- Это создает риски признания закупки ограничивающей конкуренцию.

Проекты контрактов: устаревшие и неполные условия

Часто выявляются ошибки в проектах контрактов:

- не применяются типовые условия;
- отсутствуют обязательные положения (ответственность, приемка, гарантии);
- используются устаревшие формулировки (например, о «банковской гарантии»);
- условия контракта противоречат извещению.

Такие нарушения могут повлечь признание условий контракта незаконными.

НМЦК: ошибки в расчетах и методах

Существенные проблемы выявлены при обосновании начальной цены:

- применяется неверный метод расчета;
 - отсутствуют расчеты и подтверждающие документы;
 - игнорируются индексы инфляции;
 - используется не итоговая, а базовая цена.
- Это уже зона повышенного внимания контрольных органов и прокуратуры.

Отраслевые ошибки: от стройки до IT

Обзор фиксирует типовые нарушения в отдельных видах закупок:

- строительство — отсутствие СРО, экспертизы, смет;
- товары — игнорирование КТРУ и избыточные характеристики;
- лекарства — нарушения правил описания и нацрежима;
- охрана — чрезмерные и несоразмерные требования;
- питание и отдых детей — ошибки в предмете закупки и ограничение конкуренции;
- программное обеспечение — неприменение запретов.

Тренд: контроль становится содержательным

Обзор подтверждает устойчивую тенденцию: контроль в сфере закупок смещается от формальной проверки к анализу содержания закупки.

Ключевые зоны риска остаются прежними — КТРУ, национальный режим, описание объекта закупки и обоснование НМЦК.

При этом именно эти элементы чаще всего становятся основанием для жалоб и последующих проверок.

Документ может использоваться заказчиками как практическое руководство для минимизации рисков при подготовке закупочной документации.

Документ:

Обзор наиболее часто выявляемых ошибок заказчиков при подготовке заявок на закупки по Федеральному закону № 44-ФЗ за 2025 год.

gkgz.ru

В России разрешат менять условия госконтрактов на ремонт дорог из-за роста НДС

Минтранс подготовил проект постановления правительства, который даст возможность корректировать по соглашению сторон условия госконтрактов на ремонт и содержание федеральных дорог общего пользования, заключенных до 1 января 2026 года, в связи с ростом НДС с 20% до 22% с начала 2026 года.

В проекте, который опубликован на regulation.gov.ru, есть в том числе рекомендация регионам принять меры, которые позволят аналогичным образом корректировать условия госконтрактов на ремонт и содержание региональных, межмуниципальных и местных дорог.

"Принятие проекта постановления позволит оказать существенную поддержку организациям дорожного хозяйства в сложившихся экономических условиях и снизить финансовую нагрузку на такие организации", — отмечается в пояснительной записке к проекту.

Документ выложен для общественного обсуждения до 7 мая.

Как сообщал Минстрой, ранее возможность пересчета цен госконтрактов в связи с ростом НДС с 20% до 22% была утверждена правительственным постановлением применительно к госконтрактам на строительство, реконструкцию и капремонт объектов капитального строительства. Такими объектами считаются в том числе и автодороги.

INTERFAX.RU

В Петербурге и Ленобласти сократились госзакупки автомобилей

В I квартале 2026 г. количество тендеров на приобретение легковых и легких коммерческих автомобилей в Санкт-Петербурге и Ленобласти, размещенных в публичном доступе, сократилось на 15% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — с 73 до 62. При этом стоимость закупок увеличилась в 2,2 раза — с 412 млн до 903,2 млн руб. следует из данных аналитической системы «Тендерплан» (имеются в распоряжении редакции).

В Петербурге за первые три месяца текущего года было размещено 30 закупок по перечню марок автомобилей, рекомендованных Минпромторгом для приоритетного использования госслужащими, на общую сумму 491 млн руб. По сравнению с январем-мартом 2025 г. по количеству закупок показатель сократился на 14%, но по стоимости вырос в 2,3 раза. Согласно актуальному перечню Минпромторга, в приоритетный список включено 15 брендов: «АвтоВАЗ», «Москвич», «УАЗ», «ГАЗ», Sollers, Evolute, Voyah, Haval, Xcite, Aurus, Kaiyi, Baic, «Амберавто», SWM и Citroen.

Больше всего тендеров в Петербурге в I квартале этого года было размещено на покупку машин группы «ГАЗ» и «АвтоВАЗ» (по 8 штук), однако в годовом выражении закупки этих брендов сократились с 12 и 10 единиц соответственно. Также в январе-марте 2026 г. уменьшилось число закупок автомобилей «УАЗ» (1) и «Газель» (4). При этом для госнужд стали чаще покупать авто марок Haval (7), Voyah (1), «Москвич» (1).

В Ленобласти по итогам I квартала наблюдалась схожая тенденция. В текущем году в регионе было проведено 32 тендера на общую сумму 222,1 млн руб. В годовом выражении это на 15,7% меньше по количеству и на 9,3% выше по стоимости. Среди самых популярных марок — «АвтоВАЗ» (13) и Haval (10). При этом к аналогичному периоду прошлого года, когда было реализовано 18 единиц «АвтоВАЗ», закупки авто этой марки сократились.

Также упало и количество тендеров на покупку авто брендов «УАЗ» (с 4 до 1), «ГАЗ» (с 8 до 5) и «Газель» (с 3 до 1). Закупки автомобилей Haval за данный период, напротив, выросли с 5 до 10. Кроме того, в Ленобласти в первые три месяца 2026 г. стали покупать авто Sollers (1) и Xcite (1).

