

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ



О возможных типовых условиях контрактов для снижения рисков взыскания дополнительных работ с заказчиков
Альберт Трофимов 2 стр.

Информационные сообщения о торгах 5-8 стр.

ВС РФ: одного лишь факта неподписания госконтракта мало, чтобы включить сведения о победителе в РНП

Победителя признали уклонившимся. Ответственный сотрудник из-за болезни ушел с работы и не сообщил руководству о том, что надо подписать контракт. Контролеры включили сведения в РНП. ВС РФ поддержал суды первой и апелляционной инстанций. Они не согласились с решением антимонопольной службы, поскольку победитель:

- не хотел уклоняться от заключения контракта. Чтобы включить сведения в РНП, только факта нарушения мало, надо устанавливать умысел и недобросовестность поведения. Уклонение должно быть сознательным. Победитель действовал добросовестно и сделал все приготовления, чтобы исполнить обязательства;
- до публикации протокола об уклонении сообщил заказчику, что товары полностью готовы к отгрузке, и направил обеспечение исполнения контракта. Он также просил заказчика продлить срок подписания и подал контролерам заявление, чтобы те рассмотрели возможность заключить сделку;
- является производителем товаров по контракту. Его деятельность носит социально-ориентированный характер. Это подтверждает в том числе наличие большого числа работников;
- имеет успешный опыт исполнения аналогичных сделок в том числе с заказчиком. По сравнению с их объемом цена спорного контракта маленькая. Наказание за его неподписание несоразмерно.

Документ: Определение ВС РФ от 16.10.2023 № 305-ЭС23-10096.

КонсультантПлюс

Проблемы дробления обеспечения исполнения контракта



Дмитрий Блинцов
начальник отдела реализации национальных проектов управления экологии и природных ресурсов Липецкой области
Государственный советник Липецкой области 2 класса

По общему правилу[1] в извещении о закупке, документации о закупке (если таковая предусмотрена), проекте контракта, приглашении принять участие в закрытой конкурентной процедуре заказчиком должно быть установлено требование об обеспечении исполнения контракта (далее – ОИК). Если такое требование устанавливалось, то контракт заключается с участником закупки только после предоставления им ОИК, в противном случае такой участник считается уклонившимся от заключения контракта[2].

Исполнение контракта может обеспечиваться предоставлением независимой гарантии[3], соответствующей требованиям ст. 45 Закона № 44-ФЗ, или внесением денежных средств на указанный заказчиком счет, на котором в соответствии с законодательством РФ учитываются операции со средствами, поступающими заказчику[4]. Способ ОИК определяется участником закупки, с которым заключается контракт, самостоятельно.

Нередко с целью выполнения вышеуказанных требований участники закупок предоставляют заказчику несколько независимых гарантий / платежных поручений о перечислении денежных средств на счет заказчика по одному контракту либо предоставляют одновременно независимую гарантию (далее – гарантия) и денежные средства в некотором процентном соотношении, т.е. дробят[5] ОИК.

О правомерности таких действий и пойдет речь в данной статье.

Позиция регулятора контрактной системы

Регуляторы контрактной системы[6] неоднократно разъясняли, что предоставление нескольких (двух и более) гарантий на разные суммы в разных или равных долях для ОИК положениями Закона № 44-ФЗ не предусмотрено[7]. Также указывалось на отсутствие возможности предоставления «смешанного» ОИК, когда часть суммы ОИК вносится денежными средствами, а на оставшуюся часть предоставляется гарантия[8].

К сожалению, данные письма не являются нормативными правовыми актами, они носят информационно-

разъяснительный характер для лучшего понимания участниками контрактной системы действующих норм Закона № 44-ФЗ.

В связи с этим представляет интерес анализ правоприменительной практики по рассматриваемому вопросу.

Позиция контрольных и судебных органов

Контрольные органы соглашаются с регуляторами контрактной системы о неправомерности предоставления дробного ОИК.

Пример 1 (предоставлено две гарантии на общую сумму ОИК)

Согласно извещению о закупке размер ОИК составляет 204 945,00 руб. Вместе с тем ООО в качестве ОИК представило копии двух гарантий на суммы 194 697,75 и 10 247,25 руб. соответственно.

Правовая оценка УФАС: вышеуказанные гарантии не соответствуют требованиям, содержащимся в извещении о закупке относительно суммы ОИК и срока их действия. Довод заявителя жалобы о том, что им предоставлена в качестве ОИК третья гарантия в размере 204 945,00 руб., которая была направлена на электронный адрес заказчика, признан несостоятельным: указанная гарантия не была размещена участником закупки в установленный срок в ЕИС (на электронной площадке). Иных способов направления победителем электронного аукциона заказчику документа, обеспечивающего исполнение контракта, Законом № 44-ФЗ не установлено[9].

Пример 2 (гарантия + денежные средства)

ООО применило одновременно два способа ОИК: предоставило гарантию и внесло денежные средства.

Правовая оценка УФАС: Законом № 44-ФЗ предусмотрено всего два способа обеспечения исполнения обязательств по контракту, и в качестве ОИК может использоваться только какой-то один из них: либо предоставление гарантии, либо внесение денежных средств. В рассматриваемом случае ООО представило гарантию и платежное поручение на суммы, каждая из которых была менее размера ОИК, указанного в извещении о закупке. Оснований для сложения двух сумм обеспечения не имеется, поскольку участник в силу прямого указания Закона № 44-ФЗ обязан выбрать только один способ предоставления ОИК[10].

Пример 3 (денежные средства + денежные средства)

В нарушение п. 1 ч. 3 ст. 51 Закона № 44-ФЗ победителем аукциона было представлено два документа (вместо одного), подтверждающих внесение ОИК, а именно: платежное поручение от 06.03.2023 № 47 на сумму 600 080,00 руб. и платежное поручение от 06.03.2023 № 49 на сумму 0,68 руб.

При этом сумма надлежащего ОИК составляет 600 080,68 руб., следовательно, ООО подлежало признанию уклонившимся от заключения контракта[11].

Подтверждают вышеуказанные доводы и судебная практика.

Пример 1 (две гарантии)

Заказчик правомерно отказал в принятии двух гарантий, т.к. исполнение обязательств по контракту должно обеспечиваться *одной банковской гарантией*. Предоставление участником закупки в качестве ОИК нескольких гарантий неправомерно. Доводы участника закупки о том, что положения Закона № 44-ФЗ не содержат прямого запрета на предоставление в качестве ОИК двух гарантий, судом отклоняются[12].

Пример 2 (гарантия + денежные средства)

Довод участника закупки о разделении ОИК (на часть срока предоставлена гарантия, на другую часть – денежные средства) не соответствует нормам законодательства о контрактной системе. *Законом № 44-ФЗ не предусмотрено дробление ОИК*. Кроме того, в материалы дела представлено письмо Минэкономразвития России от 09.12.2016 № ОГ-Д28-14786, в котором последнее выразило свою позицию относительно того, что ОИК осуществляется либо предоставлением гарантии, либо внесением денежных средств на указанный заказчиком счет[13].

Вместе с тем встречается и противоположный подход, хотя это скорее исключение, чем правило.

Пример аргументации (две гарантии + денежные средства)

Фабула дела: по результатам осуществления закупки 17 июля 2018 г. ООО подписало проект контракта, предоставив две гарантии на сумму 225 220 и 112 610 руб. соответственно. Суммарный объем обязательств по двум банковским гарантиям соответствовал требованиям извещения о закупке с учетом ст. 37 Закона № 44-ФЗ о предоставлении ОИК в полуторакратном размере в случае демпинга. Дополнительно ООО на следующий день (18 июля) перечислило на счет заказчика в качестве ОИК денежные средства в сумме 337 830 руб. Несмотря на это, заказчик в тот же день разместил в ЕИС протокол об уклонении победителя от заключения контракта по итогам электронного аукциона.

Хотя УФАС и суд первой инстанции посчитали отказ заказчика от заключения контракта правомерным, апелляционный суд встал на сторону участника закупки.

