

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

Информационные сообщения о торгах 6-8 стр.

Ряд антикризисных мер в госзакупках хотят продлить: проект внесен в Госдуму

По проекту в 2024 году продолжит действовать среди прочего норма о праве заказчика не требовать обеспечения исполнения контракта и гарантийных обязательств. Также предложили продлить возможность правительства устанавливать дополнительные случаи закупок у единственного поставщика. Подробнее в обзоре.

Обеспечение исполнения контракта и гарантийных обязательств

Право заказчиков не требовать обеспечения исполнения контракта и гарантийных обязательств планируют продлить до 31 декабря 2024 года. Послабление по-прежнему не станет действовать, если в контракте предусмотрели аванс и расчеты в части аванса не подлежат казначейскому сопровождению.

Единственный поставщик

По проекту, ограничение предельного годового объема малых закупок в 50 млн руб. отдельные заказчики смогут не учитывать до 31 декабря 2024 года. На следующий год предложили продлить право правительства устанавливать дополнительные случаи неконкурентных закупок. Такую возможность хотят сохранить и за субъектами РФ – городами федерального значения.

Планируют также, что правительство сможет утвердить перечень товаров, работ, услуг, которые иные региональные заказчики вправе закупить у единственного поставщика.

В проекте уточнили, что контракт по итогам неконкурентных закупок по дополнительным основаниям следует заключить не позднее 31 декабря 2024 года.

Корректировка контракта

До 31 декабря 2024 года хотят продлить право сторон по предложению заказчика изменить количество лекарств, медизделий и расходных материалов по контракту в пределах 30%. Как и сейчас, при уменьшении объемов стороны будут обязаны пропорционально снизить цену контракта, при увеличении – вправе пропорционально ее увеличить. Также по спецнорме сторонам хотят разрешить по согласию изменять существенные условия контракта, который заключили до 1 января 2025 года, если из-за непредвиденных обстоятельств его нельзя исполнить. Сейчас при соблюдении ряда условий можно корректировать контракты, которые заключили до 1 января 2024 года.

Консультант Плюс

Закупки медицинских изделий и лекарственных препаратов: что участникам закупок нужно знать о регистрационных удостоверениях



Олег Гурин
главный редактор
журнала
ПРОГОСЗАКАЗ.РФ

Если законодательство РФ устанавливает определенные требования к закупаемым товарам, заказчик *вправе* потребовать от участников закупки, чтобы они включали в свои заявки документы, которые подтверждают соответствие предлагаемых ими товаров таким обязательным требованиям (подп. «в» п. 2 ч. 1 ст. 43 Закона № 44-ФЗ). При закупке медицинских изделий и лекарственных препаратов подавляющее большинство заказчиков пользуются этим правом, требуя предоставления в составе заявки копии регистрационного удостоверения (далее – РУ). Для этого есть необходимые правовые основания, т. к. указанные категории товаров допускаются к обращению на российском рынке только при условии их государственной регистрации[1], а оборот незарегистрированных товаров запрещен.

Если заказчик требует предоставления копии РУ, то данное требование проще выполнить, чем оспорить

Аргументы участников закупок, оспаривающих требование о предоставлении копии РУ, могут быть самыми разными. Разберем некоторые из них.

1. С точки зрения участника закупки, закупаемый заказчиком товар не является медицинским изделием, вследствие чего не подлежит государственной регистрации в этом качестве.

Например, участник закупки попытался доказать, что закупаемый заказчиком «Станок для бритья операционного поля с двумя лезвиями, одноразовый, нестерильный» не является медицинским изделием, а потому не требует государственной регистрации. Однако все усилия оказались тщетны, т. к. согласно информации, содержащейся в государственном реестре медицинских изделий (далее – ГРМИ), на территории РФ зарегистрировано в установленном порядке необходимое заказчику медицинское изделие «Станок для бритья операционного поля АРЕХМЕД»[2].

2. По мнению участника закупки, копия РУ передается вместе с товаром, а потому в состав заявки включаться не должна.

Действительно, закон запрещает требовать представления в составе заявки документов, которые в соответствии с законодательством РФ передаются вместе с товаром[3]. Некоторые контрольные органы считают, что РУ подпадают под действие этого правила[4]. Как правило, такой подход мотивирован ссылками на положения типовых контрактов, которыми предусматривается передача копии РУ вместе с лекарственными препаратами[5] и медицинскими изделиями[6].

Однако данная позиция является скорее исключением, чем правилом, а самое главное – она неверна по существу. РУ является документом, подтверждающим принципиальную возможность обращения соответствующего товара на российском рынке, а не документом, который сопровождает конкретную партию товара. Поэтому на практике куда чаще заказчиков наказывают за отсутствие требования о включении копии РУ в состав заявки[7], нежели за наличие такого требования.

3. Участник закупки полагает достаточным сообщить реквизиты РУ, учитывая наличие у комиссии заказчика доступа к ГРМИ или государственному реестру лекарственных средств (далее – ГРЛС).

И правда, ФАС России еще в 2014 г. направила разъяснение[8], согласно которому отклонение заявки при наличии в ее составе информации о реквизитах РУ, наименовании медицинского изделия и его производителе может привести

к ограничению количества участников закупки. До сих пор встречаются случаи, когда со ссылкой на приведенное разъяснение контрольные органы признают неправомерным отклонение заявки по мотиву непредставления копии РУ, если участник закупки сообщил его реквизиты[9].

Однако преобладающим в правоприменительной практике является противоположный подход. Антимонопольные органы и суды отмечают в своих решениях, что именно РУ является *документом*, подтверждающим факт государственной регистрации медицинского изделия, а потому участнику закупки необходимо включить в свою заявку копию *данного документа*[10].

Копия РУ должна полностью воспроизводить информацию подлинника[11]

В частности, она должна содержать приложение к РУ – отсутствие последнего является распространенной причиной для отклонения заявок «в связи с непредставлением копии РУ»[12].

Кроме того, вместо копии РУ не может быть представлена никакая «эквивалентная» информация, сгенерированная с использованием различных интернет-сервисов (например, на сайте www.nevacert.ru)[13]. Такая информация попросту не является РУ. Равно как и скриншоты из ГРМИ/ГРЛС[14].

РУ должно быть представлено именно на тот товар, который вы предложили к поставке

На практике это означает необходимость выполнения ряда несложных правил.

1. Наименование медицинского изделия, указанное вами в заявке, должно соответствовать наименованию, которое содержится в РУ.

Подавляющее большинство[15] правоприменителей убеждены в том, что наименование медицинского изделия, указанное в заявке участника, должно совпадать с наименованием, которое содержится в РУ. В противном случае нельзя исключить ситуацию, когда к поставке будет предложен товар, не идентичный поименованному в РУ (т. е. допуск которого к обращению на российском рынке надлежащим образом не подтвержден). А значит, заявка, в которой наименование изделия отличается от указанного в РУ, подлежит отклонению[16].

2. Заявленные вами свойства медицинского товара должны подтверждаться сведениями РУ.

Иначе комиссия заказчика вполне обоснованно придет к выводу, что вы представили РУ на какой-то иной товар, но не на тот, который указали в своей заявке. Например, участником закупки был предложен к поставке лекарственный препарат с торговым наименованием «Фосапрепитант» с лекарственной формой «лиофилизат для приготовления раствора для инфузий». В подтверждение факта регистрации лекарственного препарата участником указаны реквизиты РУ от 05.07.2022 № ЛП-Н(000977)-(РГ-РУ), однако данному РУ соответствует лекарственный препарат «Фосапрепитант» с другой лекарственной формой, а именно «лиофилизат для приготовления концентрата для приготовления раствора для инфузий»[17].

3. Если инструкция по заполнению заявок требует указывать конкретный вариант исполнения медицинского оборудования – выполните это требование.

Безусловно, некоторые контрольные органы отмечают в своих решениях, что участники закупок не обязаны указывать вариант исполнения предлагаемого к поставке медицинского изделия[18]. Однако шансы на то, что контрольный орган займет именно такую позицию, будут практически нулевыми, если соответствующая обязанность была предусмотрена инструкцией по заполнению заявок[19]. Заказчики без труда обосновывают такое требование необходимостью идентифицировать предложенный участником товар и тем самым исключить закупку незарегистрированного изделия[20].

4. Если вы предлагаете к поставке медицинские изделия, входящие в состав набора или комплекта, то можно указывать именно их индивидуальные наименования, а не общее наименование набора/комплекта из РУ.

