

АУКЦИОННЫЙ ВЕСТНИК

ВСЕРОССИЙСКИЙ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

www.avestnik.ru

№ 605 (02.555) пятница, 3 февраля 2023 г.

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ



Порядок совершения одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта с единственным поставщиком по Закону № 44-ФЗ
Снежана Постовалова 2 стр.

Информационные сообщения о торгах 7-8 стр.

Госконтракт расторгли по вине исполнителя – суд взыскал разницу с общей стоимостью замещающих сделок

Стороны согласовали уборку помещений и прилегающей территории. До начала оказания услуг исполнитель сообщил, что не сможет выполнить обязательства. Сделку расторгли по соглашению. Заказчик заключил несколько контрактов с другими лицами.

Позднее он потребовал возместить убытки в виде разницы между ценой расторгнутого контракта и общей стоимостью замещающих сделок, но исполнитель этого не сделал.

Апелляция взыскала убытки:

- исполнитель не обосновал свой отказ от исполнения обязательств. Он не сообщил о форс-мажоре, не участвовал в судебных заседаниях и не указывал на высокую цену замещающих сделок;
- заказчик был вынужден заключить контракты на большую сумму с другими лицами по вине исполнителя. Разница в его затратах образовала убытки. Их размер и наличие причинной связи доказали.

Отметим, суд может не взыскать подобные убытки, если заказчик одновременно требует неустойку. По ГК РФ убытки возмещают в части, которую не покрывает неустойка, если в законе или договоре нет иного порядка. В практике есть пример, когда суды не взыскали такую разницу цен. В контракте не закрепили возможность взыскать убытки сверх неустойки, а ее сумма покрыла размер убытков.

consultant.ru



<http://avestnik.ru/>
<https://t.me/avestnik1>

Прогнозный индекс инфляции при обосновании цены многолетних контрактов в сфере строительства



Александр Евсташенков
руководитель Экспертного центра Института госзакупок

Приказ Минстроя России от 23.12.2019 № 841/пр предусматривает применение прогнозного индекса инфляции при осуществлении расчета и обоснования начальной (максимальной) цены контракта на выполнение большинства работ в сфере строительства, в том числе при закупках непосредственно нового строительства, реконструкции и капитального ремонта, если срок выполнения таких работ превышает один календарный год. При этом автор полагает, что методика обоснования начальной (максимальной) цены контракта не лишена серьезного недостатка, который наиболее ярко проявляется при крупных закупках, измеряемых миллиардами рублей. Именно его описанию посвящена настоящая статья.

Напомним, что согласно методике, утвержденной приказом Минстроя России от 23.12.2019 № 841/пр, на выполнение подрядных работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту, сносу объектов капитального строительства, работ по сохранению объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) народов Российской Федерации, а также строительству некапитальных

строений и сооружений, срок проведения которых переходит на второй и (или) последующие годы строительства, определяется по нижеприведенной формуле (с учетом сроков, установленных контрактом):

$$C_n = C * K_{инфл}$$

где

C_n – НМЦК;

C – сметная стоимость подрядных работ, подлежащих выполнению подрядчиком;

$$K_{инфл} = D_1 * K_1 + D_2 * K_2 + \dots + D_i * K_i,$$

где

D_1, D_2, D_i – доля сметной стоимости работ, подлежащих выполнению подрядчиком соответственно в 1-й, 2-й, 3-й, i-ый годы строительства объекта;

i – год завершения строительства объекта;

K_1 – индекс прогнозной инфляции за первый год строительства объекта;

K_2 – индекс прогнозной инфляции, учитывающий инфляцию за первый и второй годы строительства объекта.;

K_i – индекс прогнозной инфляции, учитывающий инфляцию за весь период строительства объекта.

Обратите внимание на значение индекса K_i . Согласно методике, оно определяется как среднее арифметическое между индексом прогнозной инфляции на дату начала строительства объекта и индексом прогнозной инфляции на декабрь первого года строительства объекта. На первый взгляд, все логично. Прогнозный индекс инфляции рассчитывается исходя из сроков работ, установленных контрактом, в том числе по дате их начала. Вместе с тем, от расчета начальной (максимальной) цены контракта до непосредственно даты начала строительства проходит определенное время. В среднем это около 2 месяцев.

В этот период заказчик проводит процедуру закупки и заключает контракт. Дополнительное время может

потребоваться на случай подачи участниками закупки жалоб на действие заказчика, что приводит к затягиванию временного промежутка проведения процедуры, а также на подготовительную работу в рамках уже заключенного контракта (передачу земельного участка, исполнительной документации подрядчику).

Для примера возьмем реальный кейс для рассмотрения: закупку, объявленную в ЕИС одним из заказчиков в конце 2022 года, которая предусматривала срок выполнения строительных работ в течение нескольких лет. Если применять строго формулу, указанную в приказе, то расчет цены должен был выглядеть примерно следующим образом:

Однако, заказчик, справедливо полагая, что в течение 2 месяцев, в течение которых будет проводится сама закупка и заключаться контракт, инфляция «не стоит на месте», посчитал прогнозный индекс инфляции не от начала производства строительных работ, а от даты определения начальной (максимальной) цены контракта.

Иными словами, прибавил эти 2 месяца в расчет прогнозного индекса инфляции. В итоге индекс прогнозной инфляции увеличился, а сам размер начальной (максимальной) цены контракта изменился. Разница составила «всего» 46 756 576,02 руб.

Сказать, что заказчик поступил неправильно формально можно. Да, такой расчет не соответствует буквально утвержденной методике. Однако, заказчик прав по сути.

При этом, к сожалению, это не исключает применение к должностному лицу заказчика негативных последствий, связанных с завышением начальной цены. Выбор о том, как поступать конкретному заказчику в подобных случаях в дальнейшем, лежит на его должностных лицах. Автор же полагает, что следует исключить данную неточность в методике, утвержденной приказом Минстроя России от 23.12.2019 № 841/пр.

Наименование работ и затрат	Стоимость работ в ценах на дату утверждения сметной документации на 1 кв. 2022 г.	Индекс фактической инфляции	Стоимость работ на ноябрь 2022 г.	Индекс прогнозного инфляции на период выполнения работ	Начальная (максимальная) цена контракта с учетом индекса прогнозного инфляции на период выполнения работ
Как считается по формуле?					
Строительно-монтажные работы в ценах 1 кв. 2022 г.	1 888 275 680,00	1,0404	1 964 562 017,47	1,0866	2 134 693 088,18
Как посчитал заказчик?					
Строительно-монтажные работы в ценах 1 кв. 2022 г.	1 888 275 680,00	1,0404	1 964 562 017,47	1,1104	2 181 449 664,20

Суд поддержал позицию Иркутского УФАС в деле о картеле на торгах по ремонту автодорог

Суд подтвердил виновность ООО «СПБ «СоюзСтрой» в заключении картельного соглашения с целью поддержания цены на торгах по содержанию и ремонту автомобильных дорог в г. Иркутске в 2018-2019 гг.

Напомним, что ранее Иркутское УФАС признало МУП «Иркутскавтодор», ООО «СПБ «СоюзСтрой», ООО «Союз-Град», ООО «СтройКо», ООО «Сибавтострой», ООО «Гермес» и МУПЭП «Горзеленхоз» нарушившими антимонопольное законодательство.

Общая сумма контрактов, ставших предметом антимонопольного расследования, составила более 1 миллиарда рублей.

Управление назначило ООО СПБ «СоюзСтрой» административный штраф.

Арбитражный суд Восточно-Сибирского округа отказал в удовлетворении исковых требований заявителю и подтвердил законность постановления антимонопольного органа о назначении штрафа.

irkutsk.fas.gov.ru

Порядок совершения одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта с единственным поставщиком по Закону № 44-ФЗ



Снежана Постовалова
старший юрист
Экспертного центра
Института госзакупок

В соответствии с ч. 8 ст. 95 Закона № 44-ФЗ расторжение контракта допускается по соглашению сторон, по решению суда, а также в случае одностороннего отказа стороны контракта от его исполнения в соответствии с гражданским законодательством.

При этом согласно ч. 9 вышеназванной статьи прямо предусмотрено, что заказчик **вправе** принять решение об одностороннем отказе от исполнения контракта по основаниям, предусмотренным Гражданским кодексом РФ, для одностороннего отказа от исполнения отдельных видов обязательств при условии, если это было установлено контрактом.

В свою очередь в соответствии с ч. 12.2 ст. 95 Закона № 44-ФЗ закреплено, что в случае принятия заказчиком такого решения об одностороннем отказе от исполнения контракта, заключенного, в том числе, с единственным поставщиком **по основаниям, предусмотренным ст. 93 Закона № 44-ФЗ** (за исключением закупки товара у единственного поставщика на сумму, предусмотренную ч. 12 ст. 93 Закона № 44-ФЗ, то есть закупок товара на сумму, не превышающую трех миллионов рублей или, иными словами, посредством «электронного магазина»), **такое решение передается** лицу, имеющему право действовать от имени поставщика (подрядчика, исполнителя), **лично под расписку или направляется поставщику** (подрядчику, исполнителю) с соблюдением требований законодательства Российской Федерации о гостайне (при наличии) по адресу поставщика (подрядчика, исполнителя), указанному в контракте.