Правовая оценка суда: в оспариваемом решении[14] антимонопольного органа указано, что положениями Закона № 44-ФЗ не предусмотрено предоставление по одному контракту нескольких гарантий в качестве ОИК. Суд первой инстанции, исходя из анализа ст. 45 и 96 Закона № 44-ФЗ, пришел к выводу, что гарантия представляет собой единый документ, одновременно покрывающий весь объем обязательств, и что Законом № 44-ФЗ не предусмотрена возможность принять ОИК в совокупности нескольких его форм или видов. *Вместе с тем прямого запрета на предоставление*



нескольких гарантий в обеспечение одного контракта Закон № 44-ФЗ не содержит[15].

Кроме того, контрольным органом и судом первой инстанции безосновательно отклонен довод ООО о предоставлении заказчику ОИК иным способом, а именно внесением денежных средств в необходимом объеме. Таким образом, заказчик неправомерно признал ООО уклонившимся от заключения контракта[16].

Заслуживает внимание решение Московского УФАС России[17], в котором контрольный орган не усмотрел нарушения в действиях участника закупки, выразившихся в предоставлении двух гарантий в качестве обеспечения заявки на участие в открытом конкурсе, что полностью обеспечивало потребность заказчика и не противоречило требованиям извещения о закупке.

Анализ правоприменительной практики позволяет с уверенностью заявить о том, что в подавляющем большинстве случаев дробление ОИК признается контрольными органами и судами неправомерным и влечет за собой неблагоприятные последствия в виде признания участников закупки уклонившимися от заключения контракта, потери ими предоставленного обеспечения, включения в РНП, потери времени в различных органах для отстаивания своей позиции, траты денежных средств в случае привлечения юридической помощи и др.

С другой стороны, заказчик, как правило, заинтересован в скорейшем заключении контракта с лицом, предложившим наилучшие условия исполнения контракта. Вследствие чего многие сознательно идут на принятие дробного ОИК и не доводят информацию до контрольных органов (какая разница, одной или двумя платежками деньги в необходимом объеме легли на счет?).

Таким образом, можно сформулировать следующие рекомендации участникам контрактной системы:

- заказчикам — соблюдать регламентированные сроки заключения контракта по результатам электронной процедуры[18], не торопиться публиковать протокол об уклонении участника закупки от заключения контракта, т.к. в этот период возможно поступление перечисленных средств на счет заказчика, размещение гарантом независимой гарантии в соответствующем реестре в ЕИС[19];

- участникам закупок — внимательнее относиться к расчету ОИК, в т.ч. принимать во внимание антидемпинговые меры, если в ходе конкурентной процедуры имел место демпинг, использовать инструмент добросовестности (ч. 3 ст. 37 Закона № 44-ФЗ), заранее позаботиться об одобрении в получении независимой гарантии, иметь свободные средства.

^[11] Исключения из него перечислены в ч. 2 ст. 96 Закона № 44-ФЗ.

^[12] Ч. 5 ст. 96 Закона № 44-ФЗ.

^[13] Согласно п. 3 ст. 368 ГК РФ независимые гарантии могут выдаваться банками или иными кредитными организациями (банковские гарантии), а также другими коммерческими организациями. Таким образом, банковская гарантия является разновидностью независимой гарантии. В связи с этим далее по тексту статьи для анализа рассматриваемой проблемы будут приводиться в т.ч. решения, вынесенные до 1 января 2022 г., в которых фигурировали банковские гарантии.

^[14] Ч. 3 ст. 96 Закона № 44-ФЗ.

^[15] Закон № 44-ФЗ и другие нормативные правовые акты о контрактной системе не содержат определение понятия «дробления ОИК», вместе с тем это действие влечет за собой определенные последствия в виде признания участника закупки уклонившимся от заключения контракта и рассмотрения вопроса о его включении в РНП.

^[16] Как бывший в лице Минэкономразвития России, так и действующий (Минфин России).

^[17] См. письма Минфина России от 19.01.2018 № 24-03-08/3102, Минэкономразвития России от 09.12.2016 № ОГ-Д28-14786, от 05.02.2016 № Д28и-370, от 15.01.2016 № Д28и-106, от 15.10.2014 № Д28и-2099, от 19.09.2014 № Д28и-1893.

^[18] Письмо Минфина России от 21.01.2020 № 24-03-07/3170. Интересно, что в рамках действия Закона № 94-ФЗ ФАС России занимала аналогичную позицию в своем письме от 20.07.2011 № АЦ/28150: предоставление двух и более способов ОИК на общую сумму размера обеспечения противоречит нормам Закона № 94-ФЗ.

^[19] Решение Хабаровского УФАС России от 24.07.2017 по делу № 111 (изв. № 0122200002517000282). См. также решения Московского областного УФАС России от 13.04.2021 по делу № 050/06/105-889/2021 (изв. № 0348100008421000012), Кировского УФАС России от 06.04.2018 по делу № 118/03-18-з (изв. № 0340200003317011870), Новосибирского УФАС России от 09.08.2017 по делу № 08-01-329 (изв. № 0851200000617001912), Коми УФАС России от 12.01.2015 по делу № 04-02/195 (изв. № 0107200002714001395).

^[10] Решение Ставропольского УФАС России от 12.02.2015 по делу № РЗ-108-2015 (изв. № 0321100022014000067). Участнику не удалось обжаловать в суде данное решение, см. постановление ФАС Северо-Кавказского округа от 18.03.2016 по делу № А63-4519/2015. См. также решения Краснодарского УФАС России от 17.06.2021 № 903/2021-КС по делу № 023/06/83.2-2937/2021 (изв. № 0318100028521000059), Хабаровского УФАС России от 24.05.2018 по делу № 159 (изв. № 0122200002518001874).

^[111] Решение Кемеровского УФАС России от 16.03.2023 по делу № 042/06/51-260/2023 (изв. № 0339300000123000023). См. также решения Санкт-Петербургского УФАС России от 18.07.2016 по делу № 44-2774/16 (изв. № 0372100000116000211); от 14.09.2016 по делу № 44-3429/16 (изв. № 0372100000116000278); от 19.09.2016 по делу № 44-3473/16 (изв. № 017-2200003716000020): заявителем представлено два платежных поручения в качестве ОИК на общую сумму, соответствующую требованиям закупки. Законом № 44-ФЗ не предусмотрено направление ОИК по частям, а также не предусмотрено направление ОИК после подписания контракта со стороны победителя закупки.

^[112] Постановление Седьмого ААС от 22.12.2017 по делу № А45-20694/2017. См. также решение АС Ростовской области от 17.10.2022 по делу № А53-27957/2022: суд пояснил, что предоставление двух банковских гарантий на разные суммы в разных или равных долях для ОИК положениями Закона № 44-ФЗ не предусмотрено. П. 2 ч. 1.3 ст. 95 Закон № 44-ФЗ установлено, что ОИК может быть предоставлено путем внесения соответствующих изменений в условия ранее предоставленной заказчику независимой гарантии.

^[113] Постановление ФАС Дальневосточного округа от 09.04.2019 по делу № А73-13222/2018. Дело дошло до Верховного Суда РФ, где оно является отказным (Судебной коллегией по экономическим спорам дело рассмотрено не было).

^[114] Решение Санкт-Петербургского УФАС России от 26.07.2018 по делу № 44-3590/18 (изв. № 0372200227718000060).

^[115] См. также постановление Семнадцатого ААС от 10.01.2023 по делу № А60-34884/2022. В указанном примере закупка размещалась в рамках Закона № 223-ФЗ, однако, это не помешало суду сослаться на письма регуляторов контрактной системы и трактовать положения Закона № 44-ФЗ.

^[116] Постановление Тринадцатого ААС от 05.06.2019 по делу № А56-98097/2018.

^[117] Решение Московского УФАС России от 21.12.2017 по делу № 2-57-16481/77-17 (изв. № 0373-200067117000554). Хотя в данном деле речь шла о предоставлении обеспечения заявки, те же выводы могут быть перенесены и на предоставление ОИК, ввиду одинаковых требований к способу предоставления соответствующих обеспечений.

^[118] Предусмотренные ст. 51 Закона № 44-ФЗ.

^[119] За исключением независимых гарантий, указанных в ч. 8.1 ст. 45 Закона № 44-ФЗ.

