

Аукционный Вестник

ВСЕРОССИЙСКИЙ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

www.auctionvestnik.ru

№ 333 (03.283) пятница, 17 марта 2017 г.

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

Как ускорить инновации в закупках?
Екатерина Баранникова 2 стр.



Независимые эксперты выберут
лучших поставщиков России 2 стр.

Вопрос юристу

На вопросы из редакционной почты
отвечает доктор юридических наук,
ведущий научный сотрудник
Института законодательства
и сравнительного правоведения
при Правительстве Российской
Федерации Ольга Беляева 3 стр.

Закупаем лекарственные
препараты: требование
о наличии лицензии – об этом
Григорий Александров 4 стр.

Информационные сообщения
о торгах 5-8 стр.

Нельзя обеспечить исполнение госконтракта, последовательно предоставив несколько банковских гарантий

Вывод следует из письма Минэкономразвития. Оно указало: в Законе № 44-ФЗ нет положений о возможности предоставить последовательно несколько банковских гарантий.

В феврале прошлого года министерство отмечало, что предоставленные нескольких банковских гарантий по одному контракту в обеспечение его исполнения не предусмотрено Законом № 44-ФЗ.

Полагаем, имелись в виду случаи, когда гарантии предоставляются не только последовательно, но и одновременно.

В новом же письме приведен вывод ведомства, который касается лишь ситуаций, когда гарантии предоставляются последовательно.

Напомним, по Закону № 44-ФЗ участник закупки, с которым заключается контракт, может обеспечить его исполнение по своему усмотрению одним из следующих способов:

- внесением денежных средств на указанный заказчиком счет;
- банковской гарантией.

При этом банковская гарантия должна соответствовать установленным требованиям, а срок ее действия должен превышать срок действия контракта не менее чем на месяц.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 09.12.2016 № ОГ-Д28-14786. Как оформить обеспечение исполнения контракта? Путеводитель по контрактной системе в сфере закупок.

© КонсультантПлюс, 1992-2017

Указание товарного знака с эквивалентом в описании объекта закупки: требования 44-ФЗ и неоднозначная практика контроля

Известно, что Закон № 44-ФЗ в описании объекта закупки запрещает указывать товарный знак в отношении закупаемых товаров, за исключением случаев, если при выполнении работ, оказании услуг предполагается использовать товары, поставки которых не являются предметом контракта. На практике ряд заказчиков в описании объекта закупки не указывают товарный знак, при этом другая категория заказчиков сопровождает товарный знак эквивалентом. Автор статьи анализирует сложившуюся неоднозначную практику контроля ФАС России и прокуратуры в отношении описания объектов закупок с указанием к товарному знаку слов «или эквивалент».



Толстобок Олег Николаевич,
кандидат технических наук,
эксперт по комплексному контролю
государственных и общественных
закупок аккредитованный
при Минюсте России, эксперт
по антикоррупционной
экспертизе НПА РФ

«Товарный знак» или эквивалент как нарушение Закона о КС

Напомним, что в соответствии с п. 1) ч. 1 ст. 33 Закона о контрактной системе заказчик при описании в документации о закупке объекта закупки должен руководствоваться следующими правилами, а именно: описание объекта закупки должно носить объективный характер. В описании объекта закупки указываются функциональные, технические и качественные характеристики, эксплуатационные характеристики объекта закупки (при необходимости). В описании объекта закупки не должны включаться требования или указания в отношении товарных знаков, знаков обслуживания, фирменных наименований, патентов, полезных моделей, промышленных образцов, наименование места происхождения товара или наименование производителя, а также требования к товарам, информации, работам, услугам при условии, что такие требования влекут за собой ограничение количества участников закупки, за исключением случаев, если не имеется другого способа, обеспечивающего более точное и четкое описание характеристик объекта закупки. Документация о закупке может содержать указание на товарные знаки в случае, если при выполнении работ, оказании услуг предполагается использовать товары, поставки которых не являются предметом контракта. При этом обязательным условием является включение в описание объекта закупки слов "или эквивалент", за исключением случаев несовместимости товаров, на которых размещаются другие товарные знаки, и необходимости обеспечения взаимодействия таких товаров с товарами, используемыми заказчиком, а также случаев закупок запасных частей и расходных материалов к машинам и оборудованию, используемым заказчиком, в соответ-

ствии с технической документацией на указанные машины и оборудование.

Как установлено Крымской межрайонной прокуратурой Краснодарского края в нарушение вышеуказанных требований, заказчиком в аукционной документации на поставку легкового пассажирского автомобиля предусматривалась закупка автомобиля Chevrolet Niva (5 местный) или «эквивалент».

Таким образом, заказчик нарушил требования пункта 1 части 1 статьи 33 пункта 1 части 1 статьи 64 Закона включила в описание объекта закупки требования и указания в отношении товарного знака, что привело согласно ч. 4.2 ст. 7.30 КоАП к назначению штрафа в размере 3 000 рублей за утверждение документации, не соответствующей требованиям законодательства о контрактной системе (см. Постановление о назначении административного наказания по делу об административном правонарушении Краснодарское УФАС России № 682 А-РЗ/2015 от 15.11.2016).

«Товарный знак» или эквивалент как соответствие требованиям Закона о КС

Однако, как следует из ч. 1 ст. 33 Закона о КС документация о закупке может содержать указание на товарные знаки в случае, если при выполнении работ, оказании услуг предполагается использовать товары, поставки которых не являются предметом контракта. При этом обязательным условием является включение в описание объекта закупки слов «или эквивалент», за исключением случаев несовместимости товаров, на которых размещаются другие товарные знаки, и необходимости обеспечения взаимодействия таких товаров с товарами, используемыми заказчиком, а также случаев закупок запасных частей и расходных материалов к машинам и оборудованию, используемым заказчиком, в соответствии с технической документацией на указанные машины и оборудование.

Так, с позиции прокуратуры Кесовогорского района Тверской области заказчик при закупке автобуса неправильно указал – Mercedes-Benz Sprinter (или эквивалент). Таким образом, должностным лицом заказчика, при осуществлении указанной закупки в нарушение требований пункта 1 части 1 статьи 33, пункта 1 части 1 статьи 64 Закона включила в описание объекта закупки требования и указания в отношении товарного знака, которые повлекли за собой ограничение количества участников закупки. На основании изложенного прокуратурой Кесовогорского района Тверской области инкриминировалось совершение административного правонарушения, предусмотренного частью 4.1 статьи 7.30 КоАП РФ.

Вместе с тем, должностное лицо Тверского УФАС России рассмотрев материалы об административном правонарушении, пришло к выводу об отсутствии состава административного правонарушения, предусмотренного

частью 4.1 статьи 7.30 КоАП РФ. Как отмечено в постановлении о прекращении производства по делу об административном правонарушении Тверского УФАС России № 05-5/1-25-2016 от 31.10.2016, документация об аукционе содержала указание на товарный знак – «Mercedes-Benz Sprinter» с включением слов «или эквивалент».

Как следует из содержания части 4.1 статьи 7.30 КоАП РФ объективной стороной правонарушения является включение в описание объекта закупки требований и указаний в отношении товарных знаков, знаков обслуживания, фирменных наименований, патентов, полезных моделей, промышленных образцов, наименования места происхождения товара или наименования производителя, требований к товарам, информации, работам, услугам при условии, если такие требования влекут за собой ограничение количества участников закупки, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок, или включение в состав одного лота, объекта закупки товаров, работ, услуг, технологически и функционально не связанных между собой.

В утвержденной документации об электронном аукционе при описании объекта закупки указан товарный знак, сопровождающийся словами «или эквивалент», что соответствует требованиям пункта 1 части 1 статьи 33 Закона. Таким образом, материалы дела свидетельствуют о том, что Заказчиком соблюдены требования статьи 33 Закона в части описания объекта закупки и, соответственно, в действиях должностного лица отсутствует событие административного правонарушения, предусмотренного частью 4.1 статьи 7.30 КоАП РФ.

Дополнительно автор статьи хотел бы обратить внимание на то, что согласно ч. 1 ст. 33 Закона о КС в описании объекта закупки не должны включаться требования или указания в отношении товарных знаков, за исключением случаев, если не имеется другого способа, обеспечивающего более точное и четкое описание характеристик объекта закупки. Соответственно, в случае включения в описание объекта закупки товарного знака со словом «или эквивалент» заказчику следует обосновать невозможность описания объекта закупки иным способом. Данная позиция подтверждается практикой контроля Центрального аппарата ФАС России. Например, согласно доводу Заявителя, Заказчик в «Техническом задании» неправомочно установил сведения о товарных знаках, также при описании объекта закупки требуется шовный материал с иглами CV, CV PF6 V-5, SH-2 что является маркировкой производителя, а также, ограничивает количество участников закупки.

Как следует из решения ФАС России по делу № ВП-195/15 от 16.12.2015, заказчиком установлены функциональные и качественные характеристики

поставляемого товара по 14 позициям товара, по каждому из которых указан товарный знак, требуемые заказчику характеристики, а также по 2 наименования товара, эквивалентного по своим показателям требуемому в том числе в пункте 1 части 2 «Описание объекта закупки» документации об Аукционе: «VP522X Материал хирургический шовный нерассасывающийся Surgipro II, 3-0 (1x90) см 2 иглы 26мм 1/2 колющие,

или эквивалент 1 W8522 Пролен синий M2 (3/0) 90см две иглы колющие SH 26 мм 1/2, или эквивалент 2 C2090908 Премилен 3/0 (2) 90 см две иглы колющих 1/2 окр 26 мм CV» и аналогичным образом в других пунктах. Описание объекта закупки при этом содержит слова «или эквивалент» и предоставляет участникам возможность предложить к поставке один из трех указанных по каждой позиции товаров по своему усмотрению.

На заседании Комиссии ФАС России представители заказчика пояснили, что в связи с невозможностью описать манипуляционные навыки хирургов, использующих шовный материал в своей работе, и отсутствием возможности измерить динамическую нагрузку на разрыв шовного материала и прочность нити в узле в стационарных условиях, отсутствует другой способ, обеспечивающий более точное и четкое описание характери-

ки объекта закупки. Кроме того, заявителем не представлено доказательств о том, что Заказчик неправомерно в «Техническом задании» документации об Аукционе указал сведения о товарных знаках, что ограничивает количества участников закупки. Также согласно протоколу рассмотрения заявок на участие в Аукционе было подано 3 заявки от участников закупки. Таким образом, довод Заявителя не нашел своего подтверждения. ■

Как ускорить инновации в закупках?



Екатерина Баранникова, эксперт, Экспертный Совет при Правительстве Российской Федерации по направлению «Повышение эффективности госзакупок»

Конкурентоспособность компании зависит от того, как быстро разрабатываются и внедряются инновации. Закупки на этом пути могут оказать помощь или оказаться бюрократическим барьером, замедляющим процессы. Рассмотрим, как стимулировать эффективные инновации в закупках.

