

АУКЦИОННЫЙ ВЕСТНИК

ВСЕРОССИЙСКИЙ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

www.avestnik.ru

№ 519 (04.469) пятница, 23 апреля 2021 г.

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

Рубрика «Навигатор корпоративных закупок» 3 стр.



На вопросы читателей отвечает **Ольга Александровна Беляева**, доктор юридических наук, главный научный сотрудник, заведующий кафедрой частноправовых дисциплин Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, профессор Российской академии наук.

Свои вопросы в рубрику направляйте на почту info@avestnik.ru

НДС при расчете начальной (максимальной) цены контракта (Закон № 44-ФЗ) – Александр Евстащенко 3 стр.



Информационные сообщения о торгах 6-8 стр.

Менее трети предпринимателей участвуют в госзакупках

Менее трети (28%) российских предпринимателей участвуют в госзакупках. Об этом говорится в исследовании, проведенном в рамках Индекса RSBI. В опросе приняли участие владельцы и топ-менеджеры 1826 компаний малого и среднего бизнеса из всех регионов России. Опыт участия в госзакупках есть у 43% предприятий. Около 15% пробовали участвовать в тендерах ранее, однако в 2020 году решили воздержаться. Среди основных факторов, препятствующих участию в госзакупках, предприниматели назвали высокий уровень ценовой конкуренции (39%), необходимость оплаты обеспечения (31%) и жесткие требования (23%).

Индекс RSBI – ежемесячное исследование настроений малого и среднего бизнеса, которое проводится с 2020 года. Его составляют Промсвязьбанк, «Опора России» и исследовательское агентство Magram Market Research.

Интернет-портал «Российской газеты»

X Евразийский антикоррупционный форум

«Конституционно-правовые ориентиры противодействия коррупции»

Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации

Москва, 20 апреля 2021 г.

Круглый стол

«Антикоррупционная политика в сегменте публичных закупок: модели, приемы и векторы оптимизации»

Модераторами заседания круглого стола выступили главный научный сотрудник отдела гражданского законодательства и процесса, заведующий кафедрой частноправовых дисциплин ИГиСП, доктор юридических наук, профессор РАН **Ольга Александровна Беляева** и руководитель Аппарата Счетной Палаты Российской Федерации, кандидат юридических наук, доцент **Вячеслав Александрович Витушкин**.

Открывая работу круглого стола О.А. Беляева отметила, что сфера публичных закупок объективно подвержена воздействию многочисленных коррупционных факторов, причем не только правового, институционального, но и поведенческого характера.

В области закупок всегда есть предпосылки для различных коррупционных проявлений и иных смежных злоупотреблений, что оказывает негативное влияние на развитие добросовестной конкуренции, обеспечение гласности и прозрачности регламентированных процедур. Очевидными последствиями коррупционных нарушений являются, конечно, финансовые потери как бюджета, так и компаний государственного сектора. А глобальным итогом коррупционных явлений становится подрыв доверия со стороны граждан, общества к государственным структурам и государству в целом. Речь идет и о политических потерях страны в целом.

Рынок публичных закупок постоянно развивается, объем средств, выделяемых на публичные закупки товаров, выполнение работ и оказание услуг исчисляется триллионами рублей. Однако с ростом прозрачности и доступности процедуры публичных закупок стали регулярно проявляться факты картельных сговоров их участников. В этом состоит «частная» коррупция в публичных закупках.

В законодательство о публичных закупках на сегодняшний день имплементированы все необходимые антикоррупционные стандарты. Первоочередная задача сейчас – гармонизировать практику, добиться неукоснительного соблюдения этих норм.

В.А. Витушкин в своем вступительном слове отметил, что одна из основных предпосылок минимизации коррупции – это стандартизация в описании объекта закупки. De lege ferenda он высказал интересное предложение о внедрении статистического учета коррупционных нарушений судебными органами при рассмотрении споров в закупочных отношениях.

Заведующий кафедрой предпринимательского и предпринимательского права Российского государственного университета правосудия, доктор юридических наук, доцент **Александр Евгеньевич Кирпичев** выступил с докладом «Частноправовые последствия актов коррупции в сфере публичных закупок», в котором большое внимание уделил категории «коррупционная сделка» и вопросам ее недействительности, взысканию убытков, причиненных в связи с коррупционными правонарушениями. А.Е. Кирпичев подчеркнул, что наше законодательство идет по пути генерализации коррупционных нарушений, которые он предложил относить к mala in se – деянию, преступному по своему характеру, а не в силу специального законодательного запрета. В докладе также была озвучена новая идея о введении субсидиарной ответственности по аналогии с конструкцией, предусмотренной в ст. 53¹ ГК РФ.

Заместитель заведующего кафедрой финансового права Российского государственного университета правосудия, кандидат юридических наук, доцент **Виталий Викторович Кикавец** сделал доклад на тему «Перспективные направления минимизации предпосылок коррупционных проявлений в сфере закупок».



В.В. Кикавец справедливо отметил вторичность контрактных отношений по отношению к бюджетным (финансовым) обязательствам, высказал предложение о необходимости проведения антикоррупционной политики не в процедурах, а на этапе планирования закупок, отметил целесообразность реализации в закупках казначейско-стимулирующей модели, предложил упразднить комиссии по закупкам, ввести форменную одежду и видеорегистраторы для контрактных управляющих.

Доцент кафедры гражданского права Саратовской государственной юридической академии, кандидат юридических наук, доцент **Марина Владимировна Шмелева** в докладе «Конфликт интересов в государственных закупках: причины возникновения и способы предотвращения» рассказала об американском опыте регулирования данного вопроса, предложила различать реальный и потенциальный конфликт интересов, поделилась опытом использования средств автоматической проверки участников закупок. При этом результаты такой проверки сами по себе не могут быть основаниями для отклонения заявок, они выполняют роль своего рода предупредительных сигналов для заказчика.

Руководитель управления по нормотворческой работе и правоприменительной практике ООО «РТС-тендер», кандидат юридических наук **Филипп Артемьевич Тасалов** в докладе «Электронный аукцион и антикоррупционная политика: эволюция правового регулирования и перспективы» отметил, что причина введения процедур с сокращенными сроками – борьба с ценовыми сговорами. Однако сговор – это история, которая предшествует подаче заявки, в то время как кардинальное сокращение процедурных сроков создаст проблемы для работы аукционной комиссии, лишенной объективной возможности осуществить надлежащую проверку заявок.

Директор Центра развития конкурентной политики и государственного заказа Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ, кандидат экономических наук, доцент **Елена Викторовна Агапова** в докладе «Антикоррупционные тренды в кадровом обеспечении контрактной системы» основное внимание уделила внутренним антикоррупционным политикам, а также предложила подробный алгоритм проведения оценки коррупционных рисков.

Заместитель проректора – директор департамента корпоративных закупок Дальневосточного федерального университета **Саламбек Салаудинович Домбаев** в докладе «Антикоррупционные меры в корпоративных закупках (на примере государственного образовательного учреждения)» отметил, что антикоррупционная политика – широкий набор инструментов и закупками она не ограничивается. Допускаемая законодательством дискреция вынуждает заказчика внедрять собственную систему контроля по трем основным направлениям: обеспечение конкуренции, нормативная четкость и электронизация закупок. Он также отметил необходимость внедрения культуры конкурентных закупок, обеспечения их примата.

Научный сотрудник отдела административного законодательства и процесса ИГиСП **Кабытов Павел Петрович** в докладе «Эффективность и результативность публичных закупок в контексте предотвращения коррупции» отметил скоординированность целей контактной системы, правовых средств и механизмов их достижения, подчеркнул необходимость поступательного развития законодательства о контрактной системе.

Доцент Финансового университета при Правительстве РФ, кандидат юридических наук **Сергей Геннадьевич Абрамов**



<http://avestnik.ru/>
<https://t.me/avestnik1>
<https://www.instagram.com/avestnik1/>

в докладе «Применение гражданско-правовых институтов и механизмов, способствующих противодействию коррупции в сфере публичных закупок» предложил передать на решение региональных и муниципальных органов власти вопросы обоснования начальных (максимальных) цен контрактов, а также разработки типовых условий контрактов.

Соискатель кафедры частноправовых дисциплин ИЗИСП **Виталий Геннадьевич Богдан** в докладе «Гражданско-правовые средства предупреждения коррупции в сфере закупок товаров, работ, услуг для государственных нужд» остановился на применении института заверений об обстоятельствах в контексте декларирования участниками закупок своего соответствия единым требованиям, вопросах претензионно-

исковой работы, совершенствования реестра недобросовестных поставщиков.

Подводя итоги работы научного мероприятия, модераторы отметили несомненную пользу и перспективы учета всех высказанных предложений дальнейшей работе по подготовке изменений законодательства РФ, или в работе по совершенствованию нормативно-правового регулирования.

Эксперты закупочной отрасли обсудили вопросы цифровой трансформации корпоративных закупок в России

8 апреля 2021 года состоялось первое заседание дискуссионного клуба закупщиков «Цифровая трансформация корпоративных закупок: достижения, потенциал, проблемы», организованное рейтинговым агентством RAEX (РАЭК-Аналитика) совместно со «Сбер А». Участниками мероприятия стали более 200 прошедших регистрацию директоров по закупкам.

Целью проекта было создание наиболее авторитетной и представительной дискуссионной площадки, а также публичного центра экспертизы для обсуждения проблем корпоративных, государственных/муниципальных закупок, а также профессионального сообщества закупочной отрасли, действующих в течение всего года и оперативно реагирующих на изменение повестки.

Заседания Дискуссионного клуба – новый формат профессиональной экспертизы, по итогам которой будет публиковаться содержательная аналитика, представляющая позиции ключевых экспертов и возможные пути решения рассматриваемых проблем.