Также предусмотрено, что выполнение заказчиком данных требований считается надлежащим уведомлением поставщика (подрядчика, исполнителя)

об одностороннем отказе от исполнения контракта. А датой такого надлежащего уведомления считается дата, указанная лицом, имеющим право действовать от имени поставщика (подрядчика, исполнителя), в расписке о получении решения либо дата получения заказчиком подтверждения о вручении поставщику (подрядчику, исполнителю) заказного письма, либо дата получения заказчиком информации об отсутствии поставщика (подрядчика, исполнителя) по адресу, указанному в контракте, информации о возврате такого письма по истечении срока хранения (если решение об одностороннем отказе от исполнения контракта направлялось заказным письмом).

Между тем в настоящее время ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ предусматривает уже более шестидесяти различных оснований для осуществления закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя), большая часть из которых (пока что) не предполагает заключения контракта в электронной форме. В их отношении данный «бумажный» порядок одностороннего отказа вполне уместен и логичен.

Однако среди всех этих оснований предусмотрены также и те, которые все же предполагают заключение электронного контракта, так, например, контракты, заключаемые по результатам несостоявшихся электронных конкурентных процедур (как открытых, так и закрытых).

При этом из буквального прочтения ч. 12.2 ст. 95 Закона № 44-ФЗ следует, что установленный данной нормой порядок, распространяется абсолютно на все контракты, заключенные с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), независимо от конкретного основания, за исключением одного единственного, прямо упомянутого случая, — закупки товара посредством «электронного магазина» на сумму, не превышающую трех миллионов рублей.

Означает ли это, что контракт, заключенный по результатам несостоявшейся электронной конкурентной процедуры, необходимо будет расторгать «бумажным» способом?

Ответ на данный вопрос дает Минфин России в своем письме от 09.11.2022 № 24-06-07/108776. Так, по мнению регулятора, в отношении таких контрактов все же следует применять порядок, установленный ч. 12.1 ст. 95 Закона № 44-ФЗ, а именно тот, который подлежит применению при одностороннем отказе от

исполнения контракта, заключенного по результатам электронной конкурентной закупки. Заключается такой порядок в следующем:

— заказчик с использованием ЕИС формирует решение об одностороннем отказе, подписывает его электронной подписью и размещает в ЕИС. (Прим.: в отдельных, прямо установленных случаях, такое решение размещается в ЕИС без размещения на официальном сайте. Проще говоря, публикуется в личном кабинете в ЕИС, но в открытый доступ не размещается);

— далее такое решение не позднее 1 часа с момента его размещения в ЕИС автоматически направляется поставщику (подрядчику, исполнителю) и датой поступления решения будет считаться дата его размещения в ЕИС в соответствии с часовой зоной этого поставщика (подрядчика, исполнителя), что и будет являться надлежащим уведомлением об одностороннем отказе заказчика от исполнения контракта.

Решение заказчика об одностороннем отказе от исполнения контракта, независимо от способа его совершения (то есть как посредством ЕИС, так и «бумажным» способом), вступает в силу и контракт считается расторгнутым через 10 дней с даты надлежащего уведомления заказчиком поставщика (подрядчика, исполнителя) об одностороннем отказе от исполнения контракта.

Необходимо обратить внимание читателя, что для расчета даты вступления в силу принципиальное значение имеет именно дата надлежащего уведомления. Поэтому принципиально важно понимать, какой конкретно порядок, «электронный» либо «бумажный», подлежит применению в том или ином случае.

При этом следует также помнить, что заказчик обязан отменить не вступившее в силу решение об одностороннем отказе, если в течение 10-ти дневного срока с даты надлежащего уведомления поставщика (подрядчика, исполнителя) о принятом решении устранено нарушение условий контракта, послужившее основанием для принятия указанного решения.

И то, что данное правило не применяется в случае повторного нарушения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) условий контракта, которые в соответствии с гражданским законодательством являются основанием для одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта. ■

Число электронных "земельных" торгов в 2023г может вырасти вдвое – эксперт

Число электронных торгов по сдаче в аренду и продаже земельных участков органами власти может в 2023 году вырасти в два раза, заявил "Интерфаксу" руководитель управления развития отраслевых проектов электронной торговой площадки "РТС-тендер" Виктор Баранов.

"Рост обусловлен постепенным переводом процедур в цифровой формат, что позволяет не только привлекать к торгам большее количество участников со всех регионов РФ, но и способствовать эффективному пополнению местных бюджетов, — сказал Баранов. — С 1 марта 2023 года подобные торги повсеместно перейдут в электронную форму и их количество продолжит расти".

По данным "РТС-тендер", число самих предложений (по аренде и продаже земельных участков — ИФ) также растет год от года. "Только в Московской области, например, на торги, связанные с арендой и продажей земли, было выставлено в 2022 году свыше 3,6 тыс. лотов: это в 15 раз превышает показатели 2019 года, и на 71% больше, чем в 2021 году", — отметили в компании.

На самой ЭТП по итогам прошлого года количество лотов, связанных с продажей земельных участков государственными и муниципальными органами, увеличилось почти в шесть раз по сравнению с 2021 годом — до 1061 со 180.

Число лотов, связанных с арендой земельных участков, выросло до 6,1 тыс. с 2 тыс. в 2021 году.

По данным ГИС "Торги" (Torgi.gov.ru), всего в прошлом году было объявлено о проведении 52,2 тыс. "земельных" торгов. Из них 23,6% (12,3 тыс.) пришлось на электронные аукционы, 38,8% (20,3 тыс.) на "бумажные" аукционы, 37,4% (19,5 тыс.) на сообщения о реализации. Общий объем объявленных торгов составил 15,8 млрд рублей.

В то же время состоявшимися было признано менее половины объявленных "земельных" торгов — 25,1 тыс.

Еще 2,8 тыс. "земельных" торгов были признаны не состоявшимися, но предусматривали возможность заключить договор (например, с единственным участником). Еще 18 тыс. таких торгов признаны несостоявшимися и не предусматривали заключения договора, а 2 тыс. торгов были отменены.

В настоящее время ЭТП, отобранные правительством РФ для проведения госзакупок, проводят "земельные" торги на безвозмездной основе. Однако уже в текущем году они могут получить право устанавливать плату за проведение "земельных" торгов госимуществом. Соответствующий проект правительст-

венного постановления уже подготовлен и опубликован на портале проектов нормативных правовых актов. Этим документом предлагается распространить общую норму о взимании платы за проведение закупочной или торговой процедуры на аукционы по продаже земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, а также на аукционы на право заключения договора аренды земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности.

То есть в случае принятия этого постановления операторы ЭТП смогут взимать с победителей соответствующих "земельных" аукционов плату в размере 1% процента начальной (максимальной) цены контракта, но не более чем 5 тыс. рублей

Ранее операторы ЭТП заявляли "Интерфаксу", что регулируемые имущественные торги площадкам не очень интересны.

"Электронным площадкам не выгодно заниматься продажей госимущества, поскольку тариф на такие торги упразднен, — говорил в декабре прошлого года гендиректор ЭТП Газпромбанка Михаил Константинов. — Это влечет за собой низкую конкуренцию на торгах и в целом невысокую активность в этом направлении".

"На сегодняшний день имущественные регулируемые торги для ЭТП не очень интересны, потому что из-за отсутствия тарификации площадки не могут на них получать ощутимый доход, — добавляли в "ТЭК-Торг". — Нет дохода — нет возможности направлять средства на работу с рынком, с процедурами, увеличивать количество покупателей. Если ситуация изменится, то площадки получат больший ресурс для развития такого вида торгов, а значит, рынок тоже получит существенный толчок в развитии".

Как сообщалось, летом 2018 года правительство РФ утвердило перечень ЭТП для проведения госзакупок. В него включены девять ЭТП — восемь универсальных и одна специализированная. К числу универсальных ЭТП были отнесены ЕЭТП, "РТС-тендер", "Сбербанк-АСТ", "Электронные торговые системы", ГУП "Агентство по госзаказу РТ" и "Российский аукционный дом", а также "ТЭК-Торг" и ЭТП ГПБ ("Электронная торговая площадка Газпромбанка").

На этих площадках в обязательном порядке проводятся все госзакупки и часть закупок госкомпаний (закупки у субъектов малого и среднего предпринимательства), в прошлом и текущем году на эти ЭТП также были переведены различные виды торгов госимуществом.