Инновации в закупках могут быть связаны с процессами (оптимизация и ускорение бизнес-процессов, автоматизация закупок), извлечением дополнительной выгоды (креативные решения по поиску и достижению экономии) и наконец, бизнесом в целом (взаимодействие с R&D, поставщиками по разработке и выводу на рынок новых товаров и решений).

Инновации имеют большое значение для конкурентоспособности компании. Если компания пассивна, не улучшает сервис и не предлагает новинки и более совершенные товары, потребители постепенно переходят к конкурентам.

Активное участие поставщиков в инновациях для клиентов позволяет им расширять сбыт, а клиентам предлагать более привлекательные решения для конечного потребителя. То есть, выигрывают все.

Для того, чтобы интегрировать инновации в закупочный цикл, необходимо сосредоточиться на следующих составляющих:

- организационная структура и коммуникации в компании: эффективное взаимодействие отдела закупок, R&D и иных необходимых департаментов,
- раннее исследование рынка,
- раннее вовлечение поставщиков (это ускоряет инновационные разработки и помогает учитывать разнообразные нюансы на раннем этапе, что на более поздних стадиях могло бы привести к срывам),
- поддерживающие мероприятия для инноваций

1. Организационная структура и коммуникации в компании

Инновации должны быть указаны в политике по закупкам, методах расчета экономии.

Большой потенциал для инноваций, как правило, находится в начале цикла закупки. А после заключения договора данный потенциал резко сокращается и ограничивается условиями договора. Редко в каком договоре указывается обязательство поставщика предлагать инновации. А если и указывается, мотивация поставщика при этом минимальна и данное указание просто носит декларативный характер без фактического результата.

Поэтому в политике по закупкам необходимо учесть возможности по альтернативным решениям поставщиков, инновационным разработкам, оценке коммерческих предложений по общей стоимости владения (ТСО), а не только цене за единицу. Закупщики должны быть мотивированы заниматься инновациями, что должно подкрепляться необходимой системой KPI. Так, если закупщик должен сэкономить бюджет на закупку товара X, купив этот товар по цене на 5% ниже, чем в предыдущем году, закупщик будет сосредоточен на этой цели. Инновационный запуск нового товара Y, на который вообще не было выделено бюджета, никак не помогает закупщику выполнить цель по товару X. И даже наоборот, увеличивает затраты, ведь бюджет равен нулю. Будет ли закупщик тратить свое время и силы на реализацию такой инновации? Вряд ли. Скорее он неспешно отправит внутреннего клиента получать бюджет.

В идеале, безусловно, бюджет должен быть предусмотрен заранее. В любом случае, на первом этапе разработки товара рассчитывается его оценочная себестоимость, от которой и имеет смысл измерять KPI закупщика по экономии. Например,

в Диаджео была рассчитана оценочная себестоимость нового алкогольного продукта. За счет эффективных переговоров с поставщиками и предложения для R&D по альтернативным ингредиентам, отделу закупок удалось запустить инновацию на 15% дешевле плановой себестоимости. Это и есть прекрасный показатель KPI по экономии в инновациях.

Далее, потенциал инноваций существует при разработке и внедрении категорийного менеджмента, а также планировании последующих стратегий по категориям закупок. В стратегии следует уделить внимание оценке возможностей по инновациям ключевых поставщиков, каковы ресурсы R&D поставщиков, есть ли у них успешный опыт инноваций, есть ли у них необходимое лабораторное оборудование и иные ресурсы для инноваций и т.д.

2. Раннее исследование рынка

Закупщику следует быть в курсе тенденций рынка, развития категорий закупки, за которые он отвечает. При этом целесообразно объединять сходные категории в укрупненные кластеры, т.к. инновация может касаться целого кластера. Эффективно, когда данным кластером управляет один закупщик.

Рыночную информацию можно получать разными способами – сканирование рынка по СМИ, специализированным отчетам (например, Nielsen), обмену опытом на профессиональных конференциях, форумах, в профессиональных объединениях и т.д. Не лишним будет периодически спрашивать поставщиков об их планируемых инновациях.

Раннее исследование рынка помогает скорректировать закупочную категориальную стратегию, требованию к поставщикам, познакомиться с новыми поставщиками, оценить риски и оптимизировать процессы.

3. Раннее вовлечение поставщиков

Для эффективного вовлечения поставщиков в разработку инноваций, предусмотрите достаточное время для подготовки ответа поставщиком. Так, малые и средние предприятия могут иметь ограниченные ресурсы и им потребуется время на анализ требований закупки и подготовку альтернативных решений. При этом поставщику должна быть понятна картина целиком – то, чего вы стремитесь достичь с помощью запуска инновации. На данном этапе следует внимательно относиться к защите конфиденциальности. «Ковровый» поиск поставщиков с широким анонсом вашей инновационной идеи по рынку может

привести к запуску этой идеи вашим конкурентом. Подписание соглашения о конфиденциальности частично защищает ваши права, но лишь частично, потому что споры о нарушении конфиденциальности имеют низкую доказуемость.

При проведении тендеров эффективно применять гибкий подход, допуская альтернативные коммерческие предложения (дополнительно к основной спецификации). В спецификациях можно предусмотреть ключевые разделы с описанием желаемых результатов и дополнительные разделы, которые могут содержать гибкие требования.

К сожалению, использование гибких спецификаций возможно не во всех компаниях, т.к. при высоком коррупционном риске вместо инноваций можно получить злоупотребления по замене более качественных параметров в спецификации менее качественными.

4. Поддерживающие мероприятия для инноваций

Инновации могут сдерживаться законодательными и регулятивными требованиями рынка. Необходимые требования нужно учитывать на раннем этапе предложения инновации.

Вовлеченность и мотивация поставщика играют важную роль в эффективности инновации. Поставщик хочет продать свое стандартное решение по высокой цене? Или он готов разработать новое с учетом ваших пожеланий и бюджетных ограничений? Зачем это ему надо, ведь дополнительная разработка занимает время, ресурсы и деньги?

Для мотивации поставщика можно предусмотреть бонусное вознаграждение при достижении необходимых параметров инновации, более долгий срок договора, частичную компенсацию купленного оборудования для разработки в цене продукта, передачу интеллектуальных прав поставщику. Последние два пункта следует применять с осторожностью.

Брифинги, семинары и рабочие совещания между поставщиком и закупочной организацией могут быть очень полезны.

Соглашения о партнерстве и совместных инновациях будут эффективны при четком распределении прав и обязательств сторон.

Открытые предложения: закупочная компания должна обеспечить возможность потенциальным и действующим поставщикам предоставлять свои предложения вне конкурсов (предложения о будущем сотрудничестве, анонсы инноваций и т.д.). ■



Лидер конкурентных продаж

Независимые эксперты выберут лучших поставщиков России

Российские компании-поставщики смогут получить звание «Лидер конкурентных продаж» за успешное участие в коммерческих и государственных закупках, а также организацию поставок любого масштаба.

– Пять лет мы награждали поставщиков в рамках конкурса «Лидер конкурентных закупок» для компаний-заказчиков. Каждый год число и качество заявок, а также сложность представленных проектов росло. Рынок стремительно развивается, в непростых

экономических условиях заказы получают те компании, которые могут гибко перестраиваться на ходу. Именно для таких поставщиков мы впервые проводим конкурс «Лидер конкурентных продаж». Он определит лучшие практики рынка и найдет позитивные примеры повышения эффективности работы российских компаний, – рассказал Александр Бойко, председатель совета директоров электронной торговой площадки B2B-Center, которая стала учредителем премии.

Претендовать на звание «Лидер конкурентных продаж» могут компании-поставщики из любой отрасли и региона, которые работают как с корпоративными, так и с государственными заказчиками. Лучшие поставщики будут определены в шести номинациях. Награды получат проекты в сфере импортозамещения и экспорта российской продукции, компании, которые успешно внедрили современные технологии в продажах и стали настоящими мастерами электронных торгов, а также наиболее активные представители малого и среднего бизнеса. Персональные награды предназначены для лучшего

директора по продажам и руководителя юридического департамента, который успешно защищает интересы своей компании в судах и антимонопольной службе.

Лучшие заявки, номинантов и победителей премии выберет независимое экспертное сообщество.

Подать заявку на участие в премии «Лидер конкурентных продаж» можно бесплатно на официальном сайте <http://www.premia-prodazh.ru/>. Анкеты участников конкурсного отбора принимаются до 19 мая 2017 года. Подведение итогов и награждение победителей пройдет 16 июня 2017 года. ■

Вопрос юристу



На вопросы из редакционной почты отвечает доктор юридических наук, ведущий научный сотрудник Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации Ольга Беляева.

Заказчику необходимо закупить услуги аренды земельного участка, принадлежащего поставщику на праве хозяйственного ведения. Поставщик, в свою очередь, реализует право аренды на торгах. В связи с этим возникают два вопроса.

1. Распространяются ли требования Закона № 44-ФЗ на закупки, совершенные по результатам открытых торгов?

2. Если распространяются, то может ли заказчик осуществить закупку на основании п. 6 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ? Соответственно, НМЦК может быть определена только после публикации поставщика о проведении торгов?

Арендодателю в этом случае проводить торги не нужно, на этот счет в п. 2 и 3 ч. 1 ст. 17.1 Федерального закона от 26.07.2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции» предусмотрены исключения (органам власти, государственным и муниципальным учреждением объекты государственной собственности передаются без торгов). Арендатору нужно будет объявить электронный аукцион, на который придет будущий арендодатель, аукцион будет признан несостоявшимся и, соответственно, это позволит сторонам заключить контракт на аренду земельного участка.

Для проведения закупки на основании п. 6 ч. 1 ст. 93 Закона № 44-ФЗ оснований нет, сдача земельного участка в аренду не относится к реализации полномочий.

У меня такая ситуация: была проверка учреждения в рамках Закона № 44-ФЗ, по результатам которой выдано предписание, о том, что в плане-графике на 2016 г. отсутствовали две позиции. Одна по Мосэнерго (п. 29 ч. 1 ст. 93) и одна по особым закупкам (п. 4 ч. 1 ст. 93). Скорее всего, произошла техническая ошибка, потому что сам договор с Мосэнерго в ЕИС есть. Согласно предписанию я должна в этом году внести изменения в план-график 2016 г. и занести в него эти позиции. Могу ли я это сделать? Можете.

Закон № 44-ФЗ разрешает разместить извещение о закупке по новой позиции только по истечении 10 дней со дня размещения в единой информационной системе такого изменения в плане-графике. Имеется ли такое ограничение в Законе № 223-ФЗ? Или

заказчик имеет право опубликовать извещение о закупке, не выжидая вышеуказанного срока?