Дмитрий Миндич, программный директор RAEX, рассказал о потенциале цифровой трансформации корпоративных закупок в России. По его словам, закупщики в России пока сдержанно оценивают свою цифровую зрелость. «60% опрошенных компаний сообщили, что в области цифровизации и автоматизации закупок ими сделаны первые шаги, либо ими уже определены задачи, сроки и ресурсы для цифровой трансформации. Однако цифровая трансформация большинства бизнес-процессов закупочной деятельности опрошенных компаний, с точки зрения приближения к заявленной цели и достигнутых качественных результатов, завершена наполовину», – заключил Миндич.

Николай Андреев, генеральный директор «Сбер А» так прокомментировал вопрос о цифровой трансформации закупочной деятельности: «Мы создали подразделение цифровой трансформации, что уже говорит о наших серьезных намерениях в этом направлении! Ближайшие цели – сокращение длительности работ, улучшение их качества, повышение уровня актуальности ИТ-сервисов. Также, безусловно, их интеграция с экосистемными сервисами СБЕРА».

Татьяна Гололобова, директор по закупочной деятельности Госкорпорации «Ростех» рассказала о автоматизированной системе финансово-закупочной деятельности «Ростеха» (АС ФЗД), объяснила, как она работает и как влияет на внутренние процессы компании: «Я считаю, что, как и в любом долгосрочном проекте, в цифровизации нельзя кидаться из крайности в крайность. Иначе это обернется лишними затратами, которые никому не нужны».

Своим кейсом на тему цифровой трансформации с участниками поделился **Евгений Князев**, директор по закупочной деятельности АО «Росгеология»: «Когда мы проводили цифровизацию закупок в нашей компании, мы обращали внимание на три момента: экономия, качество, соблюдение законодательства и внутренних правил». Он также подробно остановился на определениях терминов «оцифровка», «цифровизация», «цифровая трансформация», потому что важно, чтобы коллеги понимали друг друга, обсуждая эту тему.

«Наша практика показывает, что покупка полноценного готового решения для автоматизации бизнес-процесса не решает проблему, – рассказала о своем опыте **Екатерина Ваксова**, директор по закупочной деятель-

ности АО «Почта России», – коробочные решения не подходят, все равно кастомизация идет полным ходом».

«В хайпе на тему цифровой трансформации ничего плохого нет, – продолжил тему цифровизации закупок **Артём Блинов**, директор по закупкам и тендерам группы «Самолет», – этот интерес помогает получать бюджеты и провигаться вперед. Изменения идут каждый день по чуть-чуть, это незаметно, но если оглянуться на пять лет назад, то можно заметить, насколько всё продвинулось».

«Для нас цифровая трансформация это уже не хайп. Это реальность и must have для всех крупных компаний», – парировал **Юрий Фролов**, директор по материально-техническому обеспечению ГК «Петропавловск».

Татьяна Карасёва, директор по закупкам ПАО «Ростелеком» поделилась с участниками мыслями о влиянии 223-ФЗ на закупочную деятельность: «Те, кто работает по 223-ФЗ, идут впереди, потому что у них автоматизированные подходы, стройная логика, описанная политика, все работает на ЭТП. <...> Нас государство подтолкнуло к систематизации закупочной деятельности».

Свое мнение по данному вопросу также высказала **Наталья Филимонова**, руководитель управления по организации и планированию закупок АО «Росэлектроника»: «Нам очень сложно постоянно подстраиваться под законодательные изменения 223-ФЗ. У нас есть цифровые решения, трансформации, а потом мы получаем новые правила и новое регулирование. Заказчики, поэтому, даже вынуждены принимать трансформационные цифровые решения, чтобы соответствовать вызовам. Законодатель нас мотивирует применять цифровую трансформацию».

raex-a.ru

Предквалификация Группы «Газпром» по виду деятельности «Проведение независимой оценки объектов»

Приглашаем принять участие в открытой процедуре предквалификации по виду деятельности «Проведение независимой оценки объектов». Ознакомиться с порядком проведения предквалификации Вы можете на сайте Оператора.

Цель предквалификации поставщиков – формирование реестра потенциальных участников конкурентных закупок группы «Газпром», способных выполнять необходимые виды работ, оказывать услуги, осуществлять поставку товаров.

Участникам, прошедшим процедуру Предквалификации и включенным в реестр по определенным видам ТРУ в обязательном порядке будут направлены приглашения для участия в конкурентных закупках.

Заявка на участие принимается в электронном виде на сайте оператора предквалификации Электронной торговой площадки Газпромбанка.

etgpb.ru



Храмкин А.А., директор Института госзакупок

Уважаемые коллеги!

3 и 4 июня 2021 года в Москве пройдет IX Всероссийская практическая конференция-семинар «Корпоративные закупки – 2021: практика применения Федерального закона № 223-ФЗ».

В этом году особую актуальность приобрели вопросы импортозамещения в связи с принятым Правительством РФ решением о повышении доли закупок отечественной продукции в структуре закупок, проводимых по Закону № 223-ФЗ. Актуальной темой года является дальнейшее совершенствование механизмов закупок, проводимых среди субъектов малого и среднего предпринимательства.

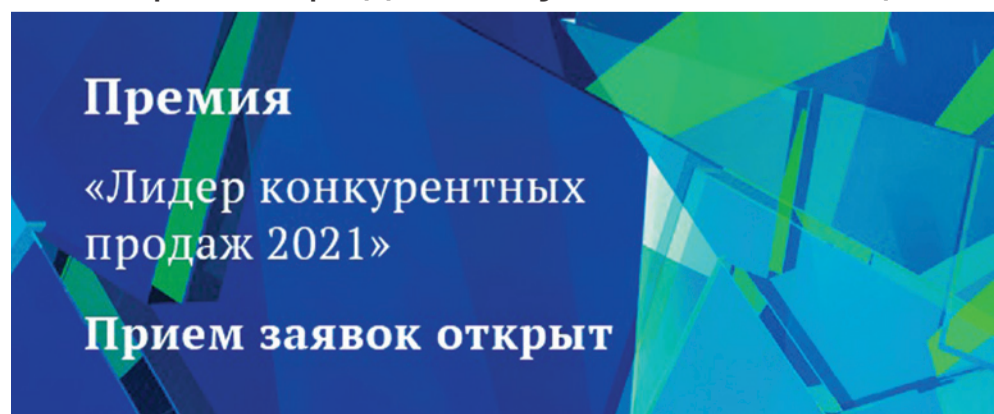
В рамках конференции запланированы к обсуждению эти и другие вопросы, в том числе вопросы внесения заказчиками изменений в ранее утвержденные положения о закупке, оптимизации закупочной деятельности, контроля за осуществлением проводимых закупок.

Основная цель конференции – выстраивание диалога между участниками с целью поиска оптимальных решений в сложных и неоднозначных ситуациях. В диалоге примут участие представители Федеральной антимонопольной службы, Минфина России, Федерального казначейства, эксперты Института госзакупок, заказчики, поставщики, экспертные и научные организации.

Будем рады видеть вас среди участников конференции!

Подробная информация на сайте Института госзакупок: https://roszakupki.ru/conference_fz_223/list.php?sec=320

Эксперты определяют лучших поставщиков



Начался прием заявок на участие в ежегодной премии «Лидер конкурентных продаж». Премия проводится с 2017 года и является отличительным знаком для компаний, успешно работающих в своем секторе экономики.

Прием заявок продлится до **21 мая 2021 года**. Победители будут определены в восьми номинациях:

- Быстрый старт
- Прорыв года
- Цифровизация продаж
- Экспортер года
- Профессионал ЭТП
- Малый поставщик крупного бизнеса на ЭТП
- Профессионал продаж (персональная номинация)
- **ГРАН-ПРИ ПРЕМИИ** – Главная номинация конкурса для компании с выдающимися результатами в продажах

В этом году премии исполняется пять лет, за это время она завоевала доверие российского бизнеса. В прошлом году свои заявки прислали более 200 поставщиков из разных регионов России. Для них это хорошая возможность поделиться опытом и успехами с профессиональным сообществом.

Узнать подробнее о конкурсе и подать заявку можно на сайте премии:

<http://www.premia-prodazh.ru/>.

Торжественная церемония награждения победителей премии состоится **10 июня 2021 года** в рамках ежегодной конференции «День поставщика».

НАВИГАТОР КОРПОРАТИВНЫХ ЗАКУПОК

На вопросы из редакционной почты отвечает доктор юридических наук, профессор РАН, главный научный сотрудник Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации Ольга Беляева.

Ольга Александровна, добрый день! И снова сложный вопрос, помогите, пожалуйста.

В соответствии с положением о закупках, проведены маркетинговые исследования (способ неконкурентной закупки) на выполнение субподрядных проектно-исследовательских работ, по итогам которых определен исполнитель. Исполнителем работы выполнены. Однако оплату он получил только по 1-му этапу работ. Всю сумму он может получить только после того, как заказчику подпишет акт Генеральный заказчик, после получения положительной экспертизы проектной документации

(данное условие предусмотрено договором). Теперь наш субподрядчик находится в стадии ликвидации. Проектная документация сдана по накладной, акт не подписан и не оплачен.

Можем ли мы (заказчик) подписать соглашение о перемене сторон и возложить исполнение гарантийных обязательств на нового подрядчика, которого предлагает старый субподрядчик?