Материал был ранее опубликован в журнале ПРОГОСЗАКАЗ.РФ, 2023 г., № 10

О возможных типовых условиях контрактов для снижения рисков взыскания дополнительных работ с заказчиков



Альберт Трофимов,
кандидат юридических наук,
старший научный сотрудник СПбГУ

Еще в период действия Закона № 94-ФЗ было принято два постановления Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 28.05.2013 № 18045/12 и от 04.06.2013 № 37/13, в которых была сформирована правовая позиция о недопустимости в отсутствие государственного (муниципального) контракта взыскания в качестве неосновательного обогащения стоимости поставленных товаров, выполненных работ или оказанных услуг для государственных или муниципальных нужд. С тех пор судебной-арбитражная практика пополнилась целым набором правовых позиций, как допускающих, так и исключающих возможность взыскания стоимости дополнительных работ с государственных (муниципальных) заказчиков.

На сегодняшний день судебная практика наполнена примерами как поддерживающими, так и отрицающими возможность удовлетворения таких исков. Нельзя не отметить, что результаты рассмотрения споров во многом связаны не только с правильным применением арбитражными судами норм материального права, но также с изучением доказательств по конкретному делу, а также исследованием условий государственных и муниципальных контрактов.

Государственные (муниципальные) заказчики, будучи разработчиками проектов соответствующих контрактов, имеют возможность включать в их проекты не противоречащие законодательству условия, которые бы заведомо увеличили их шансы на успешное разрешение подобного рода споров.

Такие условия целесообразно определять с учетом возможных индивидуальных особенностей выполнения конкретного контракта, однако в целом они могут содержать:

1. *Подробный порядок согласования государственным (муниципальным) заказчиком необходимости выполнения дополнительных работ, их объемов и стоимости:*

- требуется письменное согласование исключительно в форме дополнительного соглашения. Одним из возможных приложений к такому соглашению может выступать ведомость работ, локальный сметный расчет на дополнительные работы.
- подписание иными сотрудниками, должностными лицами заказчика, кроме тех, кто уполномочен на подписание дополнительных соглашений, не будут рассматриваться как имеющее юридическую силу.
- конкретизировать срок (п. 1 ст. 716 ГК РФ), в который подрядчик обязан предупредить заказчика об определенных обстоятельствах исполнения контракта.
- конкретизировать срок, в который заказчик направляет подрядчику ответ на его уведомление об определенных обстоятельствах исполнения контракта (п. 2 ст. 716 ГК РФ).

2. *Порядок взаимодействия сторон при выявлении неучтенных, но необходимых работ, а также иных не зависящих от подрядчика обстоятельств, которые грозят годности или прочности результатов выполняемой работы либо создают невозможность ее завершения в срок:*

- предусмотреть проведение комиссионного осмотра объекта, результатов работ и порядок фиксации;
- предусмотреть необходимость проведения строительно-технической экспертизы;
- случаи, при которых стороны приостановят выполнение работ по соглашению сторон.

В СФ предлагают проанализировать мотивы коррупционеров в сфере госзакупок

В сфере борьбы с коррупцией при организации госзакупок следует сосредоточиться на предупреждении преступлений, заявил член Комитета СФ по Регламенту и организации парламентской деятельности, глава подкомитета по противодействию коррупции Александр Новыхов на тематическом совещании в верхней палате.

Для этого необходимо понять, что движет участниками подобных коррупционных схем.

"Эффективное предупреждение коррупции возможно в случае, если оно основано на адекватно проведенном анализе ситуации, понимании мотивов и причинно-следственных связей участников", — Александр Новыхов, член Комитета СФ по Регламенту и организации парламентской деятельности.

По словам сенатора, на основании такого анализа можно разработать адресные меры, учитывающие специфику всех аспектов сферы госзакупок. При этом снижение уровня коррупции при госзакупках — одна из приоритетных задач, поскольку данная область неразрывно связана с большим объемом средств, выделяемых из бюджета и наличием существенно потенциала для коррупционных правонарушений.

Напомним, глава Генеральной прокуратуры РФ Игорь Краснов, выступая в Совете Федерации, сообщил, что в 2023 году в приоритете ведомства — пресечение правонарушений в сфере госзакупок.

По его словам, более 50% всех раскрытых прокурорами фактов коррупции были совершены организованными группами и преступными сообществами.

В суды направлено почти 4,5 тысяч заявлений на сумму свыше 300 млрд рублей.

Сетевое издание «СенатИнформ»

Органам прокуратуры поручено принимать меры по пресечению "откатов" в сфере госзакупок, сообщили в Генпрокуратуре РФ

Борьба с так называемыми "откатами" в сфере госзакупок является одним из приоритетных направлений деятельности Генпрокуратуры России, заявила замначальника управления по надзору за исполнением законодательства о противодействии коррупции Генпрокуратуры РФ Светлана Паршина.

"С учетом задач, определенных руководством страны, формируются приоритеты в надзорной деятельности в сфере борьбы с коррупцией. В связи с этим органам прокуратуры поручены принимать меры по предупреждению и пресечению "откатов", выявлению и устранению иных коррупционных проявлений в сфере закупок", — сказала Паршина на совещании в Совете Федерации по соответствующей теме в понедельник.

Она сообщила, что за минувшие полтора года прокуроры выявили свыше десяти тысяч нарушений законодательства по противодействию коррупции в закупочной деятельности. По данным Генпрокуратуры, в суды для возмещения нанесенного в результате коррупции материального ущерба направлено почти 200 исковых заявлений на общую сумму более двух миллиардов рублей.

"К административной ответственности привлечены свыше ста виновных лиц, по направленным в следственные органы прокурорским материалам возбуждено 368 уголовных дел", — отметила Паршина.

Она уточнила, что одним из негативных последствий системы "откатов" в сфере госзакупок является завышение стоимости госконтрактов.

Кроме того, как считают в Генпрокуратуре, коррупционным проявлениям способствуют принимаемые на местах нормативно-правовые акты, которые содержат коррупциогенные факторы, в том числе возможность для участия в госзакупках единственного претендента.

Сетевое издание "Интерфакс-Россия"

Минпромторг объединяет реестры российской продукции

Минпромторг намерен упростить процедуру подтверждения российского происхождения товаров — для этого ведомство предлагает объединить реестры российской промышленной и радиоэлектронной продукции. Принадлежность к реестру открывает производителям доступ к господдержке, в том числе к госзаказу.

Однако реестры де-факто содержат одинаковые сведения и тем самым создают путаницу в первую очередь для самих госзаказчиков. В бизнес-объединениях инициативу поддерживают, напоминая, что задачей промышленности является производство, а комфортные процедуры могут этому способствовать.

Минпромторг опубликовал на regulation.gov.ru проект постановления правительства, призванный оптимизировать реестры российской промышленной продукции. Речь идет об объединении реестров радиоэлектронной и российской промышленной продукции — первый де-факто подлежит упразднению. Всего в РФ, по оценкам авторов проекта, насчитывается 1,6–1,7 тыс. организаций в сфере разработки и производства радиоэлектроники.

В пояснительной записке к проекту авторы признают, что сейчас приходится вести одновременно два реестра, содержащие, по сути, одинаковые сведения.

Наличие двух реестров приводит к трудностям у участников торгов по госзаказу — напомним, что для

производителей российской продукции предусмотрены преференции, при этом заказчики в соответствии с законом о контрактной системе (44-ФЗ) должны убедиться в «российском» происхождении товаров и проверить их наличие в реестрах. В Минпромторге сообщают о постоянно возникающей путанице у участников торгов в связи с выполнением таких требований.

Ведомством «на регулярной основе ежемесячно обрабатывается порядка 150 запросов на предмет представления разъяснений по специфике каждого реестра, вопросам включения заявителя в реестры и, непосредственно, работы с указанными реестрами».

В деловых сообществах предложения по объединению реестров поддерживают. Глава Торгово-промышленной палаты Сергей Катырин считает, что проектируемые поправки окажут положительный эффект на производственный бизнес. Там подчеркивают, что изменения сократят излишние процедуры по администрированию, исключат дублирование информации и унифицируют требования к подтверждению отечественной промпродукции. «Это устранил путаницу у участников торгов при подтверждении сведений о наличии продукции в реестре», — добавляет он.