Партнер, руководитель практики по работе с компаниями автомобильной промышленности консалтинговой компании Kept Станислав Зингиревич отметил, что объемы закупок отечественных авто снижаются из-за падающего спроса. В то же время ассортимент автомобилей, доступных для закупок, расширился, включая ряд локализованных в России моделей китайских автопроизводителей. По словам руководителя проектов практики «Потребительский сектор и АПК» Strategy Partners Артема Суворова, снижение количества закупок при одновременном росте их стоимости отражает изменение структуры закупок. На динамику могут оказывать влияние сразу несколько факторов, в том числе состав заказчиков в конкретный период, тип закупаемых автомобилей, требования к локализации, комплектации и срокам поставки, пояснил он.

Ведомости

Проверка спустя год выявила завышение стоимости выполненных работ. Можно ли взыскать неосновательное обогащение?

Что произошло?

Заказчик принял результат выполненных дорожных работ по контракту и оплатил подрядчику их стоимость. Спустя год после завершения исполнения контрольный орган провел проверку и выявил, что отдельные виды работ не выполнены, а некоторые завышены по стоимости или учтены некорректно. Заказчику вынесено представление.

Руководствуясь выводами контролеров, заказчик предъявил иск к подрядчику о взыскании неосновательного обогащения.

Что решили суды?

Суд первой инстанции иск удовлетворил. Он отметил, что результаты контрольных мероприятий уполномоченного органа подтверждают наличие фактов завышения стоимости и объемов работ, а также оплату работ, которые фактически не были выполнены либо были учтены с нарушением методики расчета.

Подписание актов формы КС-2, КС-3 и последующая оплата работ сами по себе не исключают возможность предъявления требований о возврате излишне уплаченных денежных средств. Заказчик не лишен права ссылаться на выявленные впоследствии недостатки.

Апелляция посчитала такие выводы ошибочными и в иске отказала: выявленные контролерами нарушения установлены спустя значительное время после приемки результата работ, поэтому невозможно достоверно установить фактические обстоятельства их выполнения. Кассация отменила постановление апелляционного суда и оставила в силе решение первой инстанции.

Суд указал, что бюджетный контроль по своей правовой природе носит последующий и проверочный характер. Поэтому истечение значительного времени с момента приемки работ само по себе не опровергает выводы контрольного органа и не исключает установление факта завышения объемов и стоимости работ. Акт проверки является допустимым и относимым доказательством ненадлежащего исполнения договорных обязательств подрядчиком.

Подрядчик мог бы опровергнуть выводы контролеров, но не представил убедительных контраргументов. При таких обстоятельствах имеются все основания для взыскания неосновательного обогащения.

Документ:

Постановление АС Московского округа от 27.04.2026 по Делу № А40-134861/2025.

ЭТП «Фабрикант»

На портале поставщиков Москвы заключили более 120 тысяч контрактов за I квартал 2026 года

Свыше 120 тыс. контрактов заключили на столичном портале поставщиков за первые три месяца 2026 года. Среди наиболее востребованных категорий — строительные, хозяйственные и медицинские товары, сообщила заммэра Москвы, руководитель департамента экономической политики и развития города Мария Багреева.

"С января по март 2026 года на портале заключили 123 тысячи контрактов. Самой востребованной категорией стали строительные товары, по которым совершено около четырех тысяч сделок. Популярностью также пользовались бытовая техника и хозяйственные товары, на которые пришлось 3,5 тысячи контрактов, и медицинские изделия — 3,2 тысячи", — сказала Багреева, слова которой приводит пресс-служба столичного департамента по конкурентной политике.

По ее словам, портал поставщиков стал незаменимым инструментом в сфере закупок как для заказчиков, так и для бизнеса благодаря удобству, оперативности и прозрачности процессов.

С помощью платформы государственные организации могут быстро приобретать нужную продукцию, а предприниматели — выводить свое дело на новый уровень.

Руководитель департамента по конкурентной политике столицы Кирилл Пуртов подчеркнул: одной из ключевых особенностей портала поставщиков является межрегиональный характер сотрудничества.

"В первые три месяца 2026 года наибольшую активность на ресурсе проявили предприниматели из Москвы, Московской области, Пермского края, Санкт-Петербурга и Кемеровской области. На них пришлось 33,8 тысячи контрактов — около 27% от общего количества", — цитирует пресс-служба слова Пуртова.

ТАСС

Минфин: количество извещений о закупках по 44-ФЗ в I квартале выросло на 2%

Количество размещенных извещений о закупках для государственных и муниципальных нужд по 44-ФЗ по итогам I квартала 2026 года выросло на 2% при одновременном снижении их совокупного стоимостного объема на 8,5% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Это следует из материалов на сайте Минфина России. Из ежеквартального отчета следует, что структура закупок в разрезе уровней заказчиков не изменилась. Стоимостной объем закупок отечественных товаров достиг 65% от стоимостного объема всех товаров, поставляемых при исполнении контрактов, заключенных в отчетном периоде. Среднее количество заявок, поданных на одну закупочную процедуру, составило 2,54.