Кассация посчитала, что госзаказчик незаконно раздробил закупку на несколько сделок с едпоставщиком

Заказчик в один день провел ряд малых закупок с едпоставщиком на работы по восстановлению обочин на разных участках дороги. Среди прочего он пояснил: эти работы не учли в другом контракте. Без них автодорогу нельзя принять в эксплуатацию. Прокурор обратился в суд, чтобы признать эти сделки недействительными. Три инстанции его поддержали:

- конкурентные способы приоритетные. Закупки у едпоставщика проводят в особых случаях, а не произвольно. Такие сделки возможны, например, если нет конкурентной среды на рынке закупаемых товаров, работ, услуг. В данном случае она была;
- спорные контракты на работы идентичны. Их заключили между одними и теми же лицами в один день. Экономического обоснования для таких сделок не представили. Самостоятельность каждой из них не доказали. Их общая сумма превышала предельную цену отдельного контракта по малой закупке с едпоставщиком;
- заказчик искусственно раздробил сделку, чтобы не проводить конкурентную процедуру. Он нарушил интересы иных заинтересованных лиц, которые могли стать участниками закупки.

Сходные выводы судов поддерживал, в частности, ВС РФ.

Минфин же высказывал иное мнение: Закон № 44-ФЗ не запрещает совершать несколько одноименных малых закупок у едпоставщика. Для них установили ограничения только по годовому объему и цене отдельного контракта. Однако в практике есть пример, когда ссылка на позицию ведомства суд отклонил.

consultant.ru

Апелляция поддержала позицию Карельского УФАС России в отношении закупок услуг по организации питания

Тринадцатый арбитражный апелляционный суд подтвердил законность и обоснованность решения регионального конкурентного ведомства о нарушении Заказчиком действующего законодательства.

Напомним, ранее Карельское УФАС России рассмотрело жалобу на закупку оказания услуг по организации питания граждан в социальном учреждении.

По результатам рассмотрения комиссия ведомства выявила ограничение количества участников закупки: не было установлено предельное значение по опыту, который подлежит оценке, что приводит к необоснованному предоставлению участнику закупки, обладающему максимальным опытом, преимущественного положения, которое невозможно преодолеть в ходе конкурентной борьбы даже в случае значительного снижения цены на границе экономической рентабельности и за ее пределами. Управление установило нарушение положений закона о контрактной системе*.

Суд первой инстанции и апелляционный суд поддержали позицию УФАС и признали вынесенное решение законным и обоснованным.

Суд согласился с позицией административного органа, что действующее законодательство о контрактной системе не разделяет услуги общественного питания и (или) поставки пищевых продуктов по специфике организации, для которой они оказываются. Опыт оказания услуг должен соответствовать предмету контракта, а не одному из видов учреждений, с которым он заключается.

* Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

karelia.fas.gov.ru

Андрей Исаев – о необходимости централизации госзакупок лекарств

На прошлой неделе в Государственной Думе состоялся "круглый стол" на тему "Обращение лекарственных средств в новых условиях", посвященный в первую очередь государственным закупкам лекарств.

Отмечу, что, несмотря на все усилия последних лет, отечественный фармакологический рынок продолжает оставаться сильно зависимым от иностранных производителей.

По оценкам экспертов, сегодня в нашей стране действуют 550 российских и 570 зарубежных фармкомпаний. На иностранных производителей приходится не менее 25% госзакупок и не менее 23% коммерческого рынка лекарств в России. Причем 50% зарубежных лекарственных препаратов – это лекарства из недружественных государств, а значит, их поставки находятся под определенной угрозой. И даже если наши враги, ведущие экономическую войну против России, не рискнут прибегнуть к такому варварскому приему, как эмбарго в отношении лекарств, мы понимаем, что поставки все равно могут прекратиться из-за политического давления, которое оказывается на компании, и из-за логистических сложностей. Поэтому одна из важнейших задач, стоящих перед нами сегодня, – поддержка отечественных фармпроизводителей и как можно более быстрое импортозамещение.

Для этого, во-первых, необходимо расширять применение механизма принудительного лицензирования, то есть выпуска продукции без согласия патентообладателя. Запускать этот механизм нужно не только по инициативе правительства, но и по инициативе производителей, которые готовы сами изготавливать лекарства, поставляемые сейчас из недружественных стран.

Во-вторых, отечественную фармакологическую промышленность надо поддерживать через государственные закупки. Таким образом мы не только обеспечиваем граждан лекарственными препаратами, но и снабжаем наши фармкомпании денежными средствами, а значит, создаем возможности для их развития. Именно благодаря этому происходит постепенная замена импортных лекарств на отечественные аналоги.

Однако, к сожалению, есть и негативный опыт. Недавно мне пришлось заниматься ситуацией, когда в одном из субъектов Федерации российский препарат, которым десять лет лечат онкологических больных в этом регионе, внезапно оказался заменен на более дорогое и отнюдь не новое французское лекарственное средство. Причем иностранное лекарство стали давать не только тем, кто только начинает лечение, но и тем, кто ранее уже получал отечественный препарат. Заменяв российское лекарство на иностранное, власти ориентировались на мнение местных специалистов. Но данное решение порождает массу проблем: и для больных, потому что поставки французского препарата могут прекратиться, и для бюджета, поскольку иностранное лекарство стоит дороже, и для наших фармпредприятий, которые сейчас лишаются заказа и вынуждены сворачивать уже работающее производство, а значит, не могут в полной мере выполнить задачу по импортозамещению.

На "круглом столе" в Госдуме речь шла о том, что необходимо постепенно централизовать закупки лекарств для государственных нужд. И начать целесообразно именно с дорогостоящих онкологических препаратов, потому что в этой сфере мы встречаемся с наибольшим количеством ситуаций, когда мотивы принимаемых решений о закупке того или иного лекарства оказываются не до конца ясны. В случае централизации таких закупок и усиления общественного контроля за ними мы сможем обеспечить существенную экономию для бюджета, а также уверенность в завтрашнем дне для пациентов и отечественных фармакологических компаний.

На "круглом столе" в Госдуме речь шла о том, что необходимо постепенно централизовать закупки лекарств для государственных нужд. И начать целесообразно именно с дорогостоящих онкологических препаратов, потому что в этой сфере мы встречаемся с наибольшим количеством ситуаций, когда мотивы принимаемых решений о закупке того или иного лекарства оказываются не до конца ясны. В случае централизации таких закупок и усиления общественного контроля за ними мы сможем обеспечить существенную экономию для бюджета, а также уверенность в завтрашнем дне для пациентов и отечественных фармакологических компаний.

Андрей Исаев (заместитель руководителя фракции "Единая Россия" в Государственной Думе) rg.ru

Закон о госзакупках не задерживает освоение средств, считают в Минфине

Минфин: закон о госзакупках позволяет в сжатые сроки заключать контракты. Закон о госзакупках не задерживает освоение средств, позволяя заключать контракты в самые сжатые сроки, прокомментировали РИА Новости в пресс-службе Минфина РФ. Ранее в среду спикер Совета Федерации Валентина Матвиенко предложила до конца спецоперации ввести временный мораторий на закон о контрактной системе в сфере госзакупок (44-ФЗ). По ее мнению, так регионы смогут быстрее осваивать средства для развития своей инфраструктуры. Матвиенко пообещала обсудить эту тему с премьер-министром РФ Михаилом Мишустинным.

"Действующее законодательство обеспечивает все необходимые инструменты для заключения контрактов в самые сжатые сроки, в том числе как в рамках конкурентных процедур, так и без их использования по решениям органов исполнительной власти субъектов РФ и местных администраций, а также заключение и исполнение контрактов в соответствии с лимитами бюджетных обязательств, поддержку импортозамещения, малого бизнеса, СОНКО, учреждений ФСИН, оплату контрактов в течение 7 дней, освобождение авансов на казначейском сопровождении от обеспечения", – заявили в Минфине.

Там напомнили, что закон позволяет определять исполнителей госконтрактов, в том числе строительных подрядчиков, в течение 26 календарных дней при проведении конкурса, или 18 календарных дней при проведении аукциона. А для небольших по объему закупок может использоваться процедура запроса котировок, которая занимает не более шести рабочих дней.

В министерстве также отметили, что с 2022 года и в текущем году субъекты РФ и муниципальные образования наделены полномочиями самостоятельно устанавливать любые дополнительные случаи определения единственных поставщиков (подрядчиков). "Такие решения могут приниматься в любые самые короткие сроки, в том числе в случае контрактации "под ключ", без наличия проектной документации, с последующим уточнением объема контракта", – подчеркнули в Минфине.

ria.ru

Депутаты Сароблдумы изменяют механизм реализации законодательства о контрактной системе в сфере госзакупок

Председатель областной Думы Михаил Исаев (фракция «Единая Россия») в своем телеграм-канале рассказал о работе над усовершенствованием механизмов реализации законодательства о контрактной системе в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд.

«Наша задача – сделать так, чтобы недобросовестные подрядчики не могли получать контракты с бюджетным финансированием.

Вторая важная тема, которой мы занимаемся – это определение должностных лиц, имеющих право выступать в роли заказчика проектно-сметной документации, строительно-монтажных работ.

Абсолютно согласен, что этим не должны заниматься руководители социальных учреждений. Об этом также мы говорили в начале недели на партийной площадке на совещании с участием секретаря реготделения Николая Панкова.