Принцип «наименование товара должно быть указано точно так, как в РУ» имеет свою естественную границу,



пересечение которой приводит к неоправданному формализму при рассмотрении заявок. Это закупки медицинских изделий, входящих в состав набора или комплекта.

Например, если в приложении к РУ на медицинское изделие «система регистрации отоакустической эмиссии OtoRead с принадлежностями» упоминается необходимая заказчику принадлежность к медицинскому изделию «коробка с тестовыми ушными вкладышами разных размеров», то участник вправе предлагать к поставке «тестовые ушные вкладыши» конкретных размеров.

Данный вывод следует из известного разъяснения Росздравнадзора.

Извлечение

Принадлежности к зарегистрированному в установленном порядке медицинскому изделию могут обрабатываться как вместе с ним, так и отдельно.

Наличие в РУ или в приложении к нему термина «набор» («комплект») подразумевает совокупность изделий, имеющих единое целевое медицинское назначение. Набор (комплект) может включать в себя различные изделия, в т. ч. самостоятельные медицинские изделия.

Следует отметить, что технической документацией производителя, входящей в состав регистрационного досье, может быть предусмотрено обращение изделий, входящих в набор (комплект), как в наборе (комплекте), так и в отдельных упаковках.

В случае поставки изделий, входящих в набор (комплект) в отдельных упаковках (если это предусмотрено регистрационной документацией), а также принадлежностей к медицинскому изделию отдельно от него сопроводительная документация на такие изделия и принадлежности (этикетка, инструкция и т. д.), как правило, сопровождается информацией о том, что продукт должен применяться с конкретным медицинским изделием конкретного производителя (в соответствии со сведениями, представленными в РУ)[21].

Из приведенного разъяснения Росздравнадзора вытекает и еще одно важное следствие.

5. Если заказчику требуется набор медицинских изделий, а к поставке предлагаются отдельные медицинские изделия, то должна быть доказана возможность их совместного использования.

Например, заказчику требовался стерильный набор катетеров диагностических с принадлежностями. Участник предложил к поставке отдельные виды медицинских изделий: катетер внутрисосудистый диагностический «Лощман» (Россия), проводник диагностический РТГЕ (Россия), интродьюсер внутрисосудистый Лери (Китай). Отклонение заявки было признано правомерным ввиду отсутствия документальных доказательств совместимости этих товаров различных производителей друг с другом[22].

В подобных случаях заказчики часто ссылаются на необходимость сохранения стерильности составных частей набора, поставляемых по отдельности. Однако этот аргумент не всегда бывает эффективен: тут уже заказчику придется доказать, что в случае поставки составных частей набора по отдельности нарушается их стерильность[23].

Как видим, само по себе право участника закупки предложить к поставке набор, состоящий из отдельных зарегистрированных медицинских изделий, а не единое изделие, зарегистрированное в качестве набора, не может быть поставлено под сомнение — главное доказать возможность совместного использования предложенных изделий в составе набора.

Данный вывод базируется на положениях ч. 5 ст. 38 Федерального закона от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации».

При этом закупки медицинских изделий в наборе следует отличать от закупок медицинских изделий в определенной комплектации: комплектующие таких медицинских изделий являются их принадлежностями, а не самостоятельными составляющими некоего «набора».

6. Все принадлежности к медицинскому изделию должны быть перечислены в его РУ.

Одним из обязательных требований к содержанию РУ является перечисление в нем принадлежностей, которые необходимы для применения медицинского изделия по назначению[24]. Следовательно, если в РУ на предлагаемое к поставке медицинское изделие отсутствуют какие-либо из заявленных участником принадлежностей, его заявка подлежит отклонению[25].

При этом элементы, образующие медицинское изделие, могут быть указаны не в самом РУ, а в технической документации, входящей в состав регистрационного досье.

В этом случае отклонение заявки из-за того, что все комплектующие медицинского изделия не перечислены непосредственно в РУ, будет неправомерным[26].

7. Если вы прикладываете несколько РУ, относящихся к одной товарной позиции, то укажите, какое количество товара (в рамках общего количества) будет соответствовать каждому из представленных РУ.

Если данное требование предусмотрено инструкцией по заполнению заявки, то это нужно сделать обязательно. Но даже если такого требования нет, то лучше добровольно сделать это. Есть немало примеров того, когда контрольные органы и суды указывали на недопустимость включения в заявку нескольких РУ без конкретизации количества товара по каждому из них: по мнению правоприменителей, такими действиями данный участник создает для себя условия, при которых у него появляется возможность поставить любой из товаров, на которые выданы РУ, что приведет к необоснованному преимуществу данного участника закупки перед другими[27].

8. При определенных обстоятельствах несовпадение кода вида медицинского изделия является ли основанием для отклонения заявки?

Приказом Минздрава России от 06.06.2012 № 4н утверждена Номенклатурная классификация медицинских изделий по видам (далее — НКМИ). НКМИ имеет большое практическое значение: например, в перечнях оборудования для оснащения медицинских организаций указываются медицинские изделия с конкретными кодами, и заказчик выделяются бюджетные средства на приобретение именно этих, а не каких-то других товаров. Приобретение медицинских изделий с иными кодами вида будет попросту нецелевым использованием бюджетных средств. Поэтому в большинстве случаев заказчик сможет убедить контролеров в том, что совпадение кода вида медицинского изделия, предлагаемого к поставке, с кодом, указанным в извещении о закупке, имеет принципиальное значение[28].

Впрочем, в практике встречается и противоположный подход, согласно которому код вида медицинского изделия не является характеристикой товара, предусмотренной ч. 2 ст. 33 Закона № 44-ФЗ, а потому предложение участником медицинского изделия с иным кодом вида не дает оснований для отклонения заявки[29].

Такая позиция может быть обоснованной в тех случаях, когда код вида не представляет для заказчика никакой значимости (например, при закупке медицинских перчаток или расходных материалов).

Вопросы действительности РУ

Здравый смысл подсказывает, что участники закупок должны предоставлять копии действующих РУ. Однако поставщики медицинских изделий с этим довольно часто не соглашаются, ссылаясь на ч. 3.2 ст. 38 Закона № 323-ФЗ. В силу указанной нормы до истечения срока службы (срока годности) медицинского изделия допускается обращение таких изделий, в т. ч. произведенных в течение 180 календарных дней после дня принятия уполномоченным федеральным органом исполнительной власти решения о внесении изменений в документы, содержащиеся в регистрационном досье на медицинское изделие, в соответствии с информацией, содержащейся в таких документах до дня принятия указанного решения.

В правоприменительной практике нет единства по вопросу о праве участников закупок предлагать к поставке медицинские изделия, произведенные по «старым» РУ.

Одни контрольные органы полагают, что возможность обращения медицинских изделий по «старому» РУ — не то же самое, что и возможность их закупки в соответствии с Законом № 44-ФЗ. Ведь закупочная комиссия заказчика рассматривает исключительно представленные участником документы, без установления соответствия предлагаемого к поставке товара[30].

Другие считают, что отклонить заявку со «старым» РУ можно только в том случае, если доказано, что медицинское изделие, произведенное в соответствии с таким РУ, не отвечает потребностям заказчика.

Чаще всего такое несоответствие обусловлено тем, что медицинские изделия, произведенные в период действия «старого» РУ, не отвечают тре-

бованиям к году выпуска или остаточному сроку годности[31].

Если же медицинское изделие, произведенное по «старому» РУ, полностью отвечает всем требованиям заказчика, то сторонники рассматриваемого подхода оснований для отклонения заявки не находят[32].

Проблема, аналогичная описанной выше применительно к медицинским изделиям, возникает и при закупках лекарственных препаратов. Так, ФАС России направляла разъяснения о том, что нельзя отклонять заявки в связи с отсутствием в них копии действующего РУ на лекарственный препарат, если на то есть «уважительные причины» [33].

Но, как и в случае с медицинскими изделиями, ряд правоприменителей проводит различие между возможностью обращения лекарственных препаратов, произведенных по «старому» РУ, и возможностью их закупки в соответствии с Законом № 44-ФЗ[34].

Анализ РУ и сведений, размещенных в государственных реестрах, с целью проверки достоверности информации, указанной в заявке

РУ содержат значительный объем объективной информации о товаре, которую можно и нужно сопоставлять с тем, что было указано участником закупки в заявке. В случае обнаружения противоречий заявка подлежит отклонению в связи с выявлением в ней недостоверной информации.