Можете, это называется «передача договора» (ст. 392³ ГК РФ), таким путем исполнитель сохранит право на оплату работ (с ним заблаговременно рассчитается новый контрагент), а заказчик сохранит право на гарантийные обязательства. Но это, конечно, вопрос договоренностей, правовых препятствий нет. Если не договоритесь, то платить вознаграждение будет уже некому, возможность гарантийного устранения недостатков равным образом исчезнет. ■

26 апреля состоится подписание соглашения между ФАС России и Роскачеством по пресечению недобросовестной конкуренции

Открыта аккредитация СМИ

26 апреля в 12:00 на площадке ФАС России пройдет подписание соглашения между Федеральной антимонопольной службой и Роскачеством о совместной работе по пресечению фактов недобросовестной конкуренции. Речь о нарушениях связанных, в том числе с «двойными стандартами», визуальным оформлением товаров, несоответствием заявленных свойств и характеристик. По итогам заседания состоится пресс-конференция для представителей СМИ.

В мероприятии примут участие руководитель ФАС России Максим Шаскольский и руководитель Роскачества Максим Протасов. [Подробнее: fas.gov.ru](http://fas.gov.ru) ■

НДС при расчете начальной (максимальной) цены контракта (Закон № 44-ФЗ)



Александр Евсташенков, руководитель Экспертного центра Института госзакупок

Известно, что участниками закупки могут быть различные лица. Заказчик не вправе совершать действия, которые приводят или могут привести к ограничению числа участников закупки, в том числе, путем предоставления одному или нескольким участникам каких-либо преимуществ по отношению к иным участникам.

Данные правила понятны, когда заказчик, например, формирует техническое задание. Он не вправе осуществлять «заточку» технического задания под конкретного производителя,

предоставляя тем самым преимущественные условия участникам, которые реализуют продукцию такого производителя.

Данные правила также понятны, когда заказчик предъявляет требования к участникам закупки или определяет критерии оценки поданных участниками заявок. Требования, предъявляемые к участникам, должны распространяться на всех потенциальных участников без каких-либо исключений и не допускать двусмысленных толкований. Критерии оценки должны преследовать цель выбора наилучшего исполнителя. Однако, с равноправием участников не так просто обстоят дела, когда речь идет о расчете и обосновании заказчиком начальной (максимальной) цены контракта.

Известно, что участники закупки могут работать в различных системах налогообложения. Кто-то является плательщиком НДС, а кто-то нет. Используя метод анализа рынка цен заказчик запрашивает у потенциальных поставщиков ценовые предложения. Участники, являющиеся плательщиками НДС, включают НДС в подаваемые ими коммерческие предложения, другие же участники — нет. Возникает вопрос: как считать?

Вариант 1. Заказчику пришли коммерческие предложения, все из кото-

рых включают сумму НДС. Это идеальная ситуация. Заказчик просто рассчитывает на основе таких коммерческих предложений среднюю цену, которая выступает начальной (максимальной) ценой контракта. Главное условие, чтобы цена в коммерческих предложениях не отличалась больше, чем на коэффициент вариации.

Вариант 2. Заказчику пришли коммерческие предложения, часть из которых подана с НДС, а часть без НДС или

Вариант 3. Заказчику пришли коммерческие предложения, ни одно из которых не включает в себя НДС.

Следует ли заказчику, в указанном случае, считать начальную (максимальную) цену контракта по средней, или нужно к коммерческим предложениям, не содержащим НДС, прибавлять НДС и только после этого рассчитывать среднеарифметическую цену?

Отдельные коллеги полагают, что НДС нужно прибавлять. Если этого не сделать, то участники — плательщики НДС не будут иметь равных возможностей с участниками, которые НДС не оплачивают.

Последним будут предоставлены преимущественные условия ввиду изначального занижения начальной (максимальной) цены контракта на сумму НДС. ■

Вместе с тем, автор не согласен с такой позицией по следующим причинам:

1. Заказчик, проводя закупку по Закону № 44-ФЗ, заключает контракт с победителем закупки по предложенной им цене. Является ли такой победитель плательщиком НДС или нет — значения не имеет. У заказчика нет возможности уменьшить сумму заключаемого контракта на сумму НДС, если победитель закупки НДС не оплачивает. Следовательно, если заказчик должен учитывать при заключении контракта только сумму цены, ему предложенную, то справедливо полагать, что при расчете начальной (максимальной) цены контракта заказчик должен поступать аналогичным образом.

2. Специальное завышение коммерческих предложений на сумму НДС может повлечь за собой дополнительное расходование средств заказчика именно в тех случаях, когда победителем закупки становится, например, участник, применяющий упрощенную систему налогообложения. Если уж и обязывать заказчика прибавлять сумму НДС к коммерческим предложениям, в котором он не указан, то нужно дать ему право на уменьшение цены контракта на сумму НДС, если победителем стало лицо, которое НДС не оплачивает. ■

Кассация поддержала решение ФАС в отношении «РЖД»

Компания нарушила антимонопольное законодательство и злоупотребила доминирующим положением.

Арбитражный суд Московского округа поддержал позицию антимонопольной службы в отношении ОАО «РЖД». Как ранее выяснила ФАС России, организация установила монополично высокую цену на тепловую энергию, злоупотребив доминирующим положением и нарушив антимонопольное законодательство.

Компания фиктивно завышала затраты на производство тепловой энергии при неизменности конъюнктуры рынка, объема выработки пара, состава продавцов и покупателей. Ранее позицию ведомств в отношении действий компании поддержали суды первой и апелляционной инстанций.

Задуманный законодателем механизм дерегулирования позволил многим контрагентам формировать проактивную цену на тепловую энергию, выгодную обеим сторонам договора теплоснабжения.

Однако, по мнению ФАС России, недопустимо чтобы свободное ценообразование для недобросовестных участников рынка превратилось в возможность предикативного доминирования рыночной властью за счет установления либо навязывания необоснованно высокой цены на пар контрагентам, из-за чего покупатели лишались возможности обеспечивать необходимый уровень рентабельности в своем производственном процессе.

Ведомство, с учетом сформированной практики и в дальнейшем будет активно применять механизмы антимонопольного реагирования в случае выявления подобных прецедентов со стороны продавца, занимающего доминирующее положение на рынке.

Справочно:

ФАС России установила факт нарушения антимонопольного законодательства со стороны ОАО «РЖД» после рассмотрения заявления ООО «Риквэст-Сервис» на действия компании. Организация в одностороннем порядке необоснованно повысила цену на тепловую энергию в виде пара, которую для «Риквэст-Сервис» поставляют находящаяся на балансе «РЖД» котельная в г. Самара.

С января 2019 года законодательством предусмотрена полная либерализация отношений между производителями тепла и потребителями (бизнесом). В соответствии с ней цена на тепловую энергию является существенным условием договора и определяется по соглашению сторон.

Новосибирское УФАС выявило очередную картель в сфере digital-технологий

Управление Федеральной антимонопольной службы по Новосибирской области признало компании «Оптиком», «ПСК Оптиком» и «Универсальный сервис» в заключении и реализации картеля в сфере цифровых технологий. Предприятия в том числе занимались техобслуживанием и ремонтом государственной сети передачи данных региона, говорится в сообщении регионального УФАС.

«Указанные лица, осуществляя процессуально значимые действия на электронных торговых площадках фактически отказались от конкурентной борьбы между собой», — говорится в сообщении. По оценке Комиссии Новосибирского УФАС сумма начальной максимальной цены исследованных аукционов составила более 100,8 млн руб. Общий доход участников соглашения, по результатам заключения госконтрактов, составил более 91,8 млн руб.

Антимонопольная служба направила материалы дела в ГУ МВД для проверки наличия фактов ограничения конкуренции. Ответчиков привлекут к административной ответственности.

В марте текущего года УФАС по Новосибирской области назвало компании «ПСК Оптиком» и «Оптиком» среди участников картельного сговора между Министерством цифрового развития и связи региона при реализации национального проекта «Цифровая экономика».

В числе нарушений антимонопольного законодательства указано то, что представители министерства несколько раз согласовывали проект технического задания с юридическим лицом до момента публикации информации о проведении торгов. Впоследствии это юрлицо стало победителем торгов. ■

Госсектору усложнят закупку иностранного ПО. Все госзакупки будут согласовывать чиновники Минцифры

Минцифры хочет заметно усложнить алгоритм закупки госзаказчиками ПО зарубежной разработки. Для этого ведомство планирует принимать участие в проверке каждой такой закупки, чтобы не давать госкомпаниям возможности приобретать иностранный софт с использованием лазеек в действующем законодательстве.

Госзакупки возьмут на контроль

Минцифры России собирается усложнить процесс закупки зарубежного программного обеспечения российскими госструктурами. Для этого в будущем оно возьмет под контроль все без исключения заявки на приобретение такого софта, пишут «Ведомости», и реализовано это будет в составе второго пакета мер поддержки российской ИТ-сферы. «В рамках второго пакета мер поддержки ИТ-отрасли Минцифры планирует ввести требование о необходимости согласования с ведомством приобретения зарубежного ПО госорганами и госкомпаниями», — сообщил изданию представитель Министерства. 7 апреля 2021 г., по данным «Коммерсанта» глава Минцифры Максуд Шатаев заявил, что премьер-министр России Михаил Мишустин подписал второй пакет мер 5 апреля 2021 г. 14 апреля 2021 г. представители Министерства уточнили СNews, что документ действительно внесен на рассмотрение в Правительство, но подпись премьера пока не получил.

Зачем нужны новые ограничения

Действующий в России порядок закупки госорганами программного обеспечения подразумевает в первую очередь поиск необходимого ПО в реестре отечественного софта, которому отдается приоритет. В случае отсутствия в перечне программ, в полной мере удовлетворяющих требованиям, заказчик указывает на «невозможность соблюдения запрета на допуск программного обеспечения, происходящего из иностранных государств», что и позволяет приобретать ему ПО иностранных компаний.