Среди озвученных сегодня предложений – создание Центра компетенций, разработка типовой документации, привлечение в проектный институт квалифицированных кадров, подготовка новых специалистов и др.

В ближайшее время рассмотрим этот вопрос в более широком кругу с участием заинтересованных сторон», – подчеркнул спикер регпарламента.

Зампред областной Думы Татьяна Ерохина (фракция «Единая Россия») добавила, что одно из предложений – установить единые критерии отбора подрядчиков для участия в реализации нацпроектов и госпрограмм.

«В числе прочего учитывать и уровень зарплаты в организации, и опыт выполнения аналогичных работ, и отсутствие долгов по налогам.

Важно, чтобы информация о том, как подрядчик выполняет свои обязательства по договору, была публичной.

Эти данные мог бы аккумулировать уполномоченный орган, а затем на их основании готовить специальный доклад. В нем будет отражаться и положительный, и отрицательный опыт, указываться организации, которые справились с задачами, и те, которые нарушили свои обязательства. Подобный доклад должен публиковаться в официальных источниках и быть максимально доступным», – отметила Татьяна Ерохина.

sarpan.ru

Эксперты оценили предложения Матвиенко о моратории на действие закона о госзакупках

Предложения спикера Совфеда Валентины Матвиенко ввести мораторий на закон о госзакупках до окончания СВО вызвало бурные дискуссии. "Российская газета" побеседовала с экспертами, оценивших инициативу с различных сторон.

Виктор Симоненко, председатель организационного комитета проекта Национальный рейтинг прозрачности закупок:

"Несомненно, ускорение закупочного процесса важный механизм в текущих экономических условиях. Но необходимо сохранить доступ к информации для изучения и анализа. Отмечу, что в нестратегических отраслях должна сохраниться возможность конкурентного рынка через прозрачные тендерные инструменты, проверенные на практике".

Светлана Сафина, эксперт по государственным и корпоративным закупкам "Контур.Школы":

"Пока не вполне понятно, как будет развиваться ситуация на практике. Судя по имеющимся комментариям, предполагается, что регионы смогут "в ускоренном режиме принимать решения по началу строительства инфраструктурных, социальных и иных объектов". То есть изменения могут коснуться не всей сферы госзакупок, а только отдельных, стратегически важных проектов. С другой стороны, мораторий, мораторием, но ведь правил бюджетного санкционирования и финансирования расходов никто не отменял. Нужна будет комплексная корректировка многих норм, чтобы освоение бюджетных средств действительно ускорилось. Все-таки ждем реакции парламента и правительства".

Павел Лисин, руководитель АНО ДПО "Академия Контрактных Отношений", главный редактор сетевого издания "Цифровые закупки":

"Такая позиция спикера Совфеда сегодня у всех вызвала множество вопросов. Впрочем, поскольку подробностей-то никаких нет, то понять, в какой части закон может быть на время заморожен, достаточно сложно.

А если говорить в принципе, то да, в воздухе уже давно витает история с необходимостью что-то делать с законом. Действительно, сейчас закон не учитывает резкие колебания цен, отсутствие той или иной

техники, которая ранее была иностранной, а сейчас должна импортозамещаться и многие другие аспекты. Так что доработка нужна, и экспертное сообщество это поддерживает.

Если говорить в общем, то необходимо законодательно разработать такие нововведения которые бы не помешали развитию конкуренции, прозрачности проведения госзакупок и борьбе с коррупцией.

Параллельно следует усиливать вопросы обоснования цены, описания объектов закупки, экспертизы результатов исполнения контрактов. То есть даже если будет введен мораторий на сами процедуры, то все равно заказчик не должен пострадать с точки зрения поставки ему некачественной продукции. У нас должна быть прозрачная система закупок, но при этом следует учитывать все реалии текущей ситуации, связанные с проведением специальной военной операцией. Мы понимаем, что это и санкции и контрсанкции и соответственно сложности с ценообразованием, то есть это все надо учитывать".

Антон Свириденко, руководитель экспертного центра при уполномоченном при президенте РФ по защите прав предпринимателей, директор института Экономики роста им. П.А.Столыпина:

"В этом году мы в специальном докладе по деловому климату делали раздел про госзакупки. Что можно констатировать? За 10 лет в этой системе решаются две важных проблемы: больше внимания МСП — объем закупок госкомпаний и госорганов у МСП, сроки оплаты, размер обеспечения — все это снижается. Второе — погашение задолженности перед бизнесом — 225 млрд. С 2015 года Генпрокуратурой и с нашим участием погашено просроченных долгов. Это хороший результат.

Но проблема остается — 44-ФЗ часто меняется, больше 200 изменений только в 2021 году, большой объем неконкурентных закупок, по разным видам до 74% доходит, ну и правила игры. За небольшое нарушение могут из системы вообще выкинуть, в то время как реальные "черные дыры" никто будет не замечать — невысокая прозрачность.

Но проблемы с закупками есть во всем мире, везде это сложная, коррупциогенная сфера, и каждый борется, как может. Мы в свое время как раз много практиков для предпринимателей сделали по борьбе с коррупцией в сфере госзакупок.

Так что сфера проблемная, никто не спорит. Но с другой стороны, это целая система, которая работает 10 лет и слом ее, несмотря на несовершенство процедур, может привести, наоборот, к затруднениям, а не улучшениям. Ведь Валентина Матвиенко о чем говорит? Что сами торги — долгие, пока процедуры завершишь — уже и несколько месяцев пройдет.

Есть ведь еще проблема доведения бюджетных средств. Пока их доведут — 3-4 месяца, еще торги — 2-3 месяца, а потом и год закончился и не потраченные средства в бюджет надо возвращать. Так что процедуры не дают результата, а соцобъекты обычно строит не малый бизнес.

Надо над этими конкретными процедурами работать, на них особое внимание уделить, поправить, упростить в законе, но оставить контроль и конкурентные процедуры иначе мы из плохого консенсуса перейдем к очень плохому".

Никита Городилов, руководитель гражданско-правовой практики адвокатского бюро Moscow legal:

"Необходимо отметить, что такие предложения должны рассматриваться в свете того, насколько полезно будет в той или иной степени такое законодательное решение. По моему мнению, если будет принят закон, вводящий мораторий на применение 44-ФЗ будет больше вреда, чем пользы. Данный федеральный закон направлен не только на упрощение процедуры заключения государственных контрактов, но он также направлен на транспарентность и прозрачность в сфере госзакупок. На мой взгляд, это его основная задача. Государство может закупать, как ему хочется, но вот есть федеральный закон, который регламентирует саму процедуру и устанавливает определенные требования, которые позволяют говорить о прозрачности госзакупок.

Если мы говорим о моратории, то возможно возникнет большее количество злоупотреблений и пользы от этой инициативы станет гораздо меньше, чем вреда.

Если резюмировать то, инициатива приведет к огромному числу злоупотреблений самого разного рода, совсем не связанных с обеспечением нужд проведения Специальной военной операции".

*Екатерина Свинова
rg.ru*

Заммэра Ефимов: Госзакупки на 94 млрд рублей провели через портал поставщиков в 2022 году

Государственные и муниципальные заказчики в 2022 году разместили на портале поставщиков более 609 тыс. закупок на общую сумму почти 94 млрд рублей. Об этом сообщил 1 февраля заместитель мэра Москвы по вопросам экономической политики и имущественно-земельных отношений Владимир Ефимов.

«Портал поставщиков остается востребованным ресурсом для проведения оперативных закупок: в 2022 году на нем проведено 609,2 тысячи закупок, что на 25 тысяч больше, чем в 2021 году», — сказал Владимир Ефимов. По его словам, заказчики закупили продукцию на общую сумму в 93,9 млрд рублей, сэкономив около 7,9 млрд благодаря конкуренции между поставщиками.

Власти столицы ожидают, что обновления и дополнения портала привлекут еще большее количество его пользователей. Так, минувшим летом для московских заказчиков увеличили предельный размер закупок: до 5 млн рублей на закупку товаров и до трех млн — на услуги (раньше этот лимит составлял 600 тыс.).

«Благодаря увеличению предельных размеров закупок через котировочные сессии московские заказчики теперь могут приобретать необходимые товары, работы и услуги в большем объеме, увеличивать экономию за единицу продукции, планировать закупки в более долгосрочной перспективе, а для поставщиков это гарантирует стабильную прибыль и спрос на продукцию, возможность работы напрямую с городом», — подчеркнул руководитель департамента Москвы по конкурентной политике Иван Щербаков.

По его оценке, столица уже заключила более двух тыс. контрактов на новых условиях, их общая сумма составила 3,7 млрд рублей. «Средняя цена контракта при этом составила 1,8 млн», — добавил Щербаков.