В «Опоре России» полагают, что объединение реестров по проектам постановлений правительства

№719 и №878 не так важно производителям продукции, так как они вполне четко представляют набор требований и процедуру включения в соответствующий реестр.

«Для них это отработанный алгоритм. Объединение реестров упрощает жизнь покупателям по 44-ФЗ, которые должны по каждому товару устанавливать статус нахождения в одном из реестров. Единый реестр позволяет делать это проще и быстрее», — говорит председатель промышленного комитета «Опоры России» Максим Третьяков.

Член генсовета «Деловой России», председатель совета директоров ГК «Праймкей» Олег Малахов напоминает, что основная задача любого производителя — производить продукцию. «Вот вопросы сбыта качественного товара должны быть максимально комфортными. Важно, чтобы не требовалось дополнительное внесение продукции в различные реестры. Условные "регистрации", "подтверждения качества" должны быть сведены к нулю. Качество продукции должно определяться соответствующими уполномоченными органами. И это должна быть разовая процедура, без лишней бумажной волокиты. Именно поэтому любые шаги по упрощению участия бизнеса в госзакупках и тендерах корпораций можно воспринимать только в позитивном ключе», — констатирует эксперт.

Диана Галиева
Газета «Коммерсантъ»

Минфин России рассказал о порядке подтверждения соответствия участников требованиям, установленным п. 1 ч. 1 ст. 31 Закона № 44-ФЗ

В подготовленном специалистами Минфина России письме, в частности, отмечается, что документы, подтверждающие соответствие участников требованиям, установленным в соответствии с законодательством РФ, могут быть вовсе не предусмотрены законом (Письмо Минфина России от 9 октября 2023 г. № 24-06-05/95692).

Так, согласно п. 2 ст. 3 Федерального закона от 04.05.2011 № 99-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности" наличие лицензии подтверждается записью в реестре лицензий. Поэтому заявка на участие в закупке должна содержать соответствующие документы, только в случае, если такие документы предусмотрены отраслевым законодательством.

Напомним, что согласно абз. 1 и п. 1 ч. 1 ст. 31 Закона № 44-ФЗ одним из обязательных требований к участникам конкурентных закупок, а также закупок у единственного контрагента в случаях, предусмотренных пп. 4, 5, 18, 30, 42, 49, 54 и 59 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ, является соответствие требованиям, установленным в соответствии с законодательством РФ к лицам, осуществляющим поставку товара, выполнение работы, оказание услуги, являющихся объектом закупки.

При этом исчерпывающий перечень документов, подтверждающих соответствие участника этому требованию, заказчик должен указать в извещении (п. 12 ч. 1 ст. 42 Закона № 44-ФЗ) либо при закрытых закупках — в документации о закупке (подп. "а" п. 1 ч. 1 ст. 72 Закона № 44-ФЗ).

Система ГАРАНТ

Неустойка по контракту: как списать?

Вопрос правомерности списания предъявленных контрагентом штрафных санкций не утрачивает своей актуальности на протяжении нескольких лет.

Речь о Правилах списания сумм неустоек, штрафов, пеней, начисленных поставщику (подрядчику, исполнителю), но не списанных заказчиком в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств, предусмотренных контрактом. Несмотря на то, что утверждены они еще в 2018 году, далеко не все заказчики, применяющие Закон № 44-ФЗ, разобрались в их применении на практике (Постановление АС Северо-Западного округа от 16 октября 2023 г. № Ф07-12196/23 по делу № А05-14380/2022).

А дело вот в чем. Для того, что бы списать неустойку, ее необходимо начислить. Что же скрывается за этим термином? Ответ на этот вопрос очевиден — заказчик должен исполнить свою обязанность по направлению требования об уплате неустойки.

Списание неустойки осуществляется на основании учетных данных. А они могут появиться на основании надлежащим образом оформленных документов. Причем учреждение для принятия решения о списании неустойки должно располагать документом о том, что сумма предъявленных штрафных санкций подтверждена сторонами контракта.

Иными словами, поставщик (подрядчик, исполнитель) должен согласиться с предъявленными к нему требованиями. Это означает, что решение о списании неустойки может быть принято только в том случае, если в бухгалтерском учете отражена операция по признанию доходов текущего периода — по дебету счета 401 40 "Доходы будущих периодов" в корреспонденции с кредитом счета 401 10 "Доходы текущего финансового года".

Если учреждение-заказчик не исполнило обязанность по направлению требования об уплате неустойки (пени), "простить" не предъявленную контрагенту сумму штрафных санкций нельзя.

Система ГАРАНТ

Андрей Кашутин: бизнес скоро массово перейдет на электронные торги

Если госструктуры и госкомпании давно освоили такой инструмент, как электронные торги, которые экономят им до 30% бюджета закупок, то большинство коммерческих компаний по-прежнему предпочитают работать более "традиционными" методами.

Исследование, проведенное электронной торговой площадкой Росэлторг, показало, что многие предприниматели до сих пор не знают, что механизм электронных торгов доступен и выгоден также и для частных закупок. О развитии отрасли и скрытых возможностях электронных торгов рассказал в интервью РИА Новости генеральный директор Росэлторг Андрей Кашутин.

— Андрей Вячеславович, как вы оцениваете долю частного бизнеса на электронных торговых площадках? Есть ли тенденция, которую можно выделить?

— Сейчас доля, конечно, небольшая. Число закупочных процедур частного бизнеса несравнимо с количеством закупок госкомпаний и тем более — госорганов. Однако стойкую тенденцию к увеличению доли частных закупок мы фиксируем по всей стране, на всех платформах, где такие закупки проходят.

Если взять все B2B-сделки в стране, то, по нашим оценкам, электронизация здесь не превышает 3-4%. В случае системных закупок для нужд крупных, средних, малых предприятий цифра будет чуть выше — 6-8%.

В экосистеме Росэлторг есть отдельная платформа для закупок частного бизнеса — Росэлторг.Бизнес, где каждый год мы видим заметное увеличение количества проводимых закупок. За восемь месяцев этого года их было на 20% больше, чем за весь прошлый год. Предприниматели постепенно оценивают эффективность такого инструмента, как электронные закупки.

— Как вы можете объяснить столь умеренные темпы роста интереса к электронным торгам со стороны частного бизнеса?

— Существует понятие "обычай делового оборота", и в России все еще в обычае закупки по старинке: компания, желающая купить товары/работы/услуги, ищет контакты в открытых источниках, сама их обзванивает. Это неэффективно. Обзвонить большое количество организаций нереально, поэтому покупают у того, кто ближе, или у того, с кем исторически сложились отношения. При этом цены могут оказаться не самыми лучшими на рынке. Эту тенденцию переломить непросто. Такое мы наблюдали при переходе государства и госкомпаний на электронные закупки.

Переход был медленным и занял несколько лет, даже несмотря на то, что законодательство сделало его обязательным. Осознание того, что есть другие инструменты, переобучение сотрудников занимает довольно много времени.

Инерционность мышления присутствует, хотя частный бизнес проявляет большую гибкость в поиске новых решений, когда это связано с его основной деятельностью. Например, в период пандемии или в прошлом году, когда каналы поставок "обрубились", бизнес очень быстро находил новые пути.

Между тем, изначально, в 2005-2007 годах, именно с инициативы частного бизнеса началась электронизация закупок: многие компании стали использовать этот инструмент, появились первые площадки, в том числе и наша команда. Как раз тогда на этот положительный опыт обратило внимание государство, увидев возможность снизить издержки, повысить прозрачность и конкурентность закупок, упростить доступ поставщикам. Началась разработка законодательства, запускались пилотные проекты государственных электронных закупок, отсюда появились отобранные площадки и сформировалась отрасль, но пионерами наряду с государством были именно частные компании.

Это была масштабная работа по переводу закупок госсектора в электронный вид, и постепенно фокус внимания сместился, тогда как частный бизнес остался несколько в стороне.