Минцифры исключит попытки госсектора сжульничать при закупке иностранного ПО вместо российского

Эту лазейку используют многие госструктуры, по тем или иным причинам предпочитающие работать в иностранных приложениях. В качестве примера «Ведомости» привели одну из закупок столичного Департамента информационных технологий (ДИТ) — весной 2020 г. он разместил госзакупку софта на 90 млн руб., указав в ней такие требования к продукту, которым могут удовлетворить исключительно разработки корпорации Microsoft. Это привело к тому, что российские разработчики не смогли участвовать в конкурсе. Существует еще один эффективный способ обхода госзаказчиками необходимости приобретения в первую очередь российского софта. Он подразумевает закупку иностранного ПО в составе различных программно-аппаратных комплексов — в этом случае зарубежное программное обеспечение является их неотъемлемой частью и в закупочной документации никак не указывается.

Как будет реализовано нововведение

Представители министерства сообщили СNews, что обход никак не связан с самим классификатором российского ПО. Вместе с тем, в ведомстве отметили, что такая проблема обхода госкомпаниями требований законодательства о закупках действительно существует, и в рамках второго пакета мер поддержки ИТ-отрасли планируется введение требования не только о предоставлении обоснований, но и о согласовании приобретения зарубежного ПО госорганами и госкомпаниями с регулятором.

Действующий алгоритм проведения госзакупки софта включает необходимость проверки связанных с ней документов Федеральным казначейством и Федеральной антимонопольной службой (ФАС). Это основные контролирующие органы в данной процедуре, которые также следят и за самой процедурой закупок вплоть до момента исполнения всех обязательств по контракту.

Если предложенные Минцифры меры получат одобрение, то задача по проверке заявок на закупку иностранного ПО будет решаться силами специалистов самого Министерства. Представители ведомства утверждают, что эти специалисты проведут такую проверку «более квалифицированно» в особенности в части обоснования невозможности приобретения российского ПО с идентичными функциями.

Подробнее о втором пакете мер поддержки

Под вторым набором идей поддержки российской ИТ-отрасли подразумевается комплект из более чем 60 предложений, поделенных на девять тематических блоков, структурированных в таблицу — она получила неформальное название «Таблица Шатаева». Как сообщил СNews, она была сформирована в середине марта 2021 г.

Эти меры, в отборе которых участвовало свыше 200 экспертов из порядка 150 отечественных ИТ-компаний, касаются самых разных аспектов ИТ-сферы. Например, в них говорится о переводе всех IoT-устройств, используемых в регулируемых сферах, на отечественный софт. Среди других идей есть предоставление иностранным программистам вида на жительство в России в обмен на их согласие работать на территории страны на отечественную компанию за отечественную же зарплату. Также ИТ-компании могут полностью освободиться от регулярных проверок противопожарной и трудовой инспекций и других надзорных органов. К тому же, российские разработчики ПО смогут рассчитывать на прямой доступ к школьным компьютерам — пакет мер поддержки включает запрет на использование на этих ПК программ, разработанных иностранными фирмами, даже Microsoft.

Вторым этот пакет мер был назван потому, что он второй по счету. Первый, реализованный в 2020 г., был далеко не таким объемным — он содержал менее чем пять пунктов, каждый из которых был связан со снижением налогов и страховых взносов.

Эльяс Касми

enews.ru

Бизнес не испугался «донастройки»

Что говорят предприниматели о заявлении Владимира Путина по налогам

Бизнесмены не видят угрозы повышения фискальной нагрузки в словах президента России Владимира Путина о «донастройке» налогов. Напротив, как показал опрос «Ъ FM», деловое сообщество ждет новых льгот или госконтрактов. 21 апреля президент в послании Федеральному собранию заявил, что корпоративный сектор по итогам 2021 года получит рекордную прибыль, а власти посмотрят, как компании распорядятся этими деньгами. И если потребуются, примут решение о «донастройке» налогового законодательства. Как предприниматели восприняли слова главы государства? Выяснял Григорий Колганов.

За социальную безответственность бизнесу в последнее время доставалось от властей не раз. Вспомнить хотя бы аварию на «Норникеле» или судьбу Башкирской содовой компании, прежнее руководство которой Путин раскритиковал за нежелание ее развивать. Теперь президент подал двусмысленный сигнал: прибыль обещает быть рекордной, надо бы вложить ее в свою страну, а не выводить в виде дивидендов. Правда, откуда возьмутся такие сверхдоходы — не совсем понятно. В 2020 году ими и не пахло, говорит бизнес-омбудсмен Борис Титов: «Есть такой экономический показатель — консолидированный результат — сумма всех результатов всех компаний. За 2020 год он снизился почти на 1,6 трлн руб., и чуть меньше 30% компаний являются убыточными в России».

Схожие данные и у Росстата: в 2021 году совокупный убыток бизнеса составил без малого 5,5 трлн руб. — в 2,5 раза больше, чем в 2019 году. Но были и те, кто получил сверхприбыли, проанализировал по просьбе «Ъ FM» управляющий активами «БКС Мир инвестиций» Андрей Русецкий: «Рублевые цены на нефть и

экспортные цены на сталь выросли с начала 2021 года на 30%, а цены на сталь с начала 2020 года удвоились. Государство хочет изъять дополнительную прибыль. Прежде всего это коснется сталелитейных компаний, производителей удобрений. Суммы в рублях будут солидные. В прошлый раз говорили о 0,5 трлн руб.»

Прошлый раз — это знаменитый «список Белоусова». Три года назад тогда еще помощник президента Андрей Белоусов предложил изъять у крупного бизнеса сверхдоходы для финансирования майских указов. Неужели власти возвращаются к этой идее? Деловое сообщество так не думает. Или не хочет говорить. По крайней мере, представитель «Русала» Дмитрий Симаков в беседе с «Ъ FM» отметил, что компания заранее прислушалась к призыву президента вкладываться в Россию: ««Русал» живет в этой парадигме уже много лет, мы инвестируем в России и много. За последние годы компания вложила более \$6 млрд в строительство новых производств в Сибири. В частности, на это были потрачены деньги, которые мы получаем от стратегической инвестиции в «Норникель». Мы не намерены останавливаться на достигнутом». Совладелец корпорации «Техноколь» Игорь Рыбаков не услышал в словах президента угрозы повышения налогов или изъятия сверхприбыли. Он разделяет идею Владимира Путина оставлять деньги внутри страны и считает, что государство может этому немало поспособствовать: «Тем, кто вкладывает в новые целевые производства, нужно субсидировать длинные кредиты, например, на 15 лет. Госзакупки следует использовать как инструмент стимулирования внутреннего производства».

Сегодня 20 трлн руб. госзакупок недостаточно задействованы в мобилизации инвестиционной ак-

тивности российских предприятий». Безоблачным видится будущее крупных компаний и бизнес-омбудсмену Борису Титову. Ему кажется, что Путин, если и имел в виду повышение налогов, то не корпоративных, а персональных: так могла бы выглядеть «донастройка», стимулирующая инвестиции в страну. «Сегодня очень низкий налог на дивиденды, достаточно высокие корпоративные налоги, нет заинтересованности бизнеса в дальнейшем реинвестировании прибыли в дело. Корпоративные налоги обычно ниже по уровню, чем персональные. То есть, условно, в экономически развитых странах НДС вообще прогрессивный», — отмечает Титов.

Впрочем, есть в деловом сообществе и те, кто видит в заявлениях президента намек лишь на повышение налогов. Причем руководитель Московского регионального отделения Партии роста, председатель совета директоров компании «Совфрахт» Дмитрий Пурим опасается, что по касательной заденет не только крупный бизнес: «Этот посыл, скорее всего, продиктован теми результатами, которые есть у крупного бизнеса, а у мелкого и среднего таких результатов нет».

И если решения будут приняты, конечно, они коснутся всех. Малому и среднему бизнесу не покажется ни мало, ни средне». В то же время власти ждут от бизнеса дополнительных инвестиций в страну, собеседники «Ъ FM» не сомневаются: само государство на новые социальные выплаты, анонсированные Путиным, потратит 400 млрд руб. за два года. И было бы странно, если бы компании не последовали его примеру. Добровольно или принудительно.

Григорий Колганов

kommersant.ru

Замглавы Минфина назвал неконкурентными госзакупки в области строительства

Минфин РФ считает сегмент госзакупок в области строительства неконкурентным, следует из выступления замглавы ведомства Алексея Лаврова в ходе форума «Закупки в строительстве».

«По итогам прошлого года доля несостоявшихся госзакупок в области строительства составила около 60%, что выше, чем в целом в госзакупках. Впрочем, есть небольшой тренд по снижению доли несостоявшихся процедур», — отметил Лавров. По его словам, несостоявшиеся процедуры — признак отсутствия конкуренции. «Надо разбираться в причинах такой ситуации, исследовать проблему», — сказал он.

Также Лавров считает, что такая ситуация в строительных госзакупках приводит к тому, что Минстрою приходится задавать жесткие критерии формирования цены контрактов в сфере строительства.

«Это происходит потому, что нет проверки рынком обоснованности цены. Если бы на закупки приходили три-четыре, а лучше пять участников, то можно было бы позволить заказчикам устанавливать цены немного выше уровня таких цен на рынке — конкурентный рынок все равно все расставит по своим местам», — считает Лавров. Как сообщалось, в 2019 году (данные за 2020 год еще не подведены — ИФ) 40% (1,2 млн) госзакупок общим объемом 5,8 трлн рублей (61%) были признаны несостоявшимися. При этом в 77% случаев (938 тыс. закупок общим объемом 4,7 трлн рублей, 81%) был заключен контракт.