Так, анализ РУ нередко позволяет заказчику прийти к выводу о предоставлении участником недостоверных сведений о стране происхождения товара[35]. Кроме того, в РУ может быть указан товарный знак медицинского изделия, который не был сообщен участником закупки в заявке. При наличии у товара товарного знака участники закупок обязаны указывать его в своих заявках, а в данном случае в распоряжении заказчика оказывается убедительное доказательство наличия товарного знака у товара[36].

Разумеется, содержание представленного РУ может опровергать в т. ч. и сведения о характеристиках товара, указанные участником закупки. Например, участник закупки указал сведения о диапазоне рабочих частот ультразвукового конвексного датчика «1,8–6,0 МГц». Однако в РУ на данную модель указаны два вида конвексных датчиков, ни один из которых не соответствует требованиям заказчика по частотам: модель G2-5C — не менее 25,5 МГц, модель D3-6C — не менее 3,0–6,0 МГц. Суд согласился, что участником представлены недостоверные сведения в отношении характеристик товара[37].

В то же время нужно понимать, что отсутствие в РУ упоминания о наличии у товара какой-либо характеристики не является безусловным доказательством реального отсутствия этой характеристики у данного товара. Технические характеристики медицинского изделия, в т. ч. его параметры, приводятся в его техническом паспорте, поэтому отсутствие (неуказание) требуемых параметров в РУ не может однозначно свидетельствовать о том, что указанное в РУ медицинское изделие не соответствует предмету закупки[38].

Вместе с тем РУ, представленные в отношении медицинских изделий, дают заказчику доступ к ГРМИ, где размещена в т. ч. официальная эксплуатационная документация каждого зарегистрированного медицинского изделия. И если такая документация не подтверждает наличия заявленных характеристик у медицинского изделия, то вот это уже является безусловным доказательством отсутствия нужных характеристик у предложенного товара.

Как следует из ч. 3 ст. 38 Закона № 323-ФЗ, использование медицинского изделия допускается строго в соответствии с положениями эксплуатационной документации. При этом с 1 марта 2022 г. скан-копии эксплуатационных документов на медицинские изделия размещены в открытом доступе в ГРМИ. В свою очередь, в эксплуатационной документации медицинского изделия в обязательном порядке отражаются его характеристики[39].

Таким образом, по номеру РУ комиссия заказчика получает доступ к официальному источнику наиболее полной информации о характеристиках медицинского изделия. И если эта информация опровергает сведения, которые содержатся в заявке участника закупки, последняя подлежит отклонению по п. 8 ч. 12 ст. 48 Закона № 44-ФЗ[40].

Разумеется, участники закупок не оставляют попыток поставить под сомнение сведения о характеристиках медицинских изделий, которые содержатся в инструкциях по их эксплуатации, размещенных в ГРМИ. Однако в подавляющем большинстве случаев такие попытки не имеют успеха. Согласно п. 38 Пра-

вил регистрации медицинских изделий[41] внесение изменений в техническую и эксплуатационную документацию осуществляется по результатам экспертизы качества, эффективности и безопасности медицинского изделия, проведенной в порядке, аналогичном порядку проведения такой экспертизы при первичной регистрации изделия[42].

- [1] См. ч. 1 ст. 13 Федерального закона от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», ч. 4 ст. 38 Федерального закона от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации».
- [2] Решение Саратовского УФАС России от 29.11.2022 № 064/06/49-1046/2022.
- [3] Подп. «в» п. 2 ч. 1 ст. 43 Закона № 44-ФЗ.
- [4] См., например, решения Брянского УФАС России от 13.06.2023 по делу № 032/06/106-466/2023, Санкт-Петербургского УФАС России от 10.05.2023 по делу № 44-1643/23, Архангельского УФАС России от 05.10.2022 по делу № 264оз-22, 029/06/42-903/2022.
- [5] См. подп. «а» п. 5.3 типового контракта на поставку лекарственных препаратов для медицинского применения, утв. приказом Минздрава России от 18.01.2021 № 15н.
- [6] См. подп. «а» п. 5.3 типового контракта на поставку медицинских изделий, утв. приказом Минздрава России от 15.10.2015 № 724н.
- [7] См. решения Московского УФАС России от 18.09.2023 по делу № 077/06/106-12374/2023, Московского областного УФАС России от 24.04.2023 по делу № 050/06/105-13253/2023, Красноярского УФАС России от 15.03.2023 № 024/06/106-615/2023.
- [8] Письмо ФАС России от 23.10.2014 № АД/43043/14.
- [9] См., например, решение Ингушского УФАС России от 27.06.2023 по делу № 006/06/49-271/2023.
- [10] См. решения Красноярского УФАС России от 12.04.2022 № 024/06/105-873/2022, Белгородского УФАС России от 04.08.2023 по делу № 031/06/106-544/2023, Мурманского УФАС России от 14.03.2023 по делу № 051/06/106-123/2023. Указанная позиция подтверждается и судебной практикой: см., например, постановления ФАС Уральского округа от 15.12.2021 по делу № А76-49554/2020, Восемнадцатого ААС от 29.03.2023 по делу № А47-17050/2022 (суд сослался на определение Верховного Суда РФ от 28.11.2019 № 305-ЭС19-19675 по делу № А40-197857/2018).
- [11] Это требование вытекает из определения «копии документа», которое содержится в ГОСТ Р 7.0.8-2013 «Национальный стандарт Российской Федерации. Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Делопроизводство и архивное дело. Термины и определения».
- [12] См. решения Красноярского УФАС России от 07.06.2022 № 024/06/105-1422/2022, Омского УФАС России от 23.09.2022 № 055/06/48-765/2022, Красноярского УФАС России от 16.08.2023 № 024/06/106-2308/2023.
- [13] См. решения Красноярского УФАС России от 24.01.2023 № 024/06/106-160/2023, Свердловского

- УФАС России от 25.01.2022 по жалобе № 066/06/106-225/2022.
- [14] Решение Московского УФАС России от 09.03.2023 по делу № 077/06/106-2887/2023.
- [15] Иная позиция встречается, например, в решении Калужского УФАС России от 14.03.2023 № 040/06/105-150/2023. Однако такие исключения лишь подчеркивают правило.
- [16] См. постановление Восьмого ААС от 09.06.2023 по делу № А46-22935/2022, решения Курганского УФАС России от 22.11.2022 № 045/06/48-240/2022, Омского УФАС России от 09.09.2022 № 055/06/48-724/2022, Новосибирского УФАС России от 29.09.2022 № 054/06/48-1618/2022 и др.
- [17] См. решения Хабаровского УФАС России от 02.03.2023 № 7-1/43 по делу № 027/06/106-234/2022, Московского УФАС России от 26.06.2023 по делу № 077/06/106-8316/2023, постановление Восьмого ААС от 03.07.2023 по делу № А70-2333/2023 (не совпали сведения о массе медицинского изделия в заявке и в РУ).
- [18] См., например, решение Крымского УФАС России от 07.07.2023 по делу № 082/06/105-1193/2023.
- [19] Контрольные органы, принимающие решения в пользу участников закупок, часто отмечают отсутствие в инструкции требования об указании варианта исполнения медицинского изделия: см., например, решение Краснодарского УФАС России от 20.07.2022 по делу № 023/06/99-3057/2022.
- [20] См. решения Карачаево-Черкесского УФАС России от 14.11.2022 по делу № 009/06/106-109/2022, Приморского УФАС России от 29.07.2022 № 025/06/49-632/2022.
- [21] Письмо Росздравнадзора от 28.12.2016 № 01-63-680/16.
- [22] Постановление Пятого ААС от 19.07.2023 по делу № А59-765/2023. См. также постановление ФАС Московского округа от 24.04.2023 по делу № А40-108769/2022: участник закупки предлагал к поставке струну из набора, при том что при вскрытии упаковки инструментов одноразового использования не может быть обеспечена стерильность отдельной комплектующей медицинского изделия. Аналогичных решений немало и в практике антимонопольных органов: см., например, решение Сахалинского УФАС России от 22.12.2022 по делу № 065/06/106-770/2022.
- [23] Решение Пензенского УФАС России от 06.06.2023 по жалобе № 058/06/106-313/2023.
- [24] Это следует как из п. 56 Правил регистрации медицинских изделий (утв. ПП РФ от 27.12.2012 № 1416), так из Формы РУ (утв. приказом Росздравнадзора от 16.01.2013 № 40-Пр/13).
- [25] См. решения Самарского УФАС России от 30.01.2023 № 10-10194-23/4, Саратовского УФАС России от 06.04.2023 № 064/06/48-413/2023, постановление ФАС Волго-Вятского округа от 12.07.2023 по делу № А29-5560/2022.
- [26] См. постановления ФАС Западно-Сибирского округа от 09.02.2022 по делу № А45-3309/2021, от 05.04.2022 по делу № А45-649/2021.
- [27] См. решения Московского УФАС России от 25.11.2022 по делу № 077/06/106-17639/2022,

