

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

Информационные сообщения о торгах 4-8 стр.

На какие проблемы в госзакупках обратила внимание ФАС в обзорах практики за май 2022 года

Разместили противоречивую инструкцию по заполнению заявки. В извещении о строительной закупке не учли положения проектной документации. Ограничили общую сумму неустойки ценой контракта. Неверно указали объем привлечения субподрядчиков из числа СМП и СОНКО.

Подробнее об этом в обзоре.

Оформили противоречивую инструкцию по заполнению заявки

Участник закупки пожаловался, что его заявку отклонили незаконно. Заказчик сделал это, поскольку параметр "регулирование давления на выходе" указали в виде точного значения, а не диапазона. Контролеры поддержали участника. Из инструкции по заполнению заявки следует: если значение показателя содержит фразу "не более установленного диапазона", нужно привести диапазон. Однако в техзадании спорный параметр имел значение "не более указанного диапазона". Для такой формулировки в инструкции пояснений не было. Это вводит участников в заблуждение.

Суды согласились с контролерами.

В извещении не учли положения проектной документации

Заказчик проводил строительную закупку. В извещении он перечислил все работы из обязательного перечня, которые подрядчик должен выполнить без третьих лиц. Контролеры посчитали, что это незаконно. Заказчик не учел положения проектной документации и указал в извещении в том числе те работы, которых в ней нет. Могут признать нарушением и требование заказчика согласовывать с ним виды и объемы строительных работ, которые подрядчик должен выполнить сам. Эти показатели определяет контрагент.

Общую сумму неустойки ограничили ценой контракта

В проекте контракта закрепили условие: общая сумма неустойки (штрафов, пени) за неисполнение или ненадлежащее исполнение контракта не может превышать его цену.

По мнению контролеров, это положение незаконное. Оно не отвечает Правилам определения размера неустойки. Не может превышать цену контракта только общая сумма штрафов.

Неверно указали объем привлечения субподрядчиков из числа СМП и СОНКО

В антимонопольный орган поступила жалоба, что заказчик неверно установил объем привлечения СМП и СОНКО — не менее 20%.

Контролеры признали жалобу обоснованной. Типовые условия контрактов, которые применяют в случае привлечения малых предприятий, обязывают указывать фиксированный процент.

www.consultant.ru

О значении формулы цены в регламентированных закупках по Закону № 223-ФЗ



Виталий Байрашев, эксперт в сфере закупок

Введение санкций против Российской Федерации, в целом, и против отдельных заказчиков, в частности, значительно осложнило проведение регламентированных закупок, что связано с наличием:

- сложности с исполнением длительных договоров ввиду существенных ценовых колебаний на рынке;
- массовых отказов поставщиков (подрядчиков, исполнителей) участвовать в закупках в нестабильной экономической ситуации;
- отказов многих поставщиков предоставлять ценовую информацию;
- товарного дефицита и активного перехода поставщиков на предоплату.

Но даже в ситуации применения заказчиком Постановления Правительства РФ от 06.03.2022 № 301 «Об основаниях неразмещения в единой информационной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд сведений о закупках товаров, работ, услуг, информации о поставщиках (подрядчиках, исполнителях)», с которыми заключены договоры» обязанность по определению и обоснованию начальной (максимальной) цены договора (далее — НМЦД) никуда не исчезает, и ввиду увеличения волатильности цен возрастает значимость корректного определения НМЦД.

При этом использование традиционных подходов к определению цены поставляемых товаров, работ, услуг, предполагающих фиксацию единичных расценок на длительный период исполнения договора, ожидаемо приведет к завышению цен, поскольку поставщики (подрядчики, исполнители) с большим запасом заложат в цену всевозможные риски (инфляционные, валютные и пр.), значительная часть которых может так и не наступить.

Альтернативой может стать более активное применение формулы цены, предполагающей изменение цен в ходе исполнения договора в зависимости от заложенных в формулу цены параметров. Для лучшего понимания рассмотрим формулу цены на примере:

Пример
Заказчик закупает медный кабель связи. Себестоимость товара зависит от стоимости меди, курса доллара США, а также места поставки товара. С учетом этих вводных формула цены

может быть определена как сочетание четырех обозначенных параметров:

$$P = P1 * \$ * LME * D$$

где

P — цена 1 км кабеля, отгружаемого заказчику

(определяется на дату заказа партии);

P1 — цена 1 км кабеля по состоянию на 22.07.2022 с доставкой до склада X;

\$ — валютный коэффициент (основа — курс Банка России на дату заказа)***;

LME — коэффициент изменения цены меди

(основа — цена меди на лондонской бирже металлов на дату заказа)***;

D — логистический коэффициент (в зависимости от места поставки).

*** коэффициент не применяется в случае изменения в пределах $\pm 5\%$ по сравнению с 22.07.2022.

Пояснение: в действительности, в данном практическом примере, имевшем место в 2015 году, представленная формула цены была несколько сложнее и автор, для лучшей наглядности, упростил формулу до четырех укрупненных параметров. В данном примере каждый из поставщиков в ходе закупки делал предложение только в отношении P1, а цена каждой отгружаемой партии менялась с учетом значений других коэффициентов.

В части формулы цены могут быть и более простые варианты. Например, заказчик имеет потребность в приобретении топлива для трех легковых автомобилей по топливным картам, и очевидно, что его потребность не заинтересует поставщиков топлива оптового рынка. Фиксация цены на длительный период в проекте договора наверняка приведет к закупке топлива по более высокой цене по сравнению с розничными ценами на АЗС. Однако и в такой ситуации возможно применение формулы цены: в ходе торгов заказчик может определять размер скидки от розничной цены АЗС. Соответственно, каждый день цены на АЗС меняются, цена приобретаемого заказчиком топлива также будет меняться, однако она всегда будет ниже этих розничных цен на размер отторгованной заказчиком скидки.

Использование формулы цены может также повысить ценность используемых заказчиком ценовых критериев оценки заявок. Например, заказчик может формулировать свою потребность как «закупка угля марки X», выбирая поставщика угля соответствующей марки по наименьшей цене. А может выбирать не просто уголь марки X, а «максимальный эффект от использования угля марки X», понимая, что «уголь марки X», добываемый в разных шахтах и разрезах, имеет различные значения параметров теплоты сгорания, зольности, влажности, концентрации летучих веществ и т.д., что в совокупности дает разный экономический эффект от использования угля одной марки из разных угольных шахт и разрезов (объем получаемой энергии, затраты на эксплуатацию оборудования, затраты на вывод отходов и т.д.).

Соответственно, использование формулы цены позволяет учесть пре-

имущества и недостатки угля одной и той же марки, поставляемого из различных шахт и разрезов, выразив их в денежном выражении через определение совокупного эффекта от использования угля. Таким образом, заказчик может максимизировать полезность критерия оценки заявок.

Применение формулы цены имеет и ряд процедурных достоинств, связанных с непосредственным регулированием закупок нормами Закона № 223-ФЗ.

Так в отношении регулирования НМЦД в положении о закупке автор обращает внимание, что в одних случаях (НМЦД, цена договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком) и цена единицы товара, работы, услуги) речь идет о порядке **определения и обоснования**, а в других случаях (формула цены и максимальное значение цены договора) только о порядке **определения** соответствующих значений. Иными словами, заказчик не обязан обосновывать формулу цены и максимальное значение цены договора, а должен их лишь определить, например, на основании имеющейся потребности в продукции, бюджета, а также информации об особенностях ценообразования на рынке закупаемой продукции.

Также формула цены упрощает ведение реестра договоров. В частности, подп. «д» п. 2 Правил ведения реестра договоров (утв. Постановлением Правительства РФ от 31.10.2014 № 1132) предусматривает регистрацию в реестре договоров информации о цене единицы товара, работы или услуги, что сильно затрудняет процесс размещения в ЕИС информации об исполнении договоров.

Внимательный читатель обратит внимание, что формула цены в данном пункте не упоминается и может в структурированных формах реестра договоров ЕИС не раскрываться. А в качестве информации о цене договора заказчик может указать максимальное значение цены договора, которое будет использовано в ходе формирования ежемесячной отчетности (подп. «д» п. 45(5) Положения о размещении в ЕИС информации о закупке (утв. Постановлением Правительства РФ от 10.09.2012 № 908)).