Исходя из представленной информации, наиболее распространенной причиной признания закупок несостоявшимися является подача только одной заявки (62%), из них в 99,7% случаев такие единственные заявки были признаны соответствующими требованиям закона № 44-ФЗ и требованиям, указанным в извещении», — говорилось в отчете Минфина о мониторинге госзакупок в 2019 году.

ИНТЕРФАКС

Государство вызвало скорые К закупкам допустят любые машины без оглядки на локализацию

На фоне планов властей закупить 5 тыс. машин скорой помощи, о которых президент сообщил 21 апреля в послании Федеральному собранию, Минпромторг готов допустить к заказу всех крупных производителей, снизив требования к уровню локализации. Это существенно расширит выбор – по действующим требованиям регионы не могут получить, например, популярные скорые Ford Transit, поскольку они не набирают нужного числа баллов. В 2021 году бюджет может направить на закупки скорых примерно 5 млрд руб.

Минпромторг предложил снизить планку доступа к госзакупкам для автопрома. Согласно поправкам к 719-му постановлению о локализации, это коснется легких коммерческих автомобилей (LCV), автобусов, грузовиков и автомобилей скорой помощи на их базе. С 2021 года число баллов впервые увеличивается, но теперь чиновники фактически хотят сохранить прежний уровень локализации еще на этот год. Так, например, на госзакупки предлагается допустить автобусы и скорые на их базе, которые набирают 1,7 тыс. баллов вместо нынешних 2,9 тыс., LCV и грузовики – 2 тыс. баллов вместо 3,2 тыс. баллов.

В 2020 году на фоне пандемии власти решили увеличить госзакупки техники, перенеся финансирование с будущих периодов. Основными бенефициарами в сегменте комтранса были ГАЗ, УАЗ и «Соллерс Форд» – они должны были поставить автомобили

скорой помощи на 10,2 млрд руб., – а также КамАЗ и автозавод «Урал».

Согласно заключениям Минпромторга, под действующие требования подходят только машины ГАЗа, у которых около 3,2–3,5 тыс. баллов.

Модельный ряд УАЗа набирает около 2 тыс. баллов, Ford Transit – около 1,7 тыс. баллов. Представитель УАЗа говорит, что концерн ждет заключения ТПП о росте локализации до 3,9 тыс. баллов. У КамАЗа нет действующего заключения на дизельные машины, а газомоторные версии набрали лишь 1,5–1,9 тыс. баллов, что ниже даже предлагаемой в проекте планки. «Урал» набирает 1,6–2 тыс. баллов в зависимости от машины.

В пояснительной записке не объясняется, с чем связано понижение планки, но говорится, что «решение о разработке поправок принято на основании поступивших от отраслевого сообщества обращений». В Минпромторге «Ъ» не ответили. По словам собеседников «Ъ», речь идет об обращении КамАЗа, АвтоВАЗа, ГАЗа и «Соллерса» в декабре 2020 года. Существуют две версии причин. По одной, существовала проблема получения заключений ТПП сразу на весь модельный ряд, был необходим переходный период. По другой версии, речь идет о снижении требований к локализации еще на год, а возможно, и более долгий срок. Но теперь в группе ГАЗ сообщили «Ъ», что декабрьское обращение утратило актуальность, о чем компания уведомила правительство: «Благодаря

усилиям ТПП и НАМИ система оформления актов отлажена и четко работает».

Теперь все крупнейшие игроки смогут побороться за крупный госзаказ: Владимир Путин в ходе послания Федеральному собранию анонсировал поставку до 2024 года «еще 5 тыс. новых скорых в сельскую местность, в поселки городского типа и малые города страны». Один из собеседников «Ъ» утверждает, что в этом году предполагается закупить машины скорой помощи на 5 млрд руб., другой говорит о 5,5 млрд руб. Исходя из средней стоимости машины с оснащением в 3 млн руб. это соответствует числу машин, обозначенному президентом.

Обновление парка – актуальная задача. Как следует из отчета «Об итогах работы Минздрава», на который ссылается «Медвестник», в 2020 году на балансе учреждений состояло 21,4 тыс. таких автомобилей всех классов, из них класса А – 2,6 тыс. штук (общий износ 70,5%), класса В – 16,5 тыс. штук (общий износ – 27,2%), класса С – 2,3 тыс. штук (общий износ – 24,5%).

Средний срок службы автомобилей скорой помощи – два-три года, говорит директор Института экономики здравоохранения ВШЭ Лариса Попович, подчеркивая, что при разовых масштабных закупках такие машины и выходят из строя одновременно. Она полагает, что для обновления парков более эффективно было бы использовать инструменты в виде сервисных контрактов, лизинга, аренды, не используя разовые крупные вложения.

Ольга Никитина
kommersant.ru

Мимо замедленного действия Власти ищут новые рычаги давления на зарубежный IT-бизнес

Март 2021 года станет своеобразной вехой в истории российского интернета. Роскомнадзор впервые начал замедлять трафик иностранного ресурса – американского Twitter. Это лишь один из инструментов давления, которыми теперь формально располагают российские власти в отношении западных интернет-компаний. Но кроме стандартных и не всегда эффективных блокировок вскоре в арсенал может войти и перекрытие финансовых потоков через запрет на рекламу госорганов и госкомпаний или даже всех юридических лиц. Мнения экспертов о реальной силе этих инструментов все еще расходятся. Но в случае успешного применения от них могут пострадать не столько сами западные сервисы, сколько их российские клиенты.

Былое и нормы

Российские власти пытаются регулировать иностранные интернет-сервисы как минимум последние шесть лет, но к решительным действиям приступили только в конце 2020 года. Тогда был принят ряд законов, ужесточающих ответственность компаний. Это, например, поправки к закону «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан РФ», по которым Роскомнадзор получил право (по решению Генпрокуратуры) замедлять трафик сервисов не только из-за угроз безопасности, но и если они ограничивают доступ к «общественно важной информации». Кроме того, с 1 февраля вступила в силу норма, по которой соцсети обязаны выявлять и блокировать незаконный контент, но пока она не предполагает санкций.

Некоторые из давно принятых норм тоже начинают работать только сейчас. Например, технологию замедления трафика в рамках закона «о суверенном интернете» власти впервые использовали в марте, признав Twitter угрозой безопасности за предоставление доступа к запрещенной в России информации. Несмотря

на острую критику экспертами действий Роскомнадзора и шутки пользователей о том, что ведомство опять «сломает интернет», как в случае с попытками заблокировать Telegram в 2018 году, мера возымела эффект. Уже в конце марта регулятор отчитался, что Twitter удалил часть запрещенных материалов, которые отказывались убрать с 2017 года. Как только компании сталкиваются с «реальным воздействием», они становятся сговорчивыми, отмечает замглавы Института развития интернета Борис Едидин.

Но многие нормы остаются условными. Одна из самых старых – требование о хранении данных о российских пользователях в РФ, вступившее в силу в сентябре 2015 года. «На практике это проверить невозможно. Фактически речь идет лишь о том, чтобы компании декларировали исполнение требований», – говорит Борис Едидин. Вряд ли большинство иностранных компаний реально исполняет требование, в силу сложности его буквального исполнения, соглашается советник практики IP/IT Tomashevskaya & Partners Роман Янковский. А некоторые и не притворяются, например Facebook или Twitter.

Другой способ воздействия на иностранные компании с сомнительной эффективностью – «налог на Google» (НДС на электронные услуги), который действует с 2017 года и собирается за реализацию цифровых услуг, продажу софта или игр на российском рынке. Мера была призвана, в том числе, вынудить компании регистрироваться в России юридические лица – в таком случае у государства больше способов воздействия на них. Сейчас, по словам экспертов, налог приносит в бюджет 50–60 млрд руб. ежегодно. В ФНС не ответили на запрос «Ъ» о точных цифрах.

Но источники «Ъ» настаивают, что проблема с «налогом на Google» в том, что российские власти не знают размер налогооблагаемой базы, потому что не все сделки проходят через российские юрлица. Это подтверждает и член комитета Госдумы по информполитике Антон Горелкин в своем Telegram-канале: «Налоговый кодекс не налагает на зарубежные интернет-платформы обязательств по уплате налогов (невероятно, но факт). Платят сколько хотят и если считают нужным».

kommersant.ru

ФАС выявила нарушения в закупке по строительству в Ростове хирургического центра за 7 млрд рублей

Федеральная антимонопольная служба признала частично обоснованной жалобу питерского ООО «НПО ГЭС» и активиста ОНФ, руководителя общественной организации «СТОПкартель» Александра Кулакова по закупке на строительство в Ростове детского хирургического центра на 280 коек за 7 млрд руб. Заказчику – министерству строительства Ростовской области – поручено привести конкурсную документацию в соответствие с законом. Соответствующее решение опубликовано на сайте госзакупок.

Как сказано в документе, комиссия ФАС при рассмотрении жалобы пришла к выводу, что порядок оценки по одному из показателей не позволяет объективно сопоставить предложения участников конкурса и выявить лучшие условия исполнения контракта. «Действия заказчика нарушают закон о контрактной системе, содержат признаки состава административного правонарушения, предусмотренного ч. 4 ст. 7.30 (нарушение порядка осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд)», – говорится в решении.

ФАС поручил оператору электронной площадки вернуть участникам закупки ранее поданные заявки, заказчику – привести конкурсную документацию в соответствие с требованиями законодательства РФ и назначить новые даты окончания подачи заявок на участие в конкурсе.