Кроме того, осенью на портале запустили бот автоматических ставок, с помощью которого поставщики могут участвовать в нескольких котировочных сессиях одновременно. А новый логистический сервис позволяет предварительно рассчитать стоимость доставки. «Росту числа и объема закупок на портале способствует в том числе развитие функционала и удобства платформы. В 2022 году для пользователей был упрощен процесс регистрации юридических лиц и ведения документооборота, запущены новые цифровые инструменты для эффективной работы, — отметил заместитель руководителя департамента информационных технологий города Москвы Роман Урнышев. По итогам прошлого года к работе на ресурсе присоединились более 43 тыс. новых пользователей, а заказчиками теперь могут выступать также и физические лица, добавил он.

Напомним, портал поставщиков власти Москвы запустили в 2013 году, чтобы автоматизировать закупки малого объема. По официальным данным, на нем заключают более 1,5 тыс. контрактов в день. А число товаров, работ и услуг, представленных на портале, к концу 2022 года превысило два млн единиц.

Минэкономразвития расширяет поддержку онлайн-торговли МСП

В центрах «Мой бизнес», оказывающих поддержку предпринимателям в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство», и ГБУ «Малый бизнес Москвы» компании и ИП смогут получить помощь экспертов для старта продаж на платформе Ozon, а также бесплатное продвижение товаров. Предприниматели, заинтересованные в запуске бизнеса на маркетплейсе, получат поддержку персонального менеджера, который поможет новичкам разобраться, как работает площадка, как оформить привлекательные карточки товаров, запустить рекламную кампанию. Также предпринимателям-участникам программы будет начислен начальный рекламный бюджет в 5 000 бонусов (1 бонус = 1 рубль) для продвижения на платформе.

«Практически во всех регионах России в центрах «Мой бизнес» услуги по выводу предпринимателей на маркетплейсы не снижают, а только наращивают свою популярность. Это подтверждается не только нашей аналитикой по пользователям услуг центров, но и в целом тенденцией, которая наблюдается в нашей стране. С 2020 года наблюдается активный рост числа создаваемых компаний-МСП в торговле онлайн, основными причинами которого являются ковидные ограничения и невозможность осуществлять деятельность в сфере торговли в офлайн-режиме. Так, в 2022 году число субъектов МСП, зарегистрировавших свой бизнес в торговле онлайн составил 1300% по сравнению с 2019 годом. В рамках нашей совместной акции с Ozon предприниматели получают 5 000 бонусных баллов на продвижение, эквивалентные примерно 70 000 показов объявления, а персональный менеджер поможет предпринимателю дойти до первых стабильных продаж», — отметила заместитель Министра экономического развития РФ Татьяна Илюшникова.

Программа доступна для индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, которые ранее не продавали товары на Ozon. Для участия необходимо с 1 февраля 2023 года подать заявку в одном из центров «Мой бизнес» (для предпринимателей Москвы — в ГБУ «Малый бизнес Москвы»). Управляющий директор Ozon Сергей Беляков отмечает: «Модель маркетплейса способствует развитию малого и среднего бизнеса — площадка дает готовые инструменты для старта и масштабирования онлайн-продаж. Уже сейчас более 80% предпринимателей на платформе — представители МСБ. В партнерстве с Минэкономразвития и центрами «Мой бизнес» мы хотим помочь предпринимателям по всей стране со стартом продаж на маркетплейсе, где их товары будут доступны покупателям в более 3700 населенных пунктах по всей России». Получить подробную информацию об акции, а также других мерах поддержки в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство», который курирует Первый вице-премьер Андрей Белоусов, можно в центрах «Мой бизнес». Также 1 февраля в 12:00 на официальной странице «Мой бизнес» ВКонтакте пройдет прямой эфир, где пользователям расскажут о программе, а предприниматели поделятся своим опытом торговли на маркетплейсе.

Эксперт назвал основные проблемы законодательства о госзакупках

В 44-ФЗ только в 2021 году произошло больше 200 изменений, по-прежнему большой объем неконкурентных закупок — 74 %, невысокая прозрачность, рассказал "РГ" руководитель экспертного центра при уполномоченном при президенте РФ по защите прав предпринимателей, директор института Экономики роста им. П.А.Столыпина Антон Свириденко. По его словам, законодательство о госзакупках по-прежнему несовершенно. Он также подчеркнул, что сами торги долгие, пока процедуры завершишь, уже и несколько месяцев пройдет.

"Ведь есть еще проблема доведения бюджетных средств — пока их доведут 3-4 месяца, еще торги 2-3 месяца, а потом и год закончился и непотраченные средства в бюджет надо возвращать", — подчеркнул Свириденко. Он считает, что "процедуры не дают результата, поэтому надо над этими конкретными процедурами работать, на них особое внимание уделить, поправить, упростить в законе, но оставить контроль и конкурентные процедуры иначе мы из плохого консенсуса перейдем к очень плохому".

"Мы в свое время как раз много практикумов для предпринимателей сделали по борьбе с коррупцией в сфере госзакупок, так что сфера проблемная, никто не спорит. Но с другой стороны это целая система, которая работает 10 лет и ломать ее несмотря на несовершенство процедур может оказаться, что приведет наоборот к затруднениям, а не улучшениям", — говорит эксперт. В тоже время он напомнил, что за 10 лет в этой системе решаются две важных проблемы — большое внимание уделяется МСП, а также благодаря им погашена задолженность перед бизнесом — на 225 млрд рублей.

Ранее спикер СФ Валентина Матвиенко предложила до конца спецоперации наложить мораторий на закон о госзакупках, предусматривающий контрактную систему, этот вопрос она намерена обсудить с главой правительства РФ Михаилом Мишустиним.

Елена Манукиян
rg.ru

Астраханское УФАС России выявило нарушения при проведении электронного аукциона

Комиссия Астраханского УФАС России рассмотрела жалобу ООО «Ф-Маркет» на действия Государственного бюджетного учреждения здравоохранения Астраханской области «Областной врачебно-физкультурный диспансер им. Ю.И. Филимонова» и Государственного казенного учреждения Астраханской области «Региональный центр организации закупок».

Аукцион проводился на право заключить контракт на поставку медицинского оборудования: регистратор/анализатор амбулаторный для длительного электрокардиографического мониторинга.

Комиссия установила, что описание закупаемого медицинского изделия составлено Заказчиком таким образом, что к поставке может быть предложен товар только одного производителя — ООО «НИМП ЕСН» который, в свою очередь, и был предложен Победителем закупки, что, в свою очередь, ограничивает количество участников закупки.

Комиссия признала жалобу обоснованной и выдала предписание.

В настоящее время дело передано должностному лицу Астраханского УФАС России, уполномоченному на составление протокола об административном правонарушении для рассмотрения вопроса о возбуждении административного производства.

astrahan.fas.gov.ru

Ростелеком, РЖД и "Интер РАО" утвердили программы "выращивания" поставщиков из числа малого бизнеса

ПАО "Ростелеком", ОАО "РЖД" и ПАО "Интер РАО" утвердили программы "выращивания" поставщиков из числа субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП), говорится в сообщении "Корпорации МСП" (осуществляет, в частности, мониторинг выполнения крупнейшими госкомпаниями требований по закупкам у малого бизнеса, принимает участие в подготовке и утверждении программ выращивания поставщиков).

"Включение в процесс "выращивания" МСП-поставщиков сразу трех отечественных гигантов говорит о том, что это направление выглядит для крупного бизнеса перспективным, — сказал гендиректор "Корпорации МСП" Александр Исаевич, слова которого приводятся в сообщении. — Уверен, наши малые и средние предприятия будут стремиться попасть в открывающиеся программы — у них есть запрос на долгосрочное сотрудничество, и аналогичный интерес есть со стороны госкомпаний".

В сообщении корпорации отмечается, что "Ростелеком" будет в течение февраля проводить отбор среди субъектов МСП для участия в своей программе "выращивания". Оператора интересуют компании, работающие в области производства спецодежды и спецодежды, компьютерной техники, мониторов и проекторов, коммуникационной аппаратуры и комплектующих для нее, антенн и держатели для них, газоанализаторов. Также "Ростелеком" интересуют субъекты МСП, занимающиеся строительством сооружений и линий связи, выполнением работ по прокладке линий связи.

В свою очередь, РЖД планируют отобрать для участия в программе "выращивания" компании, которые специализируются на ручных инструментах с механизированным приводом.

"Интер РАО" с февраля планирует запустить бессрочный отбор заявок субъектов МСП, "предлагающих актуальную для предприятий группы продукцию, работы и услуги".

Для субъектов МСП, которые будут включены в программы "выращивания", госкомпания должны будут подготовить индивидуальные карты развития. Они могут предусматривать комплекс мер, включая методическую и информационную, финансовую и правовую, организационную и методическую поддержку, а также возможность заключить офсетные договоры.

Как сообщалось, в ноябре прошлого года вступили в силу новые положения закона "О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ", предусматривающие, что отобранным для участия в программах развития субъектам МСП госкомпания должны будут составлять индивидуальные карты развития с перечнем конкретных мероприятий, сроком их реализации и указанием ответственных за это лиц.