Аналогичным образом, максимальное значение цены договора может использоваться для обозначения количества товара, работ, услуг, ведь количество товара может быть указано в денежном выражении (ч. 1 ст. 465 ГК РФ). А в качестве единицы измерения количества товара, работы, услуги может быть указан российский рубль, который включен в Общероссийский классификатор единиц измерения (ОКЕИ), используемый для обозначения в реестре договоров количества поставляемого товара, объема выполняемой работы или оказываемой услуги (п. 19 Порядка формирования информации и документов, а также обмена информацией и документами между заказчиком и Федеральным казначейством в целях ведения реестра договоров, заключенных заказчиками по результатам закупки (утв. Приказом Минфина России от 29.12.2014 № 173н))[1].



Кроме того, формула цены, хотя и не без некоторой доли риска, позволяет задуматься и о нераскрытии информации о ценах в протоколах закупки. В п. 34 Положения о размещении в ЕИС информации о закупке (утв. Постановлением Правительства РФ от 10.09.2012 № 908) предусмотрено указание в протоколах информации о цене закупаемых товаров, работ, услуг, но ничего не говорится о необходимости указания формулы цены. А ч. 14 ст. 3.2 Закона № 223-ФЗ требует раскрытия в протоколах результатов оценки, но не самих цен (в случае использования формулы цены результаты оценки далеко не всегда позволят получить конкретное представление о предлагаемых поставщиками ценах).

Наконец, с помощью формулы цены можно попробовать решить проблему оценки заявок с учетом величины НДС, которая зависит от применяемой поставщиком (подрядчиком, исполнителем) системы налогообложения.

Напомним, что ряду крупных заказчиков, при прочих равных, экономически выгоднее работать с поставщиками-плательщиками НДС, который в соответствии с нормами Налогового кодекса РФ может быть учтен в цене реализуемой заказчиком продукции. Это обстоятельство породило три основных подхода к оценке заявок, позволяющих учитывать режим налогообложения участников закупки:

Вариант 1: вычитание НДС у плательщиков НДС или добавление НДС участникам закупки, не платящим НДС, при оценке заявок;

Вариант 2: формирование двух величин НМЦД (с учетом НДС и без учета НДС) и применение разных величин НМЦД к участникам закупки в зависимости от их системы налогообложения;

Вариант 3: формирование НМЦД без учета НДС с последующим прибавлением НДС к цене товаров, работ услуг при исполнении договора.

Более того, чтобы аргументировать правомерность использования одного или нескольких из указанных подходов ряд заказчиков, например, Государственная Корпорация «Ростех», ПАО «Ростелеком», ОАО «РЖД» и многие другие, прямо закрепили соответствующие возможности в своих положениях о закупке.

И, хотя еще в 2018 году ФАС России в письме от 22.08.2018 № АД/66562/18 «По вопросу установления требований, к участникам, применяющим различные

системы налогообложения (уменьшение или увеличение предложенной максимальной начальной цены на сумму НДС)» определила в качестве допустимого Вариант 3, и посчитала недопустимыми Вариант 1 и Вариант 2. Единства подходов по возможности применения Варианта 3 в антимонопольных органах все еще нет:

Заказчик вправе учитывать режим налогообложения участников закупки при оценке заявок - Вариант 3	Заказчик не вправе учитывать режим налогообложения участников закупки при оценке заявок - Вариант 3
Решение Челябинского УФАС России от 30.05.2022 по жалобе № 074/07/3-1253/2022 (закупка № 32211346730)	Решение Московского УФАС России от 14.04.2022 г. по делу № 077/07/00-5655/2022 (закупка № 32211281279)
Решение Ставропольского УФАС России от 13.01.2022 № 025/07/3-1643/2021 (закупка № 32110923386)	Решение Санкт-Петербургского УФАС России от 24.03.2022 по жалобе № Т02-170/22 (закупка № 32211037883)
Решение Иркутского УФАС России от 13.12.2021 № 038/1404/21 (закупка № 32110830270)	Решение Хабаровского УФАС России от 14.04.2022 по делу №7-11/38 (закупка № 32211203260)
Решение Ульяновского УФАС России от 04.05.2022 по делу № 073/07/3-254/2022 (закупка № 32211256563)	

Также, в последнее время, против использования Вариантов 1 и 2 при оценке заявок высказывался и Верховный суд РФ (Определения от 17.12.2021 № 305-ЭС21-24102 по делу № А40-107093/2020, от 23.04.2021 № 307-ЭС20-21065 по делу № А56-75118/2019).

Решение этой проблемы с помощью формулы цены может выглядеть следующим образом:

Цена договора = коэффициент снижения * НМЦД единицы, либо НМЦД * ставка НДС.

Соответственно, в ходе торгов заказчиком определяется только коэффициент снижения цены, в равной степени применяемый ко всем участникам закупки, а применение ставки НДС будет зависеть от системы налогообложения участника закупки[2].

Альтернативным решением проблемы может быть применение в проекте договора терминологии Инкотермс. Обычно товар поставляется заказчику на условиях DDP (англ. delivered duty paid): товар

доставляется заказчику в место назначения, указанное в договоре, очищенный от всех таможенных пошлин и рисков. Но никто не запрещает заказчику использовать и базис DAP (англ. delivered at place): поставка в место назначения, указанное в договоре, импортные пошлины и местные налоги оплачиваются покупателем.

Конечно, использование формулы цены имеет и свои недостатки. Во-первых, это повышенная волатильность затрат заказчика, поскольку вместе с изменением цены поставляемого товара будет постоянно меняться и себестоимость продукции, что может подходить далеко не всем заказчикам. Во-вторых, массовое применение формулы цены предъявляет повышенные требования к квалификации персонала заказчика: требуется не только досконально разбираться в ценообразовании конкретного предмета закупки, но и определить надежные источники для формирования составляющих формулы цены, во избежание риска манипуляций этими составляющими со стороны поставщиков.

Но тот факт, что формула цены активно применяется крупнейшими компаниями коммерческого сектора (например, ПАО «МТС», ПАО «НЛМК»), которые имеют собственные службы ценообразования и прогнозирования спроса на продукцию, свидетельствует о большей эффективности такого подхода на длинной дистанции.

О некоторых других аспектах ценообразования рассказывается на вебинаре на YouTube – канале автора[3].

^[1] Единственным правовым ограничением для применения данного подхода может выступить п. 6 Требований к форме плана закупки товаров (работ, услуг) (утв. Постановление Правительства РФ от 17.09.2012 № 932), требующий указания информации о количестве товара, об объеме закупаемых работ, услуг в натуральном выражении. Однако это ограничение может быть преодолено за счет указания в плане закупки информации о количестве (объеме) товаров, работ, услуг как в натуральном, так и в денежном выражении (разными позициями).

^[2] За ценную идею автор благодарит Дона В.В.

^[3] https://www.youtube.com/watch?v=794vVtE_OAg&t=270s. ■

«Важно, чтобы наше давление компании не ощущали» Арман Шаккалиев о мягкой силе антимонопольного регулирования в ЕАЭС

О том, как в Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) смотрят на состояние и меры поддержки конкуренции на рынке ЕАЭС, почему цифровые рынки видятся ЕЭК одним из наиболее перспективных направлений проконкурентной политики, где проходит граница между юрисдикциями национальных и союзного антимонопольного ведомства и почему «мягкая сила» порой эффективнее карательных мер, в интервью «Ъ» рассказывает министр ЕЭК по антимонопольной политике Арман Шаккалиев.

– Наднациональный регулятор – и в антимонопольной сфере тоже – заинтересован в унификации национальных правил игры. Но страны чаще готовы двигаться по пути гармонизации, постепенного и частичного сближения регулирования. Как эти тренды балансируются в ЕАЭС сейчас – и какие рынки наднациональный регулятор воспринимает как объект своего интереса?

– Мы прошли довольно долгий путь, десять лет в этом году функционирования комиссии, восьмой год функционирования союза. За это время мы этап гармонизации прошли. Мы максимально сблизились, у нас общие правила, принципы конкурентного права, антимонопольного регулирования, понимание видов, составов нарушений, штрафов. И в этой части, конечно, мы использовали и национальные практики, как бенчмарки – но и в какой-то мере мы способствовали тому, что национальные законодательства подтягивались до уровня наднационального. В частности, в Кыргызстане был очень большой пакет изменений в законодательство – и они гармонизировались в части ответственности и санкций, у них отсутствовали штрафы по отдельным составам антиконкурентных нарушений.

Теперь что касается трендов: мы исходим из практики – с момента начала нашей деятельности как полноценного антимонопольного органа расследования 61 заявление к нам поступило, 16 решений комиссии по ним вышли, где-то использовали мягкое регулирование – разрешение споров на этапе рассмотрения заявления, когда стороны устраняли нарушения, приводили в соответствие сбытовую политику. Основное – мы убедились в том, что как наднациональный орган не столько должны использовать меры принуждения, сколько больше заниматься адвокатированием конкуренции, профилак-

тикой нарушений и использовать мягкое регулирование. Это четко прослеживается, эта линия наша, и, например, в 2020 году мы четыре антимонопольных кейса урегулировали именно способом мягкого регулирования.