Кристина Федичкина
kommersant.ru

«Росатом» направит 14,6 млн рублей на ликвидацию двух радиоактивных могильников на Урале

Госкорпорация «Росатом» направит 14,6 млн руб. на ликвидацию радиационных аномалий в пос. Озерном Режевского района (Свердловская область), следует из данных, опубликованных на сайте госзакупок. До 15 ноября ликвидировать два радиоактивных могильника должно будет ООО «Раотех».

Данные могильники находятся на территории предприятия Минсредмаш, основанного в 1949 году и проводившего работы по обогащению ториевого сырья. После ликвидации предприятия в 1964 году были выполнены частичные работы по дезактивации территории и захоронению радиоактивных отходов. Сегодня там три загрязненных радиоактивными веществами участка: два могильника и производственное здание с прилегающей территорией площадью 2 тыс. кв. м.

В прошлом году на территории могильников были выявлены участки грунта, загрязненного естественными радионуклидами торий-232, радий-226 и калий-40. Участки рекомендуется засыпать чистой землей и посадить там газон. Старое двухэтажное здание снесут.

Илья Смирнов
kommersant.ru

Минпромторг рассчитывает на ввод правила "второй лишней" при госзакупках электроники в мае

Минпромторг рассчитывает на принятие в мае решения о новых ограничениях в сфере госзакупок электронной продукции: запрете на закупку ряда зарубежных товаров, которые производятся в РФ, а также вводе правила "второй лишней", сообщил директор департамента радиоэлектронной промышленности министерства Юрий Плясунов.

По его словам, сейчас соответствующие изменения согласовываются в правительстве.

"В ближайшее время будут введены дополнительные меры нормативно-правового регулирования этих рынков. Сейчас осуществляется согласование на площадке правительства РФ, мы рассчитываем, что в мае этот акт уже появится и вступит в силу", — сказал он на "круглом столе" в Совете Федерации.

"Этот акт, по сути, вводит запрет на закупки той номенклатуры, по которой мы абсолютно точно можем уже сейчас удовлетворять потребности государственных заказчиков", — сказал Плясунов, пояснив, что речь идет о 10 позициях, в том числе средствах вычислительной техники.

"И вся остальная электронная продукция будет функционировать по так называемому правилу второй лишней", — добавил он. Механизм "второй лишней" предполагает, что все заявки на участие в госзакупках отменяются, если есть хотя бы одна отечественная заявка.

По словам директора департамента, также планируется введение аналогичных директив в отношении закупок компаний с госучастием. "Было несколько инициатив, связанных с директивным введением аналогичных норм, которые бы обязывали эти компании переходить на использование отечественной электроники. В настоящее время эти инициативы систематизированы и готовятся общие директивы, которые будут нацелены на исполнение законодательства в области квотирования закупок", — сказал он.

Плясунов отметил также, что введение системы квотирования госзакупок позволило обеспечить прирост более 70 млрд рублей в отрасль при общем регулируемом рынке порядка 1 трлн рублей. "Мы рассчитываем, что при общем увеличении рынка к 2025 году до 3 трлн рублей доля отечественной продукции превысит 60%, то есть она вырастет порядка в полтора раза", — сообщил он.

С 2021 года вступили в силу постановления правительства РФ о квотах на закупки 107 видов отечественных товаров государственными заказчиками и на закупку госкомпаниями 251 вида товаров российского производства. Правительство утвердило перечень товаров и размер квот по ним в области радиоэлектроники, медицинской техники и оборудования, легкой промышленности и др.

ТАСС

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Информационное сообщение о проведении публичного предложения по продаже комплекса недвижимого имущества

Форма проведения:

публичное предложение, проводимое в электронной форме на электронной торговой площадке (ЭТП ГПБ), по продаже комплекса недвижимого имущества.

Продавец (собственник): ООО «Газпром межрегионгаз Тамбов»

Организатор: АО «ГБЭС», тел. 8 (495) 781-59-29, e-mail: info@gbes.ru.

Дата проведения: 25.05.2021 г. в 11:00 (здесь и далее МСК).

Дата начала приема заявок: 23.04.2021 г. с 10:00.

Дата и время окончания приема заявок: 24.05.2021 г. до 15:00.

Предмет публичного предложения: право заключения договора купли-продажи комплекса недвижимого имущества, расположенного на земельном участке, общей площадью 67 177 кв.м.

Имущество предлагается к реализации единым лотом.

Начальная стоимость: 27 832 780 руб. 00 коп. В том числе НДС (20 %).

Размер шага на понижение: 417 491 руб. 00 коп.

Минимальная стоимость: 23 657 863 руб. 00 коп. В том числе НДС (20 %).

Размер шага на повышение: 834 983 руб. 00 коп.

Размер задатка: 2 783 278 руб. 00 коп. НДС не обл.

Дополнительную информацию можно запросить у Организатора публичного предложения

Продается нежилое помещение, расположенное по адресу: г. Астрахань, Ленинский район, ул. Энергетическая, д.9, литер строения А, этаж 1, помещение 001

Продавец:

ООО «Газпром добыча Астрахань».

Организатор торгов:

ООО «СТ групп», тел.: 8 (495) 908-82-54, info@realstand.ru.

Дата и время проведения торгов:

28.05.2021 г. в 14:00 по Мск.

Место проведения торгов: ООО «ЭТП ГПБ» (<https://etp.gpb.ru/>)

Выставляемое на торги имущество:

нежилое помещение, общей площадью (с учетом холодных помещений) 73,2 кв.м.,

расположенное по адресу:

г. Астрахань, Ленинский район, ул. Энергетическая, д.9, литер строения А, этаж 1, помещение 001.

Начальная цена: 1 162 300,01 руб. с учетом НДС.

Заявки на участие принимаются на <https://etp.gpb.ru/> с 23.04.2021 г. по 26.05.2021 г. (до 15:00 по Мск.).

АО «Росспиртпром» сообщает о продаже имущества, принадлежащего АО «Росспиртпром», посредством проведения открытых аукционов

Продавец (Организатор реализации): АО «Росспиртпром»,

адрес места нахождения: 121170, г. Москва, Кутузовский пр., д. 34, стр. 21, тел.: (495) 785-38-25, факс: (495) 785-38-60, www.rosspirtprom.ru.

Место проведения реализации и приема заявок на участие:

121170, г. Москва, Кутузовский проспект, д. 34, стр. 21, каб. 703.

Заявки на участие в аукционах принимаются:

с 26.04.2021 по 25.05.2021 по рабочим дням с 11:00 до 16:00 мск.

Дата проведения аукционов:

Лот №1 – 26.05.2021 в 14:00 мск,

Лот №2 – 26.05.2021 в 15:00 мск,

Лот №3 – 26.05.2021 в 15:30 мск,

Лот №4 – 26.05.2021 в 16:00 мск.

Лот №1 состоит из 48 объектов недвижимого имущества и 24 объектов движимого имущества,

находящихся по адресам:

Челябинская область, г. Челябинск, Центральный район, ул. Третьего Интернационала, д.90;

ул. Родькина, 13;

г. Копейск, ул. Братьев Гожевых, д. 3, помещение №1;

ул. Гольца, д.16, помещение № 2.

Начальная цена: 140 436 148,66 руб., в т.ч. НДС 20%.

Размер задатка: 14 000 000,00 руб.

Лот №2 состоит из 2 объектов недвижимого имущества, находящихся по адресу:

Республика Карелия, Суоярвский район, г. Суоярви, переулок Ржевский.

Начальная цена: 1 431 809,60 руб., в т. ч. НДС 20%.

Размер задатка: 150 000,00 руб.

Лот №3 состоит из 2 объектов недвижимого имущества,

находящихся по адресу:

Республика Карелия, Медвежьегорский район, г. Медвежьегорск, ул. К. Маркса, д. 21-а.

Начальная цена: 4 565 770,00 руб., в т. ч. НДС 20%.

Размер задатка: 400 000,00 руб.

Лот №4 состоит из 10 объектов недвижимого и 1 объекта движимого имущества,

находящихся по адресам:

Волгоградская обл., г. Волгоград, р.п. Гумрак, ш. Авиаторов, д. 86, ул. Садовая,

Красноармейский район, остров Сарпинский;

Волгоградская обл., Городищенский район, раб. пос. Городище, микрорайон № 5 ул. Дзержинского.

Начальная цена: 14 908 165,07 руб., в т. ч. НДС 20%.

Размер задатка: 1 500 000,00 руб.

Полный текст извещения размещен на официальном сайте АО «Росспиртпром».

Дополнительную информацию об имуществе, в том числе активах лота №1, входящих в объект культурного наследия регионального значения «Казенный винный склад», порядке проведения торгов, форму заявки на участие, проект договора купли-продажи можно запросить по тел. (495) 785-38-25 доб. 2769, моб. 8-9162114041, Zakharova.julia@rosspirtprom.ru.

Контактное лицо – Захарова Ю.В.

Продажа движимого имущества, принадлежащего ООО «Газпром трансгаз Краснодар»

Организатор аукциона:

АО «ГБЭС», e-mail: info@gbes.ru.

Дата аукциона:

20 мая 2021г. в 12:00 (здесь и далее МСК).

Дата начала приема заявок:

20 апреля 2021г. с 10:00.

Дата и время окончания приема заявок:

19 мая 2021г. до 15:00.

Место проведения аукциона: <https://etp.gpb.ru/>.

Выставляемое на аукцион имущество:

Лот 1 – Труба категории «Б».

Предметом для торга в ходе открытого аукциона является начальная цена продажи Имущества, указанная за 1 (одну) тонну – 20 000 (двадцать тысяч) рублей 00 копеек, без учета НДС.

Дополнительную информацию можно запросить у Организатора аукциона.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru/>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения аукциона: 26.05.2021 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 23.04.2021 г. в 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 24.05.2021 года в 18:00 (МСК).