- Московского областного УФАС России от 20.03.2023 по делу № 050/06/105-8007/2023, Калужского УФАС России от 07.03.2023, Дагестанского УФАС России от 08.08.2022 № 005/06/106-1461/2022.
- [28] Решение Тюменского УФАС России от 28.04.2023 по делу № 072/06/44/66/2023. Аналогично решение Свердловского УФАС России от 26.04.2023 по жалобе № 066/06/106-1487/2023.
- [29] См., например, решение Санкт-Петербургского УФАС России от 21.04.2023 по делу № 44-1445/23. Сходная позиция была изложена в письме ФАС России от 14.10.2022 № ПИ/28/94973/22.
- [30] См. решения Чувашияского УФАС России от 12.07.2023 по делу № 021/06/49-584/2023, Свердловского УФАС России от 03.11.2022 по жалобе № 066/06/106-3615/2022, Краснодарского УФАС России от 04.04.2023 № 336/2023 по делу № 023/06/99-1680/2023.
- [31] См. решения Челябинского УФАС России от 08.08.2023 № 074/06/106-1816/2023 по делу № 364-ж/2023, Омского УФАС России от 02.03.2023 № 055/06/106-209/2023.
- [32] См., например, решение Челябинского УФАС России от 18.11.2022 № 074/06/106-3132/2022 по делу № 614-ж/2022: контрольный орган признал правомерным допуск заявки участника, предложившего к поставке медицинские перчатки, произведенные по «старому» РУ, т. к. срок годности таких перчаток с лихвой перекрывал срок действия заключаемого заказчиком контракта.
- [33] Письма ФАС России от 25.07.2022 № ПИ/70052/22, от 20.05.2022 № ПИ/49247-ПР/22.
- [34] Постановление ФАС Уральского округа от 24.11.2021 по делу № А47-781/2021. Пример применения подхода в 2023 г. можно найти в решении Челябинского УФАС от 16.01.2023 по делу № 074/06/106-3604/2022(7-ж/2023).
- [35] Решение Омского УФАС России от 05.04.2022 № 055/06/48-286/2022.
- [36] Решение Омского УФАС России от 24.05.2023 № 055/06/106-599/2023.
- [37] Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 17.05.2023 по делу № А43-22367/2021. См. также решение Санкт-Петербургского УФАС России от 22.09.2023 по делу № 44-3846/23.
- [38] Решение Тюменского УФАС России от 21.06.2022 по делу № 072/06/44/87/2021.
- [39] Приказ Минздрава России от 19.01.2017 № 11н «Об утверждении требований к содержанию технической и эксплуатационной документации производителя (изготовителя) медицинского изделия».
- [40] В качестве примера можно привести постановления ФАС Волго-Вятского округа от 17.05.2023 по делу № А43-22367/2021, от 22.03.2023 по делу № А43-8130/2022.
- [41] Утв. ПП РФ № 1416.
- [42] Решение Ростовского УФАС России от 01.09.2023 по делу № 061/06/42-3214/2023.

Материал ранее был опубликован на портале edu.lot-online.ru

Минпромторг объединит Реестры российской промпродукции и радиоэлектронной продукции в конце 2023-го – в начале 2024г

Минпромторг РФ планирует в конце текущего – в начале следующего года объединить Реестры российской промышленной продукции и российской радиоэлектронной продукции, заявил заместитель главы Минпромторга Василий Шпак журналистам в Казани.

«Объединение реестров планируется для того, чтобы всем было проще ориентироваться, – сказал Шпак. – Надеюсь в скором времени будет единый Реестр промышленной продукции – это произойдет если не в конце этого года, то в начале следующего. Сейчас соответствующее решение находится на этапе согласования с профильными ведомствами и в ближайшее время будет внесено в правительство РФ».

При этом Шпак отметил, что, когда создавался Реестр российской радиоэлектронной продукции, требования к «российскости» (российскому происхождению) промпродукции только формировались.

«Поэтому какое-то время реестры жили параллельно, – сказал он. – Но по факту, поскольку радиоэлектронная продукция также является промпродукцией, то, естественно, целесообразно их объединить».

По данным на сайте ГИС «Промышленность», в настоящее время в Реестре российской промпродукции содержится 268,3 тыс. реестровых записей, а в Реестре российской радиоэлектронной продукции – 15,2 тыс. записей.

Продукция, включенная в тот или иной реестр, может получать те или иные преференции при госзакупках или закупках госкомпаний.

Предложено уточнить критерии отнесения продукции автомобилестроения к отечественным товарам

Минпромторг предложил скорректировать Постановление №719 в части подтверждения российского производства продукции автомобильной промышленности.

Поправки, сформулированные в проекте, распространяются на легковой и грузовой автотранспорт, автобусы и автомобили скорой медицинской помощи.

Изменения вносятся в перечень технологических операций и систему их балльной оценки, а также в механизм начисления баллов за НИОКР.

Исключаются положения, обеспечивающие возможность начисления баллов за обязательства, принятые в рамках специальных инвестиционных контрактов.

Для сохранения условий доступа продукции отечественных производителей к госзакупкам предлагается продление действия пороговых значений 2023 года до конца 2024 года.

Разработчики проекта отмечают, что данные поправки согласуются со Стратегией развития автопрома, утв. распоряжением Правительства РФ от 28.12.2022 № 4261-р.

Общественное обсуждение проекта завершится 21 ноября 2023 г.

Документ:

Проект постановления Правительства РФ ID проекта 02/07/10-23/00143201.

В ГД одобрили продление спецрегулирующего при госзакупках

Комитет Госдумы по экономической политике поддержал законопроект о продлении на 2024 год специального регулирования в сфере госзакупок и других областях. Документ, внесенный правительством РФ, разработан в целях продления мер, действующих до конца текущего года и направленных на снижение негативных последствий недружественных действий иностранных государств и международных организаций.

Законопроект предусматривает продление до конца 2024 года "ряда наиболее востребованных и эффективных мер специального регулирования в сфере госзакупок, финансового рынка, корпоративных, арендных и трудовых отношений, лицензирования и аттестации", пояснил в начале ноября премьер-министр России Михаил Мишустин. Это также касается и установления особенностей обращения лекарств и медицинских изделий, поскольку "крайне важно, чтобы люди всегда могли купить необходимый препарат", отмечал он.

Законопроект продлевает до конца 2024 года возможность изменения по соглашению сторон количества лекарственных препаратов, медицинских изделий и расходных материалов по контракту в пределах 30% по предложению заказчика. При этом, как и в текущем году при уменьшении объемов стороны будут обязаны

пропорционально снизить цену контракта, а при увеличении вправе пропорционально ее увеличить. Также на следующий год продляется и право заказчиков не требовать обеспечения исполнения контракта и гарантийных обязательств, за исключением случаев, когда в контракте предусмотрена выплата аванса и при этом расчеты в части аванса не подлежат казначейскому сопровождению. А Минобороны, МВД, МЧС, СВР России и в 2024 году, как и в текущем году, не учитывать ограничения предельного годового объема (50 миллионов рублей) при осуществлении ими закупок у единственного поставщика.

Изменения вносятся и в части снижения числа административных барьеров в области строительства, сокращения срока инвестиционно-строительного цикла, упрощения процедур согласования в сфере градостроительных и земельных отношений. Это дает возможность значительно ускорить ремонт, возведение и ввод в эксплуатацию жилых домов, дорог, школ, больниц и других значимых объектов без ущерба качеству, отмечал премьер.

Данные законодательные изменения в нынешних условиях обеспечат дополнительную свободу действий организациям, говорил также он. Нужно, чтобы оказываемые услуги, производимая или ввозимая в Россию для граждан и бизнеса продукция соответствовали всем необходимым требованиям, считает Мишустин.

АЭИ "ПРАЙМ"

Подписан закон, дополняющий перечень отношений, которые не регулируются Законом № 44-ФЗ

Президент РФ подписал Федеральный закон, согласно которому закупки товаров, работ, услуг избирательными комиссиями субъектов РФ, территориальными избирательными комиссиями, осуществляемой за счет средств, выделенных из бюджетов субъектов РФ, бюджета федеральной территории на оказание содействия в подготовке и проведении выборов в федеральные органы государственной власти осуществляются без соблюдения требований Закона № 44-ФЗ. Новый п. 9.1 ч. 2 ст. 1 Закона № 44-ФЗ вступил в силу 14 ноября текущего года (Федеральный закон от 14 ноября 2023 г. № 531-ФЗ).