– Предупреждениями?

– Да. В этом году у нас уже шесть предупреждений выдано, а кроме предупреждений используется и такой механизм: когда мы в СМИ видим выступления – официальные лица публично заявляют, например, что будет изменено рыночное равновесие, цена вырастет и так далее, – мы в этом случае тоже реагируем и говорим, что эти высказывания недопустимы. На это реагируют. Переход к мягкому регулированию для нас – четко обозначенный тренд. В нынешних условиях это и правильно: сегодня бизнес нелегкие времена переживает, для него важно, чтобы наше давление компании не ощущали, чтобы не было такой нацеленности нашей карательной.

Что же касается вопросов дальнейшего развития права союза, то для нас перспективой видится во внедрении института антимонопольного комплаенса на наднациональном уровне. Причем новизна с нашей стороны заключается в том, что мы предлагаем его стандартизировать. На межстрановом уровне подготовить, скажем так, межгосударственный стандарт, если хотите. Показать: это лучшая практика международная, и если к антимонопольному контролю относиться как к процессу управления качеством на предприятии, как бизнес-процессу – то он имеет больше шансов на успех, чем ежели соблюдение ограничений будет условием для избежания ответственности. То есть комплаенс – это не способ найти тихую гавань, это прежде всего заинтересованность бизнеса, его политика в части соблюдения общих правил конкуренции.

Второй стратегический вопрос, очень важный, на наш взгляд, что подтверждено практикой, – это компетенции антимонопольных органов ЕАЭС в отношении субъектов третьих стран. Мы сегодня видим четко наметившуюся тенденцию, когда наши крупные игроки, которые здесь присутствуют в форме представительств, в форме дочерних компаний, ограничивают их набором функций устава, который заключается только в чисто такой представительской функции: они здесь есть, но они ни за что не отвечают. И в опре-

деленных кейсах привлечь к ответственности главное действующее лицо не представляется возможным – оно не является резидентом стран союза. И у нас никаких полномочий в отношении таких лиц нет.

– Речь о транснациональных компаниях, которые здесь представлены зарегистрированными в странах союза ООО, у которых потолок ответственности определен уставом, и наказывать их сверх этого потолка не может ни национальный регулятор, ни наднациональный, так?

– Именно, в этом все дело. Но, с другой стороны, мы видим, что наши антимонопольные коллеги в странах союза говорят: давайте мы будем решать этот вопрос поэтапно. На первом этапе речь должна идти о координирующей роли ЕЭК – давайте мы вам не дадим прямой функционал, вы здесь нас организуйте в большей степени. Например, в России есть такая компетенция в отношении компаний из третьих стран, в Белоруссии есть, и если вы видите, что такой игрок на трансграничных рынках балуется – вы нам дайте такие сигналы, и мы будем на национальном уровне их наказывать, но скоординированно. Это первый шаг такой, аванс нам в части совершенствования наших правовых инструментов. Мы сейчас над этим плотно работаем.

Другой подход, например, на цифровых рынках. Антимонопольные эксперты высказывают такую идею – «давайте мы комиссию наделим компетенцией по регулированию цифровых рынков. ЕЭК, обладая таким функционалом, может эффективно реализовать эти задачи». Но это вопрос дискуссионный, а пока нас видят также больше в роли координатора.

– У этой дискуссии есть какие-то временные ограничения?

– Мы для себя временным потолком экспертного обсуждения видим 2022 год. Потому что нас подталкивает практика рассмотрения нами дел. Оптимистический прогноз – выйти на формальное решение этого вопроса в первом полугодии 2023 года. Понятно, что это потребует изменений, в том числе в союзный договор, в регламент работы комиссии, на это нужно время – но для себя такой внутренний план мы поставили, что с проектом документов мы планируем выйти в первом полугодии 2023 года.

— Вы говорите о мягком регулировании, о мягкой силе. Но мягкая сила всегда — альтернатива жесткости закона. Как в союзе обеспечивается жесткость национального антимонопольного регулирования и где проходят границы ее применения? В частности, ЕЭК занималась кейсом «Яндекса», который за пределы России не выходил. Что такое в понимании закона трансграничный рынок, как он определяется?

— Прямой ответ: это географический признак, это территория двух и более стран. Продавец на одной территории, покупатель — на второй. Это та красная линия, которая разграничивает компетенцию комиссии и национального регулятора. Если говорить о доминировании — добавляется количественный критерий: доля в 35%. Это считается доминирующим положением. При этом нам сразу законодательно в договоре о ЕАЭС определили: финансовые рынки и вопросы, связанные с естественными монополиями, относятся к национальным юрисдикциям. Мы их не касаемся.

Какие рынки представляют для нас интерес? В первую очередь мы используем в том числе и результаты национальных расследований, мы принимаем их во внимание и проводим риск-ориентированный анализ. В последнее время это были рынки медицинских изделий, лекарственных препаратов, товаров народного потребления, продовольствия — это то, что на слуху. Где мы видим, что в зависимости от ситуации тот или иной игрок может нарушить рыночное равновесие, баланс. В рамках риск-ориентированного подхода у нас 31 маркер используется. Например, уровень различий средних рыночных цен на рынках государств-членов ЕАЭС, динамика объемов взаимных поставок, уровень экономической концентрации. Исходя из этих данных, мы готовим предложения...

Я хочу здесь уточнение внести: мы не используем концепцию «ночного сторожа», мы не ориентируемся только на заявления потерпевшей стороны — проводим инициативные расследования, анализируем по этим маркерам рынки. Но вы привели в качестве примера кейс «Яндекса». Казалось бы, абсолютно национальная юрисдикция. Но мы анализировали эту ситуацию: у нас было, если я не ошибаюсь, обращение ассоциации правообладателей, лицензиаров и лицензиатов. Мы, когда взяли его в работу, то обнаружили, что сегодня «Яндекс» на всех рынках ЕАЭС присутствует — в виде ли дочерних компаний, представительств и т. п., он физически работает на рынке пяти стран — то есть это наша юрисдикция.

Кстати, вот пример эффективного использования мягкого регулирования, надо «Яндексу» тоже должно отдать — с их стороны было желание, воля разработать документ, политику прекращения демонстрации в поисковой выдаче информации о веб-страницах, где размещено то или иное произведение без соответствующих авторских разрешений. И сам же «Яндекс» говорил о том, что реализует эту политику, мы должны подкрепить ее законодательной базой. Одно из условий ее реализации — внесение соответствующих изменений в законодательство, в частности в Российской Федерации.

Кстати, такое решение устроило заявителя.

— Ваш интерес к цифровым рынкам, он объясняется тем, что эта область, в которой эта трансграничность ярче всего проявляется?

— Совершенно верно. Цифровые агрегаторы по сути — транснациональные игроки, они везде присутствуют. И нам приходится учитывать особенности таких рынков. Мы на коллегии ЕЭК буквально неделю назад рассмотрели вопрос внесения изменений в наши законодательные акты, учитывающий такое понятие, как сетевые эффекты. Пользуясь поисковой выдачей, другими услугами, вы не обязательно получаете их на возмездной основе — но тем не менее, вы вовлечены в процесс, и некая инициация вашего выбора и происходит, и определенная зависимость формируется... Сегодня все регуляторы в процессе поиска баланса регулирования цифровых рынков. Мы подготовили обзор международной практики регулирования на цифровых рынках, который помогает странам увидеть лучшие практики, обозначить те вопросы, которые сегодня требуют правовой регламентации в законодательство.

— Насколько вам комфортно с национальными регуляторами работать, и насколько они вас слышат?

— Хороший вопрос. Никакого дискомфорта мы не испытываем в работе с антимонопольными органами. Сегодня часть изменений в право Евразийского союза связана с уточнением полномочий и тем, чтобы при проведении инициативных расследований, которые комиссия на основе риск-ориентированного подхода выявляет, не возникало вопросов. Но на практике у нас споров, прямо таких принципиальных, которые бы вышли за уровень коллегии, не возникало.

С другой стороны, сегодня мы видим, что есть необходимость совершенствования права союза, вот

такой пример приведу, есть мотивированное представление комиссии. Это когда по нашему запросу страны совершают проверки, отдельные процессуальные действия совершают, запрашивают необходимую информацию. Это чувствительный вопрос, но, на наш взгляд, мы видим потенциал реализации этого направления — когда по нашему запросу реагируют национальные антимонопольные органы.

— Возвращаясь к вопросу о жесткой силе, на которой основывается мягкая. Как выглядит этот механизм у комиссии?