Сейчас, когда наработана очень большая база, накоплен огромный опыт, есть квалифицированный персонал, отличное время вернуться к частному бизнесу и предложить ему всю подготовленную инфраструктуру.

И на этом фоне, я думаю, доля организованных закупок частных предприятий для собственных нужд в течение нескольких лет должна вырасти до 30-40%.

— Раз отрасль уже так успешно развита, почему вы делаете акцент на развитии именно B2B-сегмента?

— Госзакупки сегодня электронизированы уже на 100%, и их объем может расти только в силу роста госрасходов и развития госкомпаний. В сфере госзакупок большинство процедур статичны и меняются только с изменением законодательства или, к примеру, из-за воздействия внешних факторов.

Сегмент частных закупок имеет огромный потенциал для роста электронизации и как раз предприниматели, не связанные закупочным законодательством, должны будут диктовать направления дальнейшего развития отрасли электронных торгов. Основываясь на их потребностях и запросах, будут создаваться прорывные решения, появляться новые сервисы, модернизироваться вся система.

Частному бизнесу не очень удобно работать в качестве заказчиков в системе, созданной для проведения госзакупок, где очень многое заточено под законодательство и продиктовано необходимостью контроля за расходованием бюджетных денег. Для предпринимателей многие такие меры избыточны, поэтому мы в 2020 году запустили отдельную платформу для закупок частного бизнеса, где все процедуры сильно упрощены.

На платформе Росэлторг.Бизнес нет многих ограничений и поэтому частный бизнес находится в очень простом режиме: он тратит минимальное количество времени на изучение сложных процессов, может разместить закупку, получить предложения поставщиков, выбрать подходящего, заключить договор и реализовать свои потребности.

— Госзакупки перевели в электронный вид отчасти в целях прозрачности. Нужна ли такая прозрачность частному бизнесу?

— Как показывает практика, бизнес крайне редко заинтересован в сокрытии чего-либо, за исключением каких-то стратегических закупок, жизненно важных для структуры компании. Но эти закупки обязательно переводить в электронный вид (хотя есть механизм закрытой процедуры, когда размещаемая закупка недоступна в публичном поле и открывается только определенным поставщикам).

В целом же, в закупках для обеспечения работы большинства компаний (хозтовары, комплектующие, расходные материалы) нет ничего секретного. Напротив, бизнес хотел бы получить максимально широкий перечень поставщиков, а это невозможно без электронных торгов. Помимо электронных торговых площадок, других ресурсов, где можно было бы разместить свой запрос и получить максимальное количество ofert от потенциальных поставщиков, просто нет.

Так что прозрачность электронных торгов не является проблемой для бизнеса, ведь он получает несколько очень принципиальных положительных моментов.

Во-первых, такой огромной аудитории в аккумулярованном виде он больше нигде не найдет. Во-вторых, в случае проведения аукциона цена может оказаться гораздо ниже ожидаемой. И, в-третьих, площадка гарантирует руководству компании-заказчика, что все предложения рынка дойдут до него, а не будут отменены на уровне исполнителей.

Две самые главные вещи, которые дают электронные торги — полная прозрачность и получение всех возможных ofert с рынка, и второй момент — максимально конкурентная среда, позволяющая получить оптимальную цену или наиболее комфортные условия поставки (сокращение сроков, льготные варианты оплаты).

— Мы говорим в большей степени о представителях малого и среднего бизнеса. У этой категории есть серьезная поддержка со стороны государства, что нового могут предложить площадки для предпринимателей?

— Бизнес часто представляет электронные закупки так, что заказчиками выступают очень крупные компании, а малый и средний бизнес (МСБ) может быть только поставщиком. На самом деле на нашей платформе частный бизнес может попробовать обе роли.

Выступая как поставщик, он сразу видит заказы по своему профилю, что сильно упрощает поиск клиентов. В отличие от госзакупок, правила участия здесь гораздо более легкие: можно двумя кнопками подтвердить цену, срок — и твоя оферта уходит заказчику в лист оценки. По сути, это один из механизмов поддержки малого и среднего бизнеса, где предоставляется готовый рынок сбыта.

Одновременно МСБ может попробовать себя заказчиком, разместив на площадке свои, пусть даже

совсем небольшие, потребности. При этом он получит все те выгоды, которые имеют от электронных торгов крупные госкомпании — конкурентность, прозрачность, эффективную цену и предложение.

За 15 лет работы мы создали огромное количество сервисов для удобства и заказчиков, и поставщиков. Мы регулярно внедряем новые механизмы, которые позволяют упростить для клиента поиск подходящих торгов. У нас есть система на базе машинного обучения, которая точно подскажет, какая закупка лучше подойдет именно этому поставщику. По своей подписке он получает не только информацию о сотнях процедур его профиля в неделю, но и отдельный список процедур, рекомендованных конкретно ему. Это очень эффективный механизм: в шести из десяти предложенных процедур компания в итоге принимает участие.

Другой механизм — наш собственный маркетинговый центр, где мы помогаем заказчикам найти новых поставщиков. Центр подключается, когда заказчик хочет собрать максимальное количество предложений с рынка. Наши специалисты ищут новые компании, которые могут быть аккредитованы и на других площадках, или вообще нигде не аккредитованы. Мы звоним им, уточняем, действительно ли их деятельность подходит под данную закупку, и приглашаем на торги. Если надо, помогаем им максимально быстро аккредитоваться, сделать электронную подпись и принять участие в закупках. Это выгодно не только заказчикам, но и поставщикам, которые получают адресное приглашение на уже объявленную процедуру.

Третий инструмент, который мы запустили совсем недавно, — это система тегов (ключевых слов), упрощающая поиск закупок. Зачастую заказчик при размещении закупки дает сложное описание и поэтому иногда нелегко понять, что действительно требуется. Наша система на базе машинного обучения анализирует закупку и к ее наименованию добавляет теги, точно указывая, что является предметом поставки, а также географию — город, регион. Кроме того, предприниматель может воспользоваться многими другими сервисами Росэлторг: пройти необходимое обучение, получить банковскую гарантию и кредит на исполнение договора, открыть расчетный счет или спецсчет, зарегистрировать ИП, оформить электронную подпись, которая пригодится для заключения договора, сдачи отчетности и решения многих вопросов, связанных с подписанием документов.

— Госзакупки достаточно зарегулированы законодательством. А как регулируются закупки для частного бизнеса?

— Здесь работает только Гражданский кодекс, плюс внутренние регламенты площадки. По сути, ничто не мешает развитию процедур, и они проходят в максимально облегченном режиме. Например, для регистрации поставщиков нужны: имя и фамилия, номер телефона, электронная почта. После этого можно получить доступ ко всей базе закупок. Если компания захочет участвовать в более сложных процедурах, нужно будет догрузить некоторые документы, но, в целом, старт максимально легкий.

Для заказчика ввод закупки в систему и сама процедура закупки также максимально упрощены: нужно нажать буквально несколько кнопок. Отмечу, что подавать предложения в системе Росэлторг.Бизнес можно неограниченное количество раз и абсолютно бесплатно. Единственный платеж, который вносит поставщик при работе на платформе — плата за победу, размер которой зависит от цены заключаемого контракта.

— Звучит как "пришел, увидел, победил". Так ли все легко на самом деле? Предприниматели зря опасаются сложностей?

— Всё на самом деле просто и опасаются точно зря! Многие по-прежнему ассоциируют электронные закупки именно с госсектором. Им кажется, что сложно участвовать, сложно выиграть. Однако даже в случае с госзакупками механизмы для МСП максимально упрощены: запрашивается квалифицированная электронная подпись, и ты автоматически попадаешь в систему, получаешь аккредитацию и можешь подавать заявки на процедуры. Закупки для частного бизнеса еще проще. И единственный путь, чтобы отрасль развивалась, — это создание простых, эффективных и, подчеркну, современных систем электронных торгов. Ведь многие торговые системы были разработаны уже более 10 лет назад. Они дорабатываются, "фасад" подкрашивается, но сами при этом достаточно старые.