Система ГАРАНТ

Президент РФ поручил Правительству РФ представить предложения по внесению в Законы № 44-ФЗ и 223-ФЗ изменений, предусматривающих установление особых условий для осуществления закупок в сфере высоких технологий, в том числе порядка определения и обоснования начальной (максимальной) цены контракта (договора).

Исполнить указанное поручение необходимо до 1 февраля 2024 года.

Документ:

Перечень поручений по итогам Восточного экономического форума (утв. Президентом РФ 11 ноября 2023 г. № Пр-2246, п.1л).

Тендеры, как получить выгоду для компании: секреты успешной работы

Тендеры, как инструмент развития бизнеса: пути и средства роста через участие в тендерных процедурах.

О специфике работы и проведении тендерных мероприятий говорим со специалистом компании «Грузовая Механика» Малышевой Натальей Викторовной.

– **Наталья Викторовна, что такое Тендер?**

– Тендер – это торги, обеспечивающие конкурентную покупку или продажу. Участники торгов заявляют цену или условия исполнения работ, победителем становится участник, предложивший лучшие условия.

Каждая крупная компания создает в своей структуре подразделение, занимающееся закупками товаров или услуг, если это компания заказчик или компания поставщик, если это продажа товаров и услуг.

Большим компаниям не обойтись без тендерного отдела, от него зависят успехи развития и деятельности компании.

– **Как давно существует, и какие задачи ставит перед собой тендерный отдел Вашей компании?**

– В компании «Грузовая Механика» тендерный отдел появился относительно недавно, 4 года назад. Его основная задача – это грамотное оформление документов для участия в процедурах закупок или продаж на электронных торговых площадках (ЭТП).

– **Расскажите немного подробнее, как работает ЭТП?**

– Электронная торговая площадка – это программно-аппаратный комплекс, предоставляющий информационные услуги для прямого взаимодействия между продавцом товара или услуги и покупателем товара или услуги, путем общения через электронные каналы.

Покупатель (организатор закупки) размещает на площадке заказ на продукцию в виде конкурса или аукциона. Поставщик (участник закупки), отклика-

ясь на заказ, предлагает свой товар, участвуя в проводимых торгах. За процедурой проведения торгов и обработкой предложений следит оператор ЭТП, после окончания торгов он подводит итоги и объявляет победителя.

Закупки бывают государственные, муниципальные, корпоративные или коммерческие, для их проведения в Интернет существуют разные электронные площадки. Сегодня – это любой ресурс для проведения сделок купли-продажи между организациями поставщиками и организациями покупателями. Поэтому обязанности специалиста тендерного отдела – это не только подготовка документов.

– **Хорошо, расскажите, какие еще обязанности у сотрудника тендерного отдела?**

– Специализация сотрудников включает обязательное выполнение следующих функций:

- Поиск тендеров, согласно специфике отрасли своей организации;
- Подготовка документов для участия в закупках, в соответствии с запросами заказчика;
- Составление заявки на участие в закупке, протокола разногласий;
- Общение, сотрудничество с заказчиком, в случае принятия заявки;
- Отслеживание итогов торгов;
- Заключение контракта и подготовка сопроводительных документов;
- Выполнение системной работы по завершившимся торгам, анализ конкурентов.

– **Какие знания специалиста важны для победы в тендере?**

– Специалист по торгам должен понимать, какие критерии важны для выигрыша в тендере. Не опытному человеку, может показаться, что в тендере побеждает предложение с минимальной ценой, но это не всегда так. Выигрывает то предложение, которое больше других соответствует запросам организатора торгов.

Специалист отдела, не только ведет свою компанию по всем этапам, но и грамотно выстраивает взаимоотношения с другими участниками. По действиям такого специалиста заказчик судит о работе всей компании. Поэтому представление компании в работе ЭТП – это серьезная процедура.

– **Какие преимущества для компании дает участие в ЭТП?**

– Быстрый доступ к сделкам. ЭТП дает возможность поставщикам быстрее найти покупателя, а покупателю поставщика и быстрее приступить к выполнению поставленных задач.

Удобное регулирование процесса торгов. Процедура торгов проходит по определенным, понятным правилам. Все участники действуют в соответствии с существующими алгоритмами подачи документов и заключения сделок.

Возможность проверки контрагента. Участники ЭТП могут проверить историю организации, участие в других торгах и на основе полученной информации принять решение о сотрудничестве.

Предоставление необходимой аналитики. Участники торгов, на разных этапах могут получать информацию о платежах, графике поставок и отслеживать прохождение сделки.

Безопасность. ЭТП помогают исключить коррупционную составляющую. Процедура торгов защищена и утечка информации крайне мала. А наличие квалифицированной подписи закрепляет юридическую силу сделки.

Квалифицированные сотрудники тендерного отдела компании «Грузовая Механика», обладающие необходимыми знаниями и опытом, опираясь на преимущества электронных торговых площадок, помогают укрепить позиции компании перед конкурентами и продвинуться на рынке грузоподъемного оборудования и складской техники.

РБК

Госзаказчик установил требования к компонентам товара – контролеры нашли нарушение Закона № 44-ФЗ

Заказчик приобретал работы по устройству игровой и спортивной площадки. В извещении предусмотрели требования к составным частям инвентаря: брусьям, трубам и другим деталям. УФАС увидело нарушение:

- заказчик может предъявлять требования к товару, но не к его компонентам. В противном случае он ограничивает конкуренцию, поскольку создает допол-

нительные барьеры для участия в закупке;

- Закон № 44-ФЗ не обязывает участника производить продукцию или иметь ее при подаче заявки. Он может не знать параметры отдельных деталей.

Вывод контролеров основан в том числе на Письме ФАС. Недавно позицию применили Ростовское и Санкт-Петербургское УФАС.

Документ: Решение Ленинградского УФАС России от 16.10.2023 по делу № 047/06/42-3207/2023.

КонсультантПлюс

Как российским предприятиям не опоздать с обновлением инфраструктуры

Генеральный директор Уралэнерготел Алексей Бельский — о том, как российским предприятиям не опоздать с обновлением инфраструктуры и остаться на рынке

Сегодня российские промышленные предприятия столкнулись с несколькими проблемами. Им необходимо занять освободившиеся после ухода иностранных компаний рынки, переориентироваться на новых заказчиков, сохранить работоспособность при недоступности привычного оборудования и нехватке людей.

И здесь для бизнеса возникает бытовое горлышко: новые возможности есть, нужно много чего разработать и построить, но часто не из чего и некем. Необходимое для производства оборудование можно ждать месяцами, а нехватка собственных инженерных и строительных кадров у некоторых крупных промышленных компаний доходит до 75%.

Перед бизнесом встает закономерный вопрос: как планировать работу в таких условиях?

Подготовка

Крупные стройки и реконструкции на предприятиях начинаются с бюджетирования. Оценка затрат проводится на основании текущих цен из доступных открытых источников. При этом срок реализации крупных проектов на рынке — от полугода до двух лет. За это время инфляция может «съесть» от 5 до 30% от цены проекта. Поэтому необходимо изменить ценообразование при закладывании бюджетов и проведении тендеров — добавить инфляционный коэффициент и коэффициент на валютные закупки с прогнозом роста. А если компетентный подрядчик видит, что заказчик очевидно промахнулся с суммой заказа, он просто не будет участвовать в тендере.

Тендер

С одной стороны, тендеры и бюрократизация защищают корпорации от нечистоплотности, с другой — они начинают подменять суть формой и снижают ответственность за результат конкретных исполнителей. Оптимально проведенный тендер не

означает оптимально выполненной и оплаченной работы. Необходимо либо упрощать бюрократию, либо модифицировать ее под конкретный завершённый результат, а не каждый отдельный этап. Сейчас отдел закупок в госкомпаниях отвечает за соблюдение всех требований тендера, а не за успешное завершение работы. Необходимо менять мотивацию так, чтобы она была направлена на конечный результат.

Исполнение договора

Дальше подрядчику необходимо отстаивать цену в процессе проектирования, защиты смет и активирования. Нередко заказчики стараются занизить стоимость работ даже после того, как договор заключен и подрядчик взял риск «уложиться в бюджет» на себя. Во многих проектах выигрывает тендер — это только начало тернистого пути по защите цены, на что уходит много сил и времени специалистов и подрядчика, и заказчика. Это ощутимые издержки для предприятия, причем в плане не только стоимости труда, но и сроков выполнения заказа.