— Насколько мы можем реализовать свой потенциал принуждения? У нас есть конкретные примеры, когда мы на рынке медицинских изделий довели дело до конца, оштрафовали, штрафы были выплачены в бюджеты стран, где у нас эти субъекты зарегистрированы.

— По решению суда ЕврАзЭС?

— По решению коллегии. Наш итоговый документ — это решение коллегии о привлечении к ответственности и штрафных санкциях. Они были реализованы, механизм работающий. Нарушителю дается два месяца для добровольной уплаты штрафа. Если это не происходит, то реализация решения идет через национальные органы уполномоченные, это в основном судебные исполнители — они занимаются исполнением и наших решений. Мы направляем ноты по каналам МИДа, и уже в национальной юрисдикции происходит исполнение этих решений.

— Структуры, которые могли бы в ЕАЭС претендовать на роль классических западных транснациональных корпораций и в части доминирования, и в части влияния на конкуренцию — ТЭК, госмонополии, — выведены из-под вашей юрисдикции. Это так навсегда?

— Вопрос на засыпку. По букве закона сегодня у нас действительно нет компетенций в отношении естественных монополий. Но в то же время в договоре говорится, что антимонопольное регулирование в ЕАЭС реализуется с учетом особенностей, установленных соответствующими разделами договора... Знаете, ничто не вечно под луной. Но на сегодня естественные монополии находятся в национальной юрисдикции — и национальные органы достаточно эффективно и даже порой жестче реализуют свои полномочия. Все зависит от постановки задач. Сегодня имеем то, что у нас есть. Но навсегда это или нет — ну это вопрос уже бенефициарам нашего союза.

— По большому счету эти структуры — они, наверное, в каком-то смысле прошлое. А новые цифровые транснациональные корпорации, которые будут развиваться, вы как раз под себя потихоньку забираете?

— В антимонопольном регулировании в конкурентном праве обычно, если речь идет о естественных монополиях, то особый режим предусмотрен в том числе и их особым статусом, предполагается что законодательное урегулирование достаточно жесткое, есть свои сложности нормативно-правового характера, их деятельность должна быть урегулирована. К ним особо пристальное внимание. Мы же обеспечиваем баланс интересов и рассматриваем отношения В2В — между хозяйствующими субъектами, то есть там, где по идее жизнь должна кипеть и конкуренция. Идеал развитости и зрелости рынка — это рынок с низкой концентрацией, где высокая доля конкуренции — и, если уж происходит нарушение, мы реагируем. Вот сегодня у нас ровно такая целевая модель.

Знаете, когда мы проводили экспертный обзор для ОЭСР, нам такой вопрос тоже задавали: «вы, как национальный орган, должны зубы показывать — и бизнес стран должен понимать, зачем они к вам идут». А у нас пока и практика относительно небольшая, и судебные есть попытки обжаловать наши решения — они тоже формируют наше правоприменение, и определенное доверие стран союза нам нужно завоевывать... Мы отшутились — что, если на человеческий возраст переводить, у нас молочные зубы выпадают...

Я к этому так отношусь, что сегодня еще один каратель, да еще и наднациональный, конечно, вызывает определенную озабоченность. Чего мы хотим? Чтобы на рынке установилось равновесие и достойное поведение. И мы видим, что сегодня достаточная эффективность достигается мягкими инструментами.

— После февраля, после разворачивания всей санкционной истории, связанной с военной операцией на Украине, понятно, что следует ждать довольно больших изменений и в уровнях концентрации, и в устройстве рынков, насколько вы за этим процессом следите и насколько он интересен с антимонопольной точки зрения?

— Да, мы видим, что сегодня иностранные компании уходят, какие-то ниши освобождаются, активы меняют своих собственников, конечно, это все влияет на конкуренцию, но — я повторюсь — это национальный уро-

вень, здесь мы никоим образом не причастны. Если мы увидим, что в результате появляется субъект-доминант на трансграничном рынке и его присутствие ухудшает положение других игроков — будем реагировать, весь инструментарий у нас есть. Второй момент, мы видим, что сегодня происходит релокация бизнесов. В принципе нормальное явление, у нас единое экономическое пространство, сообщающиеся сосуды — здесь мы никакого дискомфорта не испытываем. Российские компании или казахстанские — правила игры для них одинаковые: если они их соблюдают, то здесь никаких вопросов нет. Если за счет этого происходит усиление одного из игроков, и он начинает нарушать, тогда мы вмешиваемся.

— Сейчас Казахстан становится эксклюзивным поставщиком в Россию и Белоруссию многих позиций санкционной продукции, которую другими способами сюда завезти невозможно. Это повод говорить о доминирующем положении?

— Я хочу быть последовательным и еще раз сказать — наше внимание возникает в том случае, если есть нарушение. Никаких особенностей или специальных правовых режимов для отслеживания той или иной продукции нет — общий подход, общие правила, если они нарушаются, мы реагируем.

— То есть нужна жалоба российского или белорусского бизнеса на то, что, допустим, казахстанская компания — или киргизская компания — монополизует какой-то конкретный рынок?

— Совершенно верно. Когда возникает случай деления по признаку географическому — «вот эта продукция будет продаваться эксклюзивно у этого поставщика и вот по таким ценам, остальные, пожалуйста, в очередь» — мы реагируем и у нас хорошая практика именно в этом ключе, мы убедились на рынке медицинских изделий и лекарственных препаратов, что в пандемийный период этим баловались. Дистрибуторы делились: «ты — для Казахстана, ты — для России», и ценовые условия, и другие условия были совершенно разные. Мы руку набили на этом — и если такая история повторится, но под другим соусом — то мыотреагируем в полном объеме.

— На пространстве ЕАЭС, вероятно, будет происходить довольно тонкая борьба между Западом и Востоком — страны G7, США, Британия, ЕС будут предлагать партнерам России по союзу инвестиции в обмен на некоторую ее изоляцию — а с другой стороны, мы связаны союзным договором, и Россия тоже рассчитывает на рост взаимных инвестиций с ЕАЭС и возможность для своих компаний опереться на партнеров по союзу. У вас, как у антимонопольного органа, есть ли в этой игре позиция, как она выглядит?

— Мы будем опираться на нормы союзного договора. Что касается, например, возможного участия тех или иных заинтересованных лиц в инвестиционных проектах союзных — инфраструктурных и так далее, есть приложение 16 договора, в нем четко закреплен принцип: любой режим, который предоставляется в союзе инвесторам из третьего государства, предоставляется для инвесторов из стран союза на не менее благоприятных условиях.

Если мы говорим об инфраструктурных проектах, то конечно, прежде всего мы говорим о транспортных коридорах, это Восток—Запад, Север—Юг, семь проектов, которые направлены на развитие евразийских транспортных коридоров, маршрутов, я надеюсь, что в ближайшее время эти маршруты (они уже подготовлены, на коллегии были рассмотрены) главами правительства будут одобрены. Они, кстати говоря, направлены на сопряжение с большой китайской инициативой «Один пояс — один путь». Что касается Казахстана, то этот проект полностью реализован, «Западная Европа—Западный Китай», вся логистика, инфраструктура готова, ее надо состыковать. Что касается реализации инвестиционных проектов на территории самих стран союза — это абсолютно страновая компетенция, там комиссия, что называется, никаким образом она не задействована — страна сама решает.

Что касается антимонопольного контроля, то здесь действуют общие наши правила на инвестиционных рынках — это единство для всех, мы никого не выделяем и никаких акцентов в ту или иную сторону не смещаем. Но, как я уже говорил, отсутствие компетенции в отношении субъектов третьих стран и отсутствие полномочий по контролю экономической концентрации — это тоже действующая норма договора.

— Как вы оцениваете состояние конкуренции — в особенности межстрановой — на союзном рынке госзакупок?

— Эта тема очень актуальная — безбарьерное, беспрепятственное проведение закупок. Если ВТО требует обеспечения для всех участников такого рынка предоставления национального режима — то есть создания равных условий —

то в нашем случае это создание условий «не хуже» национальных, а когда говорят «не хуже» — мы говорим, что может быть, даже и лучше. У нас были отдельные кейсы, когда «своим», национальным поставщикам, преференции устанавливались — в Кыргызстане у нас был такой барьер, в Казахстане у нас были вопросы, связанные с приобретением отдельных видов продуктов питания, тоже «преференциальные ништяки», если так можно выразиться. В Российской Федерации это, например, постановления правительства №616 и №878, где допуск нерезидентов — не то что в союзе, в Российской Федерации не допускались к поставкам определенных групп товаров. Но все эти барьеры сегодня устранены. Более того, у нас есть предмет для того, чтобы гордиться решением комиссии — это 105-е решение ЕЭК, правила определения страны происхождения товаров и соответствующий евразийский реестр промышленных товаров: попадание в него дает возможность прямого доступа к закупкам других стран ЕАЭС — без дополнительной верификации и т. д. У нас сегодня уже более 6 тыс. товарных групп, зарегистрированы 62 производителя из разных стран. Мы, кстати, всегда подчеркиваем, что реестр незаменим и в создании кооперационных связей в рамках союза.