Нет, подобного моратория в Законе № 223-ФЗ не предусмотрено. Главное — чтобы позиция была в плане, а спустя сколько дней после ее появления там Вы разместите извещение о закупке, уже неважно.

В связи с форс-мажорными обстоятельствами мы написали заказчику письмо с просьбой расторгнуть контракт по соглашению сторон. Заказчик в ответном письме указал, что это невозможно и направил в банк требование выплат по банковской гарантии. На тот момент срок действия договора не истек. Подрядчик в это время все-таки приступил к работам и закончил их в срок.

Как в этом случае будут складываться отношения подрядчика (принципала) с банком? Обязан ли будет принципал выплатить банку гарантийные деньги, если он исполнил перед заказчиком свои обязательства?

Ответ на этот вопрос нужно искать в тексте соглашения (договора) о выдаче банковской гарантии, заключенного между принципалом и гарантом.

Здравствуйте, Ольга Александровна! Наше предприятие «Городской комбинат школьного питания». Мы обслуживаем все школьные столовые города и детские лагеря и т.д. Бюджет нам не выделяется, за счет собственных средств мы закупаем продукты и прочие товары. С 01.01.2017 г. мы перешли на применение Закона № 44-ФЗ, т.к. мы муниципальное казенное предприятие.

Не должны ли мы работать по правилам Закона № 223-ФЗ, так как предприятие является коммерческой организацией и заключает договоры поставки товара во исполнение договоров со школами?

Да, Вам нужно работать по правилам Закона № 223-ФЗ, но не потому что Вы коммерческая организация, а по причине того, что с учреждениями у Вас заключены контракты, именно для исполнения своих контрактных обязательств Вы заключаете договоры поставки, по которым приобретаете продукты (т.н. договоры «второй руки»). Следовательно, заключение таких договоров полностью вписывается в исключение, предусмотренное в подп. «б» п. 5 ч. 2 ст. 1 Закона № 223-ФЗ и п. 2 ч. 2.1 ст. 15 Закона № 44-ФЗ.

Здравствуйте, Ольга! Прошу вашей консультации по следующему вопросу. Администрация города ежегодно заключала с нашим МУПом соглашение о социальном и экономическом сотрудничестве для финансирования социальных проектов и социальных программ. В рамках этого соглашения МУПом заключались договоры на поставку различного рода товаров (спортивных костюмов), продуктов питания (обслуживание фуршетов) и прочего с разными поставщиками. С 2017 г. мы в зоне 44-ФЗ, соглашение было заключено еще в декабре 2016 г.

Каким образом нам оформлять договоры с поставщиками в этом году в рамках этого соглашения (может, нужно прописывать что-то особенное в преамбуле)? Будут ли они входить в совокупный объем наших закупок? Или эти договоры нужно относить за рамки действия Законов № 223-ФЗ и 44-ФЗ?

Очень понравилось выражение «в зоне 44-ФЗ».

Эти договоры будут относиться к сфере регулирования Закона № 44-ФЗ и войдут в Ваш совокупный годовой объем закупок.

Добрый день! Может ли заказчик в рамках Закона № 44-ФЗ предусмотреть в проекте контракта условие о возврате обеспечения исполнения контракта? Например, «...указанные денежные средства возвращаются поставщику на основании письменного обращения поставщика в адрес заказчика или заказчиком по своей инициативе в течение 25 рабочих дней с момента исполнения поставщиком обязательств по реквизитам указанным в пункте...» (указать пункт с адресами, подписями и реквизитами сторон). Нужно для поставщиков, которые не торопятся с написанием писем на возврат.

Не может, а обязан предусмотреть, ведь срок возврата денежного обеспечения является обязательным условием контракта (ч. 27 ст. 34 Закона № 44-ФЗ). Кстати, отличная формулировка.

Здравствуйте, возник вопрос по цессии. У нас есть одно предприятие (МУП), единственное, которое оказывает услуги по утилизации ТБО. Однако мы вынуждены играть торги, поскольку цена превышает 100 тыс. руб. Вопрос в том, что указанное МУП не выставляет счета и не принимает платежи. Все бухгалтерские вопросы МУПом переданы в некое ООО, которое занимается расчетами. Однако неоднократные разъяснения Минфина России и Минэкономразвития России запрещают нам заключать договоры в рамках Закона № 44-ФЗ с условием цессии участника закупки. Как быть?

Рассматриваемая проблема является актуальной на протяжении многих лет; она возникла в правоприменительной практике в период действия Федерального закона от 21.07.2005 г. № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказания услуг для государственных и муниципальных нужд». Данный Закон прямо не запрещал уступку права требования оплаты по контракту, ограничивая лишь замену поставщика (подрядчика, исполнителя). Возможность подобной уступки подтверждалась актами судебной практики (Определение Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 09.03.2011 г. № ВАС-1928/11 по делу № А19-12020/10-6), а также позициями Минэкономразвития России (письма от 22.12.2009 г. № Д22-1625, от 29.12.2009 г. № Д22-1715) и ФАС России (письмо от 02.10.2013 г. № АД/38430/13).

На сегодняшний день указанная проблема не получила своего однозначного решения.

Согласно ч. 1 ст. 2 Закона № 44-ФЗ к отношениям в сфере закупок товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд применяются по-

ложения ГК РФ. На основании п. 1 ст. 382 ГК РФ принадлежащее кредитору на основании обязательства право (требование) может быть передано другому лицу по сделке. При этом уступка требования кредитором (цедентом) другому лицу (цессионарию) допускается, если она не противоречит закону (п. 1 ст. 388 ГК РФ). Закон о контрактной системе не содержит норм, запрещающих такую уступку. В соответствии с ч. 5 ст. 95 Закона № 44-ФЗ не допускается перемена поставщика при исполнении контракта, за исключением правопреемства вследствие реорганизации юридического лица в отдельных формах. Вместе с тем при уступке права требования оплаты за уже выполненные на основании государственного (муниципального) контракта обязательства как таковой перемены поставщика (подрядчика, исполнителя) не происходит. Иными словами, контрактные обязательства выполняются в полном объеме именно тем лицом, с которым контракт был изначально заключен. Уступка (цессия) совершается лишь в части требования об оплате уже выполненных обязательств. Из этой логики исходят суды в тех случаях, когда признают цессию по требованиям об оплате контрактных обязательств допустимой (см., в частности, постановление Арбитражного суда Московского округа от 31.03.2015 г. № Ф05-395/2015 по делу № А40-174847/2013, постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 02.02.2016 г. № Ф03-5516/2015 по делу № А73-12752/2014).

Аналогичное регулирование закреплено в настоящее время в ГК РФ. Так, согласно п. 7 ст. 448 ГК РФ, если в соответствии с законом заключение договора возможно только путем проведения торгов, победитель торгов не вправе уступать права и осуществлять перевод долга по обязательствам, возникшим из заключенного на торгах договора. Обязательства по такому договору должны быть исполнены победителем торгов лично, если иное не установлено в соответствии с законом.

Следует обратить внимание на то, что данная норма применима исключительно к договорам, заключенным на торгах. Соответственно, она не затрагивает те договоры, которые заключены по результатам неторговых процедур (запрос предложений, запрос котировок). Кроме того, изъятия из этого правила могут быть предусмотрены законом.

Минфин России считает недопустимой цессию по государственным (муниципальным) контрактам (письма от 11.03.2016 г. № 02-02-04/13740, от 11.03.2015 г. № 02-02-08/12916). Позиция Минфина России основывается на требованиях бюджетного законодательства. Так, на основании ч. 1 ст. 2 Закона № 44-ФЗ, законодательство Российской Федерации о контрактной системе основывается в том числе на положениях Бюджетного кодекса РФ. Согласно п. 5 ст. 219 Бюджетного кодекса РФ для санкционирования оплаты денежных обязательств проводится проверка соответ-

ствия сведений о контракте, содержащихся в реестре контрактов, и информации о принятом на учет бюджетном обязательстве условиям данного контракта, в том числе проверке подлежат данные о получателе платежа. Положениями Бюджетного кодекса РФ не предусмотрено внесение изменений в ранее представленные данные о контрагенте. Следовательно, перечисление денежных средств по контракту возможно только тому лицу, с которым данный контракт был заключен. Данная позиция легла в основу Определения Верховного Суда Российской Федерации от 04.07.2016 г. № 310-ЭС16-7423 по делу № А23-2972/2015. В указанном Определении договор уступки права требования оплаты по муниципальном контракту был признан ничтожной сделкой.

По моему мнению, юридически цессия в части права требования оплаты за уже выполненные контрактные обязательства возможна, такая сделка не вступает в противоречие ни с Законом № 44-ФЗ, ни с положениями ст. 448 ГК РФ. Однако «технически» ввиду отсутствия соответствующих норм в бюджетном законодательстве, произвести оплату в адрес цессионария государственный (муниципальный) заказчик не может. Следует подчеркнуть, что во всех делах, когда суды признавали цессию возможной, речь шла о том, что цессионарии не могли получить от заказчиков оплату на основании договора цессии и именно по этой причине были вынуждены обращаться за судебной защитой. По сути, судебная практика демонстрирует, что в добровольном порядке заказчик заплатит иному лицу (цессионарию, новому кредитору) не имеет возможности.

Заказчик (ГУП) утвердил и разместил план закупок и план-график в ЕИС. После размещения вышел региональный нормативный акт, по которому часть функций заказчика — ГУПа осуществляет уполномоченный орган (в т.ч. согласовывает планы, размещает извещения, определяет победителя и т.п.), соответственно, все движения в ЕИС должны осуществляться через уполномоченного органа и выгрузку из региональной системы. Поскольку план закупок и план-график уже размещены в ЕИС (и удалить их невозможно), выгрузить что-либо из региональной системы или привязать к уже существующим все последующие документы (в т.ч. извещения о закупке) нельзя.

Подскажите, пожалуйста, чем грозит осуществление функций заказчика самостоятельно, минуя централизацию закупок? Влекут ли данные действия недействительность контрактов?

Думаю, о недействительности контрактов говорить нельзя. Главное, региональный нормативный акт вступил в силу уже после того, как предприятие выполнило свои обязанности по размещению планов. Закон обратной силы не имеет. Я бы рекомендовала Вам поставить уполномоченный орган в известность о сложившейся ситуации.



Электронные закупки российских компаний выросли на 15% и составили более 1,5 трлн рублей

По итогам 2016 года объем закупок российских компаний на электронной торговой площадке B2B-Center вырос на 15% и составил более 1,5 трлн рублей, а их количество по сравнению с 2015 годом выросло на 10% и составило около 150000 закупочных процедур.