Также за I квартал число зарегистрированных участников закупок превысило 935 тыс. Доля извещений, сформированных с использованием каталога товаров, работ и услуг, достигла 67%, а в стоимостном выражении такие закупки составили половину общего объема закупок. В сегменте закупок отдельными видами юридических лиц по 223-ФЗ зафиксирован одновременный рост как количества, так и стоимостного объема размещенных извещений по сравнению с I кварталом 2025 года. Выросло среднее количество поданных и допущенных заявок, причем максимальная активность участников наблюдается при проведении запроса котировок, ставшим наиболее популярным способом конкурентной закупки, — до 2,29 поданных и 1,99 допущенных заявок соответственно. Отмечается рост на 25% стоимостного объема закупок у субъектов МСП.

ТАСС

XXI Форум-выставка "Госзаказ" пройдет в инновационном центре "Сколково" с 13 по 15 мая

XXI Форум-выставка "Госзаказ", на котором встретятся регуляторы, лидеры рынка, представители регионов и поставщики, пройдет в инновационном центре "Сколково" с 13 по 15 мая 2026 г., говорится в сообщении организаторов.

Среди основных тем обсуждения будут закупки как механизм достижения технологического лидерства; новации Единой информационной системы в сфере закупок; корректировка правил применения национального режима; реальные кейсы импортозамещения в строительстве, здравоохранении и обеспечении критической инфраструктуры, а также приоритеты развития конкуренции среди российских производителей.

Отмечается, что в пленарной дискуссии "Госзаказ: курс на технологический суверенитет" планируют принять участие министр промышленности и торговли Антон Алиханов, заместитель министра здравоохранения Сергей Глаголев, заместитель руководителя Казначейства России Анна Катамадзе, заместитель министра финансов Алексей Моисеев, заместитель руководителя ФАС России Григорий Радионов, губернатор Пермского края Дмитрий Махонин, старший вице-президент по коммерческим ИТ-продуктам ПАО "Ростелеком", руководитель группы компаний "РТК-ЦОД" Давид Мартиросов, генеральный директор ППК "Единый заказчик в сфере строительства" Карен Оганесян. Модератором дискуссии выступит исполнительный директор Государственной корпорации "Ростех" Олег Евтушенко.

ТАСС

Объем договоров госкомпаний с МСП в первом квартале достиг почти 2 трлн рублей

Общая сумма контрактов, заключенных госкомпаниями с представителями малого бизнеса по 223-ФЗ (регулирует закупки корпораций с госучастием), в первом квартале 2026 года выросла более чем втрое к такому же периоду 2025 года, следует из опубликованных Минфином данных. Напомним, с 2022 года госкомпании обязаны отдавать 25% своих закупок МСП (в том числе 20% — на спецторги, участвовать в которых может только малый бизнес). Сделано это было для того, чтобы после ужесточения санкций и в условиях экономической нестабильности гарантировать небольшим компаниям прогнозируемый рынок сбыта.

По данным Минфина, за январь-март 2026 года госкомпаниями было заключено 338 тыс. договоров с МСП на общую сумму 1,99 трлн руб.

В первом квартале 2025 года цифры были заметно ниже: 183 тыс. договоров на 602 млрд руб. Таким образом, количество контрактов выросло на 85%, объем в деньгах — на 231% (на 62% и 204%, если учитывать только спецторги).

Извещений о проведении спецторгов в первом квартале было размещено порядка 139 тыс., что на 3% меньше, чем годом ранее.

Впрочем, при сокращении количества их совокупная стоимость выросла на 25% — до 664,6 млрд руб. Фактически состоявшихся за январь-март спец-

торгов значительно меньше — 45,5 тыс. процедур на 215 млрд руб. (около трети размещенных извещений). В годовом выражении динамика здесь оказалась и вовсе отрицательной: в количественном выражении отмечается падение — на 27,5%, в денежном — на 5%. Одновременно с 19 тыс. до 33,2 тыс. увеличилось число расторгнутых с МСП контрактов.

В Корпорации МСП (она следит за выполнением обязательной квоты в 25% на заказы у малого бизнеса со стороны 11 тыс. крупнейших заказчиков) причины разрыва между количеством заключенных договоров и фактически проведенных закупок пояснить не стали. Там сообщили «Ъ», что за первый квартал крупнейшими заказчиками заключено с субъектами МСП более 192 тыс. договоров на сумму более 1,5 трлн руб.

В корпорации отметили, что в последнее время малый и средний бизнес стал активнее интегрироваться в кооперационные цепочки наиболее крупных российских госАО — структура закупок госзаказчиков у МСП продолжает трансформироваться в сторону промышленной продукции.

Так, в первом квартале объем закупок продукции производственного назначения у малого бизнеса превысил 952 млрд руб., а наибольший объем договоров с субъектами МСП пришелся на продукцию обрабатывающих производств (586 млрд руб.).

В другой категории — в закупках непосредственно государства у бизнеса (по 44-ФЗ) — зафиксировано сокращение как количества заключенных с малым бизнесом контрактов (учитываются также социально ориентированные некоммерческие организации) — на 5,4% (до 524,6 тыс.), так и их совокупного денежного объема — на 7% (до 1,15 трлн руб.).