— Однако вопрос взаимного признания ЭЦП странами союза для нужд доступа к национальным госзакупкам так и не решен?

— Это больше вопрос удобства. У себя дома вы можете использовать национальную ЭЦП — и участвовать в закупках онлайн. Да, для поставок из Казахстана в Россию вам сейчас требуется российская ЭЦП — и вам придется получать ее в России. Это неудобно, это дополнительные транзакционные издержки. Сейчас мы уже четко наметили путь, принят план по признанию электронной цифровой подписи именно в государственных закупках. Это требует определенных правовых изменений, но в 2022–2023 годах мы должны создать все условия правовые, включая возможность верификации, техническое обеспечение возможности взаимного признания ЭЦП — и я уверен, мы это сделаем вовремя. По крайней мере, воля для этого есть.

— С оборудованием проблем не возникнет? С учетом торможения цифровизации в РФ это не станет формальным поводом для оттягивания реализации ваших планов?

— На сегодня никаких сигналов официальных или кулуарных разговоров на эту тему нет.

— Помимо формальных порогов для входа на те же рынки госзакупок, есть и неформальные. В частности, в моменты напряженности в союзных переговорах с Белоруссией зачастую выясняется, что госзаказчики сами понимают — сейчас белорусскую технику покупать не время. Это проблема? Решение для нее у вас есть?

— Возможно, это кулуарные разговоры — а в цифрах, в статистике динамика положительная. По прошлому году у нас объем взаимопроникновения — порядка \$368 млн, это товары из стран союза друг у друга в госзакупках. Другой вопрос, что, например, на муниципальных уровнях иногда бывает такое «творчество» — но у нас есть возможность анализа, соблюдается ли принцип национального режима. В случае если мы обнаружим, что он не соблюдается, мы можем зафиксировать это как барьер, с вынесением на коллегии, при необходимости и на Совет ЕЭК. Если это юридически подтверждается — мы «красные карточки» выдаем странам.

— А можете попросить национальный регулятор объяснить нарушителям, что так не надо?

— Да, и такой механизм есть.

— Россия и Белоруссия сейчас уже довольно активно закрывают информацию где-то о сделках, где-то о поставках, где-то о собственниках своих компаний — в контрсанкционной логике, чтобы не провоцировать введение вторичных санкций. Насколько это вам мешает?

— То, что касается оценки состояния конкурентной среды, то здесь мы никаких проблем не испытываем. Мы обращаемся к любому доступному источнику — будь то статданные, ответы субъектов, таможенные данные, опросы потребителей и так далее. Ваш вопрос действительно больше относится к сфере госзакупок: договором ЕАЭС предусмотрено, что вся информация о закупках должна быть открыта, транспарентна и весь процесс за-

купочный должен быть прозрачным. Соответствующий мониторинг мы проводили — сегодня вся информация, которая нам необходима, она поступает. Понятно, что это каналы служебной информации, но тем не менее сведения, которые нам поступают, позволяют нам анализировать структуру закупок, объемы, денежные средства, которые расходуются на приобретение товаров. Я бы сказал так: частичное закрытие информации по причинам, которые вы обозначили, оно больше создает дискомфорта для участников этого процесса, определенное неведение. Но по нашей линии мы никаких проблем не испытываем.

— А вы сами как смотрите на вопрос о доле государства в экономике? Есть классическая модель конкурентной среды — маленькое государство, сильный рынок, сильная конкуренция. В реальности у нас ситуация немножко другая — в странах ЕАЭС правило скорее — госсектор в 50–70% экономики.

— Если говорить о развитости конкуренции, то все развитие устойчивые экономики — это 50% и более малого и среднего бизнеса, абсолютно конкурентный сегмент. Понятно, что есть те сектора экономики, где нужны состояния неестественной монополии, но доля государства не должна быть определяющей, и мы видим сегодня положительный большой опыт демонализации Казахстана. Поставлена четкая задача: необходимо прекратить сращивание госаппарата с крупным бизнесом. Потому что это «забетонированные» входы на рынок. Для нас бенчмарк — это доля МСП не менее 50% в экономике, там, где бурная жизнь, в борьбе за потребителей, в честной, конкурентной борьбе выявляется победитель. Это выгодно потребителю, это заставляет эволюционировать производителя.

— Какие-то механизмы для мягкого подталкивания союза к такой практике есть?

— Мы готовим соответствующий доклад в этом году, где проводим анализ, сильные, слабые стороны такой политики, предложения. Осенью выйдем с этим документом.

Интервью взял Олег Сапожков
kommersant.ru

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром ВНИИГАЗ» сообщает о проведении открытого аукциона в электронной форме на право заключения договора переуступки права (долгосрочной) аренды земельного участка

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22; 8 (498) 657-47-38; 8 (498) 657-90-57.

Предмет торгов:

право заключения договора переуступки права (долгосрочной) аренды земельного участка с кадастровым номером 50:21:0050404:614, общей площадью 2 га, с видом разрешенного использования — для дачного строительства, категория земель — земли населенных пунктов.

Адрес:

Московская область, Ленинский городской округ, вблизи дер. Мамоново.

Начальная цена предмета торгов:

19 025 900,00 рублей с учетом НДС.

Подробная информация о торгах: <https://etp.gpb.ru/>

Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 г. с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов: 24.08.2022 года в 12:00 (МСК).

Полная информация о торгах размещена на сайте <https://etp.gpb.ru/>.

ООО «Газпром ВНИИГАЗ» сообщает о проведении открытого аукциона в электронной форме по продаже недвижимого имущества

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22; 8 (498) 657-47-38; 8 (498) 657-90-57.

Предмет торгов: 5 квартир,

расположенных в Москве и Московской области.

Подробная информация о торгах: <https://etp.gpb.ru/>

Дата и время начала приема заявок:

22.07.2022 г. с 12:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов:

24.08.2022 года в 12:00 (МСК).

Полная информация о торгах размещена на сайте <https://etp.gpb.ru/>.

ООО «Газпром добыча Оренбург» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже имущества на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром добыча Оренбург».

Организатор торгов и порядок подачи заявок:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, +7(3532) 730-336.

Дата проведения торгов: 24.08.2022 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 22.07.2022 г.

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 года в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Движимое имущества: 10 единиц

по адресу: г. Оренбург, ул. Донгузская, 32.

Имущество реализуется 9 отдельными лотами.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения: 24.08.2022 в 11:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи: «Общежитие на 18 мест»,

расположенное по адресу:

Московская область, Луховицкий район, пос. Газопроводск, ул. Садовая, д. 17а.

Начальная цена: 2 917 520 рублей, с НДС.

Минимальная цена: 1 458 760,00 рублей, с НДС.

ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург» извещает о проведении торгов на право заключения договора купли-продажи имущества

Имущество продается через электронные торги.

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Контактные телефоны: 8-800-100-66-22; 8 (812) 455-12-00 доб. 38-012.

Предмет продажи:

Лот №1:

Здание дома оператора ГРС «Тосно» с наружным водопроводом, расположенные по адресу Ленинградская область, Тосненский район, МО «Тосненское городское поселение», г. Тосно, шоссе Барыбина, д. 62.

Начальная цена:

Лот № 1 — 1 351 787,86 руб., включая НДС.

Подробная информация об имуществе: <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения торгов: 23 августа 2022 года в 11:00 (время московское).

Дата начала приема заявок: 22 июля 2022 года в 10:00 (время московское).

Дата окончания приема заявок: 19 августа 2022 года до 15:00 (время московское).

Полный текст извещения на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru/>.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения: 24.08.2022 в 11:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Продажа квартиры,

расположенной по адресу:

Орловская область, Ливенский район, д. Грачев Верх, ул. Печерских, д. 1, кв. 2.

Начальная цена:

528 000,00 рублей, с НДС.

Минимальная цена:

475 200,00 рублей, с НДС.

ООО «ВУДЛЕНД» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «ВУДЛЕНД».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, (915) 353-06-28, (812) 207-01-06 (доб. 2312).

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата и время начала приема заявок:

22.07.2022 г. с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме:

24.08.2022 г. в 12: (МСК).