«Одной из важнейших тенденций прошлого года стал значительный рост объемов и числа электронных закупок частных компаний, — рассказал генеральный директор B2B-Center Алексей Дегтерев. — С помощью нашей площадки в электронный вид свои закупки активно переводили добывающие и агропромышленные предприятия, производители продуктов питания и ритейлеры, для которых площадка стала удобным инструментом дополнительной экономии, оптимизации закупочной деятельности и поиска новых поставщиков. В основном это были крупные заказчики, в этом году за ними пойдут средний и небольшой бизнес. До этого основным драйвером рынка электронных торгов были государственные компании. Однако сейчас подавляющее большинство из них уже работают на ЭТП. При этом наиболее прогрессивные госкорпорации проводят в электронном виде до 98-100% своих закупок».

Кто закупал?



Наиболее активными пользователями ЭТП остались электроэнергетические холдинги и компании, на долю которых пришлось 27% от общего числа закупок и 34% от общего объема закупок на площадке. На второе место по объемам закупок вышли добывающие и сервисные компании нефтяной и газовой отрасли — 15% от общего объема закупок и 4% от их числа. По сравнению с 2015 годом телекоммуникационные компании вдвое увеличили объемы электронных закупок и вышли на третье место с долей 12% от общего объема закупок на площадке.

На четвертом месте оказался еще один активно растущий сегмент — закупки предприятий атомной отрасли, которые составили 8% от общего количества и объемов процедур. Metallургические компании заняли пятое место по объему закупок (8% от общего объема) и второе по количеству (16% от общего числа). Доля машиностроительного сегмента составляет 12% по количеству и 6% по объемам от всех закупок на площадке.

Среди других крупных сегментов на площадке: закупки сельскохозяйственных предприятий, пищевой, лесоперерабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности, а также сферы услуг и ритейла.

ТОП компаний-заказчиков:

Электроэнергетика: ПАО «Россети» и МРСК, АО «Геотерм», ПАО «Т Плюс», ПАО «Интер-РАО», АО «Евросибэнерго», АО «Татэнерго», ПАО «Энел Россия», АО «СО ЕЭС», АО «БЭСК», ЭНЕКС (ОАО), ПАО «Квадра».

Нефтегазовый сектор: ООО «ТТД Татнефть», ООО «СК «РУСВЬЕТПЕТРО», АО «МРТС», ООО «ТаграсС-Холдинг», ПАО «ГЕОТЕК Сейсморазведка», ООО «НГИ-Менеджмент», АО «ГСИ», ООО «Везерфорд».

Телекоммуникации: ПАО «МегаФон», ПАО МГТС, ПАО «ВымпелКом», ООО «Т2 Мобайл».

Атомная отрасль: ГК «Росатом».

Металлургия: ПАО «Мечел», ООО «ТД Полиметалл», ПАО «ЧТПЗ», ПАО «Ашинский метзавод».

Машиностроение и ВПК: ПАО «ОАК», АО «НПК «Уралвагонзавод», ОАО «АВТОВАЗ», ПАО «КАМАЗ», ООО «УАЗ», ООО «СТАН», ООО УК «РэйлТранс-Холдинг», ОАО «ТРМЗ», АО «Корпорация Тактическое Ракетное Вооружение».

Сельское хозяйство: АПХ «Мираторг», ООО «Русагро-Инвест», ООО «Челны-Бройлер».

Лесоперерабатывающая и целлюлозно-бумажная отрасль: «Сегежа групп», Группа «Илим».

Пищевая промышленность, сфера услуг и ритейл: ООО «Частная пивоварня «Афанасий», ООО «БУРГЕР РУС» и АО «ТАНДЕР».

Что закупали?



В тройке лидеров остались закупки машиностроительной и металлургической продукции, строительных товаров и услуг. За год их совокупная доля выросла с 47,5% до 49,4%.

Закупки машиностроительной продукции составили 20,7% от общего числа процедур (19% в 2015 году). Популярные категории товаров: машины и оборудование для горнодобывающей промышленности, станки, устройства гидро- и пневмоавтоматики, нефтепромысловое и буровое оборудование. Основные потребители: горнодобывающие, металлургические, нефтегазовые, нефтехимические, электроэнергетические компании и предприятия атомной отрасли.

Доля закупок строительных товаров и услуг осталась неизменной — 17,5%. Электроэнергетические компании выбирали подрядчиков на проекты капитального строительства, реконструкции, проектирования инженерных сетей и коммуникаций, проектно-исследовательские и строительные-монтажные работы.

Доля закупок металлургической продукции составила 11,2% (11% в 2015 году). Предприятия машиностроительного, военно-промышленного и металлургического комплексов закупили прокат, листовую металл и метизы, а компании нефтегазовой и нефтехимической отраслей — трубы и трубопроводную арматуру.

С 8,8% до 10% увеличилась доля закупок на предоставление различных услуг. Наибольший прирост произошел в сегменте медицинских (+71%), охранных услуг (+100%), а также услуг для выполнения исследований государственных органов (статистические, экологические и другие исследования, +34%). В числе растущих секторов также оказались закупки сельскохозяйственной продукции и продуктов питания (+49%), а также продукции химической промышленности (+27%).

Закупаем лекарственные препараты: требование о наличии лицензии



Григорий Александров, эксперт по закупкам в сфере здравоохранения

При осуществлении закупок лекарственных препаратов периодически всплывает вопрос о возможности участия субъектов розничного фармацевтического рынка в закупках, предметом которых является поставка лекарственных средств.

Преимущественно позиция судов и ФАС России заключается в том, что заказчик, устанавливая в требованиях к участнику согласно п. 1 ч. 1 ст. 31 Закона №44-ФЗ требование о наличии лицензии

на оптовую торговлю и (или) производство лекарственных средств, фактически исключая розничные фармацевтические организации от участия в закупке, действует в рамках действующего законодательства. Рассмотрим для примера Решение УФАС по Вологодской области от 10.07.2015 по делу №5-2/157-15.

По мнению Заявителя, Заказчик неправомерно установил в аукционной документации требование к участникам закупки о наличии лицензии на осуществление фармацевтической деятельности, включая оптовую торговлю, так как это приводит к ограничению конкуренции, лишая возможности участия в закупке субъектов розничной торговли лекарственными препаратами для медицинского применения. Однако Комиссия Вологодского УФАС, поддержав заказчика, не согласилась с доводами заявителя, мотивировав свое решение следующим образом. Согласно ч. 1 ст. 52 Закона об обращении лекарственных средств фармацевтическая деятельность осуществляется организациями оптовой торговли лекарственными средствами, аптечными организациями, ветеринарными аптечными организациями, индивидуальными предпринимателями, имеющими лицензию на фармацевтическую деятельность, медицинскими организациями, имеющими лицензию на фармацевтиче-

скую деятельность, и их обособленными подразделениями (амбулаториями, фельдшерскими и фельдшерско-акушерскими пунктами, центрами (отделениями) общей врачебной (семейной) практики), расположенными в сельских населенных пунктах, в которых отсутствуют аптечные организации, и ветеринарными организациями, имеющими лицензию на фармацевтическую деятельность.

В соответствии со ст. 54 Закона об обращении лекарственных средств оптовая продажа лекарственных средств может осуществляться только производителями лекарственных средств и организациями оптовой торговли лекарственными средствами по правилам, утвержденным соответствующими уполномоченными федеральными органами исполнительной власти.

Согласно п. 7 Приказа Минздравсоцразвития России от 28.12.2010 № 1222н "Об утверждении Правил оптовой торговли лекарственными средствами для медицинского применения" оптовая торговля лекарственными средствами осуществляется при наличии лицензии на фармацевтическую деятельность (с указанием "оптовая торговля лекарственными средствами"), выданной в установленном законодательством Российской Федерации порядке. Организация обязана разместить в удобном для ознакомления

месте копию лицензии на фармацевтическую деятельность.

Также в соответствии со ст. 53 Закона об обращении лекарственных средств организации оптовой торговли лекарственными средствами могут осуществлять продажу лекарственных средств или передавать их в установленном законодательством Российской Федерации, в том числе и медицинским организациям.

Порядок розничной торговли установлен ст. 55 Закона об обращении лекарственных средств, в соответствии с которым розничная торговля лекарственными препаратами в количествах, необходимых для выполнения врачебных (фельдшерских) назначений или назначений специалистов в области ветеринарии, осуществляется аптечными организациями, ветеринарными аптечными организациями, индивидуальными предпринимателями, имеющими лицензию на фармацевтическую деятельность, медицинскими организациями, имеющими лицензию на фармацевтическую деятельность.

Согласно п. 1 ст. 492 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее — ГК РФ) по договору розничной купли-продажи продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу, обязуется передать покупателю товар,

предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью.

В соответствии со ст. 493 ГК РФ договор розничной купли-продажи считается заключенным в надлежащей форме с момента выдачи продавцом покупателю кассового или товарного чека, или иного документа, подтверждающего оплату товара.

При реализации товаров оптом оформляется договор поставки или иной договор гражданско-правового характера, содержащий признаки договора поставки. В соответствии со ст. 506 ГК РФ по договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Таким образом, так как объектом закупки является поставка лекарственных средств, Заказчик правомерно установил требование к участникам закупки о соответствии законодательству Российской Федерации, а именно о наличии у организации оптовой торговли лицензии на фармацевтическую деятельность с указанием "оптовая торговля лекарственными средствами".

Аналогичная позиция нашла отражение и в Постановлении Арбитражного суда Уральского округа от 28.04.2016 № Ф09-2793/16 по делу № А71-9110/2015, в котором суд, отказывая в удовлетворении кассационной жалобы указал, что поскольку поставка осуществляется в медицинскую организацию для осуществления медицинской, в том числе лечебной деятельности, не связанной с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием, а также с учетом требований, предусмотренных

ст. 53, 54 Федерального закона № 61-ФЗ, реализация лекарственных средств медицинским организациям может осуществляться только производителями лекарственных средств и организациями оптовой торговли лекарственными средствами по правилам, утвержденным соответствующими уполномоченными федеральными органами исполнительной власти.

Аналогичная позиция изложена и в Постановлении Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 17.06.2016 г. № Ф04-2162/2016 по делу № А46-10309/2015, Постановлении Арбитражного суда Восточно-Сибирского округа от 02.03.2016 г. по делу № А33-7492/2015, Постановлении Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 13.04.2016 г. № А15-3076/2015. Принципиально иная позиция изложена в Постановлении Арбитражного суда Северо-западного округа от 01.10.2015 г. № Ф07-5702/2015 по делу № А26-58889/2014. Суд указал, что установление требования к участнику закупки на поставку лекарственных средств указанным выше способом незаконно. Обосновал свой вывод суд следующим образом.

В силу статьи 53 Закона № 61-ФЗ оптовая торговля лекарственными средствами предполагает продажу или передачу лекарственных средств иным организациям, перечисленным в пунктах 1-7 названной статьи.

При этом статьей 55 Закона № 61-ФЗ установлено, что розничная торговля лекарственными препаратами осуществляется в количествах, необходимых для выполнения врачебных (фельдшерских) назначений.