Проект, на который закладывались условные 100 млн рублей, при годовой инфляции в 15%, индексации зарплат, изменении курса валюты и непонятных сроках поставки или производства оборудования через год может стоить 150 млн. А они не заложены. Есть два варианта решения: делать за те же деньги, но экономить на оборудовании и рабочей силе (то есть дольше и хуже), или увеличивать сумму договора. Второй вариант доступен частному бизнесу, у которого есть возможность превысить бюджет, и госкомпаниям с очень заинтересованными в конечном результате руководителями и командами.

Сезонность

Простым, но важным шагом стала бы отвязка тендеров от календарного года. Сейчас на рынке существует ярко выраженная сезонность: у большинства производственных предприятий «сезон тендеров» и «сезон закрытий» совпадают. Это приводит к неравномерной загрузке мощностей у инженерных компаний, когда простои сменяются активным наплывом

проектов, и при ограниченности ресурса, о которой мы говорили выше, часть проектов либо вовсе не выполняется, либо выполняется некомпетентными компаниями.

Типичная для рынка ситуация — объявление бизнесом нескольких тендеров во втором квартале, чтобы что-то построить и запустить уже в ноябре-декабре. В скольких конкурсных процедурах должны принять участие подрядчики, чтобы обеспечить себе необходимую загрузку и выполнить обязательства перед клиентами? Выиграешь один подходящий — загружен оптимально. Выиграешь два — перегружен. Не выиграешь — считай, банкрот, если нет «подушки» до следующего сезона тендеров.

Планирование

Также помогло бы повышение горизонта планирования при проведении тендеров. То есть не проводить тендер с началом реализации с момента подписания договора, а иметь отсрочку на старт, заложив все необходимые коэффициенты в цену. За эти 3-12 месяцев есть возможность спокойно завершить текущие проекты и приступить к новому. Это позволит и бизнесу, и подрядчикам гораздо более плавно выполнять работы, закупки нужного оборудования, наем подходящего компетентного персонала, финансирование объектов. Более того, это решит проблему «овербукинга» на тендерах и позволит планировать кадровое развитие для большего числа заказов.

Проблема обновления инфраструктуры носит системный характер, и без грамотной работы по этим направлениям в мире промышленных компаний будет то же самое, что и в мире обычных людей. «Богатые» за счет наличия достаточного количества средств будут «перекупать» тендеры, привлекать компетентных подрядчиков для обновления производства и за счет этого становиться еще богаче, а «бедные» не выдержат конкуренции и не будут успевать вслед за рынком. Причем не только за своим, но и за смежными, ведь ресурсы будут утекать и туда.

РБК

Услуги по госконтракту перестали оказывать из-за удорожания товаров — суд нашел основания для РНП

Стороны заключили контракт на уборку помещений школы. Позднее исполнитель сообщил, что больше не может работать на согласованных условиях, так как расходные материалы подорожали из-за санкций.

Поскольку услуги перестали оказывать, заказчик принял решение об одностороннем отказе. Контролеры не включили сведения в РНП. Кассация с ними не согласилась:

- удорожание расходных материалов не повод прекратить оказывать услуги. Изменение их цен — предпринимательский риск контрагента;

- исполнитель пояснил, что утратил интерес к выполнению обязательств по ценам из контракта. Сделка стала невыгодной. Однако утрату интереса нельзя считать причиной, которая мешает исполнить контракт;
- контрагент не заявлял, что продолжение исполнения контракта могло негативно повлиять на его деятельность. Убыточность и отсутствие экономической выгоды он не доказал.

ВС РФ не стал пересматривать дело.

Документ:

Определение ВС РФ от 07.11.2023 № 305-ЭС23-21020.

КонсультантПлюс

Суды поддержали участников госзакупок в споре о картельном сговоре из-за низкой рентабельности работ

В поведении двух участников закупок работ по реконструкции здания усмотрели соглашение с целью поддержания цены на торгах. Контролеры среди прочего учли, что общества:

- отказались от конкурентной борьбы. Одно предлагало цену в размере НМЦК, но не подтверждало квалификацию. Это обеспечивало победу другому при снижении цены менее 0,2%;
- использовали единую инфраструктуру для ведения хозяйственности: номер телефона, электронную почту и IP-адрес;
- подавали заявки с небольшой разницей во времени.

Доводы о том, что участники не могли конкурировать, поскольку входили в группу лиц на основании договора консорциума, отклонили.

Первая инстанция и кассация с контролерами не согласились:

- причиной подобного поведения стала низкая НМЦК. Невысокая рентабельность работ создавала риск отсутствия заявок от иных лиц. Чтобы не допустить признания торгов несостоявшимися, одно из обществ привлекло для участия в закупках другое лицо из своей группы;
- действия участников оценили формально. Закон не обязывал их предлагать невыгодную цену или снижать ее. При этом НМЦК почти совпадала с себестоимостью работ, что подтвердил специалист;
- контролеры не доказали картельный сговор с целью поддержания цен на торгах. Действия обществ не ограничивали конкуренцию и не позволяли извлечь выгоду.

Сходные обстоятельства учитывал и АС Северо-Западного округа.

Документ:

Постановление АС Московского округа от 02.11.2023 по делу № А40-248476/2022.

КонсультантПлюс

Москва сэкономила почти 24 млрд рублей благодаря экспертизе цен в госзакупках

Москва сэкономила 23,4 миллиарда рублей за девять месяцев 2023 года благодаря технологии формирования и экспертизы начальной максимальной цены контрактов (НМЦК), которые заключаются для нужд заказчиков столицы в системе госзакупок. Об этом сообщила руководитель департамента экономической политики и развития столицы Мария Багреева.

По ее словам, в январе — сентябре этого года эксперты предоставили более 2 тысяч заключений.

"Заявленная сумма закупок составила более 810 миллиардов рублей. По результатам проведенной экспертизы начальных максимальных цен контрактов (договоров) городу удалось снизить ее и сэкономить 23,4 миллиарда рублей бюджетных средств", — заявила Багреева.

Экспертизу НМЦК в Москве проводит департамент экономической политики и развития города совместно с Аналитическим центром столицы. Исключение — закупки по текущему ремонту, благоустройство, устройство пешеходных зон, снос, локальные мероприятия и ремонтно-реставрационные работы.

Экспертиза цен представляет собой инструмент оптимизации бюджетных расходов.

Изучение достоверности определения начальной максимальной цены осуществляется для договоров на сумму более 30 миллионов рублей, если закупка проходит в рамках 44-ФЗ, и для контрактов с начальной ценой 50 миллионов рублей.

Ранее стало известно, что Москва смогла сэкономить 16,6 миллиарда рублей в январе — июне с помощью технологии формирования и экспертизы начальной максимальной цены контрактов. Багреева уточняла, что в первом полугодии 2023-го эксперты выдали 1 567 заключений. Заявленная сумма закупок составила более 668 миллиардов рублей.

СМИ сетевое издание

«Городской информационный канал m24.ru»

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов публичного предложения в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения:

19.12.2023 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

17.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет торгов:

1. Дом оператора, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Брянская область, Злынковский район, г. Злынка, улица Советская, д.101.

2. Дом операторов, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Брянская область, Выгоничский район, деревня Бабинка, улица Полевая, д.1А.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичного предложения) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения:

19.12.2023 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

17.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет торгов:

1. Дом оператора ГРС, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Калужская область, Ульяновский район, с. Ульяновово, ул. Лесная, д.4.

2. Дом оператора ГРС, сарай, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Калужская область, Ульяновский район, с. Ульяновово, ул. Лесная, д.4.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения конкурентной процедуры:

19.12.2023 в 11:00 (время московское).

Дата и время начала приема заявок:

17.11.2023 с 10:00 (время московское).

Дата и время окончания приема заявок:

18.12.2023 до 15:00 (время московское).

Предмет продажи:

1. Часть жилого дома, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Воронежская область, Лискинский район, с. Копанице, ул. Молодежная, д. 2-б, пом. 1.

2. Часть жилого дома, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Воронежская область, Лискинский район, с. Копанице, ул. Молодежная, д. 2-б, пом. 2.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте: <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже имущества

Продавец:

ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru>.

Тел.: 8-800-100-66-22, 8-831-431-18-08.

Дата и время начала приема заявок:

17.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18.12.2023 до 12:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

19.12.2023 в 14:00 (МСК).

Предмет торгов:

Медицинское оборудование продается единым лотом в следующем составе:

1. Стоматологическая установка Siger U200 с верхней подачей инструментов и компрессором (инв.№ FONDS_252001706).