Предмет продажи:

Комплекс по производству прямолинейных клееных деревянных изделий.

Местонахождение:

Московская область, г. Электросталь, ул. Горького, д.32.

Начальная цена: 304 143 966,00 руб., с учетом НДС.

Цена отсечения: 224 919 642,40 рублей, с учетом НДС.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме по продаже имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения:

24.08.2022 в 11:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок:

22.07.2022 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

22.08.2022 до 18:00 (МСК).

Предмет реализации:

Физкультурно-оздоровительный комплекс,

расположенный по адресу:

Тулская обл., Щекинский р-н, Пришненская с.а, с. Пришня, ул.Центральная, д.7.

Начальная цена: 91 718 399,00 рублей, с учетом НДС.

Минимальная цена: 45 859 202,00 рублей, с учетом НДС.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения:

24.08.2022 в 11:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок:

22.07.2022 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

22.08.2022 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Физкультурно-оздоровительный комплекс,

расположенный по адресу:

Липецкая обл., г Липецк, ул. Юношеская, 52.

Начальная цена: 19 374 000,00 рублей, с НДС.

Минимальная цена: 11 624 400,00 рублей, с НДС.

ПАО «ОГК-2» извещает о проведении аукциона в электронной форме на заключение договора купли-продажи имущества

Собственник: ПАО «ОГК-2».

Организатор торгов и порядок подачи заявок: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (812) 646-13-64.

Дата начала приема заявок: 18 июля 2022 г. с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 17 августа 2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата и время конкурентной процедуры: 19 августа 2022 г. в 12:00 (МСК).

Предмет продажи:

тепловоз ТГМ-6Д (заводской номер 0382) Череповецкой ГРЭС, 2009 года выпуска.

Место нахождения Имущества:

Вологодская область, Кадуйский район, рп Кадуй.

Начальная цена: 8 570 000,00 рублей, без НДС.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения: 24.08.2022 в 11:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Продажа автотранспортных средств с пробегом, расположенных в Воронежской области.

АО «Газпром промгаз» извещает о внесении изменений в стоимость имущества, реализуемого путем аукциона в электронной форме по продаже права заключения договора купли-продажи: 100 % доли в уставном капитале ООО «КЗГО» и Производственная база в г. Каменск-Шахтинский в составе: недвижимое имущество – 24 объекта; сооружения – 5 объектов; движимое имущество – 56 объектов; земельный участок общей площадью 82167 кв.м на праве собственности.

Адрес места нахождения:

Ростовская обл., г. Каменск-Шахтинский, ул. Морская, 96

(оригинальные объявления опубликованы в источниках:

«Аукционный Вестник» № 576 от 01.07.2022

«Наше время» № 229-231 (26021-26023) от 08.07.22 г.

«Пик» № 28 (1449) от 13.07.22 г.

«Молот» № 47 (26489) от 08.07.22 г.

На телеканале «Дон 24» эфир от 07.07.2022 г.)

Начальная стартовая цена: 129 325 400,00 рублей, в том числе НДС.

Минимальная цена: 109 926 590,00 рублей, в том числе НДС.

Заявки на участие в торгах принимаются с 04 июля 2022 года 11:00 (МСК) до 02 августа 2022 года 18:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов: 04 августа 2022 года в 11:00 (МСК).

Полная информация о торгах размещена на сайте <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения: 24.08.2022 в 11:00 (МСК).

Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Объекты недвижимого имущества:

производственно-вспомогательное помещение 838,4 кв.м.

Теплица, 11351,1 кв.м.

Незавершенный строительством объект 10443 кв.м.

Насосная 2ого подъема. 77,7 м2.

Адрес:

Ростовская область, Аксайский район, п. Октябрьский, ул. Тепличная, 1.

Начальная цена: 11 456 633,00 рублей, с НДС.

Минимальная цена: 6 873 980,00 рублей, с НДС.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (публичное предложение)

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (343) 359-72-23.

Дата проведения торгов: 24.08.2022 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 22.07.2022 г.

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 года до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Двух-одноэтажное здание бытовых помещений, промплощадки, заготовительной мастерской промплощадки, мастерской по ремонту промплощадки. Литера В2. площадь 1174,1 кв. м, регистрация в ЕГРП 23.07.2004, запись № 56-01/23-45/2004-245,

по адресу: Оренбургская обл., г. Орск, ул. Перегонная, д. 27 «А».

Начальная цена:

2 100 000,00 рублей, кроме того НДС.

Минимальная цена:

1 785 000,00 рублей, кроме того НДС.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (публичного предложения) по продаже имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (343) 359-72-23.

Дата проведения торгов: 24.08.2022 в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 22.07.2022.

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 до 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Одно-трехэтажное здание цеха шлакоблока промплощадки, литер В6, площадь 1 011 кв. м, инв. № 01331400032.

Адрес:

Оренбургская обл., г. Орск, ул. Перегонная, д. 27 «А».

Начальная цена:

1 161 667,00 рублей, без учета НДС.

Минимальная цена:

987 417,00 рублей, без учета НДС.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

ООО «Ростгаз» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже на право заключения договора купли-продажи автогазозаправочной станции

Собственник: ООО «Ростгаз».

Организатор торгов и порядок подачи заявок: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (86352) 60-449 (148).

Дата и время начала приема заявок: «22» июля 2022 года в 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: «23» августа 2022 года в 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов: «25» августа 2022 года в 12:00 (МСК).

Предмет продажи:

объекты автогазозаправочной станции,

расположенных по адресу:

Краснодарский край, Красноармейский район, х. Трудобеликовский, ул. Железнодорожная, 6/1.

Начальная цена: 1 943 647,97 рублей, с НДС.

ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» извещает о проведении торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Ставрополь».

Прием заявок на участие в торгах с 22.07.22 года в 10:00 по 22.08.22 года в 18:00.

Торги: 24.08.22 года в 12:00 (МСК).

Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ (<https://etp.gpb.ru/>).

Тел.: 8 495 276 0051, +7(8652)229-184, Shevchenko@uptok.ktg.gazprom.ru.

Имущество:

нежилые помещения, 456,8 кв.м.,

расположенные по адресу:

Ставропольский край, г. Ставрополь, ул. Гражданская, 3а.

Начальная цена: 8 063 500,00 руб., в т.ч. НДС.

Минимальная цена: 5 644 450,00 руб., в т.ч. НДС.

Полный текст Извещения опубликован на сайте ООО ЭТП ГПБ (<https://etp.gpb.ru/>).

ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» извещает о проведении торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Ставрополь».

Дата и время начала приема заявок: «22» июля 2022 года в 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: «22» августа 2022 года в 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов: «24» августа 2022 года в 12:00 (МСК).

Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ.

Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>

Тел.: 8 495 276 0051, 8(962)447-10-30, 8(927)077-72-82.

Предмет продажи:

Лот 1.

Дом оператора «Грачевский», инв. № 04-1156,

назначение: производственное, общей площадью 150,5 кв. м.,

расположен по адресу:

Ставропольский край, Грачевский район, поселок Ямки, ул. Молодежная, 3.

Начальная цена: 385 200,00 руб., с НДС.

Минимальная цена: 192 600,00 руб., с НДС.

Дом 2.

ГРС х. Васильевский дом операторов (кв.1),

назначение: Дом оператора кв.1 ГРС х. Васильевский,

местоположение:

Ставропольский край, Кочубеевский район, хутор Васильевский, улица Молодежная, дом 6, квартира 1.

Начальная цена: 1 517 347,55 руб., с НДС.

Минимальная цена: 104 880,00 руб., с НДС.

АО «Газпром теплоэнерго» извещает о проведении публичного предложения в электронной форме по продаже долей в уставном капитале ООО «Газпром теплоэнерго Кисловодск», принадлежащих АО «Газпром теплоэнерго» (75,4505%) и ООО «Газпром межрегионгаз Ставрополь» (24,5495%)

Сведения о продавце (собственнике):

АО «Газпром теплоэнерго», ООО «Газпром межрегионгаз Ставрополь»,

тел.: 8-812-207-01-05, (8652) 238-106.

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, тел.: +7 (495) 276-00-51.

Документация о публичном предложении в электронной форме размещается

в сети Интернет на сайте:

ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>.

Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 г. с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме: 24.08.2022 г. в 12:00 (МСК).

Предмет продажи:

Право заключения договора купли-продажи 100 % долей

в уставном капитале ООО «Газпром теплоэнерго Кисловодск»,

принадлежащих АО «Газпром теплоэнерго» (доля 75,4505 %)

и ООО «Газпром межрегионгаз Ставрополь» (доля 24,5495%)

(далее – Актив).

Начальная цена:

170 000 000,00 рублей (без учета НДС).