Система должна быть не только очень простой (без тяжелых вещей, пришедших из госзакупок),

она должна быть написана на совершенно новых технологиях. И в 2018-2019 годах мы сделали свежий технологический стек, благодаря которому система визуально и технологически приятна частному бизнесу, а участие в электронных торгах интуитивно понятно.

– В чем отличие вашей платформы от тех, которые изначально разработаны только под частный бизнес?

– Статус оператора государственных закупок обязывает к выполнению ряда требований, среди которых: защищенная инфраструктура от хакерских и DDoS-атак, обеспечение круглосуточной техподдержки, наличие представительств в большинстве регионов РФ, высокий уровень информационной безопасности – исключены варианты утечки личной информации или данных о торгах.

Технические работы на платформе никогда не проводятся в будни. Платформа доступна для работы круглосуточно, в любую минуту в течение рабочих дней.

За 15 лет работы в секторе госзакупок мы накопили огромный опыт, на наших ресурсах состоялись торги

почти на 50 триллионов рублей. Мы обучили работе на них более 600 тысяч организаций – разъяснили принципы работы, помогли пройти аккредитацию, сопровождали в течение первых процедур. Соотношение заявок к предложениям составляет у нас один к трем. Столь высокий уровень конкуренции достигается также благодаря накопленному опыту, знанию рынка и сформированной годами базе поставщиков.

– Как вы считаете, удастся ли в ближайшее время преодолеть низкий порог электронизации закупок бизнеса? На чем основывается ваш оптимизм?

– Когда в середине 2020 года мы запустили платформу для частного бизнеса, там прошло лишь несколько сотен процедур. Сейчас их десятки тысяч. Возможно, это странно прозвучит, но помогла пандемия: удаленная работа, бум маркетплейсов для физических лиц, переход на электронные сервисы. Все оценили удобство покупок онлайн, и это постепенно переходит и на закупки компаний. Для людей, которые работают в бизнесе, электронная форма закупки стала более привычной, тем более, что, в отличие от маркетплейсов, электронные торги учитывают

особенности бизнеса, дают возможность получать довольно значимую выгоду и по цене, и по условиям поставки.

В любом случае, когда предприниматель задумывается о повышении эффективности бизнеса, он неминуемо придет к инструментам, минимизирующим издержки, а это как раз электронные закупки. Поэтому, как только из различных источников (от знакомых, через соцсети, паблики, телеграм-каналы, СМИ) предприниматель узнает про эти возможности, он в какой-то момент решит попробовать. Он придет к нам, мы его максимально быстро и комфортно в эту историю погрузим, он начнет участвовать в торгах и поймет, как это удобно. И когда таких предпринимателей будет не тысячи и десятки тысяч, как сейчас, а сотни тысяч и миллионы, тогда и произойдет взрывной рост.

Я думаю, что уже через 2-3 года закупки в электронной форме будут для частного бизнеса таким же обычным делом, как сегодня покупки на маркетплейсах для физических лиц.

ria.ru

Хуснуллин заявил о необходимости контроля цен на общественный транспорт при госзакупках

Вице-премьер РФ Марат Хуснуллин заявил о необходимости контроля цен на общественный транспорт в рамках госзакупок, по его словам, производители поднимают цены на 20-30%.

Об этом зампред правительства России рассказал на форуме "Общественный транспорт – 2023".

"Уважаемые производители все вижу в зале сидят. Мы с начала года совершенно четко заявили о том, что мы будем закупать технику. <...> Сейчас, когда пришло время закупки, начали срывать сроки поставки. Плюс цена на 20-30% поднялась. Коллеги, пользуясь случаем, хочу обратить внимание, ваше завышение цены приведет к тому, что население получит на 20% меньше планируемых транспортных средств. Поэтому я попрошу вот Минпромторг, регионы, кто сегодня на связи, жестко контролировать и ценовую политику", – пояснил Хуснуллин.

Вице-премьер подчеркнул, что в рамках комплексной программы модернизации пассажирского транспорта до конца первого квартала 2024 года регионы получат 9,4 тыс. транспортных средств.

ТАСС

В России отменяется конкурс при госзакупках в сфере аренды жилья для военных

Проведение конкурса раскрывало информацию о местах дислокации воинских частей и минимальном числе военнослужащих, проходящих службу в соответствующем населенном пункте

Президент РФ Владимир Путин подписал закон, отменяющий конкурсные процедуры при госзакупках в сфере аренды жилья для военнослужащих по контракту. Документ опубликован на официальном портале правовой информации.

Принятый закон вводит норму о госзакупках у единственного поставщика в сфере жилья, предоставляемого военнослужащим, проходящим службу по контракту, в том числе за пределами России. Ранее аренда таких помещений осуществлялась исключительно путем проведения конкурса.

Как поясняется в сопроводительных материалах, проведение конкурса при аренде жилья раскрывало информацию о местах дислокации воинских частей и минимальном числе военнослужащих, проходящих службу в соответствующем населенном пункте. Новые нормы призваны исправить эту ситуацию.

Закон вступает в силу через 10 дней после опубликования.

ТАСС

Предельные размеры платы за участие в госзакупках предложили уточнить: проект Минфина

Планируют, в частности, что операторы ЭП, как и прежде, при заключении контракта смогут взимать плату в размере не более 1% НМЦК. При этом сумма должна быть не выше:

- 5 тыс. руб. без НДС – если контракт заключают с СМСП или самозанятым при проведении закупки на общих основаниях;

- 7,5 тыс. руб. без НДС – если сделку заключают с иным участником при проведении закупок на общих основаниях. Сейчас лимит для этого случая – не более 5 тыс. руб. без НДС.

Размер платы для победителей из числа СМП и СОНКО при закупках только среди этих субъектов и организаций предложили не менять.

Общественное обсуждение завершат 9 ноября.

КонсультантПлюс

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

АО «Газпром добыча Томск» извещает о проведении торгов по продаже бывшего в эксплуатации оборудования для системы RS3, управляющей технологическим процессом подготовки газа и конденсата (производитель – Fisher Rosemount (Швейцария))

Продавец Имущества:

АО «Газпром добыча Томск», 634009, г. Томск, ул. Большая Подгорная, 73.

Телефон для справок:

(3822) 61-28-67, раб. моб. тел. +7 909-543-08-72.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ. Тел.: 8 800-100-66-22, 8 (495) 276-00-51, доб. 422.

Порядок проведения торгов:

определяется регламентом ООО ЭТП ГПБ на сайте <http://etpgpb.ru>.

№ лота	Состав лотов	Начальная цена лотов, руб. с НДС	Минимальная цена лотов, руб. с НДС
1–4	Стойки контроллера RS3, Процессор CP IV+ (10P50870004)	693 240–1 335 720	346 620–667 860
5–27	Стойки автоматизации УСО RS3	111 600–370 440	55 800–185 220
28	Инженерная рабочая станция, консоль RS3, 10P52820001	201 840	100 920

Заявки на участие в торгах принимаются с 03.11.2023г. 11:00 (МСК)

по 04.12.2023г. до 18:00 (МСК).

Дата рассмотрения заявок и допуск участников:

05.12.2023г. в 11:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов:

06.12.2023 г. в 11:00 (МСК).

Место проведения торгов:

электронная торговая площадка ООО ЭТП ГПБ по адресу в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

Полный текст извещения опубликован на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

ООО «Авиапредприятие «Газпром авиа» извещает о проведении торгов (открытый аукцион) в электронной форме по продаже на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Авиапредприятие «Газпром авиа».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, +7 (495) 719-23-06.

Дата проведения торгов:

06.12.2023 в 12:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок:

03.11.2023 с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

05.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет продажи:

Лот 1 – ИСД-1 ИНДИКАТОР, ЗАВ. 6648.

Начальная цена: 9 600,00 рублей, кроме того НДС.

Лот 2 – ИСД-1 ИНДИКАТОР, ЗАВ. 61283.

Начальная цена: 9 600,00 рублей, кроме того НДС.

Лот 3 – ПУ СО-72 ПУЛЬТ УПРАВЛЕНИЯ, ЗАВ. 9126.

Начальная цена: 6 100,00 рублей, кроме того НДС.

Лот 4 – ПУ СО-72 ПУЛЬТ УПРАВЛЕНИЯ, ЗАВ. 9405.