2. Стоматологический интраоральный рентгеновский аппарат Preva (инв.№ FONDS_252002339).

3. Аппарат радиовидеографический, дентальный Vision DX (инв. №FONDS_252002338).

Адрес места нахождения:

Чувашская Республика, Красноармейский район, с. Красноармейское.

Начальная цена:

145 000,00 руб., в том числе НДС 20%.

Порядок подачи заявок в соответствии с Регламентом ЭТП ГПБ и документацией об аукционе в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте:

<https://etp.gpb.ru/>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичного предложения) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ. <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения:

19.12.2023 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

17.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет торгов:

1. Часть жилого дома, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Воронежская область, Острогожский район, х.Ново-Успенка, ул. Воронежская, д. 103, пом. 2.

2. Часть жилого дома, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Воронежская область, Подгоренский район, сл. Сагуны, ул. Грушевка, д. 44А, пом. 2.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпромтранс» извещает о проведении открытых торгов в форме аукциона на повышение начальной стоимости в электронной форме по продаже движимого имущества: Спец. техника

Собственник:

ООО «Газпромтранс», 8-499-580-05-62, pty@gptrans.gazprom.ru.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, 8-800-222-07-60. <https://etp.gpb.ru/>.

Документация о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте: ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Дата и время начала приема заявок:

с 15 ноября 2023 года с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

15 декабря 2023 года 18:00 00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

19 декабря 2023 года в 11:00 (МСК).

Предмет продажи:

Спец. техника в кол-ве 2 лотов:

1 лот – Платформа прицепная ППМ-1, с краном манипулятором НИАВ-088.

2 лот – Снегоочиститель СШР-2, ПР на базе трактора МТЗ-80,82.

Начальная стоимость лотов:

1 568 005,56 руб. с НДС.

местоположение:

Астраханская обл., Красноярский р-н, Джанайский сельсовет, поселок Аксарайский.

Полное информационное извещение о процедуре торгов находится на сайте <https://etp.gpb.ru>.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром добыча Ямбург» извещает о проведении открытых торгов в форме публичного предложения в электронной форме по продаже движимого имущества (лом цветных металлов и труба)

Собственник: ООО «Газпром добыча Ямбург», 8(3494)965-027, 8(3494)966-150, G.Andronaki@yamburg.gazprom.ru.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, 8-800-222-07-60. <https://etp.gpb.ru/>.

Документация о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте: ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Дата и время начала приема заявок:

с 17 ноября 2023 года с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18 декабря 2023 года 16:00 00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

19 декабря 2023 года в 11:00 (МСК).

Предмет продажи: лом цветных металлов и труба в кол-ве 2 лотов.

Начальная стоимость лотов: 945 792,68 руб. без НДС.

местоположение: ЯНАО, п. Ямбург, п. Новозаполярный.

Полное информационное извещение о процедуре торгов находится на сайте. <https://etp.gpb.ru/>.

ООО «Газпром добыча Ямбург» извещает о проведении открытых торгов в форме аукциона на повышение начальной стоимости в электронной форме по продаже движимого имущества (лом цветных металлов)

Собственник: ООО «Газпром добыча Ямбург», 8(3494)965-027, 8(3494)966-150, G.Andronaki@yamburg.gazprom.ru.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, 8-800-222-07-60. <https://etp.gpb.ru/>.

Документация о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте: ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Дата и время начала приема заявок:

с 17 ноября 2023 года с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18 декабря 2023 года 16:00 00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

19 декабря 2023 года в 11:00 (МСК).

Предмет продажи: лом цветных металлов.

Начальная стоимость лотов: 342 420,60 руб. без НДС.

местоположение: ЯНАО, п. Ямбург, п. Новозаполярный.

Полное информационное извещение о процедуре торгов находится на сайте <https://etp.gpb.ru/>.

ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» извещает о проведении торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Ставрополь».

Прием заявок на участие в торгах:

с 17 ноября 2023 г. с 10:00 до 18:00 «14» декабря 2023 г. (МСК).

Торги: 18 декабря 2023 г. в 12:00 (МСК).

Место проведения торгов:

ООО ЭТП ГПБ.

Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>

Тел.: 8(495)1500661, 8(800)2220760, 8(86545)77-510.

Предмет продажи:

1. Дом оператора с.Краснополье, 155,72 кв.м.,

местоположение:

Республика Калмыкия, Яшалтинский р-н, с. Краснополье, ул. Дружбы, 42.

Начальная цена: 333 400,00 руб., НДС не облагается.

2. Квартира, п. Щелкан, 83,7 кв.м.,

местоположение:

Ставропольский край, Новоселицкий р-н, п. Щелкан, ул. Шоссейная, д. 25, кв.1.

Начальная цена: 446 000,00 руб., НДС не облагается.

Информационное сообщение о проведении открытого аукциона в электронной форме по продаже недвижимого имущества

Сведения о продавце (собственнике) имущества:

ООО «Газпром газораспределение Кострома».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны: 8-800-222-07-60, +8 (4942) 49-72-40.

Дата проведения торгов:

22.12.2023 в 10:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок:

13.11.2023 с 09:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

14.12.2023 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Лот 1.

Нежилое здание, общая площадь: 343,7 кв.м и земельный участок, общая площадь 722,52 кв.м.

Местонахождение:

Костромская обл., Сусанинский р-н, пос. Сусанино, ул. Октябрьская, дом 17.

Начальная цена: 11 846 550,59 рублей, без НДС.

ООО «Газпром транссервис» извещает о проведении торгов (аукциона) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром экспорт».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны: (8-86176) 6-00-04.

Дата проведения торгов: 22.12.2023 в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 21.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата окончания приема заявок: 20.12.2023 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Лот № 1.

Автопогрузчик Komatsu FD50AT-7.

Начальная цена: 412 800,00 руб. с НДС.

Лот № 2.

Автопогрузчик Komatsu FD15T-17.

Начальная цена: 162 000,00 руб. с НДС.

Лот № 3.

Досмотровая площадка для осмотра трубной продукции (2 единицы).

Начальная цена: 321 146,40 руб. с НДС.

ПРОДАЖА

Продавец:

ООО «АВТОТРАНСГАЗ».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8-83197-5-08-61.

Дата и время начала приема заявок:

13.11.2023 с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

13.12.2023 до 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов:

15.12.2023 в 11:00 (МСК).

Предмет торгов: ТАТРА 815 2SV2 (самосвал), VIN TNT285SV2PK023293,

двиг. № ТЗА-929-16.021550,

шасси K023293, инв. № 850452.

Местонахождение:

Нижегородская обл., Починковский р-н, с. Починки, ул. Сидорова, д.145, корпус А.

Начальная цена: 650 000,00 руб., в том числе НДС.

Порядок подачи заявок в соответствии с Регламентом ЭТП ГПБ и документацией о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте: <https://etp.gpb.ru/>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичного предложения) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения:

19.12.2023 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

17.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет торгов:

Часть жилого дома оператора право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Воронежская область, р-он Подгоренский, с.Белогорье, ул.Ленина, д.20, пом.2.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etp.gpb.ru/>.

ООО «Газпром теплоэнерго Воронеж» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже недвижимого имущества (зданий газовых котельных и земельных участков в пгт Рамонь)

Собственник: ООО «Газпром теплоэнерго Воронеж».

Организатор торгов и порядок подачи заявок: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны:

8-800-222-07-60, +7 (930) 414-58-68.

Дата проведения торгов:

20.12.2023 г. в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

17.11.2023 г. в 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18.12.2023 г. в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

1. Блочно-модульная котельная с инженерными сетям, кадастровый (или условный) номер: 36-36-26/032/2006-173., общей площадью 92,4 кв. м и земельный участок с КН 36:25:0100065:0029, площадью 354 кв. м.

2. Здание котельной, кадастровый (или условный) номер: 36:25:0100035:109, общей площадью 221,1 кв. м. и земельный участок с КН 36:25:0100035:22, площадью 328 кв. м.

Полное информационное извещение о процедуре торгов находится на сайте <https://etp.gpb.ru/>.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Продавец:

ООО «Алибаба.ком (РУ)» ОГРН 1157746446747
(ИНН 7703380158, КПП 770301001,
р/с 40702810000000177631 в АО "РАЙФФАЙЗЕНБАНК",
БИК 044525700, к/с 30101810200000000700).

Собственник:

ООО «БИК», ИНН 7826054531.

Основание проведения торгов: ст. 899 ГК РФ.