Цена отсечения:

101 620 000,00 рублей (без учета НДС).

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (публичного предложения) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Тел.: 8 (343) 359-71-11, 8 (343) 359-71-32, 8-800-100-66-22.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 г. с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме: 24.08.2022 г. в 11:00 (МСК).

Предмет торгов:

Лот 4.

Магазин зоны общественного обслуживания, инв. № 0193001031,

местонахождение:

пос. Кызылбай, Курганская обл., кад. № 45:21:020701:566, пл. 382,1 кв.м.

Нач. цена: 4 788 833,33 руб., без учета НДС.

Мин. цена: 2 873 330,00 руб., без учета НДС.

Продажа недвижимого имущества ООО «Газпром трансгаз Югорск»

Имущество продается через электронные торги.

Полная информация по процедурам на официальном сайте ООО ЭТП ГПБ:

<https://etp.gpb.ru/>.

Тел. ООО ЭТП ГПБ: 8 800 100 6622.

Тел.: 8 (34675) 2-23-07, 8 927 088 15 35.

Проведение торгов: 24.08.22 г. 12.00 МСК.

Начало приема заявок: 22.07.22 г. в 12.00 МСК.

Окончание приема заявок: 22.08.22 г. в 18.00 МСК.

Форма проведения: открытый аукцион.

Предмет продажи:

Лот 1

Нежилое помещение, площадь 220,9 кв.м.

Этаж №1, инв.№№ 09_7404, 09_7406, 09_7407

(кадастровый номер 86:22:0005002:2626),

адрес объекта:

ХМАО-Югра, г. Югорск, ул. Железнодорожная, д. 33.

Нач. цена: 9 119 000,00 руб. с НДС.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром переработка» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже движимого имущества

Собственник: ООО «Газпром переработка».
Организатор торгов и порядок подачи заявок: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
 Контактные телефоны:
 8-800-100-66-22, +7 (812) 609-86-45.
Дата проведения торгов:
 26.08.2022 г. в 11:00 (МСК).
Дата начала приема заявок:
 25.07.2022 г.
Дата и время окончания приема заявок:
 25.08.2022 г. в 15:00 (МСК).
Предмет продажи:
 Автотранспортные средства в кол-ве 5 ед.
 Полное информационное извещение о процедуре торгов находится на сайте <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» извещает о проведении торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Ставрополь».
Дата начала приема заявок: 22 июля 2022 г. с 10-00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок: 22 августа 2022 г. до 18-00 (МСК).
Дата проведения конкурентной процедуры: 24 августа 2022 г. в 12-00 (МСК).
Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ.
 Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>
 Тел.: 8 495 276 0051, 8(962)447-10-30, 8(927)077-72-82.
Предмет продажи:
 Дом оператора, общей площадью 57,20 кв. м.
Место нахождения:
 Ставропольский край, Курский район, село Уваровское, ул. Степная, 1А.
Начальная цена: 279 000,00 руб., с НДС.

ООО «Авиапредприятие «Газпром авиа» извещает о проведении торгов в электронной форме по продаже на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Авиапредприятие «Газпром авиа»».
Организатор торгов и порядок подачи заявок: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
 Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, +7 (495) 719-23-06.
Дата проведения торгов: 23.08.2022 в 12:00 (МСК).
Дата и время начала приема заявок: 19.07.2022 с 12:00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 до 15:00 (МСК).

Предмет продажи:
Лот 1 – Воздушное судно – вертолет Ка-226 RA-19304, (включая:
 планер Ка-226 RA-19304,
 двигатель Allison-250-C20-R/2 №CAE-295842,
 двигатель Allison-250-C20-R/2 №CAE-295837).
Начальная цена: 13 900 000,00 рублей, в т.ч. НДС.
Лот 2 – Воздушное судно – вертолет Ка-226 RA-19305, (включая:
 планер Ка-226 RA-19305,
 Двигатель Allison-250-C20-R/2 №CAE-295853,
 двигатель Allison-250-C20-R/2 №CAE-295854).
Начальная цена: 16 600 000,00 рублей, в т.ч. НДС.

ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург» извещает о проведении публичного предложения в электронной форме по продаже недвижимого имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург».
Организатор публичного предложения: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:
 8-800-100-66-22, +7 (812) 455-12-00 доб. 38-072.
Дата проведения публичного предложения:
 24.08.2022 г. в 11:00 (МСК).
Дата начала приема заявок:
 22.07.2022 г.
Дата и время окончания приема заявок:
 22.08.2022 г. года в 15:00 (МСК).
Предмет продажи:
Лот № 1 – 1/2 жилого дома № 2, 1/2 хозпостройки к дому № 2, 1/2 земельного участка, расположенных в Калининградской обл., г. Краснознаменск, ул. Рябиновая; 1/20 земельного участка, расположенного в Калининградской обл., г. Краснознаменск, ул. Газпромовская.
Начальная цена: 4 298 000,00 рублей с учетом НДС.
Минимальная цена: 3 653 300,00 рублей с учетом НДС.
 Полное информационное извещение о процедуре публичного предложения находится на сайте <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (открытый аукцион) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
 Тел.: 8 (343) 359-71-11, 8 (343) 359-71-32, 8-800-100-66-22.
Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 г. с 11:00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).
Дата проведения торгов: 24.08.2022 года в 11:00 (МСК).
Предмет торгов:
Лот №1:
 МТР "Баллон метан БА-67-20 (24 ед.).
Адрес места нахождения:
 г. Екатеринбург, ул. Раздольная, д.2.
Начальная цена: 291 600,00 руб., кроме того НДС (20%).
Лот №2:
 МТР "Замочная фурнитура".
Адрес места нахождения:
 Свердловская область, г. Невьянск, ул. Окружная, д.16.
Начальная цена: 314 800,00 руб., кроме того НДС (20%).
Лот №3:
 МТР "Двигатели" в количестве 112 штук.
Адрес места нахождения:
 Свердловская область, г. Невьянск, ул. Окружная, д.16.
Начальная цена: 667 900,00 руб., кроме того НДС (20%).
Порядок подачи заявок:
 в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

АО «Газпром теплоэнерго» и АО «МОЭГ» извещает о проведении торгов (публичного предложения) по продаже имущества

Сведения о продавцах (собственнике): АО «Газпром теплоэнерго», АО «МОЭГ». Имущество продается через электронные торги.
Форма проведения торгов: публичное предложение в электронной форме.
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>
 Контактные лица:
 Михайленкова Надежда Владимировна, телефон: 8-812-207-01-05 (доб. 2331), e-mail: mikhailenkova.nv@gpte.ru,
 Кантюкова Ленера Юлисовна, тел. 7 (812) 207-01-05 (доб. 2384); e-mail: kantiukova.lu@gpte.ru.
Сведения о предмете продажи:
 доли в уставном капитале ООО «Вертикаль-Интерьер» (ОГРН 1027739836497), принадлежащих АО «Газпром теплоэнерго» (99,5%) и АО «МОЭГ» (0,5%).
 Имущественные права выставляются на торги одним лотом (совместные торги).
 Полное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Вертикаль-Интерьер»
Место нахождения:
 117133, город Москва, улица Академика Варги, дом 8, корпус 1, помещение XXXVII комната 4, Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): 1027739836497.
 Уставный капитал: 10 000 (десять тысяч) рублей 00 копеек.
 Основной вид деятельности:
 код 71.11.1 Деятельность в области архитектуры, связанная со зданиями и сооружениями.
Начальная цена: 437 094 304,87 рублей, НДС не облагается.
Цена отсечения: 245 453 000,00 рублей, НДС не облагается.
Заявки на участие в торгах принимаются с 22 июля 2022 г. в 10:00 (МСК) по 22 августа 2022 г. до 18:00 (МСК).
Дата и время проведения торгов: 24 августа 2022 г. в 11:00 (МСК).
 Полный текст извещения на сайте в сети Интернет: <http://etpgpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (открытый аукцион) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
 Тел.: 8 (343) 359-71-11, 8 (343) 359-71-32, 8-800-100-66-22.
Порядок подачи заявок:
 в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>
Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 г. с 11:00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).
Дата начала проведения торгов в электронной форме: 24.08.2022 г. в 11:00 (МСК).
Предмет торгов:
 КРАН КОЗЛОВОЙ КСК-32 ВИРАЖ (инв. № 0181900347).
Адрес места нахождения:
 Свердловская обл. г Екатеринбург пер Слободской д. 47 620082.
Нач. цена: 4 900 000,00 руб., кроме того НДС.