Начальная цена: 6 100,00 рублей, кроме того НДС.

Лот 5 – ПУ СО-72 ПУЛЬТ УПРАВЛЕНИЯ, ЗАВ. 9920.

Начальная цена: 6 100,00 рублей, кроме того НДС.

Лот 6 – УТ-7А УКАЗАТЕЛЬ ТЕМПЕРАТУРЫ, ЗАВ. 1131028.

Начальная цена: 8 600,00 рублей, кроме того НДС.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

АО «ГЕОТЕК» извещает о проведении торгов на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества

Собственник:

АО «ГЕОТЕК», тел.: 8 (495) 589-12-11 доб. 344;

Форма проведения торгов:

аукцион в электронной форме.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, тел.: 8 (800) 222-07-60, 8 (495) 276-00-51 доб. 423.

Документация о торгах размещается на сайте: ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Дата и время начала приема заявок:

31.10.2023 г. с 10:00 (время московское).

Дата и время окончания приема заявок:

29.11.2023 г. до 18:00 (время московское).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

01.12.2023 г. в 12:00 (время московское).

Сведения об имуществе:

Комплекс объектов недвижимого и движимого имущества, расположенный на земельном участке 72:23:0219003:22

по адресу:

г. Тюмень, ул. Республики, 173.

Начальная цена: 390 000 000,00 рублей (НДС включен).

Полный текст извещения на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

АО «ГЕОТЕК» извещает о проведении торгов на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества

Собственник:

АО «ГЕОТЕК», тел.: 8 (495) 589-12-11 доб. 344.

Форма проведения торгов:

аукцион в электронной форме.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, тел.: 8 (800) 222-07-60, 8 (495) 276-00-51 доб. 423.

Документация о торгах размещается на сайте: ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Дата и время начала приема заявок:

02.11.2023 г. с 10:00 (время московское).

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 г. до 18:00 (время московское).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

06.12.2023 г. в 12:00 (время московское).

Сведения об имуществе:

Двухкомнатная квартира на 1 этаже,

Адрес:

ЯНАО, Пуровский р-н, пгт. Уренгой, Второй Микрорайон, д.22, кв.10.

Начальная цена: 2 500 000,00 рублей (без НДС).

Полный текст извещения на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

АО «ГЕОТЕК» извещает о проведении торгов на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества

Собственник:

АО «ГЕОТЕК», тел.: 8 (495) 589-12-11 доб. 344.

Форма проведения торгов:

аукцион в электронной форме.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, тел.: 8 (800) 222-07-60, 8 (495) 276-00-51 доб. 423.

Документация о торгах размещается на сайте:

ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Прием заявок:

с 02.11.2023 г. (10:00 мск) по 04.12.2023 г. (18:00 мск).

Дата проведения торгов:

06.12.2023 г. в 12:00 мск.

Сведения об имуществе:

Квартира однокомнатная, на 4 этаже, общ. пл. 43,7 кв.м.,

Адрес: ЯНАО, г. Новый Уренгой, мкр-н Энтузиастов, д.4, кв. 90.

Начальная цена: 7 600 000,00 рублей.

Полный текст извещения на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения конкурентной процедуры:

05.12.2023 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

03.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет торгов:

Комплекс лапароскопический.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора

<https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газэнергосеть Тамбов» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газэнергосеть Тамбов».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8 (915) 666-19-66.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения:

06.12.2023 г. в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

03.11.2023 г.

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 г. до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Земельный участок, 4000 кв. м,

расположенный по адресу:

Рязанская область, р-н Старожиловский, рп Старожилово,

кадастровый номер 62:21:0020134:24.

Начальная цена: 4 216 000 руб., НДС не облагается.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (открытого публичного предложения) по реализации имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Тел.: 8 (343) 359-71-32, 8 (343) 359-71-11, 8-800-222-07-60.

Дата и время начала приема заявок:

03.11.2023 с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 до 18:00 (МСК).

Дата проведения торгов:

06.12.2023 в 11:00 (МСК).

Предмет торгов:

1: Транспортные средства (10 ед.) в Оренбургской обл.

Имущество продается единым неделимым лотом.

Начальная цена: 1 832 000,00 руб., кроме того НДС.

Минимальная цена: 1 557 200,00 руб., кроме того НДС.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения конкурентной процедуры:

05.12.2023 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

03.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет торгов:

Нежилое помещение, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Воронежская область, Подгоренский район, сл. Сагуны, ул. Грушевка, д. 44А, пом. 1.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения аукциона:

05.12.2023 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

03.11.2023 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет торгов:

Дом оператора, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Орловская область, р-н Покровский, пгт. Покровское, ул. Руднева, д.3.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etp.gpb.ru>.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Авиапредприятие «Газпром авиа» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Авиапредприятие «Газпром авиа».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-222-07-60, +7 (812) 704-05-37.

Дата проведения торгов:

06.12.2023 в 12:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок:

03.11.2023 с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

05.12.2023 до 15:00 (МСК).

Предмет продажи:**Лот 1** – Заправщик воздушных судов МПВ-Элемент (КАМАЗ-4308), гос.номер Х974МХ 150 (инв.номер 191698).**Начальная цена:** 3 540 000,00 рублей, в том числе НДС.**Минимальная цена:** 2 655 000,00 рублей, в том числе НДС.**Лот 2** – Машина МПВ-Элемент для обслуживания ВС водой (КАМАЗ-4308), гос.номер 0429МС 150 (инв.номер 192959).**Начальная цена:** 3 768 000,00 рублей, в том числе НДС.**Минимальная цена:** 2 826 000,00 рублей, в том числе НДС.**Лот 3** – Автоцистерна 56216-0000011-31 (АЦ-17) (МАЗ-6303А5), гос.номер У364МК 150 (инв.номер 192268).**Начальная цена:** 1 668 000,00 рублей, в том числе НДС.**Минимальная цена:** 1 251 000,00 рублей, в том числе НДС.**Лот 4** – Заправщик спец жидкости МЗ-Элемент (ISUZU), гос.номер В988НЕ 77, (инв.номер 193578).**Начальная цена:** 3 180 000,00 рублей, в том числе НДС.**Минимальная цена:** 2 385 000,00 рублей, в том числе НДС.

ООО «Газпром сжиженный газ» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром сжиженный газ».**Организатор торгов:** ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-222-607-60, (843) 261-79-12 (106).

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>**Дата проведения:**

06.12.2023 г. в 10:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

03.11.2023 г.

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 года до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Имущественный комплекс СУГ состоит из 5 объектов

(здание АГЗС, земельный участок, навес, площадка АГЗС, биотуалет).

Начальная цена: 2 940 233,33 рублей, без НДС.

ООО «Газпром сеть АГЗС» извещает о проведении торгов (аукциона) в электронной форме по продаже на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром сеть АГЗС».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, +7 (8512) 29-00-29 (доб. 2090),

Дата проведения торгов:

06.12.2023 г. в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

03.11.2023 г.

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 года в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

автомобильная газозаправочная станция,

расположенная по адресу:

Волгоградская область, Среднеахтубинский район, р.п. Средняя Ахтуба, ул. Мельничная, 2а.

Начальная цена: 2 117 775,60 рублей, в т.ч. НДС.

ООО «Газпром ПХГ» извещает о проведении торгов (аукциона) на право заключения договоров купли-продажи имущества

Имущество продается через электронные торги.

Организатор торгов:ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22; 8 (812) 613-18-78.

Предмет продажи:

квартиры в количестве 3 штук (3 лота),

расположенные в Рязанской и Калужской обл.Подробная информация об имуществе: <https://etp.gpb.ru/>**Дата проведения торгов:**

06 декабря 2023 года в 11:00 (время московское).

Дата начала приема заявок:

03 ноября 2023 года с 11:00 (время московское).

Дата окончания приема заявок:

04 декабря 2023 года до 18:00 (время московское).

Начальная цена предмета торгов (3 лота):

3 866 000 рублей 00 копеек, НДС не облагается.

Полный текст извещения на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

ПРОДАЖА

Собственник:

ООО «Копейский завод изоляции труб».