Судом апелляционной инстанции установлено, что предметом аукциона являлась поставка одной партии лекарственного препарата одного наименования, необходимого для выполнения врачебного назначения, то есть для использования препарата больницей в целях, не связанных с его дальнейшей реализацией в порядке статьи 53 Закона № 61-ФЗ.

В связи с этим апелляционный суд пришел к правильному выводу о том, что поскольку больница являлась конечным покупателем лекарственного препарата для использования его при лечении пациентов, поставка должна была быть осуществлена только одной партией (15 упаковок) с начальной ценой контракта 3504 руб., то заказчик необоснованно установил в аукционной документации требования к участникам закупки о наличии лицензии на осуществление оптовой торговли лекарственными средствами.

Суд кассационной инстанции считает данные выводы суда апелляционной инстанции правильными, поскольку установление заказчиком требования о наличии лицензии на осуществление оптовой торговли лекарственными средствами не обусловлено предметом закупки и необходимостью достижения должных результатов, в связи с чем противоречит требованиям законодательства в сфере закупок. Точку в данном вопросе, как видит автор, поставил Верховный Суд РФ в Определении от 05.12.2016 г. № АКПИ16-1012. Несмотря на то, что заявителем обжаловались положения ненормативного акта ФАС России, предметом рассмотрения по факту стал именно рассматриваемый вопрос. В частности Верховный Суд указывает, что утверждения административного истца о том, что поставка в порядке, предусмотренном Федеральным законом от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ, лекарственные средства, являющиеся объектами закупки медицинских организаций, будет осуществляться розничная торговля лекарственными препаратами, основаны на неправильном толковании указанных в административном исковом заявлении статьи 8, части 1 статьи 31 Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ, статьи 55 Федерального закона от 12 апреля 2010 г. № 61-ФЗ, статей 454, 492, 497, 499 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Продажу лекарственных средств или передачу их в установленном зако-

нодательством Российской Федерации порядке другим организациям оптовой торговли лекарственными средствами, производителям лекарственных средств для целей производства лекарственных средств, аптечным организациям и ветеринарным аптечным организациям, научно-исследовательским организациям для научно-исследовательской работы, индивидуальным предпринимателям, имеющим лицензию на фармацевтическую деятельность или лицензию на медицинскую деятельность, медицинским организациям, ветеринарным организациям, осуществляющим разведение, выращивание и содержание животных, могут осуществлять организации оптовой торговли лекарственными средствами (статья 53 Федерального закона от 12 апреля 2010 г. № 61-ФЗ).

В связи с этим лишены правовых оснований и доводы административного истца о том, что заказчик, являясь конечным покупателем лекарственного препарата и используя его в лечении пациентов, приобретает товар для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской целью, и что при квалификации отношений сторон нужно исходить из признаков договора (контракта) независимо от его наименования, названия сторон либо способа передачи товара.

Признание подобных доводов правильными означало бы юридическую и фактическую подмену фармацевтической деятельности, связанной с оптовой торговлей лекарственными средствами, фармацевтической деятельностью по осуществлению розничной торговли лекарственными препаратами, что является недопустимым.

Таким образом, если предметом закупки является поставка лекарственных средств заказчик вправе предъявить требование о наличии у участника закупки лицензии на оптовую торговлю и (или) производство лекарственных средств.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Информационное сообщение Открытый электронный аукцион по продаже автомобилей

Собственник: ООО «Фольксваген Груп Финанс».

Организатор торгов: ООО «АВТО-СЕЙЛ».

Период проведения торгов с **00:00 17.04.2017 по 12:00 18.04.2017** (при исчислении сроков, принимается время сервера электронной торговой площадки. MSK (UTC+3)).

Момент начала и момент окончания торгов по каждому лоту указан ниже, а также размещен на торговой площадке <http://autosale.ru/auctions/all>.

Форма проведения торгов: открытый английский аукцион, с открытым составом участников.

Место проведения торгов: <http://autosale.ru/auctions/all>.

Выставляемое на торги имущество (далее Имущество):

1. Лот# 1611-2103 VOLKSWAGEN POLO, 2015, VIN XW8ZZZ61ZGG003710,

Начальная цена: 131 400,00 руб. в т.ч. 18% НДС.

Начало торгов: 17.04.2017 00:00, **окончание торгов:** 18.04.2017 11:00

2. Лот# 1701-1202 VOLKSWAGEN POLO, 2015, VIN XW8ZZZ61ZGG043566,

Начальная цена: 453 700,00 руб. в т.ч. 18% НДС.

Начало торгов: 17.04.2017 00:00, **окончание торгов:** 18.04.2017 11:10

3. Лот# 1701-2003 VOLKSWAGEN POLO, 2016, VIN XW8ZZZ61ZGG044061,

Начальная цена: 471 500,00 руб. в т.ч. 18% НДС.

Начало торгов: 17.04.2017 00:00, **окончание торгов:** 18.04.2017 11:20

4. Лот# 1701-3001 VOLKSWAGEN POLO, 2016, VIN XW8ZZZ61ZGG043850,

Начальная цена: 453 825,00 руб. в т.ч. 18% НДС.

Начало торгов: 17.04.2017 00:00, **окончание торгов:** 18.04.2017 11:30

5. Лот# 1603-1801 KIA RIO, 2015, VIN Z94CB41AAGR309811,

Начальная цена: 250 000,00 руб. в т.ч. 18% НДС.

Начало торгов: 17.04.2017 00:00, **окончание торгов:** 18.04.2017 11:40

6. Лот# 1702-1001 KIA RIO, 2015, VIN Z94CB41AAGR311616,

Начальная цена: 49 100,00 руб. в т.ч. 18% НДС.

Начало торгов: 17.04.2017 00:00, **окончание торгов:** 18.04.2017 11:50

7. Лот# 1702-1002 KIA RIO, 2015, VIN Z94CB41AAGR311557,

Начальная цена: 38 000,00 руб. в т.ч. 18% НДС.

Начало торгов: 17.04.2017 00:00, **окончание торгов:** 18.04.2017 12:00

Место нахождения Имущества: г. Москва, Ярославское шоссе д.2Е, г. Санкт-Петербург, шоссе Революции, д.116.

Шаг повышения цены лотов: 1500 руб.

Возможно возникновение ограничений на регистрационные действия.

Имущество было в употреблении, находилось во владении и использовании, гарантийные и другие обязательства производителя и продавца по качеству истекли, цена является соразмерной качеству Имущества и включает все риски, связанные с обнаружением недостатков после его передачи. Порядок взаимодействия между Организатором торгов, Оператором торговой площадки, претендентами, участниками и иными лицами при проведении торгов, а также порядок проведения и оформление результатов торгов регулируется Регламентом, размещенным на сайте <http://autosale.ru/rules>. Для участия в открытом аукционе заполняется электронная заявка на регистрацию на странице <http://autosale.ru/register>, после чего Оператор торговой площадки обеспечивает подписание соглашения об участии в открытом аукционе. В день подписания соглашения об участии в открытом аукционе Оператор торговой площадки сообщает участнику торгов реквизиты счета для внесения депозита, являющегося обеспечением надлежащего исполнения обязательств участником торгов. Для участия в аукционе по лотам, указанным в настоящем информационном сообщении размер депозита составляет 25 000 руб. Оператор торговой площадки предоставляет Организатору торгов независимую гарантию на сумму, не превышающую размер, внесенного участником торгов залогового депозита. Победителем торгов признается участник аукциона, предложивший на момент окончания аукциона наибольшую цену за лот, превышающую начальную цену продажи лота.

Договор купли-продажи Имущества подписывается в день подписания протокола о результатах торгов по лоту, в соответствии с условиями договора оплата по лоту должна быть произведена в течение 3 (трех) рабочих дней с даты подписания договора, Имущество передается в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты оплаты по договору.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, условия договора купли-продажи Имущества можно получить на сайте <http://autosale.ru>, по тел.: +74957485608, e-mail: hva@autosale.ru.

ПАО «МОЭК» извещает о переносе даты торгов и о продлении срока приема заявок на участие в торгах в форме аукциона на право заключения договора купли-продажи движимого и недвижимого имущества:

Оригинальное извещение о торгах опубликовано в «Аукционном Вестнике № 326 (01.276) от 27.01.2017, извещение о переносе торгов опубликовано в «Аукционном Вестнике № 330 (02.280) от 22.02.2017.

Выставляемое на торги имущество:

Наименование: нежилое здание и движимое имущество (16 ед., предоставляется по запросу).

Место нахождения Имущества: г. Москва, 1-ый Нагатинский проезд, д.8, к.1.

Нежилое здание общей площадью – 762,4 кв. м.

Дата проведения торгов: 05 апреля 2017 г. в 10 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: г. Москва, ул. Косыгина, д.15, гостиница Корстон, конференц-зал композитора Бородина.

Прием заявок на участие в торгах осуществляется по местонахождению организатора торгов до 03 апреля 2017, 17 часов 00 минут по московскому времени.

Контакты организатора торгов:

ООО «ЦУН»: тел.: +7 (499) 110-12-91; e-mail: tsun@moek.ru, www.tsun.com.ru.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород» извещает о проведении торгов (аукциона) по продаже имущества

Сведения о продавце (собственнике) имущества: ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород».
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8-495-276-00-51.

Заявки на участие в торгах принимаются: с 17 марта 2017 в 10:00 (МСК) по 17 апреля 2017 г. до 16:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов: 19 апреля 2017 г. в 14:00 (МСК).

Предмет аукциона:

Лот №1:

Комплекс зданий и сооружений для стоянки и хранения водного транспорта.

Место нахождения имущества: Нижегородская область, Богородский район, п. Окский, ул. Береговая, 1 (вблизи поселка Окский).

Начальная цена: 530 000 000,00 (Пятьсот тридцать миллионов) рублей 00 копеек, в том числе НДС 18 %.

Лот №8-15:

Автотехника (8 единиц).

Начальная цена (общая): 9 626 000 рублей, в том числе НДС.

Автотехника реализуется отдельными лотами.

ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород» извещает о проведении торгов (аукциона) по продаже имущества

Сведения о продавце (собственнике) имущества: ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород».
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.
Контактные телефоны: 8-800-100-66-22, 8-495-276-00-51.

Заявки на участие в торгах принимаются: с 17 марта 2017 в 10:00 (МСК) по 17 апреля 2017 г. до 16:00 (МСК).

Дата и время проведения торгов: 19 апреля 2017 г. в 14:00 (МСК).

Предмет аукциона:

Лот №1: Магазин и кафе, общей площадью 790,23 кв.м.; склад магазина-кафе, общей площадью 67,0 кв.м., (Республика Марий Эл, Моркинский район, р.п. Морки, ул.Краснова, д.12).

Начальная цена: 3 342 400,00 рублей.