Причем участвовать в таких программах развития смогут только те субъекты МСП, которые уже имеют опыт исполнения договоров по результатам закупок госкомпаний.

Тогда же, в ноябре, дочерняя структура госкомпаний "Автодор", ООО "Автодор — платные дороги", запустила программу выращивания поставщиков

(прежде всего, оборудования связи ближнего радиуса действия — DSRC). В январе компания заключила офсетный договор (со встречными инвестиционными обязательствами) с ООО "Сорб Инжиниринг", которое обязуется произвести и поставить "дочке" "Автодора" 100 тыс. транспондеров для оплаты проезда по платным участкам автомобильных дорог и 10 тыс. держателей для них. Общая сумма договора составила 120 млн рублей.

В декабре прошлого года заместитель руководителя дирекции закупочной деятельности "Корпорации МСП" Наталья Битюкова отмечала, что в начале текущего года программы выращивания поставщиков из числа субъектов МСП планируют 15 крупнейших госкомпаний. В том числе, "ДОМ.РФ", РЖД, "Интер РАО", АО "Мослифт", АО "Почта России", "Ростелеком" и другие.

С лета прошлого года "Корпорация МСП" совместно с рядом крупнейших госкомпаний реализовывала пилотные программы по "выращиванию" поставщиков из числа субъектов МСП. К ноябрю текущего года такие "пилоты" были запущены 27 крупнейшими госкомпаниями. Они определили 1,2 тыс. номенклатурных позиций для программ "выращивания" поставщиков.

Из них около 100 — для заключения офсетных договоров.

Эти госкомпания получили 127 заявок от 59 субъектов МСП на участие в пилотных программах.

prozakupki.interfax.ru

Для «выращивания» поставщиков из числа малого и среднего бизнеса запускаются три новых программы

Для развития малых и средних предприятий с целью их потенциального участия в закупках товаров, работ и услуг утверждены три новых программы «выращивания». Они будут реализовываться ПАО «Ростелеком», ОАО «РЖД» и Группой «Интер РАО» при участии Корпорации МСП.

Так, программа «Ростелеком» предполагает возможность объявления отборов среди МСП для «выращивания» поставщиков сразу по нескольким позициям, включая спецодежду и спецодежду, вычислительные машины, мониторы и проекторы, коммуникационную аппаратуру и комплектующие для нее, антенны и держатели для них, газоанализаторы, сооружения и линии связи, работы по прокладке линий связи.

Программа РЖД предусматривает развитие предприятий для поставок ручных инструментов с механизированным приводом (код ОКПД 2 28.24.12). «Интер РАО» в свою очередь приглашает участвовать в «выращивании» всех представителей малого и среднего бизнеса, предлагающих актуальную для предприятий Группы продукцию, работы и услуги.

«Включение в процесс «выращивания» МСП-поставщиков сразу трех отечественных гигантов говорит о том, что это направление выглядит для крупного бизнеса перспективным. Уверен, наши малые и средние предприятия будут стремиться попасть в открывающиеся программы — у них есть запрос на долгосрочное сотрудничество, и аналогичный интерес есть со стороны компаний — национальных лидеров, — подчеркнул генеральный директор Корпорации МСП Александр Исаевич. — Для всех участников «выращивания» понятны его цели и открывающиеся перспективы, поэтому каждая сторона этого процесса, уверен, будет нацелена на результат».

Заявки на первую программу «выращивания» «Ростелеком» будет принимать от МСП-поставщиков мониторов (код ОКПД 2 26.20.17). Отбор начнется 30 января и продлится до 1 марта 2023 года на МСП.РФ. Там же группа «Интер РАО» с 1 февраля будет проводить бессрочный отбор заявок от малого и среднего бизнеса.

Для вошедших в программы «выращивания» МСП-поставщиков госкомпания разработают индивидуальные карты развития. Они на усмотрение заказчика могут предусматривать комплекс мер, включая методическую и информационную, финансовую и правовую, организационную и методическую поддержку, а также возможность заключить офсетные договоры.

Первую в России программу «выращивания» ранее запустила компания «Автодор-Платные Дороги». Она же заключила и первый в стране офсетный договор на 120 млн рублей, по которому МСП-поставщик обязуется поставить в 2023–2025 годах 100 тыс. отечественных транспондеров для оплаты проезда по платным дорогам.

Напомним, 12 ноября 2022 года вступили в силу изменения, давшие старт реализации программ «выращивания» МСП-поставщиков.

Согласно им, заказчики — компании с госучастием могут оказывать малым и средним предприятиям поддержку для их расширения их возможностей и повышения эффективности.

Она осуществляется в рамках реализации нацпроекта по развитию МСП, который курирует первый вице-премьер Андрей Белоусов.

АО «Корпорация «МСП»

В казахстанском городе прокуратура отменила закупку мэрией PlayStation

В казахстанском городе Текели прокуратура отменила закупку администрацией PlayStation 5.

Прокуратура г. Текели в Жетысуской области на юго-востоке Казахстана отменила госзакупку городским акиматом (администрацией) игровой консоли PlayStation 5, передает местное издание «Пятый регион» со ссылкой на представление прокурора.

Акима обвинили в нарушении закона о госзакупках.

«Принять меры по отмене государственных закупок. Привлечь к дисциплинарной ответственности виновных должностных лиц за нарушение законодательства», — говорится в документе.

Ведомство установило, что дом культуры Текели разместил на сайте госзакупок объявление о закупке консоли PlayStation 5, зарядки, геймпада, а также игр FIFA22, GTA5, UFC4, Mortal Kombat 11 Ultimate, Need for speed Heat, Call of duty и Cold War.

Прокуратура решила, что должностные лица недобросовестно отнеслись к своим обязанностям, а руководство местного исполнительного органа проявило «бесконтрольность». Эта закупка также «повлияла на настроение жителей города и вызвала негативную огласку в СМИ в предвыборный период», заключили в ведомстве.

Ранее в соцсетях обратили внимание на тендер с поставкой игровой консоли за 600 тыс. тенге (90 тыс. руб.). В акимате Текели объяснили закупку тем, что открывают в ДК детскую игровую комнату.

РБК

Суды обязали госзаказчика оплатить работы, которые сдали за пределами срока действия контракта

Стороны заключили сделку на проектные работы в 2 этапа. Заказчик оплатил 1-й этап. Акты на работы по 2-му этапу передали, когда срок контракта уже истек.

Заказчик их не подписал, результат не оплатил. Апелляция и кассация деньги взыскали:

- на проектную документацию получили положительное заключение госэкспертизы. Заказчик принял 1-й этап работ, претензий к результатам 2-го этапа не предъявлял. То, что работы не имели потребительской ценности, не доказали;
- когда срок контракта истек, заказчик не сообщил подрядчику, что уже нет оснований выполнять работы. Он содействовал их продолжению. Это говорит о заинтересованности в результате и необоснованности довода об окончании срока контракта.

В практике есть пример, когда суды тоже не поддержали заказчика, который отказал в приемке со ссылкой на истечение срока контракта.

Суды решили: то, что срок контракта истек, не повод прекращать обязательства, даже если в нем есть такое условие.

Правило работает, когда заказчик не уведомлял подрядчика об отсутствии оснований для продолжения работ и показывал заинтересованность в их продолжении.

consultant.ru

2 февраля 2023 года Федеральное казначейство провело онлайн-конференцию по оптимизации проверок в ГИС ЕИС закупочных и бюджетных документов в целях развития функционала быстрых платежей

В мероприятии приняли участие территориальные органы Федерального казначейства, а также заказчики, выразившие готовность с 6 февраля 2023 года принять участие в первой волне внедрения нового функционала личного кабинета органа контроля ГИС ЕИС.

Трансляция онлайн-конференции набрала свыше 11 тысяч просмотров.

Мероприятие открыла заместитель руководителя Федерального казначейства Анна Катамадзе, рассказав об основных этапах внедрения нового функционала ГИС ЕИС и нормативной правовой базе оптимизации проверок.

Представители Федерального казначейства подробно осветили следующие темы:

- новая методология осуществления контроля бюджетных и закупочных документов;
- проверка сведений о бюджетных обязательствах, извещений, приглашений,

сведений о контрактах, а также о денежных обязательствах, направляемых получателями средств федерального бюджета;

- контроль и проверка сведений, направляемых федеральными автономными и бюджетными учреждениями;
- новые возможности личного кабинета органа контроля в ГИС ЕИС;
- иные новации.

В конце мероприятия спикеры подробно ответили на вопросы участников вебинара.

Презентационные материалы доступны в личных кабинетах пользователей ГИС ЕИС в разделе «База знаний» — «Руководства пользователя и видеоролики» — «Презентационные материалы».

Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок

Положения закона о госзакупках обеспечивают работу контрактной системы в сложных условиях – Минфин

Положения закона о госзакупках обеспечивают работу контрактной системы в сложных условиях, включая проведение СВО, заявили "Интерфаксу" в Минфине, комментируя предложение Совета Федерации о введении моратория на действие закона "О контрактной системе" (44-ФЗ).