Организатор торгов:ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Тел.: 8(35139)2-09-81, 8-800-100-66-22.

Дата и время начала приема заявок:

03.11.2023 г. с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 г. до 18:00 (МСК).

Дата проведения торгов:

06.12.2023 г. в 11:00 (МСК).

Предмет торгов:

Доля в имущественном комплексе «Физкультурно-оздоровительный комплекс

и 2 (два) земельных участка площадью 2119 кв.м и 461 кв.м

(общая долевая собственность: 2453/10000)»

(инв. №000040219, № 000040222, № 000040223).

Адрес: Свердловская обл., г. Екатеринбург, ул. Опытная, в 600 м на север от ориентира дом № 28.**Начальная цена:** 5 065 500,00 руб., кроме того НДС.**Порядок подачи заявок:**в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

ООО «Газэнергосеть Тамбов» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газэнергосеть Тамбов».

Организатор торгов:ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (915) 666-19-66.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>**Дата проведения:**

06.12.2023 г. в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

03.11.2023 г.

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 г. до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

объекты движимого и недвижимого имущества газонаполнительного пункта

и автомобильной газовой заправочной станции,

расположенные по адресу:

Рязанская область, г. Касимов, ул. Индустриальная, 10.

Начальная цена:

8 694 896,25 руб., в т.ч. НДС.

ПАО «ОГК-2» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме на заключение договора купли-продажи имущества

Собственник:

ПАО «ОГК-2».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>

Контактные телефоны:

8(495)1500661, 8(800)2220760, 8 (812) 646-13-64.

Дата проведения торгов:

06.12.2023 г. в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

03.11.2023 г. с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

04.12.2023 года в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Объекты незавершенного строительства с земельным участком,

расположенным по адресу:

Ленинградская область, Киришское городское поселение, г. Кириши, шоссе Энтузиастов.

Цена первоначального предложения:

5 673 359,00 рублей, в т.ч. НДС (в соответствии с п.п. 6 п. 2 ст.146 НК РФ

операции по реализации земельных участков (долей в них)

объектом обложения НДС не являются).

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

АО «МЗЭМА» предлагает к реализации имущественный комплекс производственного назначения с земельным участком 15,8 га на Авиамоторной, вл. 55, г. Москва

Способ реализации: Аукцион на повышение.
Организатор торгов: АО «Сбербанк-АСТ».

Начальная цена:
2 681 511 300,00 руб.
Процедура:
SBR065-2310250008.
Прием заявок до 24.11.2023.
тел. 8-495-787-29-91, 8-916-026-40-35.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (открытого публичного предложения) по реализации имущества

Собственник:
ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».
Организатор торгов:
ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
Тел.: 8 (343) 359-71-32, 8 (343) 359-71-11, 8-800-100-66-22.
Дата и время начала приема заявок:
03.11.2023 с 11:00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок:
04.12.2023 до 18:00 (МСК).
Дата проведения торгов:
06.12.2023 в 11:00 (МСК).
Предмет торгов:
1: Трехкомнатная квартира
по адресу:
Оренбургская обл., г Орск, ул.Достоевского, д.50, кв.1 (инв. № 0131500346)
(инв. № 0131500346).
Нач.цена: 900 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 540 000,00 руб., НДС не обл.
2: Трехкомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 8, кв 3
(инв. № 0193000869).
Нач.цена: 800 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 480 000,00 руб., НДС не обл.
3: Трехкомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 1
(инв. № 0193000400).
Нач.цена: 800 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 680 000,00 руб., НДС не обл.
4: Однокомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 2
(инв. № 118200000000).
Нач.цена: 600 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 390 000,00 руб., НДС не обл.
5: Двухкомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 3
(инв. № 118200000001).
Нач.цена: 800 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 520 000,00 руб., НДС не обл.
6: Трехкомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 4
(инв. № 118200000002).
Нач.цена: 1 000 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 650 000,00 руб., НДС не обл.
7: Однокомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 5
(инв. № 118200000003).
Нач.цена: 600 000,00 руб., НДС не обл.

Мин.цена: 390 000,00 руб., НДС не обл.
8: Двухкомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 6
(инв. № 118200000004).
Нач.цена: 800 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 520 000,00 руб., НДС не обл.
9: Двухкомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 7
(инв. № 118200000005).
Нач.цена: 800 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 520 000,00 руб., НДС не обл.
10: Однокомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 8
(инв. № 118200000006).
Нач.цена: 600 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 390 000,00 руб., НДС не обл.
11: Трехкомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 9
(инв. № 118200000007).
Нач.цена: 900 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 630 000,00 руб., НДС не обл.
12: Однокомнатная квартира
по адресу:
Курганская область, Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 11
(инв. № 118200000009).
Нач.цена: 500 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 400 000,00 руб., НДС не обл.
13: Трехкомнатная квартира
по адресу:
Курганская область, Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 12
(инв. № 118200000010).
Нач.цена: 1 000 000,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 700 000,00 руб., НДС не обл.
14: Двухкомнатная квартира
по адресу:
Курганская обл., Шатровский р-н, с. Кызылбай, ул. Газовик, д. 9, кв. 10
(инв. № 118200000008).
Нач.цена: 1 000 227,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 800 200,00 руб., НДС не обл.
15: Двухкомнатная квартира
по адресу:
Свердловская обл. Сысертский р-н, г. Арамилы, ул. Ленина д. 2е, кв. 9
(инв. № 0720700001).
Нач.цена: 3 951 500,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 3 161 200,00 руб., НДС не обл.
16: Трехкомнатная квартира
по адресу:
Свердловская обл. Сысертский р-н, г. Арамилы, ул. Ленина д. 2е, кв. 99
(инв. № 0720700003).
Нач.цена: 4 413 400,00 руб., НДС не обл.
Мин.цена: 3 310 050,00 руб., НДС не обл.

Порядок подачи заявок:
в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

АО «Газпром газораспределение Ставрополь» извещает о проведение торгов по продаже транспортных средств

Продавец: АО «Газпром газораспределение Ставрополь».
Прием заявок на участие в торгах с 03.11.2023г. до 01.12.2023г. 18:00 (МСК).
Торги: 05.12.2023г. в 11:00 (МСК).
Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ.
Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>
Тел.: 8(495)276-0051, 8(8652) 951-778.
Предмет продажи:
Лот 1.
Автомобиль TOYOTA AVENSIS.
Начальная цена: 250 400,00 руб., с учетом НДС.
Лот 2.
Автомобиль УАЗ 3909.
Начальная цена: 97 600,00 руб., с учетом НДС.

ООО «Авиапредприятие «Газпром авиа» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Авиапредприятие «Газпром авиа».
Организатор торгов и порядок подачи заявок: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
Контактные телефоны: 8-800-222-07-60, +7 (495) 719-23-06.
Дата и время начала приема заявок:
03.11.2023 с 12:00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок:
05.12.2023 до 15:00 (МСК).
Дата начала проведения торгов:
06.12.2023 в 11:00 (МСК).
Предмет продажи:
Установка воздушного запуска А8Г-600-180-ЭГР, зав. №Т18593, инв. №193231л
Начальная цена: 4 800 000,00 рублей, в том числе НДС.

Издатель:
ООО «Аукционный Вестник»
Адрес:
129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3
Зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации СМИ
ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.
ПИ № ФС77-80496 от 15 марта 2021 г.
Главный редактор: Федотова Татьяна
Верстка: Гвоздь Светлана
телефон: +7 (495) 225-30-95
e-mail: info@avestnik.ru
2253095@mail.ru

Мнение издателя и редакции может не совпадать с мнением авторов.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются
Издатель и редакция не несут ответственности за содержание информационных сообщений и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью или частично) без письменного разрешения редакции запрещена
Подписано в печать от 02.11.2023 в 23:00
Отпечатано в типографии ООО "Кардинал".
129346, г. Москва, ул. Коминтерна, д. 20/2.

Объем 8 полос. Формат А3.
Заказ № 655-11.
Газета распространяется на территории Российской Федерации
Московский тираж 10 000 экз.
Региональный тираж 45 000 экз.
Распространяется бесплатно.