Рост объемов контрактов, заключенных госАО с МСП, в итоге может привести к росту задолженности покупателей перед малым бизнесом — проблема неплатежей со стороны заказчиков своим поставщикам в последнее время обострилась. Отдельные участники рынка связывали это со стремлением некоторых госкомпаний выгодно разместить средства, идущие на оплату по контрактам, под высокие процентные ставки на депозитах. Ради решения этой проблемы в феврале текущего года был создан штаб по неплатежам с участием представителей Минэкономики, ЦБ, Федерального казначейства, ФАС, Корпорации МСП и деловых ассоциаций. Сообщалось, что благодаря предпринятым усилиям госзаказчики с февраля погасили задолженность перед МСП на 300 млн руб. непогашенными оставались еще 3,5 млрд руб.. Таким образом, погашение идет темпами куда меньшими, чем наращивание числа заключенных договоров.

Коммерсантъ

Просрочка поставки подешевела в суде

Верховный суд потребовал считать неустойку по ставке ЦБ на дату исполнения обязательств

Верховный суд РФ пересмотрел подход к расчету неустойки по закупочным договорам в рамках 223-ФЗ. Экономколлегия указала: если поставщик исполнил обязательство с просрочкой, но до обращения заказчика в суд, пеня должна рассчитываться по ключевой ставке Банка России, действовавшей на дату фактического исполнения, а не по ставке, действующей на момент предъявления иска. Для рынка госкомпаний спор может оказаться показательным: на фоне резкого роста ключевой ставки заказчики все чаще пытаются взыскивать санкции исходя из «дорогих денег», даже если нарушение произошло несколько лет назад.

Спор возник между ГАУ Москвы «Гормедтехника» и ООО «Фармстандарт-Медтехника» по договору на поставку и установку медицинского оборудования, заключенному по Закону № 223-ФЗ. Поставщик допустил просрочку поставки части оборудования в 2021 году, после чего заказчик начислил неустойку более чем на 21 млн руб.

Нижестоящие суды поддержали заказчика. Однако Верховный суд обратил внимание, что обязательства были фактически исполнены еще в 2021 году, когда ключевая ставка составляла 6,75–7,5% годовых, тогда как истец рассчитывал санкции уже исходя из ставки 16%.

Экономколлегия напомнила позицию Пленума ВС РФ: размер неустойки определяется на момент фактического исполнения обязательства. При этом договор отдельно разграничивал сроки поставки и установки оборудования, а значит, и ответственность должна рассчитываться отдельно по каждому обязательству.

Верховный суд также указал, что суды обязаны были самостоятельно проверить корректность расчета санкций, даже если стороны представили собственные расчеты. В результате дело направлено на новое рассмотрение.

Для поставщиков решение выглядит особенно актуальным на фоне высокой ключевой ставки и роста споров о неустойках в закупках. После повышения ставки ЦБ многие заказчики начали пересчитывать санкции по более поздним, существенно более высоким значениям, что фактически увеличивало ответственность контрагентов задним числом.

«Верховный суд фактически пресек попытку превращать неустойку в инструмент дополнительного финансового давления на поставщика, — считает юрист, член Общественного совета при ФАС России Дмитрий Доброштан. — Если обязательство исполнено в период, когда ставка была 7%, взыскание пеней по ставке 16% противоречит самой компенсационной природе неустойки. Для практики 223-ФЗ это важный сигнал: суды должны учитывать экономический контекст момента нарушения, а не момент судебного спора».

Отдельно Верховный суд подтвердил еще один важный для рынка тезис: механизм взыскания неустоек по Постановлению Правительства № 783 не применяется к договорам, заключенным по Закону № 223-ФЗ.

Юристы отмечают, что спор может повлиять на целую категорию дел, связанных с «доначислением» пеней в период высокой ключевой ставки. Особенно это касается долгих инфраструктурных и медицинских контрактов, где между просрочкой исполнения и судебным разбирательством проходят годы.

Документ:

Определение ВС РФ от 05.05.2026 № 305-ЭС25-14824 по делу № А40-177684/2024.

gkgz.ru

Столичный портал поставщиков назвал самую популярную категорию закупок

Самыми популярными категориями закупок по потребностям на столичном портале поставщиков за первые три месяца 2026 года стали лекарственные средства и медицинские материалы, пищевые продукты и услуги по дополнительному образованию. Об этом сообщили ТАСС в пресс-службе столичного департамента по конкурентной политике.

"Закупка по потребностям — это формат, подходящий для оперативного приобретения различных товаров, работ и услуг региональными заказчиками. За январь-март этого года по итогам таких процедур на портале поставщиков заключили 11,9 тыс. сделок. Снижение начальной цены контракта составило в среднем 8%, что позволило госзаказчикам сэкономить бюджетные средства.

Наиболее востребованными категориями стали лекарственные средства и медицинские материалы, пищевые продукты и услуги по дополнительному образованию", — рассказала заммэра столицы, руководитель столичного департамента экономической политики и развития Мария Багреева, слова которой приводит пресс-служба.

В ходе закупок по потребностям заказчик размещает на портале заявку на приобретение необходимых ему товаров, работ или услуг, устанавливая определенный срок подачи предложений.

Победитель определяется на основе наиболее важных для заказчика критериев: цены, сроков поставки, качества продукции или других.

По словам руководителя департамента по конкурентной политике Кирилла Пуртова, участвовать в закупке по потребностям могут предприниматели из любого региона.

"Наиболее активными в первом квартале этого года были поставщики из Ханты-Мансийского автономного округа, которые заключили 1,8 тыс. сделок. Также в число лидеров вошли Пермский край — 1,7 тыс. контрактов и Ямало-Ненецкий автономный округ — 1,6 тыс.", — цитирует пресс-служба Пуртова.