Предмет торгов:

Лом черных и цветных металлов.

Реализуется несколькими отдельными лотами.

Полная информация о процедуре размещена на официальном сайте Организатора <https://etp.gpb.ru/>.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Продажа объектов имущества ООО «Газпром трансгаз Югорск»

Имущество продается через электронные торги.
Полная инфо по процедурам на официальном сайте
ООО ЭТП ГПБ: <https://etp.gpb.ru/>.
Тел.: 8-34675-2-23-07.

Тел. ООО ЭТП ГПБ: 8 495 150 0661

Проведение торгов:

26.05.21г. 12.00 МСК.

Начало приема заявок:

23.04.21 г. в 12.00 МСК.

Окончание приема заявок:

24.05.20 г. в 18.00 МСК.

Форма проведения:

публичное предложение.

1. Здание пекарни с оборуд-м,
общ. площ. 124 кв.м.

ХМАО, с. Перегребное, ул. Советская, д.21.

Нач. цена: 710 400 руб., с НДС.

Мин. цена: 355 200 руб., с НДС.

2. Здание хлебопекарни на 1,3 т/сут. с обор-м и вспомо-г.
Объектами, общ. площ. 214,1 кв.м.

Хмао, ул. Набережная, 100А, пос. Светлый.

Нач. цена: 3 700 680 руб. с НДС.

Мин. цена: 1 850 340,00 руб., с НДС.

3. Здание хлебопекарни поставки финской с обор-м.

Янао, п. Ягельный.Общ. площ. 314 кв. м.

Нач. цена: 1 264 200 руб., с НДС.

Мин. цена: 632 100,00 руб., с НДС.

4. Магазин промтоварный № 14.

Хмао, Пос. Верхнеказымский, мкрн 3.

Общ. площ. 403,4 кв.м.

Нач. цена: 2 042 000 руб., с НДС.

Мин. цена: 1 021 000,00 руб., с НДС.

5. Объекты подсобного хозяйства

в количестве 16 позиций.

г. Югорск, ул. Кольцевая.

Нач. цена: 11 407 116, 67 руб., с НДС.

Мин. цена: 629 416,67 руб., с НДС.

6. Объекты канализационно-очистных сооружений

в г. Югорске. Южная промышленная зона.

Нач. цена: 53 316 960 руб., с НДС.

Мин. цена: 26 658 480,00 руб., с НДС.

7. Объекты водоочистных сооружений

в г. Югорске, Северная промзона.

Нач. цена: 93 954 120 руб., с НДС.

Мин. цена: 46 977 060,00 руб., с НДС.

8.Трансформаторная подстанция

в г. Югорске, ул. Железнодорожная д.12 'Г'.

Нач. цена: 1 655 760 руб., с НДС.

Мин. цена: 827 880,00 руб., с НДС.

9. Объекты Завода ЖБИ (в количестве 32 позиций).

Адрес:

ХМАО-Югра, г. Югорск, ул. Промышленная, 21, 21А,

ул. Арантурская, 4.

Нач. цена: 146 470 800 руб. с НДС.

Мин. цена: 73 235 400,00 руб., с НДС.

10. Помещение, общ. площ. 68,5 кв.м.

ЯНАО, пос. Ягельный, д. 27, пом. 21.

Нач. цена: 1 771 525 руб., с НДС.

Мин. цена: 885 762, 50 руб., с НДС.

11. Объекты водоочистных сооружений и доли в праве.

ХМАО-Югра, г. Белоярский, Промзона – 2, №4-1.

Нач. цена: 133 600 527 руб., с НДС.

Мин. цена: 66 800 263,50 руб., с НДС.

12. Объекты канализационно-очистных сооружений

и доля в праве. ХМАО, г. Белоярский.

Нач. цена: 59 634 59 руб., с НДС.

Мин. цена: 29 817 299,50 руб., с НДС.

13. Общегородская котельная.

ХМАО, г. Белоярский, ул. Центральная, д. 27А.

Нач. цена: 40 698 396 руб., с НДС.

Мин. цена: 20 349 198 руб., с НДС.

14. Ремонтно-строительный участок.

ХМАО, г. Белоярский, ул. Ратькова, д. 7.

Нач. цена: 12 705 826 руб., с НДС.

Мин. цена: 6 352 913 руб., с НДС.

15. Трансформаторная подстанция КТП-250.

ХМАО, г. Белоярский, ул. Молодости, д.9, №21.

Нач. цена: 2 603 797 руб., с НДС.

Мин. цена: 1 301 898,50 руб., с НДС.

16. Подстанция КТП 400-10.

ХМАО, г. Белоярский, кв. Южный, уч.ТП-5.

Нач. цена: 1 429 118 руб., с НДС.

Мин. цена: 714 559 руб., с НДС.

17. Спортзал. Общ. площ. 518,3 кв. м.

ЯНАО, Надымский район, пгт. Пангоды, ФК-1,

ул. Энергетиков, д.15.

Нач. цена: 12 650 000 руб., с НДС.

Мин. цена: 8 222 500 руб., с НДС.

18. Здание магазина. Общ. площ.: 192,99 кв. м.

Хмао, Березовский район, пос. Хулимсунт,

2 мкр-н, д. 10/1.

Нач. цена: 7 050 000,00 руб., с НДС.

Мин. цена: 4 582 500,00 руб., с НДС.

19. Здание склада ОРСа общ. площ. 217,2 кв.м.

Хмао, Октябрьский р-н, пос. Уньюган,

ул. Газпромовская, д. 2В.

Нач. цена: 4 270 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 2 775 500,00 руб., с НДС.

20. Ремонтный блок-бокс, общ. площ. 314,7 кв.м.

ЯНАО, Надымский р-н, п. Заполярный.

Нач. цена: 9 571 000 с НДС.

Мин. цена: 6 221 150,00 руб., с НДС.

21. Здание холодного склада ОРСа.

Общ. площ.: 594,7 кв.м.

Хмао, Октябрьский р-н, с. п. Перегребное.

Нач. цена: 4 675 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 2 337 500,00 руб., с НДС.

22. Хлебопекарня общ. площ. 275,6 кв.м.

ЯНАО, уровский р-н, 40 км. севернее от г. Новый Уренгой.

Нач. цена: 482 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 241 000,00 руб., с НДС.

23. Здание магазина смешанных товаров

общ. площ. 1108 кв.м.

ХМАО, пос. Приполярный, 2 мкр-н, д. 2А.

Нач. цена: 5 916 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 2 958 000,00 руб., с НДС.

24. Здание овощехранилища 100 т.

Общ.плещ.: 348,6 кв.м.

Хмао, пос. Уньюган, ул. Газпромовская, д. 2 Б.

Нач. цена: 2 157 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 1 078 500,00 руб., с НДС.

25. 3-комн. кв. Площ. 50,6 кв. м.

Хмао, пгт. Игрим, ул. Быстрицкого, д. 4, кв.1.

Нач. цена: 266 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 133 000,00 руб., с НДС.

26. 1-комн. кв. Площ.: 31,5 кв.м.

Хмао, пгт. Игрим, ул. Кооперативная, д. 34, кв.6.

Нач. цена: 201 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 100 500,00 руб., с НДС.

27. 3-комн. кв. Площ.: 52,3 кв.м.

ХМАО,пгт. Игрим, ул. Ленина, д. 14.

Нач. цена: 281 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 140 500,00 руб., с НДС.

28. 2-комн. кв. Площ.: 40,9 кв. м.

ХМАО,пгт. Игрим, ул. Топчева, д. 2.

Нач. цена: 203 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 101 500 руб., с НДС.

29. 1-комн. кв. Площ.: 32,4 кв. м.,

пгт. Игрим, ул. Энтузиастов, д. 18.

Нач. цена: 265 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 135 500,00 руб., с НДС.

30. 1-комн. кв. Площ.: 33,9 кв.

м. ХМАО, пгт. Игрим, ул. Энтузиастов, д. 18.

Нач. цена: 277 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 138 500,00 руб., с НДС.

31. 1-комн. кв. Площ.: 41,2 кв. м.

ХМАО, пгт. Игрим, ул. Быстрицкого, д. 3.

Нач. цена: 245 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 122 500 руб., с НДС.

32. 3-комн. кв. Площ.: 49 кв. м.

ХМАО, пгт. Игрим, ул. Н. Кухаря д. 2.

Нач. цена: 264 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 132 000 руб., с НДС.

33. 1-комн. кв. 32,6 кв.м.

Адрес:

ХМАО-Югра, Березовский район, пгт. Игрим,

ул. Энтузиастов, д. 18, кв. 8.

Нач. цена: 266 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 172 900 руб., с НДС.

34. 2-комн. кв. 55,3 кв.м.

Адрес:

ХМАО-Югра, Березовский район, пгт. Игрим,

ул. Кооперативная, д. 28, кв. 4.

Нач. цена: 412 000,00 руб. с НДС.

Мин. цена: 267 800,00 руб., с НДС.

35. 3-комн. кв. Площ.: 52,1 кв. м.

Адрес:

ХМАО-Югра, Березовский район, пгт. Игрим,

ул. Сухарева д. 9, кв.1.

Нач. цена: 280 000,00 руб. с НДС.

Мин. цена: 182 000,00 руб., с НДС.

36. Комплекс объектов производственной базы

в Хмао, пгт. Игрим.

Нач. цена: 4 856 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 3 156 400 руб., с НДС.

37. Дом оператора.

ХМАО, г. Югорск, 2 километр автодороги Югорск-Агириш,

строение 2.

Нач. цена: 5 369 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 4 295 200 руб., с НДС.