Лот №2: Магазин на 2 рабочих места с оборудованием, общей площадью 160,2 кв.м., (Нижегородская область, с.Починки, ул.Советская, д.18).

Начальная цена: 1 111 000,00 рублей

Лот №3: Столовая на 50 мест с оборудованием, общей площадью 292,5 кв.м., (Нижегородская область, с.Починки, ул.Советская, д.9).

Начальная цена: 1 867 000,00 рублей.

Лот №4: Сельскохозяйственная техника (6 единиц). Адрес места нахождения: Нижегородская область, Большеболодинский район, с. Б.Болдино.

Начальная цена: 3 049 587,00 рублей.

Лот №5: Нежилое помещение – котельная, общей площадью 73,10 кв. м. Адрес места нахождения: г.Нижний Новгород, ул. Максима Горького, д.113/30, помещение ПЗ.

Начальная цена: 5 290 000,00 рублей.

Лот №6: Здание овощехранилища, общей площадью 489,6 кв.м. Адрес места нахождения: Нижегородская область, с.Починки, ул.Советская, д.13.

Начальная цена: 904 000,00 рублей.

Лот №7: Здание пекарни, общей площадью 194,8 кв.м., (Нижегородская область, с.Починки, ул.Советская, д.15).

Начальная цена: 528 000,00 рублей.

Лот №8: Здание АБК, общей площадью 555,9 кв.м. Адрес места нахождения: Богородский район, Дачный потребительский кооператив «Приозерный», ул. 2-я Приозерная, д.12.

Начальная цена: 9 160 000,00 рублей.

Лот №9: Автобусы (2 единицы). Адрес места нахождения: г. Н. Новгород, ул. Салганская, д. 34.

Начальная цена: 2 864 000,00 рублей.

ООО «Газпром добыча Астрахань» сообщает о проведении торгов по продаже движимого имущества

Продавец Имущества: ООО «Газпром добыча Астрахань», т. (8512) 31-6641.

Организатор торгов: ОАО «АЙ-СИ-ЭМ ФИНАНС», т. (910) 407-0193.

Дата, время и место проведения торгов: 18.04.2017 г. в 11-00, г.Москва, ул.Маршала Рыбалко, 2, стр.6.

Имущество: Станция мобильная кислорододобывающая.

Нач. цена: 2 190 760 руб., вкл.НДС.

Мин. цена: 1 862 146 руб., вкл.НДС.

Размер задатка: 219 076 руб., НДС не обл.

Шаг повышения: 50 000 руб.

Шаг понижения: 54 769 руб.

Заявки принимаются с 17.03.2017 г. по 14.03.2017 г. по раб. дням с 11 до 16 час., по пятн. – до 15 час. Полный текст извещения опубликован на сайтах ПАО «Газпром» и ООО «Газпром добыча Астрахань».

ООО «Газпром добыча Уренгой» сообщает о проведении торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром добыча Уренгой», тел. (3494) 94-8409.

Организатор аукциона: ОАО «АЙ-СИ-ЭМ ФИНАНС», тел. 910 407-0193.

Дата, время и место проведения торгов: 18.04.2017 г. в 11-00, г.Москва, ул.Маршала Рыбалко, 2, стр.6.

Имущество: Объекты подсобного сельского хозяйства в г.Новый Уренгой.

Нач. цена: 11 757 960 руб., вкл.НДС.

Шаг понижения: 378 706 руб.

Миним. цена: 7 970 900 руб., вкл.НДС.

Шаг повышения цены: 50 000 руб.

Размер задатка: 500 000 руб., НДС не обл.

Заявки принимаются с 20.03.17 г. по 14.04.17 г. по раб.дням с 11 до 16 час., по пятн. – до 15 час.

Полный текст сообщения размещен на сайте ПАО «Газпром».

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже движимого имущества в количестве 28 единиц, расположенного в г. Москве, поселение Сосенское, д. Зименки (собственник актива – ООО «Газпром трансгаз Москва»)

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Москва». Контактные данные: ООО «Газпром трансгаз Москва», тел.: 8 (495) 817-02-57, 8 (495) 817-02-79, e-mail: zakharova@gtm.gazprom.ru, davydkin@gtm.gazprom.ru. Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; тел.: 8 (495) 781-59-29; e-mail: info@gbes.ru.

Дата и время проведения торгов: 18 апреля 2017 г. в 10 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Выставляемое на торги Имущество (единый лот): Торговое оборудование(витрины, прилавки, холодильное оборудование и прочее) в количестве 28 ед.

Место нахождения Имущества: Россия, г. Москва, поселение Сосенское, д. Зименки.

Начальная цена Имущества: 362 172 (Триста шестьдесят две тысячи сто семьдесят два) рубля 00 копеек, включая НДС.

Шаг понижения цены: 10 865,00 (Десять тысяч восемьсот шестьдесят пять) рублей 00 копеек.

Минимальная цена: 307 847,00 (Триста семь тысяч восемьсот сорок семь) рублей 00 копеек, включая НДС.

Шаг повышения цены: 50 000 (Пятьдесят тысяч) рублей 00 копеек, включая НДС.

Размер задатка: 100 000 (Сто тысяч) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

С полным перечнем Имущества можно ознакомиться, обратившись к Организатору торгов.

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с 18 марта 2017 г. по 15 апреля 2017 г. (с 10:00 по 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о порядке и проведении торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества, а также бланк Заявки можно получить по телефону + 7 (496) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

Извещение о проведении торгов

Комиссия по ликвидации ФГУП «Росспиртпром» извещает о проведении торгов по продаже имущества, находящегося в оперативном управлении ФГУП «Росспиртпром», в форме открытого аукциона с закрытой формой представления предложений о цене имущества.

Организатор торгов и продавец имущества: ФГУП «Росспиртпром», 121170, Москва, Кутузовский пр-т, д.34, корп.21А, тел.(495)7853825

Выставленное на торги имущество:

Лот №1. Имущество филиала ФГУП «Росспиртпром» «Липецкспиртпром» в количестве 94 позиций. **Начальная цена,** в том числе НДС 18%, 511667,00 рублей.

Имущество расположено по адресу: Липецкая область, г. Елец, ул. Пушкина, д.8.

Лот №2. Имущество филиала ФГУП «Росспиртпром» «Липецкспиртпром» в количестве 9 позиций.

Начальная цена, в том числе НДС 18%, 148334,00 рублей.

Имущество расположено по адресу: Липецкая область, г. Грязи, ул. Крылова, д.2.

Лот №3. Имущество филиала ФГУП «Росспиртпром» «Липецкспиртпром» в количестве 55 позиций.

Начальная цена, в том числе НДС 18%, 578334,00 рублей.

Имущество расположено по адресу: Липецкая область, Задонский район, пос. Освобождение.

Лот №4. Имущество филиала ФГУП «Росспиртпром» «Липецкспиртпром» в количестве 256 позиций.

Начальная цена, в том числе НДС 18%, 3125000,00 рублей.

Имущество расположено по адресу: г. Липецк, ул. Инженерная, д.5.

Торги состоятся 19.04.2017 в 11ч. 00мин. по адресу: 121170, Москва, Кутузовский пр-т, д.34, корп.21А, помещение 400.

Заявки представляются с предложением о цене приобретения имущества не позднее 13.04.2017.

Участник торгов вносит задаток в размере 10% стоимости лота на расчетный счет ФГУП «Росспиртпром». Задаток должен поступить на расчетный счет ФГУП «Росспиртпром» не позднее 10ч. 30мин. 14.04.2017.

В случае, если по итогам торгов, назначенных на 19.04.2017, лоты не реализованы, то имущество

будет реализовано на торгах посредством публичного предложения.

Торги имуществом ФГУП «Росспиртпром» будут проведены с 18.05.2017 по 07.06.2017 в 12 ч. 00 мин. время московское по адресу: г. Москва, Кутузовский пр-т, д. 34, корп. 21А, помещение № 400.

Начальные цены продажи лотов устанавливаются следующие:

Первый период снижения цены с 18.05.2017 по 24.05.2017 – в размере 90% от начальной цены продажи лотов на торгах, назначенных на 19.04.2017;

Второй период снижения цены с 25.05.2017 по 31.05.2017 – в размере 60% от начальной цены продажи лотов на торгах, назначенных на 19.04.2017;

Третий период снижения цены с 01.06.2017 по 07.06.2017 – в размере 30% от начальной цены продажи лотов на торгах, назначенных на 19.04.2017.

Заявки представляются с предложением о цене приобретения имущества.

Заявки принимаются организатором Торгов с 18.05.2017.

Прием заявок на участие в Торгах прекращается за один рабочий день до даты окончания соответствующего периода понижения цены продажи лотов в 15ч. 00мин. по московскому времени.

Заявки по каждому лоту представляются отдельно.

Участник торгов вносит задаток в размере 10% стоимости лота на расчетный счет ФГУП «Росспиртпром».

Выигравшим торги признается лицо, предложившее на торгах наиболее высокую цену за продаваемое имущество, но не ниже начальной цены. Организатор торгов подписывает в день их проведения протокол о результатах торгов и направляет его копию участникам торгов по электронной почте.

Лицо, выигравшее торги, должно в течение пяти рабочих дней после их окончания подписать договор купли-продажи имущества.

Оплата приобретаемого на аукционе имущества производится путем единовременного перечисления денежных средств в течение пяти рабочих дней со дня подписания договора купли-продажи.

Получить дополнительную информацию о торгах и правилах их проведения, ознакомиться с формой заявки, условиями договора о задатке и документацией, характеризующей имущество, можно по адресу организатора торгов.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже движимого имущества, расположенного в Тамбовской области, г. Моршанск, пос. Газопровод (собственник актива – ООО «Газпром трансгаз Москва»)

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Контактные данные: ООО «Газпром трансгаз Москва», тел.: 8 (495) 817-02-57, 8 (495) 817-02-79, e-mail: zakharova@gtm.gazprom.ru, davydov@gtm.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; тел.: 8 (495) 781-59-29; e-mail: info@gbes.ru.

Дата и время проведения торгов: 18 апреля 2017 г. в 12 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Выставляемое на торги Имущество (далее – Имущество):

№ ЛОТА	Наименование объекта	Инв. номер	Характеристика
1	Станок РП-2124	0000887	Токарный, размеры 2900x1780x1550 мм, масса 4200 кг, мощность 16,22 кВт, напряжение 380/220В, частота 50Гц, модель РП-21-24.
2	Станок фрезерный СФ-676	0000888	Габаритные размеры 1200x1240x1780 мм, масса 1050 кг, род тока питающей сети-переменный, трехфазный: частота тока – 50 Гц, напряжение 380 В.

Место нахождения Имущества: Россия, Тамбовская область, г. Моршанск, пос. Газопровод.