В Москве на конкурс для специалистов контрактной системы поступило более 1 тыс. заявок

Свыше 1 тыс. заявок поступило на конкурс профессионального мастерства "Лидеры закупок Москвы. Трансформация". Об этом сообщили в пресс-службе столичного департамента по конкурентной политике.

"На участие в конкурсе подано более тысячи заявок от представителей почти 40 органов исполнительной власти столицы и свыше 300 подведомственных им государственных учреждений.

Такая активность подтверждает, что наши специалисты готовы работать над повышением эффективности закупочных процессов и предлагать новые решения для экономики мегаполиса. Победителей определят в семи командных и пяти индивидуальных номинациях", — рассказала заммэра Москвы, руководитель столичного департамента экономической политики и развития Мария Багреева, слова которой приводит пресс-служба.

По ее словам, главным критерием оценки станет практическая польза решений для улучшения качества столичных закупочных процессов и инструментов, в частности единой автоматизированной информационной системы торгов Москвы.

В свою очередь руководитель департамента по конкурентной политике Кирилл Пуртов подчеркнул, что участники конкурса пройдут два отборочных этапа, во время которых они будут решать актуальные задачи из сферы городских закупок. "Те, кто покажет наиболее сильную экспертизу и вовлеченность, смогут представить свои проекты на форуме, который состоится 11 сентября. Церемония награждения победителей запланирована на 25 сентября", — цитирует пресс-служба Пуртова.

Конкурс проводится с 2025 года среди специалистов контрактных служб всех органов власти и подведомственных государственных учреждений правительства Москвы. В этом году в программу были включены новые форматы, в том числе очное тестирование и защита проектов. Лучшие из предложенных решений будут внедрены в закупочные процессы города.

Росздравнадзор отменил прежнюю форму регистрационного удостоверения на медизделия

Росздравнадзор признал утратившими силу приказы, регулировавшие форму регистрационного удостоверения на медицинское изделие. Речь идет о приказе от 16.01.2013 № 40-Пр/13 и изменениях к нему.

Изменения связаны с вступлением в силу Правил государственной регистрации медицинских изделий, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 30.11.2024 № 1684.

Документ предусматривает переход от документарной модели подтверждения регистрации медизделий к реестровой. Теперь регистрационные удостоверения оформляются в форме записи, вносимой в государственный реестр медицинских изделий и организаций (ИП), осуществляющих производство и изготовление медизделий. Фактически бумажная форма регистрационного удостоверения отменена.

Также установлено: заявления о госрегистрации, поданные в Росздравнадзор до вступления в силу Постановления № 1684, оформляются уже по новым правилам.

Для сферы закупок изменение может иметь значение при подтверждении регистрации медицинских изделий и проверке сведений о них в составе заявок участников, поскольку акцент смещается с представления копии РУ на наличие актуальной записи в государственном реестре.

Документ:

Приказ Росздравнадзора от 03.04.2026 № 310.

gkgz.ru

Минпромторг: различие кодов ОКПД 2 в извещении и заявке не является основанием для отклонения заявки

Минпромторг России разъяснил порядок применения Постановления Правительства РФ от 23.12.2024 № 1875 в части проверки кодов ОКПД 2 и подтверждения происхождения промышленной продукции. Ведомство указало: различие или соответствие кода ОКПД 2, указанного заказчиком в извещении, и кода ОКПД 2, приведенного участником закупки в отношении предлагаемого товара, не предусмотрено Законом № 44-ФЗ в качестве основания для отказа в допуске к участию в закупке либо отказа в заключении контракта.

Аналогичную позицию ранее изложил Минфин России. ФАС России также сообщила о поддержке такого подхода.

Минпромторг дополнительно отметил: комиссия по осуществлению закупки самостоятельно принимает решение о соответствии товара требованиям закупки и проверяет реестровые записи из РРПП, в том числе на предмет соответствия страны происхождения товара требованиям законодательства. Также ведомство напомнило: если в отношении товара Постановлением Правительства РФ от 17.07.2015 № 719 установлены требования о совокупном количестве баллов локализации, сведения о таких баллах должны содержаться в реестровой записи из РРПП.

Отдельно подчеркнуто, что реестровые записи должны быть действующими как на этапе подачи заявки и заключения контракта, так и в период исполнения обязательств по контракту.

Документы:

Письмо Минпромторга России от 05.05.2026 № ПГ-12-4662.

gkgz.ru

Гарантию закатали в асфальт

Суд признал незаконным сокращение гарантийного срока по дорожному контракту.

Арбитражный суд Псковской области вмешался в уже исполненный муниципальный контракт на ремонт дороги и признал недействительными условия о сокращенной гарантии на асфальтобетонное покрытие. Администрация муниципалитета и подрядчик установили четырехлетний срок гарантии вместо предусмотренных правительственными правилами восьми лет. Суд счел, что такое отклонение нарушает публичные интересы и создает риск дополнительных расходов бюджета (дело А52-1435/2026).

Речь идет о контракте стоимостью чуть более 2 млн руб. на ремонт дороги «пер. Молодежный» в поселке Палкино Псковской области, заключенном в мае 2025 года между местной администрацией и ООО «СтройПодрядПроект». Работы включали устройство основания, выравнивающего слоя и асфальтобетонного покрытия.