ООО «Газпром добыча Астрахань» извещает о проведении торгов (открытого аукциона на повышение) в электронной форме

Собственник: ООО «Газпром добыча Астрахань».
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
 Тел.: (8512) 23-11-79, 8-800-100-66-22.
Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 г. с 11:00 (МСК).
Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).
Дата проведения торгов: 24.08.2022 г. в 11:00 (МСК).
Предмет продажи:
 Обыкновенные именные акции АО «Аксоль»
 (52 272,84 шт., государственный регистрационный номер: 1-01-34110-Е, номинальной стоимостью 10 руб. каждая), составляющие 45,45% долю в уставном капитале АО «Аксоль».
Начальная цена: 14 697 000,00 руб., НДС не облагается.
Порядок подачи заявок:
 в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ПАО «Территориальная генерирующая компания №1» (Продавец) 197198, Россия, Санкт-Петербург, пр. Добролюбова, д. 16, корп. 2, лит. А, пом. 54Н

Настоящим уведомляет о проведении торгов в электронной форме по продаже объектов имущества ПАО «ТГК-1».

Торги по продаже объектов имущества по адресу:

Ленинградская область, Кировский муниципальный район, Кировское г.п., г. Кировск.

Дата начала приема заявок: «26» июля 2022 г. с 10:00 (МСК).

Дата окончания приема заявок: «26» августа 2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата проведения торгов: «31» августа 2022 г. в 12:00 (МСК).

Торги по продаже объектов имущества по адресу:

Санкт-Петербург, Октябрьская наб., д. 108, корп. 1, лит. Н, лит. Е, лит. АЦ, лит. АЭ:

Дата начала приема заявок:

«26» июля 2022 г. с 10:00 (МСК).

Дата окончания приема заявок:

«27» сентября 2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата проведения торгов:

«30» сентября 2022 г. в 12:00 (МСК).

Документация о торгах в электронной форме размещается в сети Интернет на сайте Организатора торгов ООО «Электронная торговая площадка ГПБ» (ООО ЭТП ГПБ): <https://etp.gpb.ru/> (117342, Россия, Москва, ул. Миклухо-Маклая, д. 40, подвал, пом. I, комната 25, тел.: 8 (495) 276-0051 (доб. 473), e-mail: i.madaikina@etpgpb.ru).

Подробное описание объектов имущества и условий торгов содержится также в извещениях на сайте ПАО «ТГК-1» по адресу в сети Интернет <http://www.tgc1.ru>.

ПАО «Квадра» извещает о проведении торгов (открытый аукцион) в форме электронного аукциона на право заключения договора купли-продажи имущества

Продавец (Собственник):

Публичное акционерное общество «Квадра – Генерирующая компания» (ПАО «Квадра»).

Организатор торгов:

ПАО «Квадра».

Место проведения торгов: <https://utp.sberbank-ast.ru>.

Дата начала приема заявок: 22.07.2022.

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 до 14:00 МСК.

Дата и время проведения торгов: 30.08.2022 с 10:00 МСК.

Предмет торгов: Лот 1

– Нежилое помещение (Помещение № 1), площадь: 466,9 кв.м.,

этажность: этаж № 0, этаж № 1,

– Нежилое помещение (Помещение № 2), площадь: 708,2 кв.м.,

этажность: этаж № 1, этаж № 2, этаж № 3.

Расположенное по адресу:

Российская Федерация, Смоленская область, г. Смоленск, ул. Кашена, дом 3а,

Кадастровый номер Помещения №1 67:27:0013012:254;

Кадастровый номер Помещения №2 67:27:0013012:255

(исходный объект недвижимости с кадастровым номером 67:27:0013012:65).

Собственник Публичное акционерное общество «Квадра – Генерирующая компания».

Начальная цена продажи:

25 515 055,00 (Двадцать пять миллионов пятьсот пятнадцать тысяч пятьдесят пять) рублей 00 коп, в т.ч. НДС.

Шаг аукциона:

510 301 (Пятьсот десять тысяч триста один) рубль 10 копеек, с учетом НДС или 2% от минимальной (начальной) цены продажи.

Полная информация об имуществе и о порядке проведения Аукциона размещена на сайте УТП СБЕРБАНК-АСТ (<https://utp.sberbank-ast.ru/>).

Заявка на участие в Аукционе составляется в соответствии с Документацией о проведении

Аукциона на повышение на право заключения договора купли-продажи двух нежилых помещений в г. Смоленск, ул. Кашена, д.3а.

Информационное сообщение Аукцион по продаже движимого имущества

Собственник: ООО «Катерпиллар Файнэншл».

Организатор торгов: ООО «АВТО-СЕЙЛ».

Дата и время начала подачи заявок: 22.07.2022 23:59.

Дата и время окончания подачи заявок: 21.08.2022 23:59.

Период проведения торгов с **11:00 23.08.2022 по 11:00 26.08.2022** (при исчислении сроков, принимается время сервера электронной торговой площадки. MSK (UTC+3)).

Момент начала и момент окончания торгов по каждому лоту указан ниже, а также размещен на торговой площадке <http://autosale.ru>.

Форма проведения торгов: аукцион.

Место проведения торгов: <http://autosale.ru>.

Выставляемое на торги имущество (далее Имущество):

1. Лот № 2207-1516 CATERPILLAR 320GC, 2021 г.,

VIN CAT00320KDKJ30661.

Начальная цена: 9 726 932 руб. в т.ч. 20 % НДС.

Шаг повышения цены лотов: 19 453 руб. 86 коп.

Размер задатка: 48 634 руб. 66 коп.

Начало торгов: 11:00 23.08.2022,

окончание торгов: 26.08.2022 в 11:00

Место нахождения Имущества:

Лот №2207-1516 – г. Томск, ул. Смирнова 7/16.

Возможно возникновение ограничений на регистрационные действия.

Имущество было в употреблении, находилось во владении и использовании, гарантийные и другие обязательства производителя и продавца по качеству истекли, цена является соразмерной качеству Имущества и включает все риски, связанные с обнаружением недостатков после его передачи.

Порядок взаимодействия между Организатором торгов, претендентами, участниками и иными лицами при проведении торгов, а также порядок проведения и оформления результатов торгов регулируются Регламентом торговых секций «Торги по ГК РФ» ЭТП, Извещением о проведении торгов, Документацией об аукционе, размещенными на сайте <http://autosale.ru>.

Для участия в аукционе на странице <http://autosale.ru> заполняется электронная заявка на регистрацию и предоставляются соответствующие документы Организатору торгов. Для допуска к торговой секции Претенденту необходимо внести депозит в размере 50 000 рублей.

Заявка на участие в аукционе направляется в электронной форме www.autosale.ru по форме, указанной в Документации об аукционе. Срок и порядок внесения задатка установлен Документацией об аукционе. Извещение, а также Документация об аукционе являются публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача претендентом заявки и перечисление задатка (или блокировка денежных средств на уникальном лицевого счета Участника торгов) являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме.

Победителем торгов признается участник аукциона, предложивший на момент окончания аукциона наибольшую цену за лот, превышающую начальную цену продажи лота.

Протокол о результатах торгов по лоту подписывается в день окончания торгов. Договор купли-продажи Имущества подписывается в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты подведения итогов аукциона. Условия договора купли-продажи Имущества размещены на сайте www.autosale.ru.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, условия договора купли-продажи Имущества можно получить на сайте <http://autosale.ru/>, по тел.: +74954887272, e-mail: letters@autosale.ru.

ООО «Газпром трансгаз Казань» извещает о проведении торгов в электронной форме на право заключения договора купли-продажи движимого имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Казань».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8(43) 288-20-52.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения: 22.08.2022 в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 18.07.2022 г.

Дата и время окончания приема заявок: 18.08.2022 до 16:00 (МСК).

Предмет продажи:

воздушная электрическая сеть (линия электропередачи)

по адресу:

Республика Татарстан, Верхнеуслонский район, н.п. Пустые Моркваши.

Начальная цена: 1 199 750,00 рублей, с НДС.

Минимальная цена: 719 850,00 рублей, с НДС.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Тел.: 8 (343) 359-71-11, 8 (343) 359-71-32, 8-800-100-66-22.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата и время начала приема заявок: 22.07.2022 г. с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 22.08.2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата начала проведения торгов в электронной форме: 24.08.2022 г. в 11:00 (МСК).

Предмет торгов:

Доля в общей долевой собственности в размере 4631/10000 на Имущественный комплекс "Здание общей врачебной практики с сетями",

расположенный по адресу:

Свердловская обл. Сысертский р-н, д. Токарево 70 м. к югу от дома №1 по улице Восточная в деревне Токарево. Имущество продается единым лотом.

Нач. цена: 2 307 781,67 руб., без учета НДС.