"Действующее законодательство обеспечивает все необходимые инструменты для заключения контрактов в самые сжатые сроки, в том числе как в рамках конкурентных процедур, так и без их использования по решениям органов исполнительной власти субъектов РФ и местных администраций, а также заключение и исполнение контрактов в соответствии с лимитами бюджетных обязательств, поддержку импортозамещения, малого бизнеса, СОНКО, учреждений ФСИН, оплату контрактов в течение 7 дней, освобождение авансов на казначейском сопровождении от обеспечения", — отметили в пресс-службе Минфина.

При этом в министерстве подчеркнули, что в настоящее время срок определения исполнителей госконтрактов, в том числе подрядчиков для строительных работ, может не превышать 26 календарных дней при проведении конкурса или 18 календарных дней при проведении аукциона.

Для строек может осуществляться закупка "под ключ" одновременно на выполнение работ по проектированию и строительству объекта капитального строительства, а также на оснащение оборудованием, что существенно сокращает сроки реализации строительных проектов.

"Для небольших по объёму закупок может использоваться процедура запроса котировок, которая может быть осуществлена в срок не более 6 рабочих дней", — добавили в министерстве.

Помимо этого, в Минфине отметили, что в 2022 и в текущем году действуют специальные временные нормы, согласно которым субъекты РФ и муниципальные образования могут самостоятельно устанавли-

вать любые дополнительные случаи определения единственных поставщиков (подрядчиков). Такие решения могут приниматься в любые самые короткие сроки, в том числе, в случае контрактации "под ключ", без наличия проектной документации с последующим уточнением объёма контракта.

Как сообщалось, в среду, 1 февраля спикер Совета Федерации Валентина Матвиенко заявила, что верхняя палата предложит правительству ввести мораторий на закон 44-ФЗ на период до завершения военной спецоперации, чтобы можно было оперативнее осваивать выделяемые средства.

"Я бы предложила с учетом нынешних условий, новой реальности, в которой мы живем, не цепляться за какие-то догмы, а, может быть, наложить мораторий на 44-й закон и дать возможность быстро осваивать средства", — сказала Матвиенко на заседании СФ в среду.

Она также отметила, что парламентарии стараются до 1 декабря принимать бюджет, а выделенные деньги, если проходить все процедуры по 44-ФЗ, можно начинать осваивать только с июня-июля.

"Ну что, опять асфальт в дождь класть, в зиму стройку вести под сильными морозами?" — сказала спикер Совета Федерации.

По словам Матвиенко, она поручила вице-спикеру верхней палаты Николаю Журавлеву обратиться в правительство, с тем чтобы "на период до завершения специальной военной операции наложить мораторий и дать право регионам в ускоренном режиме принимать решения по началу строительства инфраструктурных, социальных и иных объектов".

По ее словам, это конечно не отменяет контроля со стороны соответствующих структур и правоохранительных органов, чтобы "за руку хватать недобросовестных".

Такое обращение в правительство должно быть подготовлено в течение недели, подчеркнула спикер.

Ранее заместитель министра финансов Алексей Лавров отмечал в интервью "Интерфаксу", что в предыдущие годы работа контрактной системы была оп-

тимизирована и был найден баланс между интересами заказчиков и поставщиков.

"В новых условиях эта грань стала более тонкой, менее формализованной. Закупочная система прошла испытание пандемией — регулирование и администрирование системы оказалось устойчивым, и мы уверены, что будет устойчивым и сейчас (в условиях антироссийских санкций — ИФ), — говорил Лавров. — Собственно, практика уже показала, что продолжающаяся пандемия и введение антироссийских санкций не повлияли на функционирование контрактной системы, она продолжает работать бесперебойно. В отдельных случаях потребовались лишь точечные решения".

В марте-апреле прошлого года правительство приняло оперативные меры, на поддержку участников рынка закупок и закупок госкомпаний.

В конце 2022 года действие этих норм было продлено на 2023 год.

За первые 9 месяцев 2022 года госзаказчики заключили 1,3 млн контрактов на общую сумму в 5,1 трлн рублей против 1,4 млн контрактов на 4,5 трлн рублей годом ранее. По данным Минфина, 88% контрактов (в стоимостном выражении) заключены с едпоставщиком (24%) или по результатам несостоявшихся закупок (64%). Годом ранее эти показатели составляли 17% и 60%.

"Есть жалобы со стороны рынка на сокращение конкурентной сферы, — говорил в октябре Лавров. — Надо изучать ситуацию — почему растет доля несостоявшихся закупок".

При этом он отмечал, что влияние антисанкционных мер (предоставляют правительству РФ и региональным органам власти дополнительные основания для определения едпоставщиков по тем или иным закупкам — ИФ) на закупки у едпоставщика невелико. По особым основаниям по решениям правительств (субъектов) с едпоставщиками заключается только около 8% контрактов.

ИНТЕРФАКС

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «ГНП сеть» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже недвижимого имущества

Сведения о собственнике имущества:

ООО «ГНП сеть», 8 (812) 244-80-80 (*28-08).

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ. Тел.: 8 800 100-66-22.

Документация об аукционе размещается в сети Интернет на сайте: ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Дата и время начала приема заявок:

«03» февраля 2023 года в 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

«06» марта 2023 года в 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов:

«09» марта 2023 года в 12:00 (МСК).

Предмет торгов:

Лот 1. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Россия, Ростовская обл., Красносулинский район, г. Красный Сулин, ул. Сулинска.

Нач. цена: 9 891 153,24 руб., в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 4 945 576,74 рублей с НДС.

Лот 2. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Калужская обл., г. Калуга, ул. 8 Марта, дом 2, корпус 1.

Нач. цена: 8 549 217,36 руб., в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 4 274 608,86 руб. с НДС.

Лот 3. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Рязанская обл., р-н Александров-Невский, 318 км+500 м. а/д «Москва-Волгоград-Астрахань».

Нач. цена: 16 959 660,81 руб., в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 8 479 830,31 руб. с НДС.

Лот 4. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Нижегородская обл., р-н Сеченовский, с. Мурзицы, ул. Новая, д. 8.

Нач. цена: 11 264 412,85 руб., в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 5 632 206,35 руб. с НДС.

Лот 5. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Тамбовская область, Первомайский район, р.п. Первомайский,

372 км автодороги М-6 «Каспий».

Нач. цена: 18 191 821,27 руб., в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 9 095 910,77 с НДС.

Лот 6. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Калужская обл., Жиздринский р-н, с. Овсорок, а/д «Москва-Севск».

Нач. цена: 26 272 245,00 руб., в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 13 136 122,45 с НДС.

Лот 7. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Смоленская область, г. Смоленск, ул. Лавочкина.

Нач. цена: 10 568 106,35 руб., в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 5 284 053,35 руб. с НДС.

Лот 8. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Курская область, г. Курск, ул. Черняховского, д. 110.

Нач. цена: 20 702 319,64 руб., в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 10 351 159,64 руб. с НДС.

Лот 9. Имущественный комплекс АЗС,

расположенный по адресу:

Астраханская область, р-н Приволжский, с. Осыпной Бугор, ул. Астраханская, д. 45а.

Нач. цена: 13 075 340,00 руб. в т.ч. НДС. **Мин. цена:** 6 537 670,00 руб. с НДС.

АО «Газэнергосервис» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник:

АО «Газэнергосервис».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Тел.: 8-800-100-66-22, 8 (911) 080-44-67.

Дата проведения торгов:

«07» марта 2023 года в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

«03» февраля 2023 года с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

«03» марта 2023 года до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Комплекс объектов недвижимого и движимого имущества,

расположенный по адресу:

Московская область, Ленинский район, сельское поселение Развилковское, в районе с. Беседы.

Начальная цена: 175 856 756,39 руб., в т.ч. НДС.

Минимальная цена: 123 099 729,47 руб., в т.ч. НДС.

ООО «Газпром экспорт» извещает о проведении торгов (аукциона) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром экспорт».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны: +7 (812) 646-18-91, +7 (812) 646-18-96.

Дата проведения торгов:

10.03.2023 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

06.02.2023 с 12:00 (МСК).

Дата окончания приема заявок:

07.03.2023 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Трехкомнатная квартира, 99,8 кв.м.

по адресу:

г. Санкт-Петербург, ул. Стремянная, д. 15/1, лит. А, кв. 10.

Начальная цена:

37 491 900,00 рублей (НДС не облагается).

ООО «Газпром межрегионгаз Киров» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром межрегионгаз Киров».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8 (8332) 35-93-84.

Дата проведения торгов:

03.03.2023 г. в 10:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

01.02.2023 г.

Дата и время окончания приема заявок:

01.03.2023 года в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Нежилое помещение, 1 347,6 кв. м.

Начальная цена: 12 850 000 рублей, с НДС.

Минимальная цена: 10 653 658,80 руб. с НДС.

Местоположение лотов:

Кировская область, г. Вятские Поляны, ул. Гагарина, д. 1а.