Организатор торгов (далее – ОТ):

ООО «Центр-Р.И.Д.»
(ИНН 7713234163, КПП 771301001,
р/с 40702810100000094883, БИК 044525555,
к/с 30101810400000000555 в ПАО «ПРОМСВЯЗЬБАНК» г. Москва,
8(495)7225949, centerRID@mail.ru, http://центр-рид.рф.

Время, место и форма торгов:

электронные торги в форме открытого аукциона с открытой формой подачи предложений о цене (далее – торги) будут проведены 18.12.23г. в 12:00ч. (срок приема заявок с 12:00ч. 17.11.23г. до 16:00ч. 14.12.23г.) на электронной площадке Центра реализации в сети Интернет по адресу: <https://business.centerr.ru/> (далее – ЭТП).

Предмет торгов:

- Лот 1** – Портативные аккумуляторы (пауэрбанки), 3 551 ед.;
- Лот 2** – Беспроводная колонка, 9 310 ед.;
- Лот 3** – Светильники и лампы для дома, 15 803 ед.;
- Лот 4** – Фитолампа для выращивания растений, 2 220 ед.;
- Лот 5** – Уличные светильники, 5 627 ед.;
- Лот 6** – Товары для животных (одежда для собак), 7 910 ед.;
- Лот 7** – Товары для животных (поводки, ошейники, шлейки), 31 025 ед.;
- Лот 8** – Товары для животных (игрушки), 11 547 ед.;
- Лот 9** – Товары для животных (аксессуары), 11 709 ед.;
- Лот 10** – Товары для взрослых (18+), 7 468 ед.;
- Лот 11** – Медицинские приборы, 9 952 ед.;
- Лот 12** – Кольцевая лампа (для селфи), 1 894 ед.;
- Лот 13** – Швабра для мытья пола, 993 ед.;
- Лот 14** – Беспроводные наушники, 6 ед.;
- Лот 15** – Товары для животных (корм), 53 ед.;
- Лот 16** – Чехол на стул, 1 023 ед.

Начальная цена в рублях (с учетом НДС) (далее – НЦ):

- Лот 1** – 6 614 030,00; **Лот 2** – 20 589 220,00;
- Лот 3** – 25 162 470,00; **Лот 4** – 2 407 920,00;
- Лот 5** – 3 582 660,00; **Лот 6** – 6 675 180,00;
- Лот 7** – 27 286 920,00; **Лот 8** – 7 586 860,00;
- Лот 9** – 8 720 750,00; **Лот 10** – 9 413 490,00;
- Лот 11** – 15 338 480,00; **Лот 12** – 4 420 580,00;
- Лот 13** – 1 271 550,00; **Лот 14** – 3 730,00;
- Лот 15** – 39 880,00; **Лот 16** – 310 680,00.

Местонахождение Лотов:

г. Москва, г. Троицк, ул. Промышленная, д.21.

Шаг аукциона на повышение:

1% от НЦ соответствующего Лота.

Задаток:

5% от НЦ соответствующего Лота, должен поступить на р/с ОТ до 14.12.23г.

Победителем торгов (далее – победитель) признается участник, предложивший наиболее высокую цену. В случае если торги будут признаны несостоявшимися по причине допуска только одного участника, Продавец вправе принять решение о заключении договора купли-продажи (далее – договор) с единственным участником.

Договор заключается по форме и на условиях, определенных документацией торгов.

Продавец не позднее 3 рабочих дней с даты подведения итогов торгов направляет предложение о заключении договора (далее – предложение) с приложением договора победителю (единственному участнику).

Победитель (единственный участник) в течение 5 рабочих дней с даты получения предложения обязан подписать договор и передать его Продавцу.

Оплата по договору победителем (единственным участником) осуществляется не позднее 5 рабочих дней с даты заключения договора, за вычетом внесенного ранее задатка по реквизитам Продавца.

Победитель обязан вывезти товары, в отношении которых заключен договор, с адреса Местонахождения Лотов и подписать Акт о передачи имущества, не позднее 2 рабочих дней с даты заключения договора и оплаты товаров по договору.

О порядке проведения торгов, в том числе об оформлении участия в торгах, определении лица, выигравшего торги, а также условия договора, заключаемого по результатам торгов, сроки и порядок внесения задатка, реквизиты счетов, документация торгов размещены в открытом доступе на ЭТП. Время везде московское (UTC+3).

Продажа недвижимого имущества АО «Томскоблгаз»

Полная информация на официальном сайте ООО ЭТП ГПБ:
<https://etp.gpb.ru/>

Предмет продажи:

объект незавершенного строительства и земельный участок.

по адресу:

Томская область, Кожевниковский район, с. Киреевск, ул. Береговая, 12.

Проведение торгов:

«18» декабря 2023 в 10.00 МСК.

Нач. цена:

2 882 452,51 руб. кроме того НДС в размере 517 343,05 руб.

ООО «Газпром сжиженный газ» извещает о проведении торгов (открытом аукционе в электронной форме) на право заключения договора купли-продажи

Собственник: ООО «Газпром сжиженный газ».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Тел.: 8-800-222-06-61; (843) 261-79-12 (106)

Предмет торгов: Имущественный комплекс СУГ

(кустовая база сжиженного газа в составе 78 объектов недвижимого и движимого имущества, и право аренды земельного участка), расположенный в Республике Марий Эл, г. Йошкар-Ола, Элеваторный пр., д.11.

Начальная цена: 12 587 405,31 рублей без НДС.

Дата и время начала приема заявок: 17.11.2023 в 09:00 МСК.

Дата и время окончания приема заявок: 18.12.2023 в 18:00 МСК.

Дата проведения аукциона: 20.12.2023 в 10:00 МСК.

Подробная информация об имуществе на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» извещает о проведении торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Ставрополь».

Прием заявок на участие в торгах:

с 17 ноября 2023 г. с 10:00 до 18:00 «14» декабря 2023 г. (МСК).

Торги: 18 декабря 2023 г. в 12:00 (МСК).

Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ.

Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>

Тел.: 8(495)1500661, 8(800)2220760, 8(87922) 72771.

Предмет продажи:

Административное здание, 494,1 кв.м.,

местоположение:

Ставропольский край, город Минеральные Воды, улица Тихая 1а.

Начальная цена: 10 624 800,00 руб., в т.ч. НДС.

Минимальная цена: 6 374 880,00 руб., в т.ч. НДС.

ООО «Газпром экспорт» извещает о проведении торгов (аукциона) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром экспорт».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

+ 7 (812) 646-18-91, +7 (812) 646-18-96.

Дата проведения торгов: 18.12.2023 в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 15.11.2023 с 12:00 (МСК).

Дата окончания приема заявок: 14.12.2023 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Трехкомнатная квартира, 99,8 кв.м.

по адресу:

г. Санкт-Петербург, ул. Стремянная, д. 15/1, лит. А, кв. 10.

Начальная цена:

35 100 000,00 рублей (НДС не облагается).

ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru>.

Тел.: 8-800-100-66-22, 8-831-431-18-08.

Дата и время начала приема заявок:

17.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

18.12.2023 до 12:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

19.12.2023 в 14:00 (МСК).

Предмет торгов:

Двухкомнатная квартира по адресу:

Республика Мордовия, Теньгушевский р-н, с. Теньгушево, ул. Рабочая, д.18, кв.26.

Начальная цена: 310 000,00 руб., НДС не облагается.

Порядок подачи заявок в соответствии с Регламентом ЭТП ГПБ и документацией об аукционе в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте:

<https://etp.gpb.ru/>.

Издатель:

ООО «Аукционный Вестник»

Адрес:
129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3
Зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации СМИ

ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.

ПИ № ФС77-80496 от 15 марта 2021 г.

Главный редактор: Федотова Татьяна
Верстка: Гвоздь Светлана
телефон: +7 (495) 225-30-95
e-mail: info@avestnik.ru
2253095@mail.ru

Мнение издателя и редакции может

не совпадать с мнением авторов.

Рукописи не возвращаются

и не рецензируются

•
Издатель и редакция не несут ответственности за содержание информационных сообщений и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью

или частично) без письменного

разрешения редакции запрещена

•
Подписано в печать от 16.11.2023 в 23:00

Отпечатано

в типографии ООО "Кардинал".

129346, г. Москва, ул. Коминтерна, д. 20/2.

Объем 8 полос. Формат А3.

Заказ № 667-11.

•
Газета распространяется на территории Российской Федерации

•
Московский тираж 10 000 экз.
Региональный тираж 45 000 экз.
Распространяется бесплатно.