Проблемой оказался не сам ремонт, а гарантийные обязательства. В контракте и гарантийном паспорте стороны предусмотрели, что подрядчик отвечает за верхний слой покрытия в течение четырех лет.

Прокуратура Псковской области посчитала такое условие прямым нарушением законодательства о контрактной системе и обратилась в суд. Надзорный орган указал: спорная дорога относится к V категории с крайне низкой интенсивностью движения — около 20 автомобилей в сутки, а для таких объектов Типовые условия, утвержденные Постановлением Правительства РФ № 572, предусматривают минимальный гарантийный срок восемь лет.

Суд согласился с этой позицией. В решении подчеркивается, что заказчики не вправе произвольно менять обязательные параметры типовых контрактных условий, установленных правительством для дорожных закупок.

Фактически суд признал, что муниципалитет и подрядчик попытались сократить объем ответственности подрядной организации вдвое по сравнению с обязательным нормативом.

Причем сделали это не в ходе спора о дефектах, а еще на стадии заключения контракта.

Особое внимание суд уделил публичному характеру закупки. По мнению арбитража, сокращение гарантийного срока напрямую затрагивает интересы муници-

пального образования, поскольку после истечения четырех лет все риски разрушения покрытия фактически ложатся на бюджет.

Примечательно, что администрация муниципального округа иск признала полностью. Подрядчик в процесс не явился и возражений по существу также не представил.

При этом стороны могли добровольно изменить спорные условия дополнительным соглашением, однако этого не сделали.

В итоге суд признал недействительными пункт контракта и гарантийный паспорт в части четырехлетней гарантии, сохранив сам контракт в силе.

При этом спор не является единичным. Аналогичные обстоятельства уже становились предметом рассмотрения арбитражных судов по делам № А52-5843/2025 и № А52-1061/2026.

Это свидетельствует о формировании устойчивого подхода прокуратуры и судов к проверке дорожных контрактов на предмет соответствия обязательным типовым условиям, прежде всего в части гарантийных обязательств подрядчиков.

Для рынка дорожных закупок решение может оказаться показательным. До сих пор многие заказчики воспринимали типовые условия как формальность, допускающую «гибкую настройку» под конкретный объект или подрядчика. Однако суд фактически подтвердил: снижение обязательного гарантийного срока — это уже не вопрос свободы договора, а нарушение публичного порядка.

Экспертный комментарий

Дмитрий Доброштан, руководитель Рабочей группы при Общественном совете ФАС России по применению законодательства о государственных и корпоративных закупках отмечает:

«Это решение важно не только для дорожной отрасли. Суд прямо показал: типовые условия по 44-ФЗ — не рекомендации и не ориентиры для заказчика, а обязательные правила игры.

Любая попытка уменьшить объем гарантий или ответственности подрядчика может рассматриваться как нарушение публичных интересов. Причем даже исполненный контракт не защищает стороны от последующего вмешательства прокуратуры и суда».

gkgz.ru

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичного предложения) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8 (495) 1500661, 8 (800) 2220760,

8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Дата проведения торгов:

10.06.2026 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

08.05.2026 с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

08.06.2026 до 18:00 (МСК).

Предмет торгов:

Физкультурно-оздоровительный комплекс.

Место нахождения Имущества:

Тульская область, Щекинский район, Пришненская с.а., с. Пришня, ул. Центральная, д. 7.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром газнадзор» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром газнадзор».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8 (812) 613-49-61.

Дата и время начала приема заявок:

08.05.2026 года с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

09.06.2026 года в 15:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов:

10.06.2026 года в 12:00 (МСК).

Предмет продажи:

Лот 1. Квартира № 28, общей площадью 68 кв.м.

Начальная цена:

13 279 000,00 руб.

Лот 2. Квартира № 31, общей площадью 96,1 кв.м.

Начальная цена:

17 853 000,00 руб.

Местонахождение:

г. Санкт-Петербург, ул. Камская, д. 4 лит. А.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (открытого аукциона, публичного предложения) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:ООО ЭТП ГПБ, <https://etpgpb.ru>.

Контактные телефоны:

8 (495) 1500661, 8 (800) 2220760, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Дата проведения торгов:

10.06.2026 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

08.05.2026 с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

08.06.2026 до 18:00 (МСК).

Предмет торгов:

1. Дом операторов ГРС Трубчевск (1/2 доля в праве собственности), право аренды земельного участка (1/2 доля в праве).

Место нахождения:

Брянская область, Трубчевский район, город Трубчевск, улица Аэродромная, д. 4 А.

2. Квартира.

Место нахождения:

Московская обл., р-н Коломенский, с. Пирочи, ул. Молодежная, д. 27, пом. 2.

3. Дом оператора, в составе: квартира, 1/2 доля – уборная, хозсарай, право аренды земельного участка.

Место нахождения:

Калужская область, Кировский район, г. Киров, улица Ленина, дом 154.

4. Дом оператора, в составе: квартира, 1/2 доля – уборная, хозсарай, право аренды земельного участка.

Место нахождения:

Калужская область, Кировский район, г. Киров, улица Ленина, дом 154.

5. 1/2 доля в праве собственности – дом оператора, комплекс сопутствующих объектов; право аренды земельного участка.

Место нахождения:

Московская область, Рузский район, г. Руза, ул. Прирецкая, д. 30.

6. Часть дома оператора, нежилое здание, право аренды земельного участка (1/2 доля в праве).