АО «Газэнергосервис» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: АО «Газэнергосервис».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8 (911) 080-44-67.

Дата проведения торгов:

«07» марта 2023 года в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

«03» февраля 2023 года с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

«03» марта 2023 года до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

100% доли в уставном капитале ООО «Фирма КАРГО».

Основной вид деятельности – сдача в аренду собственного недвижимого имущества.

В собственности ООО «Фирма карго» находится нежилое здание, расположенное на земельном

участке, **по адресу:** г. Москва, ул. Средняя Первомайская, д. 4.

Начальная цена: 125 000 000,00 рублей, НДС не облагается.

Минимальная цена: 112 500 000,00 рублей, НДС не облагается.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении продажи имущества (публичного предложения) в электронной форме

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Тел.: 8 (343) 359-71-11, 8 (343) 359-71-32, 8-800-100-66-22.

Дата и время начала приема заявок:

03.02.2023 с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

06.03.2023 до 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

09.03.2023 в 11:00 (МСК).

Предмет торгов:

Магазин зоны общественного обслуживания, инв. № 0193001031,

местонахождение:

с. Кызылбай, Шатровский р-н, Курганская обл., кад. № 45:21:020701:566, пл. 382,1 кв.м.

Начальная цена: 3 257 051,00 руб., без учета НДС.

Минимальная цена: 2 117 083,00 руб., без учета НДС.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

ООО «Газпром ПХГ» извещает о проведении открытого аукциона по реализации объекта недвижимого имущества

Имущество продается через электронные торги.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22; 8 (812) 613-18-78.

Предмет продажи:

объект недвижимого имущества «Склад Хард S 600 кв.м.»,

расположенный по адресу:

Ставропольский край, Изобильненский район, поселок Рыздвяный.

Подробная информация об имуществе: <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения торгов:

10 марта 2023 года в 11:00 (время московское).

Дата начала приема заявок:

03 февраля 2023 года в 11:00 (время московское).

Дата окончания приема заявок:

07 марта 2023 года до 18:00 (время московское).

Начальная цена предмета торгов:

1 760 833 рублей 00 копеек, кроме того НДС.

Полный текст извещения на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «МК Лизинг» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже имущества. Информационное сообщение Открытый электронный аукцион по продаже имущества

Продавец: ООО «МК Лизинг».

Организатор торгов: АО «Сбербанк – АСТ» (далее – ЭТП) <http://utp.sberbank-ast.ru>.

Форма торгов: открытый аукцион с открытой формой подачи предложений по цене имущества, в электронной форме на право заключения договора купли-продажи.

Дата начала/окончания приема заявок: 01.02.2023 до 01.03.2023.

Начало торгов: 01.03.2023 в 10:00.

Информация:

Товар бу, находился в лизинге, гарантий, обременений на товар нет.

Победителем торгов признается участник, предложивший до окончания аукциона наибольшую цену.

Стоимость каждого ЛОТа указана за 1 единицу. К участию в аукционе допускаются юр. и физ. лица.

Информация и условия участия в торгах и товаре размещены на ЭТП, а также можно получить по телефону 7969-017-53-14 Егорова Екатерина.

ЛОТ1.

Гидравлический листогибочный пресс WC67Y-125T/3200 с опциями, марка FABTEC, расположенный по адресу г. Москва, Завод Изготовитель: Shining Industrial Enterprise (China) Co.,Ltd, Китай, год выпуска 2019.

Технические характеристики:

Рабочая длина – 3200 мм.

Настройка заднего упора – 600 мм.

Усилие – 125 т.

Расстояние между колоннами – 2550 мм.

Глубина подачи (зёв) – 320 мм.

Рабочая скорость по оси Y – 70 мм/с.

Рабочая скорость по оси X – 200 мм/с.

Рабочая скорость возврата инструмента ось Y.

Цена первоначального предложения (начальная цена) ЛОТ1 за одну единицу 1 400 000 руб. с НДС, в наличии 1 единица.

АО «Газпром добыча Томск» извещает о проведении торгов по продаже мультифазной насосной станции производства Rosscor Holding B.V. (Нидерланды).

Местонахождение имущества:

Томская область, Парабельский район, Болтное нефтяное месторождение.

Продавец Имущества:

АО «Газпром добыча Томск», 634009, г. Томск, ул. Большая Подгорная, 73.

Телефон для справок:

(3822) 61-28-67, раб. моб. тел. +7 909-543-08-72.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ. Тел.: 8 800-100-66-22, 8 (495) 276-00-51, доб. номер: 422.

Начальная цена лота: 70 729 200 рублей, включая НДС.

Заявки на участие в торгах принимаются с 06.02.2023 г. 11:00 (МСК) по 07.03.2023 г. до 18:00 (МСК).

Дата рассмотрения заявок и допуск участников: 09.03.2023 г. в 11:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов: 10.03.2023 г. в 11:00 (МСК).

Полный текст извещения опубликован на сайте в сети Интернет:

<http://etppgb.ru> (<https://etp.gpb.ru>).

ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород» извещает о проведении торгов (аукциона / публичного предложения) в электронной форме по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8-831-431-18-08.

Дата и время начала приема заявок:

03.02.2023 с 10:00 МСК.

Дата и время окончания приема заявок:

06.03.2023 до 12:00 МСК.

Дата начала проведения торгов:

07.03.2023 в 14:00 МСК.

Предмет торгов:

1. Трехкомнатная квартира по адресу:

Чувашская Республика, Красноармейский р-н, с. Красноармейское ул. Ленина 77, кв.2.

Начальная цена: 660 000,00 рублей, без НДС.

2. Здание дома оператора автоматической газораспределительной станции «Тольский Майдан»

(производственное) **по адресу:**

Нижегородская обл., Лукояновский р-н, с. Тольский Майдан, ул. Свердлова, д.91.

Начальная цена: 210 000,00 руб., в том числе НДС.

Минимальная цена: 105 000,00 руб., в том числе НДС.

3. Автотранспортная техника в кол-ве 9 единиц,

реализуется отдельными лотами.

Порядок подачи заявок в соответствии с Регламентом ЭТП ГПБ и документацией о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте: <https://etp.gpb.ru/>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения конкурентной процедуры:

06.03.2023 в 11:00 (время московское).

Дата и время начала приема заявок:

03.02.2023 с 10:00 (время московское).

Дата и время окончания приема заявок:

03.03.2023 до 15:00 (время московское).

Предмет продажи:

1. Дом оператора, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Орловская область, Новодеревеньковский район, пгт. Хомутово, ул. Королева, д. 1.

2. Дом оператора ГРС Залегощь, право аренды земельного участка.

Место нахождения Имущества:

Орловская область, Залегощенский район, пгт. Залегощь, ул. Восточная, д. 14.

Полная информация о процедурах размещена на официальном сайте: <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (открытый аукцион) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Тел.: 8 (343) 359-71-32, 8 (343) 359-72-66, 8-800-100-66-22.

Дата и время начала приема заявок:

03.02.2023 г. с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

06.03.2023 г. до 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

09.03.2023 г. в 11:00 (МСК).

Предмет торгов:

КРАН КОЗЛОВОЙ КСК-32 ВИРАЖ (инв. № 0181900347).

Адрес места нахождения:

Свердловская обл. г Екатеринбург пер Слободской д. 47 620082

Начальная цена: 1 000 000,00 руб., кроме того НДС.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

ООО «Газпром трансгаз Казань» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Казань».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, (843) 288-20-52.

Дата проведения:

07.03.2023 в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

01.02.2023.

Дата и время окончания приема заявок:

03.03.2023 до 16:00 (МСК).

Предмет продажи:

Земельный участок, категория земель: земли населенных пунктов, разрешенное использование: для производственной базы, общая площадь 6 584 кв.м.

Адрес:

Республика Татарстан, Черемшанский муниципальный район, Черемшанское сельское поселение, с. Черемшан.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Издатель:

ООО «Аукционный Вестник»

Адрес:
129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3
Зарегистрировано в Федеральной службе
по надзору в сфере связи,
информационных технологий
и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации СМИ

ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.

ПИ № ФС77-80496 от 15 марта 2021 г.

Главный редактор: Федотова Татьяна

Верстка: Гвоздь Светлана

телефон: +7 (495) 225-30-95

e-mail: info@avestnik.ru

2253095@mail.ru

Мнение издателя и редакции может

не совпадать с мнением авторов.

Рукописи не возвращаются

и не рецензируются

•

Издатель и редакция не несут ответственности

за содержание информационных сообщений

и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью

или частично) без письменного

разрешения редакции запрещена

•

Подписано в печать от 02.02.2023 в 23:00

Отпечатано

в типографии ООО "Кардинал".

129346, г. Москва, ул. Коминтерна, д. 20/2.

Объем 8 полос. Формат А3.

Заказ № 056-02.

• Газета распространяется на территории
Российской Федерации

• Московский тираж 10 000 экз.

Региональный тираж 45 000 экз.

Распространяется бесплатно.