38. Овощехранилище на 120 тн., площ. 139,9 кв.м.

Свердлов. Обл., п. Пелым.

Нач. цена: 1 745 085 руб. с НДС.

Мин. цена: 872 542,50 руб., с НДС.

39. Здание аэропорта

Хмао, п. Светлый, ул. Набережная, д. 106.

Общ. площ. 114,7 кв. м.

Нач. цена: 549 360 руб. с НДС.

40. Доля 9/100 в общ. долев. собствен.

Здания спортив. центра.

Хмао, п. Сорум, ул. Строителей, д. 6.

Нач. цена: 11 433 000 руб. с НДС.

Мин. цена: 8 003 100,00 руб., с НДС

Форма проведения:

открытый аукцион.

41. Доля 31/100 в общей долевой собственности

Городского стадиона г. Белоярский,

инв.№065961.

Адрес:

Хмао, г. Белоярский, мкр-н 1, строен. 8 А.

Нач. цена: 2 693 520 руб. с НДС.

Адрес автомобилей 42-71:

ХМАО-Югра, г. Югорск, ул. Промышленная, № 8.

42. ЦАС-11 ТАТРА-815-2П13, инв.№ 41_5304.

Нач. цена: 327 600 руб. с НДС.

43. MERCEDES-BENZ ML 350 4MATIC, инв.№41_3176.

Нач. цена: 667 200 руб. с НДС.

44. MERCEDES-BENZ ML 350 4MATIC.

Нач. цена: 583 200 руб. с НДС.

45. Автобус MERSEDES -BENZ SPRINTER 314,

инв.№41_4426.

Нач. цена: 474 000 руб. с НДС.

46. MERCEDES-BENZ ML 350 4MATIC, инв.№41_4510.

Нач. цена: 594 000 руб. с НДС.

47. MERCEDES-BENZ ML 350 4MATIC, инв.№ 41_4511.

Нач. цена: 573 600 руб. с НДС.

48. Мерседес-Бенц 'Sprinter' 313 CDI, инв.№41_5039.

Нач. цена: 460 800 руб. с НДС.

49. Мерседес-Бенц Е320, инв.№ 41_5181.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Реализация имущества двумя лотами:

Собственник имущества: ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург».

Организатор торгов: АО «ГБЭС», e-mail: info@gbes.ru, www.gbes.ru.

Контактный тел.: 8 (495) 781-59-29.

Форма торгов:

открытый аукцион с открытой формой подачи предложений по цене имущества на повышение цены, в электронной форме на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества.

Предмет реализации:

Лот № 1:

(1/2 доля) Дом жилой № 2 по ул. Рябиновая, г. Краснознаменск, Калининградская обл.;
(1/2 доля) Хозпостройка к дому №2 по ул. Рябиновая, г. Краснознаменск, Калининградская обл.;
(1/2) земельного участка Калин.обл., Краснозн.р-н, г. Краснознаменск, ул. Рябиновая д.2;
(1/20) земельного участка Калин.обл., Краснозн. р-н, г.Краснознаменск, ул.Газпромовская;

Лот № 2:

(1/2 доля) Дом жилой № 2 по ул. Рябиновая, г. Краснознаменск, Калининградская обл.;
(1/2 доля) Хозпостройка к дому №2 по ул. Рябиновая, г. Краснознаменск, Калининградская обл.;
(1/2) земельного участка Калин.обл., Краснозн.р-н, г. Краснознаменск, ул. Рябиновая д.2;
(1/20) земельного участка Калин.обл., Краснозн. р-н, г.Краснознаменск, ул.Газпромовская;

Дата и время начала/окончания приема заявок:

с 23.04.2021 г. по 24.05.2021 г. до 16:00 по мск.

Дата рассмотрения заявок: 24.05.2021 г. до 17:00 по мск.

Дата и время проведения торгов: 25.05.2021 в 11:00 по мск.

Форма и порядок проведения торгов:

Открытый аукцион с открытой формой подачи предложений по цене имущества на повышение в электронной форме на электронной торговой площадке <http://etp.gpb.ru/>.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовые формы договора о задатке, бланк заявки можно получить по указанному телефону.

Цена первоначального предложения (начальная цена) Лота № 1:

4 548 930 (четыре миллиона пятьсот сорок восемь тысяч девятьсот тридцать) рублей 00 копеек, в т.ч. НДС 20% – 132 980 (сто тридцать две тысячи девятьсот восемьдесят) рублей 00 копеек за 1/2 долю хозпостройки к дому.

Шаг повышения начальной цены продажи Имущества (шаг аукциона):

45 489 (сорок пять тысяч четыреста восемьдесят девять) рублей 30 коп.

Цена первоначального предложения (начальная цена) Лота № 2:

4 548 930 (четыре миллиона пятьсот сорок восемь тысяч девятьсот тридцать) рублей 00 копеек, в т.ч. НДС 20% – 132 980 (сто тридцать две тысячи девятьсот восемьдесят) рублей 00 копеек за 1/2 долю хозпостройки к дому.

Шаг повышения начальной цены продажи Имущества (шаг аукциона):

45 489 (сорок пять тысяч четыреста восемьдесят девять) рублей 30 коп.

Задаток для участия в аукционе по лоту устанавливается в размере:

454 893 (четыреста пятьдесят четыре тысячи восемьсот девяносто три) рубля 00 копеек, НДС не облагается.

* С иными существенными условиями торгов можно ознакомиться, обратившись к Организатору торгов.

Продажа имущества:

трансформаторная подстанция, расположенная по адресу: Смоленская обл., Холм-Жирковский р-н, пгт. Холм-Жирковский, ул. Московская



Собственник имущества: ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург».

Организатор торгов: ООО «Центр – Р.И.Д.» <http://центр-рид.рф>.

Контактный тел.: 8 (495) 722-59-49.

Способ реализации:

открытый аукцион в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества.

Предмет продажи:

трансформаторная подстанция общей площадью 10,6 кв.м.,

расположенная по адресу:

Смоленская обл., Холм-Жирковский р-н, пгт. Холм-Жирковский, ул. Московская.

Дата проведения торгов: 25.05.2021 в 12:00 (МСК).

Дата и время начала/окончания приема заявок: 26.04.2021/ 21.05.2021 в 16:00 (МСК).

Цена первоначального предложения: 342 000 руб. 00 коп., (в т.ч. НДС 20%).

Шаг повышения начальной цены продажи Имущества (шаг аукциона): 17 100 руб. 00 коп.

Задаток для участия в аукционе по лоту устанавливается в размере:

34 200 руб.00 коп., НДС не облагается.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения: 26.05.2021 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 23.04.2021 г.

Дата и время окончания приема заявок: 24.05.2021 года в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Недвижимое имущество, расположенное в Московской области, реализуется несколькими лотами.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник:

ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов:

ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения: 26.05.2021 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 23.04.2021 г.

Дата и время окончания приема заявок: 24.05.2021 года в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Недвижимое имущество, расположенное в Ростовской области, реализуется несколькими лотами.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (открытый аукцион) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Тел.: 8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40.

Дата проведения аукциона: 26.05.2021 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 23.04.2021 г. (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 24.05.2021 года в 18:00 (МСК).

Предмет торгов:

объекты недвижимого имущества:

производственно-вспомогательное помещение 838,4 кв.м. Теплица, 11351,1 кв.м.

Незавершенный строительством объект 10443 кв.м. Насосная 2ого подъема. 77,7 м2.

Адрес:

Ростовская область, Аксайский район, п. Октябрьский, ул. Тепличная, 1

Нач. цена: 11 121 000,00 рублей с НДС.

Полная информация о процедурах размещена на официальном сайте <https://etp.gpb.ru>.

Информационное сообщение по продаже имущества ООО «Газпром добыча Надым»

Продавец (собственник) имущества: ООО «Газпром добыча Надым».

Организатор аукциона: АО «ГБЭС»

8 (495) 781-59-29, e-mail: info.gbes@bk.ru.

Форма проведения:

аукцион по продаже имущества, проводимый в электронной форме.

Место проведения: <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения: 25.05.2021 г. В 11:00 по МСК.

Дата и время приема заявок: с 23.04.2021 г. с 10:00 по 24.05.2021 г., до 16:00 по МСК.

Предмет аукциона:

здание административно-бытового корпуса РПБ с благоустройством территории РПБ (участок №2),

расположенного по адресу:

РФ, 629730, ЯНАО, г. Надым проезд № 13, панель С.

Объекты предлагаются к реализации единым лотом:

Начальная цена имущества: 84 831 750 руб. 00 коп. с уч. НДС.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения процедуры, можно запросить у Организатора аукциона.

Издатель:

ООО «Аукционный Вестник»

Адрес: 129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3
Зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации СМИ

ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.

ПИ № ФС77-80496 от 15 марта 2021 г.

Главный редактор: Федотова Татьяна

Верстка: Гвоздь Светлана

телефон: +7 (495) 225-30-95

e-mail: info@avestnik.ru

2253095@mail.ru

Мнение издателя и редакции может

не совпадать с мнением авторов.

Рукописи не возвращаются

и не рецензируются

• Издатель и редакция не несут ответственности

за содержание информационных сообщений

и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью

или частично) без письменного

разрешения редакции запрещена

•

Подписано в печать от 22.04.2021 в 23:00

Отпечатано

в типографии ООО "Кардинал".

129346, г. Москва, ул. Коминтерна, д. 20/2.

Объем 8 полос. Формат А3.

Заказ № 290-04.

• Газета распространяется на территории Российской Федерации

• Московский тираж 10 000 экз.

Региональный тираж 45 000 экз.

Распространяется бесплатно.