Место нахождения Имущества:

Белгородская область, Алексеевский район, с. Советское, ул. Заречная, д.79, кв.2.

7. Помещение (нежилое) в доме оператора, 1/2 доля в праве аренды на земельный участок.

Место нахождения Имущества:

Рязанская область, Рыбновский район, с. Вакино, помещение Н2.

8. Здание – дом обходчика и право аренды на земельный участок.

Место нахождения:

Московская обл., Чеховский р-н, Стремиловский с.о., д. Скурыгино.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etpgpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:ООО ЭТП ГПБ, <https://etpgpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etpgpb.ru/>**Дата проведения торгов:**

09.06.2026 в 10:00 (МСК), в 11:00 (МСК), в 12:00 (МСК), в 13:00 (МСК), в 14:00 (МСК), в 15:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

08.05.2026 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

08.06.2026 до 10:00 (МСК).

Предмет торгов:

Движимое имущество (автотранспорт, оборудование), реализуется 63 лотами.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etpgpb.ru>.

ООО «Газпром сеть АГЗС» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества

Собственник:

ООО «Газпром сеть АГЗС».

Организатор торгов:ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, +7-915-666-19-66.

Порядок подачи заявок:в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>**Дата проведения:**

10.06.2026 г. в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

08.05.2026 г.

Дата и время окончания приема заявок:

08.06.2026 г. до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Объекты недвижимого имущества пункта реализации и хранения баллонов,

расположенные по адресу:

Тамбовская область, м.о. Кирсановский, поселок Овсяновская дорога, 123А, 125 А.

Начальная цена:

5 593 327,34 рублей, в т.ч. НДС.

ООО «Автогранд» извещает о проведении торгов по продаже транспортных средств

Собственник:

ООО «Автогранд»,

контактное лицо:

Антонюк Павел Петрович,

7 (958) 540-55-18, p.antonyuk@retail.gazpromlpg.ru.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, +7-495-276-00-51, доб. 424.

Документация о торгах на сайте:

ЭТП ГПБ <https://torgi.etpgpb.ru/>**Дата и время начала приема заявок:**

с 04.05.2026 с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

05.06.2026 до 18:00 00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

09.06.2026 в 11:00 (МСК).

Предмет продажи:

16 транспортных средств

(прицепы-цистерны, полуприцепы-цистерны, автозаправщики, грузовые тягачи седельные, грузовые фургоны, легковые автомобили, спецавтоцистерны, цистерны и др.).

Начальная общая стоимость лотов:

8 065 000 руб.

Транспортные средства расположены в Брянске, Оренбурге, Ижевске, Волгодонске.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (открытого публичного предложения) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:ООО ЭТП ГПБ, <https://etpgpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etpgpb.ru/>**Дата проведения торгов:**

09.06.2026 в 10:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

08.05.2026 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

08.06.2026 до 10:00 (МСК).

Предмет торгов:

Автотранспорт, реализуется 12 лотами.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etpgpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (открытого публичного предложения) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:ООО ЭТП ГПБ, <https://etpgpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etpgpb.ru/>**Дата проведения торгов:**

10.06.2026 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

08.05.2026 с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

08.06.2026 до 18:00 (МСК).

Предмет торгов:

Материально-технические ресурсы, реализуются 2 лотами.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etpgpb.ru>.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром межрегионгаз Кемерово» извещает о проведении торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром межрегионгаз Кемерово».

Дата начала приёма заявок:

05.05.2026 с 10:00 по московскому времени.

Дата окончания приёма заявок:

08.06.2026 в 18:00 по московскому времени.

Дата определения участников:

09.06.2026 до 18:00 по московскому времени.

Дата проведения торгов в электронной форме:

10.06.2026 в 10:00 по московскому времени.

Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ.

Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>

Тел.: 8 (3842) 45-00-38.

Контактное лицо: Сергей Сергеевич Никонов.

Предмет продажи:

часть отдельно стоящего нежилого здания для размещения офисов площадью 45 кв. м., кадастровый номер: 42:30:0101001:14966.

Место нахождения:

РФ, Кемеровская область, г. Новокузнецк, Центральный район, ул. Хитарова, д. 30, 3 этаж.

Начальная (минимальная) цена: 2 438 000,00 руб. (без НДС)

Размер задатка:

10 % от начальной (минимальной) цены продажи.

Извещение о продаже комплекса зданий и нежилых помещений, расположенного по адресу: г. Москва, Мичуринский проспект, д. 19, корп. 4, 5, д. 19 «А» о проведении открытого аукциона в электронной форме

Продавец:

ПАО «Газпром»:

тел.: 8 (812) 729-30-54, 8 (812) 729-30-37,

адрес электронной почты: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор конкурентной процедуры:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etpgpb.ru>

(<https://etp.gpb.ru> – для авторизованных пользователей),

контактное лицо:

Мадайкина Ирина Анатольевна,

тел.: 8-800-100-66-22, 8 (495) 276-00-51 (доб. 473),

адрес электронной почты: i.madaikina@etpgpb.ru.

Дата проведения торгов:

05.06.2026 в 11:00 МСК.

Прием заявок:

с 04.05.2026 с 18:00 МСК по 03.06.2026 до 18:00 МСК.

Дата рассмотрения заявок:

04.06.2026 до 18:00 МСК.

Начальная цена торгов:

2 064 545 112,24 руб. с учетом НДС 22 %

(или 1 692 250 092,00 руб. кроме того НДС).