Начальная цена Имущества Лот № 1: 225 000,00 (Двести двадцать пять тысяч) рублей 00 копеек, включая НДС.

Шаг понижения цены: 4 500,00 (Четыре тысячи пятьсот) рублей 00 копеек.

Минимальная цена: 135 000,00 (Сто тридцать пять тысяч) рублей 00 копеек, включая НДС.

Шаг повышения цены: 10 000,00 (Десять тысяч) рублей 00 копеек, включая НДС.

Размер задатка: 30 000,00 (Тридцать тысяч) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

Начальная цена Имущества Лот № 2: 66 000,00 (Шестьдесят шесть тысяч) рублей 00 копеек, включая НДС.

Шаг понижения цены: 2 640,00 (Две тысячи шестьсот сорок) рублей 00 копеек.

Минимальная цена: 39 600,00 (Тридцать девять тысяч) рублей 00 копеек, включая НДС.

Шаг повышения цены: 3 000,00 (Три тысячи) рублей 00 копеек, включая НДС.

Размер задатка: 7 000,00 (Семь тысяч) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с 18 марта 2017 г. по 15 апреля 2017 г. (с 10:00 по 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о порядке и проведении торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества, а также бланк Заявки можно получить по телефону + 7 (496) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже базы отдыха «Голубое пламя», расположенной по адресу: Ростовская область, Неклиновский район, х. Рожок, ул. Приморская, 2 (собственник актива – ООО «Газпром трансгаз Москва»)

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Контактные данные: ООО «Газпром трансгаз Москва», тел.: 8 (495) 817-02-57, 8 (495) 817-02-79, e-mail: zakharova@gtm.gazprom.ru, davydov@gtm.gazprom.ru.

Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром», e-mail: inf@adm.gazprom.ru.

Организатор торгов: ЗАО «ГБЭС», адрес: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4; тел.: 8 (495) 781-59-29; e-mail: info@gbes.ru.

Дата и время проведения торгов: 18 апреля 2017 г. в 11 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: 115191, г. Москва, Холодильный пер, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Выставляемое на торги Имущество (далее – Имущество):

База отдыха «Голубое пламя». База отдыха расположена на 1-ой береговой линии, по адресу: Ростовская область, Неклиновский район, х. Рожок, ул. Приморская, 2, на берегу Азовского моря. В состав базы входят: здание незавершенное строительством – коттедж (площадь по наружн. обмеру – 348,6 кв. м, трехэтажное здание с подвалом, фундамент – бетонные блоки, стены – кирпичные, кровля – шифер, степень готовности 60 %); здание вагон-столовая (площадь по внутр. обмеру – 84,1 кв. м, двухэтажное здание, фундамент – бетонный, стены – кирпичные, кровля – пластик волнистый; введено в эксплуатацию 01.01.1993); кирпичный дом (площадь по внутр. обмеру – 108,8 кв. м, двухэтажное здание, фундамент – бетонный, стены – кирпичные, кровля – шифер;

введено в эксплуатацию 01.08.2001); здание вагон домика (площадь по внутр.обмеру – 115,6 кв. м, одноэтажное здание, фундамент – бетонный, стены – деревянные, кровля – шифер; введено в эксплуатацию 01.08.2001); вагон-домик (площадь по внутр.обмеру 115,6 кв. м, одноэтажное здание, фундамент – бетонная подушка, стены – деревянные, кровля – шифер; введено в эксплуатацию 01.08.2001); наружная канализация (керамическая труба D=100 мм, протяженностью 175,2 м; введено в эксплуатацию 01.06.1971). Площадь земельного участка составляет 10 841 кв. м, находится в долгосрочной аренде до 2056 года.

Начальная цена имущества: 6 654 008,00 (Шесть миллионов шестьсот пятьдесят четыре тысячи восемь) рублей 00 копеек (с учетом НДС).

Шаг понижения цены: 96 202,00 (Девяносто шесть тысяч двести два) рубля 00 копеек (с учетом НДС).

Последующие шаги понижения цены: 50 000 (Пятьдесят тысяч) рублей 00 копеек.

Минимальная цена: 4 657 806,00 (Четыре миллиона шестьсот пятьдесят семь тысяч восемьсот шесть) рублей 00 копеек (с учетом НДС).

Шаг аукциона на повышение цены: 50 000,00 (Пятьдесят тысяч) рублей 00 копеек (с учетом НДС).

Размер задатка: 600 000,00 (Шестьсот тысяч) рублей 00 копеек (НДС не облагается).

Обременения: отсутствуют.

Заявки на участие в торгах, подписанные уполномоченными лицами претендента, принимаются Организатором торгов с 18 марта 2017 г. по 15 апреля 2017 г. (с 10:00 до 17:00 часов по московскому времени) по адресу: 115191, г. Москва, Холодильный переулок, д. 3, корп. 1, стр. 4.

Дополнительную информацию о порядке и проведении торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества, а также бланк Заявки можно получить по телефону + 7 (496) 781-59-29 или по e-mail: info@gbes.ru.

Информационное сообщение о проведении торгов по продаже трубной продукции, принадлежащей ООО «Газпром добыча Надым» (собственник актива – ООО «Газпром добыча Надым»)

Продавец (собственник): ООО «Газпром добыча Надым», тел.: (3499) 563-083, 567-635,

e-mail: Tkach.OV@nadym-dobycha.gazprom.ru; Mironova.LV@nadymdobycha.gazprom.ru

Организатор торгов (Организатор аукциона): ООО «Ассет Менеджмент», тел./факс: (495) 221-65-52, e-mail: petrov@prg.ru. Контактное лицо: Петров Денис Игоревич.

Дата и время проведения торгов: Торги состоятся 25 апреля 2017 г. в 12 часов 00 минут по московскому времени.

Место проведения торгов: г. Москва, ул. Мясницкая, д.44/1, стр. 2АБ, комната №1.

Место нахождения имущества: Российская Федерация, Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Надым.

Выставляемое на торги имущество (далее – Имущество):

Трубная продукция в количестве 18 лотов:

№ лота	Наименование лота	Начальная цена лота в руб., с НДС
1	Труба водогазопроводная ДУ 65X3,2	56 700,00
2	Труба НКТ 102X6,5 К	365 490,00
3	ТРУБА НКТ 114.3X6.88	385 281,00
4	Труба НКТ 114X7	6 075,01
5	Труба НКТ 114X7 К НКМ	340 000,00
6	Труба НКТ 33,4X3,5 К, Е	95 178,00
7	Труба НКТ 48,3X3,6	21 735,00
8	Труба НКТ 60,3x5 Д	26 234,00
9	Труба НКТ 73X5,5 Е	78 507,00
10	Труба обсадная 324x9,5 гр Д ОТТМ исп.А	22 997,00
11	Труба обсадная 114X7,4 ОТТМ Д	179 550,00

12	Труба обсадная 168X8,9 ОТТГ Е	26 950,00
13	Труба обсадная 168X8,9 ОТТГ Е	111 580,00
14	Труба обсадная 168X8,9 ОТТГ с внутр.покр	104 224,00
15	Труба обсадная 245x10 ОТТМ Д исп. А	91 988,00
16	Труба обсадная 324x11 ОТТМ Е	32 192,00
17	Труба электросварная 426X8 СТ 20	139 272,00
18	Труба буровая 73X9 М ЗП 105-51 левая	1 010 100,00

Шаг аукциона в части лотов № 1, 9 составляет 3 000 рублей;

Шаг аукциона в части лотов № 2, 3, 5 составляет 7 000 рублей;

Шаг аукциона в части лотов № 4, 7, 8, 10, 12, 16 составляет 2 000 рублей;

Шаг аукциона в части лотов № 6, 11, 13, 14, 15, 17 составляет 4 000 рублей;

Шаг аукциона в части лота №18 составляет 20 000 рублей.

Размер задатка в части лотов №1–№18 составляет 20% (в рублях) от Начальной цены лота (НДС не облагается).

С фотографиями Имущества можно ознакомиться у Организатора торгов.

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента и принимаются Организатором торгов по рабочим дням с 20 марта 2017 г. по 20 апреля 2017 г. с 11 до 15 часов московского времени по адресу: 117630, г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, 5 этаж, помещение 500.

Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества и бланк заявки можно запросить по телефону (495) 221-65-52 или по e-mail: petrov@prg.ru

Дата признания Претендентов участниками Аукциона: 21 апреля 2017 г.

Полный текст Извещения опубликован на сайте ООО «Ассет Менеджмент» <http://100lotov.ru/> в разделе извещения о торгах.

Фонд «Газпромипотека» сообщает о проведении торгов на повышение в электронной форме:

1. Продажа 213 квартир, расположенных по адресу: РФ, г. Самара, Красноглинский район, пос. Мехзавод, квартал 1, дома 31, 33. Площадь 1к.кв. составляет 43,70–46,60 кв.м., начальная цена от 1 807 869 руб.; 2к.кв. – 71,20–75,70 кв.м. от 2 430 768 руб.; 3к.кв. – 88,50–104,80 кв.м. от 2 905 455 руб. Квартиры выставлены отдельными лотами.

Шаг аукциона: 1%. **Размер задатка по каждому лоту:** 100 000 руб.

2. Продажа земельных участков (Земли населенных пунктов – под комплексную застройку многоэтажными жилыми домами), общей площадью 64,05Га, **расположенных по адресу:** РФ, Белгород-

ская область, Белгородский р-н, село Репное. Начальная (стартовая) цена: 396 326 523,18 руб. Участки реализуются единым лотом.

Шаг аукциона: 1%. **Размер задатка:** 10 000 000 руб.

Дата проведения и время везде московское: 17.04.2017г. в 10:00.

Дата начала/окончания приема заявок: 17.03.2017г. в 10:00/ 14.04.2017г. в 10:00.

Документация об аукционе размещается на сайте организатора торгов ООО «ЭТП ГПБ»: etpprb.ru, тел. 8 (800) 100-66-22.

Продавец имущества: Фонд «Газпромипотека» тел. 8 (800) 250-59-57, info@gpi.gazprom.ru, www.gazpromipoteka.ru.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Информационное сообщение о проведении повторных торгов по продаже квартир (собственник – ООО Авиапредприятие «Газпром авиа»).

Продавец (Собственник Имущества): ООО Авиапредприятие «Газпром авиа».
 Контактные данные: 8 (495) 355-95-12, e-mail: golovkova.mk@gazavia.gazprom.ru.
 Все замечания и предложения по процедуре проведения настоящих торгов просим сообщать ПАО «Газпром»: e-mail inf@adm.gazprom.ru.
Организатор торгов: тел: +79111520100, +79120722823 e-mail: polarisz89@yahoo.com.
Дата и время проведения торгов: Торги состоятся «14» апреля 2017 г. в 15 часов 00 минут по местному времени.
Место проведения торгов: 629730, ЯНАО, г. Надым, ул. Комсомольская, 33.
Выставляемое на торги имущество (далее – Имущество):
Лот №1: Четырёхкомнатная квартира (общей площадью – 93,5 кв.м.), расположенная по адресу: Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Надым, ул. Зверева, д. 40, № квартир 82.
Начальная цена Имущества: 3 536 215 (три миллиона пятьсот тридцать шесть тысяч двести пятнадцать) рублей 00 копеек, без НДС.
Шаг аукциона: 1 % от стоимости лота.