Минимальная цена торгов:

1 445 181 578,57 руб. с учетом НДС 22 %

(или 1 184 575 064,40 руб. кроме того НДС).

Состав реализуемого Имущества:

Два здания площадью 3 293,1 кв.м. и площадью 3 318,1 кв.м.,

а также часть здания (нежилые помещения) площадью 2 652,4 кв.м.,

ранее используемые как поликлиники ПАО «Газпром» (взрослая и детская))

и движимое имуществом (мед. оборудование, мебель, оргтехника и пр.).

Имущество реализуется единым лотом.

Шаг цены на повышение/шаг цены на понижение:

20 000 000 руб.

Размер обеспечения заявки для участия в процедуре (задаток) в электронной форме составляет:

100 000 000,00 руб.

Полная информация о процедуре размещена на официальных сайтах

Организатора торгов <https://etpgpb.ru> (<https://etp.gpb.ru> – для авторизованных пользователей)

и Продавца: <http://www.gazpromnoncoreassets.ru>.

АО «Газпром теплоэнерго» извещает о проведении торгов (публичное предложение) по продаже имущества

Сведения о продавце (собственнике) имущества:

АО «Газпром теплоэнерго».

Имущество продается через электронные торги.

Форма проведения торгов:

публичное предложение в электронной форме.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Контактные лица:

Белашева Олеся Александровна,

телефон: 8 (812) 207-01-05 (доб. 2469), e-mail: belasheva.oa@gpte.ru,

Михайленкова Надежда Владимировна,

телефон: 8 (812) 207-01-05 (доб. 2331), e-mail: mikhailenkova.nv@gpte.ru.

Сведения о предмете продажи:

Принадлежащее АО «Газпром теплоэнерго» единое землепользование

с кадастровым № 50:27:0030254:105,

состоящее из 3-х земельных участков с кадастровыми номерами:

50:27:0030254:104, 50:27:0030254:3 и 50:27:0030254:4,

общей площадью 125 815 м²,

расположенное по адресу:

Москва, поселение Вороновское, вблизи с. Вороново,

категория земель: земли населенных пунктов,

разрешенное использование: под детский оздоровительный комплекс.

Начальная цена:

117 842 000 рублей 00 копеек, НДС не облагается.

Минимальная цена:

82 489 400 рублей 00 копеек, НДС не облагается.

Шаг повышения цены:

1% (один процент) от начальной цены соответствующего лота.

Шаг понижения цены:

5% (пять процентов) от начальной цены соответствующего лота.

Заявки на участие в торгах принимаются

с 08 мая 2026 г. в 10:00 (МСК) по 09 июня 2026 г. до 18:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов:

11.06.2026 г. в 12:00 (время московское).

Полный текст извещения на сайте в сети Интернет:

<http://etpgpb.ru>.

ООО «Газпромнефть-Центр» извещает о проведении торгов

Собственник:

ООО «Газпромнефть-Центр».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ,

<https://torgi.etpgpb.ru/>

Контактные телефоны:

+7 (495) 276-00-51 (доб. 558),

+7 (812) 44-90-777 (доб. 55581).

Период начала/окончания приема заявок:

08.05.2026-08.06.2026.

Дата проведения аукциона в электронной форме:

10.06.2026 12:00 (МСК).

Предмет торгов:

комплекс недвижимого и движимого имущества производственной площадки,

расположенной на земельном участке площадью 21 859 кв. м.,

по адресу г. Новосибирск, ул. Ногина, 16.

Начальная цена:

304 016 000 руб., с НДС.

ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже движимого имущества МТР

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ,

<https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-222-07-60, +7 (812) 455-12-00 доб. 38-072.

Дата проведения торгов:

10.06.2026 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

08.05.2026 г.

Дата и время окончания приёма заявок:

08.06.2026 г. года в 15:00 (МСК).

Полное информационное извещение о процедуре торгов находится на сайте

<https://etp.gpb.ru>.

В рубрике "Информационное сообщение" публикуется информация, раскрытие, либо доведение до потребителя которой является обязательной в соответствии с Федеральным законом № 44-ФЗ, № 223-ФЗ, ст.447-449 ГК РФ. На публикацию информации в вышеуказанной рубрике Федеральный закон "О рекламе" не распространяется.

Издатель:

ООО «Аукционный Вестник»

Адрес:

129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3

Зарегистрировано в Федеральной службе

по надзору в сфере связи,

информационных технологий

и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации СМИ

ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.

ПИ № ФС77-80496 от 15 марта 2021 г.

Главный редактор: Федотова Татьяна

Верстка: Гвоздь Светлана

телефон: +7 (495) 225-30-95

e-mail: info@avestnik.ru

2253095@mail.ru

Мнение издателя и редакции может

не совпадать с мнением авторов.

Рукописи не возвращаются

и не рецензируются

•

Издатель и редакция не несут ответственности

за содержание информационных сообщений

и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью

или частично) без письменного

разрешения редакции запрещена

•

Подписано в печать от 07.05.2026 в 23:00

Отпечатано

в типографии ООО "Кардинал".

129346, г. Москва, ул. Коминтерна, д. 20/2.

Объем 8 полос. Формат А3.

Заказ № 160-05.

• Газета распространяется на территории

Российской Федерации

• Московский тираж 10 000 экз.

Региональный тираж 45 000 экз.

Распространяется бесплатно.