Размер задатка: 10 % от стартовой стоимости лота.
Лот №2: Четырёхкомнатная квартира (общей площадью – 91,3 кв.м.).
Место нахождения Имущества: Ямало-Ненецкий автономный округ, г. Надым, ул. Зверева, д. 40, № 139.
Начальная цена Имущества: 3 441 215 (три миллиона четыреста сорок одна тысяча двести пятнадцать) рублей 00 копеек, без НДС.
Шаг аукциона: 1 % от стоимости лота.
Размер задатка: 10 % от стартовой стоимости лота.
 Обременения по указанным лотам отсутствуют.
 С полным перечнем имущества и ее характеристиками можно ознакомиться у Организатора торгов и на сайте polarisz89.ru.

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента и принимаются Организатором торгов по рабочим дням с 13 марта 2017 г. по 13 апреля 2017 г. с 11:00 до 17:00 часов местного времени по адресу: 629730, ЯНАО, г. Надым, ул. Комсомольская, 33. Дополнительную информацию по осмотру Имущества о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества и бланк заявки можно узнать и запросить по телефонам +79111520100, +79120722823 в рабочие дни с 10:00 до 17:30 часов.

ЗАО «Газинком» извещает о проведении аукциона на право заключения договора купли-продажи имущества.

Собственник имущества: ЗАО «Газинком».
 Имущество продается через электронные торги.
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>
 Контактный тел.: 8 (800) 100-66-22, 8 (498) 657-49-47

Предмете продажи:
 1. Здание: Магазин «Универсам №7» нежилое помещение, площадью 1270, 4 кв.м. вместе с охранной сигнализацией, установленной в объекте.
 2. Земельный участок, категория земель: земли населенных пунктов, разрешенное использование: занятый зданием магазина «Универсам №7», общей площадью 1568 кв.м.
Заявки на участие в торгах принимаются с 20.03.2017 г. в 10:00 (МСК) по 20.04.2017 г. до 16:00 (МСК).
Дата проведения аукциона: 21.04.2017 г. в 12:00 (МСК).
Начальная цена: 55 857 000 рублей в т.ч. НДС.

ПАО «Газпром» извещает о проведении аукциона на право заключения договора купли-продажи имущества.

Сведения о продавце (собственнике) имущества:
 ПАО «Газпром».
Имущество продается через электронные торги.
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>
 Контактный телефон: 8-800-100-66-22, 8-812-609-76-55.
Предмет продажи:
 Часть здания площадью 20106,9 кв.м и право аренды земельного участка площадью 7 567,0 кв.м, по адресу: г. Москва, просп. Вернадского, д. 41, стр. 1.
Заявки на участие в торгах принимаются с 17 марта 2017 года 11:00 (МСК) по 24 апреля 2017 15:00 (МСК).
Дата и время проведения аукциона: 26.04.2017 г. в 11:00 (МСК).
Начальная стартовая цена: 2 457 698 099 рублей с НДС.

ООО «Газпром добыча Уренгой» извещает о проведении торгов (аукциона) по комбинированной схеме на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества.

Сведения о продавце (собственнике) имущества:
 ООО «Газпром добыча Уренгой».
Имущество продается через электронные торги.
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>
 Контактный телефон: 8-3494-94-09-29, 8-800-100-66-22.
Сведения о предмете продажи:
 Имущество в составе:
 – Жилой дом, общая площадь 340,5 кв.м.
 – Земельный участок, общая площадь 640,0 кв.м.
Заявки на участие в торгах принимаются с 17 марта 2017 года 11:00 (МСК) по 14 апреля 2017 12:00 (МСК).
Дата и время проведения аукциона: 17.04.2017 г. в 11:00 (МСК).
Начальная стартовая цена: 4 512 000 рублей с НДС.
Минимальная цена Имущества: 2 360 000 рублей с НДС.

ООО «Газпром нефтехим Салават» извещает о проведении аукциона на право заключения договора купли-продажи имущества.

Сведения о продавце (собственнике) имущества:
 ООО «Газпром нефтехим Салават».
Имущество продается через электронные торги.
Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>
 Контактный телефон: 8-800-100-66-22, 8 (3476) 39-30-28.
Предмет продажи: Объекты движимого имущества: автотранспортные средства (58 единиц).
Заявки на участие в торгах принимаются с 14 марта 2017 года 10:00 (МСК) по 12 апреля 2017 10:00 (МСК).
Дата и время проведения аукциона: 14.04.2017 г. в 10:00 (МСК).
Начальная стартовая цена: 21 087 703,00 рублей с НДС.
 Имущество реализуется отдельными лотами (всего 58 единиц).

ПАО «Мосэнерго» сообщает о проведении торгов на право заключения договора купли-продажи Имущества ПАО «Мосэнерго», расположенного по адресу: Московская область, Мытищинский район, д. Челобитьево.

Продавец (Собственник имущества):
 ПАО «Мосэнерго» в лице Организатора торгов ООО «Ассет Менеджмент», тел. +7 (495) 221-65-52.
Место проведения торгов: г. Москва, ул. Мясницкая, д.44/1, стр. 2АБ, комната №1.
Дата и время проведения торгов: Торги состоятся 21 апреля 2017 г. в 12 часов 00 минут по московскому времени.
Выставляемое на торги имущество (далее – Имущество):

№№	Наименование Имущества	Характеристики (Общая площадь, кв.м)	Право собственности на Имущество
1	Здание: склад цемента (здание склада, навес металлический, 6 бункеров металлических по 280 куб. м)	199,0	50 АГ № 587721 от 03.01.2002
2	Здание приемно-разгрузочного устройства склада заполнителей с узлом разгрузки	713,0	50 АГ № 587720 от 03.01.2002
3	Здание компрессорной	213	50 АГ № 587728 от 03.01.2002
4	Здание лаборатории строительных материалов и санитарно-технической мастерской	1461	50 АГ № 587722 от 03.01.2002
5	Здание бетоносмесительного цеха с транспортной галереей	730	50 АГ № 588079 от 03.01.2002
6	Открытый склад заполнителей	10 000	50 АГ № 587723 от 03.01.2002
7	Разгрузочная железнодорожная эстакада	975	50 АГ № 587724 от 03.01.2002
8	Здание административно-бытовое со столойной мастерской	473,4	50 АГ № 588078 от 03.01.2002

На Имущество оформлено право собственности.
Место нахождения Имущества: Московская обл., Мытищинский р-н, п/о Челобитьево.
 Сведения о земельном участке, на котором расположено Имущество:
 Имущество расположено на земельном участке площадью 37 517 кв. м, предоставленном в аренду по договору аренды 9825 от 31.12.2014 г., кадастровый № 50:12:0000000:53725.
Начальная цена Имущества: 84 595 420 (Восемьдесят четыре миллиона пятьсот девяносто пять тысяч четыреста двадцать) рублей, без учета НДС;

Шаг торгов на повышение цены: 500 000 рублей, без учета НДС.
Размер задатка: 10 % начальной цены лота (сумма внесенного задатка засчитывается в счет исполнения обязательств по договору купли-продажи с лицом, выигравшим торги), НДС не облагается.

Особые условия: Покупатель комплекса имущества обязан оборудовать границу земельного участка с объектами комплекса имущества согласно схеме (прилагаемой к аукционной документации) ограждением в соответствии с требованиями постановления Правительства РФ от 05.05.2012 № 458 дсп в целях исключения возможности проникновения на территорию ТЭЦ-27 посторонних лиц со стороны комплекса имущества;
 – Покупатель комплекса имущества обязан своими силами и за свой счет ликвидировать (уничтожить) участок ограждения бетонно-растворного хозяйства (право собственности на которое принадлежит Продавцу (50 АД № 167160 от 09.01.2003), расположенный на земельном участке с объектами комплекса имущества, и компенсировать потери Продавца путем передачи в его собственность вновь построенного ограждения в соответствии с требованиями постановления Правительства РФ от 05.05.2012 № 458 дсп согласно схеме (прилагаемой к аукционной документации), для чего Покупатель обязан заключить с Продавцом отдельное соглашение о порядке компенсации потерь.
 Имущество выставлено на торги единым лотом. Обременения отсутствуют.

Заявки на участие в торгах и договор о задатке (по типовым формам Организатора торгов) оформляются уполномоченным представителем претендента, принимаются Организатором торгов по рабочим дням с 17 марта 2017 г. по 18 апреля 2017 г. с 11:00 до 15:00 часов московского времени по адресу: 117630, г. Москва, Старокалужское шоссе, д. 65, этаж 5, помещение. 500.
 Дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, типовую форму договора о задатке, проект договора купли-продажи Имущества, а также бланк заявки можно запросить по телефону +7 (495) 221-65-52 и по электронной почте: petrov@nrg.ru.
Задаток должен поступить на расчетный счет Продавца, указанный в договоре о задатке, не позднее 18 апреля 2017 г.
Дата признания претендентов участниками аукциона: 19 апреля 2017 г.

Полный текст Извещения опубликован на официальном сайте ПАО «Газпром»: e-mail: inf@adm.gazprom.ru и на сайте Организатора торгов <http://www.100lotov.ru> в разделе Извещения о торгах.

Учредитель и издатель:
ООО «Аукционный Вестник»
 Адрес: 129226, г. Москва, пр. Мира, д. 131, оф. 3
 Зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

Свидетельство о регистрации средства массовой информации
ПИ № ФС77-50336 от 21 июня 2012 г.
 •
 e-mail: redaktor@auctionvestnik.ru
 Верстка: Гвоздь Светлана
 Редакция: e-mail: info@auctionvestnik.ru
 телефон: +7 (495) 225-30-95, +7 (903) 548-92-77

Мнение издателя и редакции может не совпадать с мнением авторов.
 Рукописи не возвращаются и не рецензируются
 •
 Издатель и редакция не несут ответственности за содержание информационных сообщений и рекламных материалов

Перепечатка материалов (полностью или частично) без письменного разрешения редакции запрещена
 •
 Подписано в печать от 16.03.17 в 23:00
 Отпечатано в
 ОАО «Щербинская типография».
 117623, г. Москва, ул. Типографская, д. 10

Объем 8 полос. Формат А3.
 Заказ № 425.
 •
 Газета распространяется на территории Российской Федерации
 •
 Московский тираж 10 000 экз.
 Региональный тираж 45 000 экз.
 Распространяется бесплатно.